

BAŞIMIZ SAĞOLSUN



KOBİLER
HOBİMİZ DEĞİL
İŞİMİZ!

**KOBİ Destek
Paketleri**

- > Esnek Ödeme Planları
- > Çok Uygun Faiz Oranları

HALKBANK

Üreten Türkiye'nin Bankası

ORTADOĞU GRUP

Makina-Hırdavat-Cıvata-Çelik Halat



ortadoğu grup

Mak. Elek. Met. Hırd. İnş. Malz. İth. İhr. San. ve Tic. Ltd. Şti.

- Çelik Halat ve Aksesuarları
- Hırdavat Çeşitleri
- Elektrikli El Aletleri
- Cıvata Çeşitleri

30/A Sokak No:9 Ostim - Y.Mahalle/ANKARA T: +90 (312) 385 22 44 - 385 33 44 F : +90 (312) 385 99 98

www.ortadogugrup.com.tr

Barış Ferit PARLAK



OSTİM

■ 2'de

Atilla ÇINAR

OSTİM'deki Patlamalı
Kazalar Üzerine

■ 5'de

Şefik ÇALIŞKAN

Demokles'in Kılıcı:
Kıdem Tazminatı

■ 7'de

Veli SARITOPRAK

Bir panel
ve üşündürdükleri

■ 10'da

Fettah GÜVENTÜRK

İnsan, Siyaset ve
Kurtuluşumuz...

■ 13'de

OSTİM Organize Sanayi Bölgesi Müdürlüğü'nden

“OSTİM ve İVEDİK OSB’de meydana gelen iki patlama sonrası basınımızda çok sayıda haber çıkmıştır. OSTİM ve İVEDİK gibi OSB’lerde binlerce işletme vardır. İki bölgemizde de binlerce kişi istihdam edilmekte, iş ve aş üretilmektedir.

Basınımızın kamuoyu adına haber edinme hakkı çerçevesinde görevini yaptığını biliyoruz. Bu tür haberler sadece bölgemizdeki değil, tüm ülkemizdeki sanayicilerin, üreticilerin ve girişimcilerin moralini bozup, şevkini kırmıştır.

Ancak ne yazık ki birçok haber ve yorumun maksatlı, karalamaya yönelik, bilgi eksikliğine dayalı olarak masa başında aceleyle oluşturulduğu ve kamuoyunun yanlış yönlendirildiği de görülmüştür. Bu arada yetkili yetkisiz kişilerin alelacele yaptıkları açıklamalar da kafa karışıklığı yaratmıştır.

Öte yandan bu üzücü hadise üzerine

OSB’leri, OSTİM’i ve sanayicileri acımasızca ve sorumsuzca suçlayan beyanlar da olmuştur. Patlamanın kesin nedenleri devletin ilgili birimlerinin nihai raporları ile belirlenecektir. Şunu bir kez daha hatırlatmak istiyoruz; patlamalarla oluşan kazalar üzerine peşin hükümler üretmek, kurumları, şirketleri, markaları karalamak, küçük düşürmek, linç etmek doğru ve etik bir yol değildir.

OSTİM OSB yönetimi olarak biz bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da talep eden herkesin doğru bilgiyi edinmesine yardımcı olmaya hazırız.

Organize Sanayi Bölgeleri Türkiye Cumhuriyeti devletin özel yasa ile kurduğu, sanayinin daha düzenli ve üretken olması, kendi kendilerini yönetmesi için oluşturduğu yerleşkelere dir. Bir iş kazası oldu diye toptan karalamayı, yok etmeyi, hedef tahtası yapılmayı hak etmemektedirler. Üretim, ihracat ve istihdam oluşturan,

vergi ödeyen bu bölgelere hepimizin ihtiyacı vardır. Öncelikle hadisenin bir kaza olduğunu bilmeliyiz ki son günlerde ülkemizin değişik yerlerinde, farklı kurumların sorumluluk alanlarında birçok üzücü kaza meydana gelmiştir.

Kazada firma hatası, kullanıcı hatası, kurum kuruluş hatası olabilir. Bunlar ilgili kurumlarca bilimsel yollardan tetkik edilip, kamuoyuna açıklanacak; herkes özeleştirisini yapıp, bundan sonra üzerine düşen sorumluluğu alacaktır.

Hayatını kaybeden çalışanlarımıza Allah’tan rahmet, ailelerine ve yakınlarına başsağlığı, yaralananlara acil şifalar diliyoruz. Kazalar sırasında görevini titizlikle yapan tüm kamu kurumları ile acımızı paylaşmak ve destek olmak üzere bölgemizi ve OSTİM’i bizzat ziyaret edenlere, üzüntülerini çeşitli şekillerde dile getirenlere teşekkür ediyoruz.”



Ostim Medya A.Ş.
Adına İmtiyaz Sahibi
Orhan AYDIN

Genel Yayın Koordinatörü
Kemal ÇEKÜÇ

Yayın Kurulu
Orhan AYDIN
Sıtkı ÖZTUNA
Bünyamin KANDAZOĞLU
Ümit GÜÇLÜ

Editör
Selin DOĞAN ATAK

Görsel Tasarım
Barış YURTSEVER

Prodüksiyon : OMEDYA

REKLAM REZERVASYON
0 312 385 58 20 - 21

Baskı : Dünya Yayıncılık A.Ş.

YÖNETİM MERKEZİ
Uzayçağı Cad. Uzayçağı Ticaret Merkezi
No:29/47 Ostim/ANKARA
Tel : 0 312 385 58 20 - 21
Faks : 0 312 385 78 37
www.ostimgazetesi.com



deniz

SAC | METAL

DENİZ GRUP SAC METAL TAŞ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

SIYAH - DKP - RULO ve LEVHA SAC - GALYANİZLİ SAC
TRAPEZ ve OLUKLU SAÇLAR - NPI - NPU - IPE - HEA - HEM - HEB
LAMA - SİLME - KARE - KÖŞEBENT - BORU PROFİL



CEVAT DÜNDAR CADDESİ NO:52 OSTİM ORG. SAN. - ANKARA

TEL: 0312 386 29 89 - FAKS: 0312 386 29 92

www.denizsacmetal.com.tr - info@denizsacmetal.com.tr

ASO OSB'lere sahip çıktı

✓ **"Kayıtdışı patladı" haberlerine birinci ağızdan yalanlama. Ankara Sanayi Odası Başkanı Nurettin Özdebir, Ostim OSB Başkanı Orhan Aydın ve İvedik OSB Başkanı Hasan Gültekin ile 3 Şubat 2011 tarihinde meydan gelen iki ayrı kaza ile ilgili basın toplantısı düzenledi.**



Ostim ve İvedik Organize Sanayi Bölgeleri'nde 3 Şubat 2011 tarihinde meydana gelen 2 ayrı patlamaya ilişkin, basında oluşan bilgi kirliliğine son vermek ve birinci ağızdan doğru bilgileri basın ve kamuoyu ile paylaşmak için, ASO Genel Merkezi'nde bir basın toplantısı düzenlendi. Ankara Sanayi Odası (ASO) Başkanı Nurettin Özdebir, Ostim OSB Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın ve İvedik OSB Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Gültekin'in birlikte düzenledikleri basın toplantısında, ASO Başkanı Özdebir, hayatını kaybedenlere Allah'tan rahmet, ailelerine, yakınlarına sabır ve başsağlığı, yaralılarına da acil şifalar dileyerek konuşmasına başladı.

"İki firmamız da önemli sanayi kuruluşlarıdır"

Öncelikle, her iki olayın sebebinin de henüz belirlenemediğini ve Ankara Cumhuriyet Başsavcılığı'nın olayla

ilgili araştırmasının sürdüğünü söyleyen Özdebir, İlk patlamanın yaşandığı Özkanlar Hidrolik Limited Şirketi için şunları söyledi: "Firma mikro tünel makinesi, delici burgu, değişik tipte vibratör üretmektedir. Firmanın ortakları Hasan, Aydın ve Ayhan Özkan kardeşlerdir. Patlamanın oksijen tüpünden kaynaklandığı sanılmaktadır. Bu olayda 9 kişi hayatını kaybetmiştir. İşyerine ait OSB yasası hükümlerine göre düzenlenmiş yapı ruhsatı, yapı kullanım izin belgesi ve iş yeri açma ve çalışma ruhsatı bulunmaktadır. Bu firmayla ilgili işletme belgesi olmadığı iddia edilmiş, ancak çalışan sayısı itibarıyla böyle bir izne gerek olmadığı anlaşılmıştır. İşletme belgeleri 4 aralık 2009 tarih ve 27422 sayılı resmi gazetede yayınlanan işletme belgesi yönetmeliğinin 2. Maddesi uyarınca 50 veya daha fazla işçi istihdam edilen firmalarda düzenlenmektedir. Patlamada ölen 8 kişi firmanın kayıtlı çalışanları, 1 kişi ise firmanın taşeronu olan Baran Çelik Döküm şir-

ketine kayıtlı Mükremin Atmaca'dır."

Özdebir, 2. patlamanın meydana geldiği, İvedik Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan Metsan Otomotiv Yedek Parça Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi hakkında da şunları söyledi: "Bu firmada 11 çalışan hayatını kaybetmiştir. Bu firmanın da işyeri açma ve çalışma ruhsatı ile Ankara Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Daire Başkanlığı'na verilen küşatı bulunmaktadır. Dolayısıyla bu firmamız da kayıt altında olup, hayatını kaybeden 11 çalışanı da sosyal güvenlik kapsamındadır. Firma otomotiv yan sanayi ürünleri imal etmekte ve ağırlıklı olarak New Holland-Türk Traktör firmasına parça üretmektedir."

İki olayda da hiçbir kayıt dışılık yoktur

Olay sonrası yapılan haberde yer alan yanlış ve üzücü ifadelerin iki firmayı ve iki sanayi bölgesi yetkililerini de çok üzdüğünü ve yıprattığını belirten Özdebir, "Ankara sanayi odası olarak yıllardır ifade ettiğimiz gibi, kayıt dışılık haksız rekabet nedeniyle en çok bizlerin, kayıt altındaki firmaların problemidir. Yıllardır bunu söylüyoruz ve söylemeye de devam edeceğiz. "Kayıt dışı patladı" diye ifade edilen bu iki olayda da görüldüğü gibi kayıt dışında

hiçbir şey yoktur. Kayıt dışıyla mücadele hepimizin görevidir. Ancak eksik bilgilerle firmaları zan altında bırakmaya kimsenin hakkı yoktur" dedi.

Bu olayları OSB'lere maalemtmek büyük insafsızlıktır

Özdebir, kendilerini üzen diğer bir konunun da, yaşanan üzücü olayların organize sanayi bölgelerine karşı bir linç kampanyasına dönüşmesi olduğunu söyledi. Özdebir şöyle devam etti: "Bu kazalar sadece organize sanayi bölgesinde yer alan firmalarda değil, her yerde meydana gelebilir. Geçmişte çok sayıda yaşanmış talihsiz örnek de vardır. Bir Yıba Çarşısı yangını, Modern Çarşı hala unutulmadı. İstanbul'da Gebze'de, Tuzla'da ve Türkiye'nin her tarafında maalesef üzücü iş kazaları meydana gelmektedir. Dolayısıyla bunları organize sanayi bölgelerine maalemtmek büyük insafsızlıktır."

ASO Başkanı Özdebir sözlerini şöyle noktaladı: "Hepimiz bu ülkede yaşıyoruz. Öncelikle yapmamız gereken işgücününün ve çalışma ortamının niteliğini yükseltmek olmalıdır. Hem Ankara Sanayi Odası olarak bizler hem de bölge yönetimlerimiz bu konuda çaba göstermektedir."



Bor madenin var mı? Petrolün var mı? Altının var mı? -Var.

"Toprak altında kalsın. Çıkarma!"

"Mermerin var mı?" -Var.

"Çıkar ama hammadde olarak sat!"

"Akarsuyun var mı?" -Var

"Bırak aksın. Baraj yapma, çevreye zarar verme! Elektriği dışardan al."

Meraların, yaylaların, verimli arazilerin var mı? -Var.

"Kullanma. Tarım ve hayvancılıkta ithalatçı ol!"

"Uçak yapımında kullanılan en önemli girdi olan kompozitleri dahi üretebiliyor musun?" -Üretebiliyoruz.

"Değil uçak otomobil dahi yapma!"

Denizinin yanında tarihi kalıntıların, tüm sporlara uygun doğan, karlı dağların, yazın serin yaylaların var mı? -Var.

"Ucuz deniz turizmiyle yetin!"



Barış Ferit PARLAK

Genç işgücün var mı? -Var.

"Eğitime, meslek sahibi yapma, çıkarlara alet et, kutuplaşmalarını sağla, kullanma!"

Her cildi yüzlerce sayfa olan, onlarca cilde sığmaz bu liste. Uzattıkça uzar.... OSTİM'de krize rağmen üretim patladı... Konaşan, duyan, gören olmadı. OSTİM'de krize rağmen istihdam patladı... Konaşan, duyan, gören olmadı. OSTİM'de krize rağmen verimlilik pat-

OSTİM

ladı... Konaşan, duyan, gören olmadı. OSTİM'de inovasyon patladı... Konaşan, duyan, gören olmadı. OSTİM'de yerli teknoloji gelişimi patladı... Konaşan, duyan, gören olmadı.

OSTİM'de tüp patladı. Herkes OSTİM uzmanı kesildi. OSTİM'i kapatma kampanyaları başlatıldı. OSTİM gibi bölgeler nedir? Kullandığımız borumuz, petrolümüz, mermerimiz, yaylamız, meramız de-

mektir... Geleceğe umutla bakan eğitimli gencimiz demektir... Ekonominin geleceğine yön veren önderler demektir...

Geleceğimiz olan onlarca sektörün üretim yaptığı OSTİM'de sadece savunma sanayine bakalım: Savunma Sanayi Müsteşarlığı savunma sanayi girdi ürünlerinde yerli üretim yüzde 20'lere yaklaşamayınca 2007 yılında Strateji Planı hazırladı. 5 yıllık stratejinin en önemli maddesi olarak, "Türkiye'de üretilen savunma sanayi ürünlerinde yüzde 50 oranında yerli ürün kullanılacak. Bunu 2010 yılına kadar başarmalıyız" dedi. 2009'da yüzde 45.7 oranı yakalandı, ithalat azaldı. Sadece ithalat azalmadı, ihracat da arttı. Başan filminin başrollerinde 'OSTİM' de vardı.

"Listeyi uzattıkça uzatırız." dedik ya...

"Savunma sanayinin parçalarını üretebilir misin?" -Mühendislerim ve atölyelerim var. Tabiki üretirim.

"Tüp patlamış binlerce atölyenin birisinde. Üretme! İthal et..."

Editörden



kemal.cekuc@ostim.com.tr

Kemal ÇEKÜC

Rantiye değil,
şantiye
diyenlere...

"Sanayi şehitlerine"
Allah'tan rahmet diliyoruz.
Başımız sağ olsun...
Geçmiş olsun...

Badireler acı vermekle kalmıyor, kimi zaman da yakın-uzak kişi ve kurumların aslında size gerçekte ne kadar yakın ve uzak olduklarının da parametresi oluyor.

Bölgemizde ve İvedik OSB'de yaşanan iki kaza bu anlamda bölge yöneticilerine, sanayicilere, çalışanlara; toplumun her kesimine birer ders verdi.

Kimi yetkililer, yöneticiler, sivil toplum adına sığacı sığacına söz alanlar, köşe yazarlar... Kazalar üzerinden üretim dünyasına, Türk sanayicisine, girişimcilere anlaşılması zor bir güdü ile olmadık suçlamalarda bulundular.

Sanayicileri, işverenleri birer işçi düşmanı, bölge yöneticilerini sorumsuz, bütün imalâthaneleri bomba yuvası ilan ettiler! Sadece kendi vicdanlarının sızladığını zannettiler.

Ostim'i ve bir üretim sürecini ömründe bir kez bile görmemiş olanlara, hayatında bir çivi nasıl çakılır bilmeyenlere sözümlük yoktu da; Ostim'in içindekilere, yanbaşındakilere, KOBİ dostu bilinenlere ne olmuştu! Sözde siyaset ürettiler, sözde üyelerine şirin göründüler, sözde muhalefet ettiler, sözde emekçiye ve emeğe sahip çıktılar!

Yok kardeşim!

Bu kafa ile ne gerçeğe inebilirsiniz, ne hakka-hukuka ulaşabilirsiniz, ne üretimi anlayabilirsiniz, ne de bu istikamette bir vizyona sahip olabilirsiniz! Bir pusuda avını gözleyen avcı gibi bekler; bir uğursuzluk, bir kaza, bir musibet olsa da saldırsak, istismar etsek diye fırsat kollarsınız.

Beklemeye devam edin, ama sanayiciler, iş dünyası, üreten insanlar ve gerçek OSTİM dostları bunu unutmayacak!

Bu tarzını ulusal sanayicinin, yerli üreticinin şevkini kırmaktan, moralini bozmaktan başka bir işe yaramadı. Bir kaza üzerinden yaydığınız bilgi kirliliği ile Ostim'in farkındalık oluşturma çabalarını saldırı hedefi haline getirdiniz.

Yerli üretim; yerli uçak, yerli helikopter, yerli savaş gemisi, yerli vagon, yerli otomobil diyen ağzılara tıkaç yapmak istediniz!

Son tahlilde bu ruh hali ile iteklediğiniz vagonlar **"zaten bu Türkler adam olmaz"** propagandası yapanların döşediği raylarda seyrederek durur!

Size hayırlı yolculuklar!

OSTİM'e gelince; bu acı olaydan aldığı dersi de unutmadan, revizyonlarını yaparak yerli üretimi yüceltici, güç birliğini özendirici, üniversite sanayi işbirliğini kovalayan, mesleki eğitimi destekleyen, üyelerini her süreçte bilinçlendiren bir organizasyon olmaya devam edecektir.

"Rantiye" değil, "şantiye" diyerek...

Taziye ziyaretleri



ANFED'den OSTİM ve İvedik'e başsağlığı

✓ Ostim ve İvedik'te meydana gelen patlamaların ardından, Anadolu İşadamları Federasyonu (ANFED), her iki bölgeye destek vermek için taziye ziyaretinde bulundu.

Kısa adı ANFED olan Anadolu İşadamları Federasyonu yetkilileri Ostim ve İvedik'teki iş kazaları üzerine bölgeye geçmiş olsun ziyareti yaptılar

Ziyarette, öncelikle vefat eden işçilere Allahtan rahmet, ailelerine de başsağlığı ve sabır dileyen yetkililer, bu gibi felaketlerden sonra bir araya gelip kenetlenmenin bizim milletimizin bir erdemi ve güzelliği olduğunu belirttiler.

Bu noktadan sonra asıl önemli olanın bir an önce yaraları sarmaya çalışmak olduğunu söyleyen ANFED yetkilileri, Özkanlar Hidrolik ve Netsan firmalarının bir an önce üretimlerine başlamaları dileğinde bulundular. Bu gibi büyük ve önemli sanayi bölgelerine sahip çıkılması gerektiğinin vurgulandığı görüşmede şöyle denildi:

"Her iki Organize Sanayi Bölgesinin Ankara'mız ve sanayimiz için çok önemli bir görevi ifa ettiği bir gerçektir. Teknik detaylar teknik heyetlerin görevidir, adli boyut ise zaten devam eden bir süreç olduğu hepimizin malumu. Ancak 'Bir musibet bin nasihat-ten evladır' prensibinden hareketle iş dünyası olarak her birimizin



bu musibetten kendimize bir ders çıkarması gerektiği aşikârdır. Bu acı günlerimizin tekrarlanmaması ümidi ile ANFED, ASAD, ANKİSAD, HÜRSİAD ve SİSİAD olarak üzerimize düşeni yapmaya hazır olduğumuzu belirtir, değerli yöneticilerimiz ve vefat eden kardeşlerimizin ailelerine başsağlığı ve yaralılarımıza geçmiş olsun dileklerimizi arz ediyoruz."

ASAD Başkanı Şahin Altuntaş da OSTİM de ölen vatandaşlar için Mevlid-i Şerif okuttuklarını belirterek "Maddi ve manevi elimizden geleni yapmaya hazırız" ifadelerini kullandı. OSTİM OSB Başkanı Orhan Aydın, geçirilen bu zor günlerde verilen destek-

lerin kendileri için önemli olduğunu altını çizerek "Sizlerin desteğini önemsiyorum. OSTİM, Türkiye'nin önemli bir sanayi bölgesi. Savunma sanayinden sağlık sektörüne kadar birçok konuda önemli bir tedarikçiyiz. Firmalarımız dünyanın birçok bölgesine ihracat gerçekleştiriyor. İnşallah en kısa zamanda yaralarımızı saracağız" şeklinde konuştu. Daha sonra ANFED Başkanı Doğan Kaynak, ASAD Başkanı Şahin Altuntaş, ANKİSAD Başkanı Harun Akça, HÜRSİAD Başkanı Rahmi Bıyık ile SİSİAD Başkanı Hasan Toprak ve üyeler, bölgedeki firma yetkililerine geçmiş olsun ve başsağlığı ziyaretinde bulundu.

Ostim sizin için ne ifade ediyor?

Prof. Dr. Rıza Ayhan (Gazi Üniversitesi Rektörü)

“Ostim, sanayinin temelidir. Ben Ostim’in kuruluşunu hatırlarım ve o dönemde “acaba olacak mı olmayacak mı” söylentilerini hep duydum. Ama Türkiye’nin çeşitli yerlerinden gelen, Ankara’da kendisini ispat etmeye gayret sarf eden küçük ve orta ölçekli işletmeler Ostim’de Türkiye’nin geleceğini inşa etmişlerdir. Türk insanının kendisine imkân verildiğinde sanayide ne noktalara gelebileceğini, Ankara tam anadolunun ortasında olmasına rağmen ihracatta Türkiye’nin gelişmesinde ne tür bir pay alabileceğini ispatlamış bir kuruluştur. Kuruluşundan bugüne belirli mesafeler katetmiştir. Bundan sonra bir ivmeye daha ihtiyacı vardır. Eğer bu ivme yetkililerce değerlendirilip Ostim’li sanayicilerin önu açılırsa, bu işletmeciler büyük sanayi kuruluşlarının da öncülleri olurlar. Ankara buna layıktır, altyapısı buna yeterlidir. Ostim eğer bu modelle tekrar bir ivme sağlanarak bundan sonraki aşamalarda desteklenme imkânı bulursa, öyle tahmin ediyorum tüm dünyaya yeni teknolo-

jiler ihraç edebilecek kapasiteye ulaşır. Ostim’in kendisine göre desteğe ihtiyacı var. Mesela Ar-Ge kuruluşları, Ostim’deki kuruluşlar küçük ve orta ölçekli işletmeler olduğu için Ar-Ge’ye yeterli bütçe ayıramıyorlar, eğer bu Ar-Ge harcamaları, yeni ürünler sunma potansiyeli desteklenirse, çok daha iyi noktalara gelebileceklerine ben inanıyorum. Başlangıçtaki kuruluş şartlarını ve bugün geldikleri yeri düşününce arada çok büyük mesafeler olduğunu görüyorum. Eğer, yeni bir ivme kazandırabilirlerse, yeni destekler temin edebilirlerse, bugünden çok daha büyük başarılarla imza atarlar diye düşünüyorum.”



Özcan Ülgener (ORSİAD Yönetimi Kurulu Başkanı)

“Ostim Türk sanayinin deneyimli bir üretim bölgesi. Ankara’nın çevresinde oluşan tüm bölgelerin nerede ise çıkış yeridir. Anadolu Kaplıları dediğimiz girişimcilerin kendi imkânları ile kurduğu ve sonradan OSB statüsü olan alan bir sanayi kentidir. Burada üniversite sanayi işbirliği, tanıtım, mesleki eğitim ve sektörel küme kuruluşları vardır. O nedenle hepimizi üzen bir kaza vesilesi ile OSB’leri, işadamlarını, sanayicileri suçlamayalım. Tabi ki kusuru olanlar varsa her aşama bu araştırılır. Bu tür kazalarda sadece çalışanlar değil işyeri sahipleri, firmalar da mağdur olur. Belki bu acı olaydan çıkaracağımız dersler de vardır. Örneğin KOBİ’ler olarak işçilerimizi, işyerlerimizi, üretim araçlarımızı sigortalatmalıyız. Bölgemizde yok denecek kadar az olmasına karşın kayıt dışı istihdam yapmamalıyız.

İş güvenliği ve sağlığı konusunda çok ciddiye almalıyız. Çünkü Allah korusun, bir kaza maddi manevi her şeyimizi silip süpürebilir. ORSİAD olarak biz derhal iş ve iş yeri güvenliği, sigorta gibi konularda üyelerimizin bilgilendirilmesi ve bilinçlendirilmesi için uzmanların da katılımı ile toplantılar yapacağız. Toplum olarak bu konuda donanımlı olmamız gerektiği anlaşılmıştır.”



Behzat Zeydan (Dizayn Makine)

“Ostim şu anda dünyanın sayılı organize sanayi bölgelerinden biridir. Ostim’deki faaliyetler dünyanın birçok organize sanayi bölgesinde henüz başlamadı bile. Biz işin idraki içindeyiz. Yönetimimiz, burada çalışan sanayiciler, iş adamları, işi üst seviyede ele almış durumdadır. Kümelene faaliyetlerimiz bunun en bariz göstergesidir. Şu anda Ostim’de 4 kümelene faaliyetimiz var. Bunlar ye-

milenebilir enerji, ki güncel bir konu, iş ve iş makineleri, medikal ve savunma-havacılık yan sanayi kümeleneledir. Biz Dizayn Makine ve Mühendislik olarak savunma ve havacılık yan sanayi kümelenelesinin yürütme kurulu üyesiyiz. 70 üyemiz var. Şu anda Ostim’de çok güzel faaliyetler içindeyiz. Bu son kazadan dolayı da yanlış yorumlar bizi epeyce üzdü. Ama sonuç ortaya çıkınca art düşüncesi olanlar ve ya değişik hesabı olan insanlar herhalde bundan sonra bir olay karşısında daha ölçülü konuşurlar

Sinan Aygün (ATO Başkanı)

“Ostim bizim tek kelimeyle gurur kaynağımız, övünç kaynağımız. Açılımı Ortadoğu Sanayi Merkezidir ve gerçekten Ortadoğu’da bu kadar büyük kapsamlı, bu kadar derli toplu, bu kadar çeşitli ürünlerin bir arada yapıldığı başka bir sanayi sitesi de yok. Ostim’de ne üretiliyor diye sormayın, ne üretilmiyor diye sorun, çünkü Ostim’de her şey üretiliyor. Bu kadar kesin konuşuyorum. Orada binlerce sanayi tesisi, binlerce atölyemiz var. Geçen gün Ostim’e gittim Airbus’ın kapı mente-



şeleri Ostim’de üretiliyor. Hem sanayi, hem istihdam, hem üretim, hem de Türkiye’nin büyümesine katkısı anlamında Ostim bizim onurumuz, gururumuz.”

Prof. Dr. Ziya Burhanettin Güvenc (Çankaya Üniversitesi Rektörü)

“Bizim 4 yıllık bir yakın çalışma arkadaşımız oldu Ostim. Bizim Ostim’le ilk temasımız, öğrencilerimizin organize ettiği bir sempozyumla oldu. O sempozyuma Ostim Yönetim Kurulu Başkanımız Orhan Bey de davetliydi. Kendisi bir sunum yaptı. Ben de bir sunum yaptım ve kendisi benden bu sunumumu Ostim’de de yapmamı istedi. O gün bugündür biz Ostim’deyiz. Orhan Bey ve çalışma arkadaşlarıyla çok yakın bir dostluk, kardeşlik düzeyinde bir sevgi bağı oluşturduk. Bize Ostim’i tamamen açtılar. Ostim bizim açımızdan bir açık hava laboratuvarı oldu. Yani gerçekte bizim üniversitemizde hiçbir laboratuvar kurmamıza gerek yok. Ostim’deki KOBİ’lerimizle oraya giderek kafamızdaki tüm modelleri, stratejik planları Ostim’de uygulatabiliyoruz. Bu tabi zaman içinde birbirimizi tanıyarak, güven oluşmasıyla oldu. Biz de dedik ki, biz üniversiteyiz, bilgi ürettiğimizi iddia ediyoruz, onlar da bilgiye aç, bizim de kültürümüzden gelen bir söz var, komşusu açken tok yatan bizden değildir. Bu yüzyılda da açlık tokluk sadece bir tas çorbadan ibaret değil, bu yüzyılda açlık ve tokluk bilgidir dedik, var olanın olmayana vermesi gerekir dedik ve bu söze aynen uyalım diyerek biz sahaya indik. Ostim’de yeşeren bu kümeleşme çalışmaları Ankara’ya yayıldı, onlarca hocamız sahaya inip

KOBİ’lerin kılcal damarlarında do-laştılar. O nedenle sık sık KOBİ ziyareti yapılıyor. Üniversitenin araçları Ostim-Çankaya arasında semt dolmuşu gibi çalışıyor. Kobi’lerimizi biz sektörel bazda organize etmek istedik. Tek başlarına mali güçleri yok, bilgi düzeyleri yeterli değil, mühendis çalıştıramıyorlar, kendi başlarına Ar-Ge yapamıyorlar, kendi kalite ve test laboratuvarları yok. Dolayısıyla tek başlarına çok zayıflar. Dış dünyayla rekabet edemezler, ihracat yapamıyorlar. Biz bunları kümeleştirerek bir araya getirerek, güç birliği yapıp, tek başlarına hayal edemeyecekleri üretimleri hayal etmelerini sağlamak için kümeleşme stratejik modelini uygulamaya başladık. Onlara kümeleşme kültürünü, hem işbirliği yapıp hem rekabet gücünü artırma kültürünü aşıladık. Birlikte fuar organizasyonlarına katıldık. Özkanlar Makine ile de 2 proje yaptık. Patlamadan sonraki her toplantımızda iş, işçi ve işyeri güvenliği konularını ele aldık ve almaya da devam edeceğiz.”



diye düşünüyorum. Biz ISO 9000 kalite yönetim sistemi ile iş yapıyoruz, yani her şey kontrol altında. Kullandığımız tüpler, operatörlerimizin sertifikasyon işlemleri, her şey dört dörtlük yürüyor. Biz o tedbirleri almış durumdayız. Mesela bir tüp atölyemize geldiği andan itibaren uzman kişi tarafından kontrolü yapılarak bağlantısı gerçekleştiriliyor. Köpük testleri yapılarak sızdırmazlığından tam emin olunduktan sonra kullanılmaya başlanıyor. Tüm bu tedbirleri alıyoruz.”



İvedik ve Ostim yasa hüründü

İKİNCİ PATLAMA SOKU

Belediyeler OSB'leri denetleyemez!

MUSTAFA TÜRKER AÇIKLADI
Geçtiğimiz hafta Ankara Ostim'de meydana gelen ve 20 kişinin hayatına mal olan trafik kazasına ilişkin OSB'lerin belediye denetimine girme hakkı kaldırıldı. Konuyla ilgili açıklama yapan Mustafa Tanık, belediyelerin denetimci olamayacağını söyledi.

OSB Başkanları
OSB Başkanları



OSTİM AĞLATTI

OSB'DER'den Gökçek'e tepki

ANKARA Çarşıları...
OSB Başkanları...
OSB Başkanları...



Başkan Tanık'tan Ostimlilere başsağlığı



Hamdi Tavşan (DİĞİTECH)

“Ostim’i 1987 yılından beri tanıyorum, henüz daha yeni yapılıyordu. Zaman içinde çok evrim geçirdi. Özellikle savunma sanayi şirketlerinin bu yakınlarda olması, onların getirdiği işler ve istekleri bayağı zorlatıcı nitelikteydi. Buradaki şirketler de kendilerini buna ayak uydurmak zorunda hissettiler ve zaman içinde gerçekten çok büyük adımlar attılar. Ben şuna inanıyorum, zaman içinde bir fotoğrafını alıyorsunuz şirketlerin ve kafanıza öyle yerleşiyor. Aslında 3 ay sonra bir daha gelmelisiniz, 1 sene sonra bir daha gelmelisiniz. Çünkü bir anda çok büyük yenilikler ve gelişmeler görebiliyorsunuz. Bu yüzden kestirip atmak gerek. En önemli şey bütün üreticilerin yan yana olması. Çok çeşitli ve kendi sektörlerinde oldukça uzmanlaşmış şirketlerin olması gerçekten çok büyük avantaj. Özellikle bizim şirketlerimiz gibi şirketler için. Çünkü özgün ürün yaptığımız zaman bütün hepsinin sıfırdan tasarlanması lazım, onların da

yaptırılması lazım. Siz böyle bir şey yaparken, bu büyüklükteki bir makine parkurunu boş tutamazsınız. İşte bu sebeple Ostim çok çok önemli bizim için. Aslında savaştaki askerlerden birkaçını şehit verdik diye düşünüyorum ama bu kayıplar savaşı kaybettik anlamına gelmemeli. Neden savaş diyeceksiniz, bugünkü dünya ortamında yaptığımız aslında bir savaş. Olay yeri bize çok yakın, merdiven altı dedikleri yere gelisin bir bakınsınlar. Burada tabii ki insan faktörü var ve bu yüzden bu patlamalar oldu muhtemelen ama bunu herkese mal etmek ve buradaki çalışmaların da üstüne silgi çekmek çok doğru değil. İnsanlar bilmeden, araştırmadan fikir sahibi olurlar.”



Hüseyin Kutsi Tuncay (OSB'DER Başkanı)

“Türkiye’de Organize Sanayi Bölgelerinin 50 yıllık bir geçmişi var, yaşanan bu 2 olayla OSB’leri kötülemek, varlıklarını reddetmek doğru değil. Küçük sanayi sitelerinden oluşan İslah OSB’lerde birtakım yapısal bozuklukların olduğu bir gerçek ama bunu bugünle sınırlamak doğru değil. Bu geçmişten beri süregelen bir yapısal bozukluk. Ostim ve İvedik küçük sanayi sitelerinden oluşan OSB’lerdir. Karma yapılarıdan oluştuğu için her alanda çalışan işletmeler vardır. Turşucu da vardır, tinerci de vardır, banka da vardır, küçük bir atölye de vardır. Bu Türkiye’nin birçok yerinde böyledir. O dönemde bu yapıların kuruluşlarına o dönemin belediyeleri karar vermiştir. OSB’leri bu üzücü olayla değerlendirmek çok hatalı bir davranış olur. Olayın yaşandığı işletmelerin OSB yönetimince verilmesi gereken tüm belgeleri ve izinleri tamdır. Zaten bu ruhsatlar olmadan o işletme OSB yönetiminden hizmet alamaz, elekt-

rik, doğalgaz, su gibi tüm hizmetleri OSB yönetimi sağlar ve bu noktada o firmanın OSB tarafından verilmesi gereken tüm izinlerini almış olması gerekmektedir. OSB yönetiminin orada kaçak işçi çalıştırılıp çalıştırılmadığını denetleme yetkisi yoktur. İmar planlarında hata varsa, kaçak yapılaşma varsa, çekme mesafeleri doğru değilse, inşaat projelerinde hata varsa bu konular OSB yönetimlerini ilgilendirir. Ki bu iki kazada da bu denetimlerin herhangi bir etkisi yoktur. Bu bir iş kazasıdır ve her işletmede ortaya çıkması muhtemeldir.”



Kayhan Kayan (EMD Medikal – EMD Savunma)

“Ben çok eski bir Ostimli’yim, 1989’dan beri Ostim’deyim. Burada, özellikle başkanımız Sayın Orhan Aydın’ın icraatlarıyla başlayan çok ciddi değişiklikler oldu. Daha önceden çok iyi bir yer değildi Ostim. Kendisinin çabalarıyla çok ciddi atılımlar yapıldı. Özellikle bu kümelemeler Ostim’in çehresini değiştirdi diyebilirim. Burada daha ciddi uluslararası ihracat yapan, ithalat yapan birçok firmamız oluştu. Daha da güzel şeyler olacak diye düşünüyoruz. Tabii ki bu da imkânlarla sınırlı. İlk kazanın olduğu firmaya yakın bir mesafedeyiz. Firmayı da tanıyoruz, çok ciddi bir firmaydı, kalburüstü bir

firmaydı, ihracat yapan bir firmaydı. Bu kadar ciddi bir firmanın böyle bir olayla karşılaşması bizi üzdü tabii ki. İşçi sağlığına ve güvenliğine de çok önem veren firmalar böyle bir durumla karşılaşınca çok şaşırıyorsunuz. Ostim olarak aynı ailenin bir parçasıyız. İnşallah tekrarlamaz, el birliğiyle gerekli tedbirleri alabiliriz.”



Atilla ÇINAR
Makina Mühendisi

acinar@etik.com.tr

OSTİM’deki Patlamalı Kazalar Üzerine

Sanayi bölgelerinde aslında hemen her gün kazalar yaşanmakta. Bu kazaların çoğu küçük olduğundan, yara alınmadan veya hafif yaralanmalarla geçiştirildiğinden lokal kalmakta ve kayıtlara geçmeden unutulmakta. Oysa bir kaza ne kadar küçük olursa olsun kazadır ve daha büyük kazaların yolunu açma potansiyeli vardır. Bu nedenle ilk yapılması gereken işlerden birisi, ne kadar küçük olursa olsun tüm kazaların istatistiklere geçmesi ve tüm kazaların analizlerinin yapılması için sistematik oluşturulmasıdır. Gelişmiş ülkelerde kaza istatistikleri gelecekteki kazaların önlenmesi için en önemli veri kaynağıdır.

İş güvenliği ile ilgili yasa ve yönetmeliklerimizde önemli yetersizlikler yoktur. Sorun yasa ve yönetmeliklerin uygulanması ile ilgilidir. Bu konuda başta yöneticiler ve işverenler olmak üzere tüm çalışanların duyarlıklarının artırılması, bir sivil savunma mantığı ile konuyla ilgili eğitim ve bilinçlendirme çalışmalarının sürekli hale getirilmesi gerekmektedir.

Kamunun ilgili kurumlarının denetimleri de önemlidir. Ancak yeterli eğitim ve bilinçlendirmenin olmadığı yerde, denetimler tek başına anlamsız kalmaktadır.

Sorunun çözümü için en doğru yol yaşananın unutmamak ve bir daha yaşanmaması için gereken her şeyi yapmaktır. Bu tür kazaları bir daha yaşamamak için yeni yasalara veya yönetmeliklere ihtiyaç yoktur. İhtiyaç duyulan tek şey yasa ve yönetmelikleri taviz vermeden uygulamak ve süreçleri doğru yönetmektir.

Birbirinden farklı işler yapan binlerce işyerinin yer aldığı karmaşık sanayi bölgelerinin bugüne kadar olduğundan daha farklı yönetilmesi gerekir. Bu tür bölgelerde yönetimler hem yetkilerini hem de sorumluluklarını tabana yaymalı ve bölgede yer alan herkesi yönetim süreçlerine katabilmenin, dolayısıyla da mümkün olduğunca çok kişinin sorumluluk almasını yollarını aramalı ve bulmalıdırlar.

“Bölgesel Kalkınma Stratejileri” masaya yatırıldı

✓TEPAV’ın düzenlediği 5. Bölgesel Kalkınma ve Yönetişim Sempozyumu’nda Türkiye’nin sanayi politikası ve bölgesel kalkınma sorunları tartışıldı.

TEPAV’ın düzenlediği 5. Bölgesel Kalkınma ve Yönetişim Sempozyumu’nda Türkiye’nin sanayi politikası ve bölgesel kalkınma sorunları tartışıldı.

TEPAV’ın bu yıl 5.’sini düzenlediği Bölgesel Kalkınma ve Yönetişim Sempozyumu, 27-28 Ocak tarihleri arasında TEPAV binasında gerçekleştirildi. Bu yılki konusu “Sanayi Politikasının Yönetişimi” olarak belirlenen sempozyuma birçok üniversiteden akademisyenler ve kamu kurumlarından uzmanlar katıldı.

Sempozyumun açılış konuşmasını yapan TEPAV direktörü Prof. Dr. Güven Sak, 5 yıl önce başlattıkları sempozyumun her yıl artan bir ilgiyle devam etmesinden duyduğu mutluluğu aktararak sözlerine başladı. Bölgesel kalkınma konusunda kalkınma ajanslarını bir “devrim” olarak nitelendiren Sak, “Aslında bölgesel kalkınma ajanslarını tam olarak nasıl kullanmamız gerektiğini kuranlar da, biz de bilemiyoruz henüz.

ve belirlediğimiz sektörler de bunlarsa, biz yine tekstil ihraç eden, tekstil ihraç etmek için de tekstil makinesi ithal eden bir ülke olmak zorunda kalırız” diyen Küçükkiiremitçi, bu sektörler bazında baktığımızda dış ticaretimizin fazla vereceğini savundu.

Yavan: Yatırımların gerçekleşme oranı doğuya gidildikçe düşüyor

Ankara Üniversitesi’nden Yrd. Doç. Dr. Nuri Yavan da, konu ile ilgili yaptığı istatistiksel çalışmaları sunduğu konuşmasına, teşvik konusunun artık ulusal değil uluslararası bir mesele olduğuna dikkate çekerek başladı. Artık ülkelerin yabancı yatırımları çekebilmek için de farklı teşvik yöntemleri uyguladığını belirten Yavan, bu rekabetin en fazla kurumlar vergisi oranı konusunda yaşandığını söyledi. Türkiye’de verilen teşviklerin ne kadarının gerçekleştiği konusuna da değinen Yavan, Türkiye’de verilen teşviklerin %60’ının gerçekleşti-

ğinen Bilgin, “Teşvikleri verirken kısıtlayıcı bir çerçevemiz var. Yani biz hem Dünya Ticaret Örgütü’ne tam üye olduğumuz için, hem Avrupa Birliği ile yürüttüğümüz müzakereler, hem de Gümrük Birliği anlaşmasının bir gereği olarak, teşviklerimizin Avrupa Mevzuatına tam uyumunu sağlamak durumunda olan bir ülkeyiz. Dolayısıyla bu kriterler bizim için çok tanımlayıcıdır” dedi. Bölgesel teşviklerin belirlenmesi konusunda 2001 yılı sosyoekonomik gelişmişlik endeksinin kullanılmasına getirilen eleştirilere de, elde daha yeni bir istatistik çalışması olmadığını belirterek cevap veren Bilgin, ilçe bazlı teşvik sistemine geçilmesi durumunda, yatırımcının Orta Anadolu’nun doğusuna yönlendirilemeyeceğini söyledi.

Aydın: Türkiye’nin bir sanayi stratejisine ihtiyacı var

Sempozyumda OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın da, Türkiye’nin sanayileşme sorununa ilişkin görüşlerini aktardı. Cumhuriyet yıllarından beri Türkiye’nin, devlet eliyle yapılan inanılmaz bir sanayileşme hamlesi içinde olduğunu, fakat son yıllarda devletin bu alandan tamamen elini çektiğini söyleyen Aydın, hiçbir planın ve stratejinin olmadığı, bırakınız yapsınlar, bırakınız geçsinler politikasının hakim olduğu bir dönemin yaşanmaya başladığını söyledi. Bu durumun Türkiye’yi rekabet edemeyen ve sadece pazar olmaya mahkum bir ülke haline getirdiğini belirten Aydın şöyle devam etti: “Şimdi bu noktada devletin, eskisi kadar devletçi olmayan ama bu kadar da serbest piyasa ekonomisinin olmadığı bir strateji belirlemesi lazım. Bu stratejiler şu anda yapılıyor gibi gözükse de gerçeklere dayanmıyor. Sanayi stratejimiz toplu bir bakış içermiyor. Mesela, Türkiye yerli otomobilini yapabilir mi sorusu tartışılıyor son günlerde. Bu stratejilerin hiçbirisi bize yerli otomobili üretmez. Yabancı sermayenin eline bakarak yerli otomobil üretme politikası bizi hiçbir yere götürmez. Yerli otomobil üretme noktasında bizim birçok strateji üretmemiz ve kamunun da mutlaka işin içine girmesi gerekiyor.”

Günümüzde potansiyelimiz olduğu halde otomobilimizi, enerji santralimizi, raylı taşıtlarımızı üretmediğimiz altını çizen Aydın, bu noktada stratejik planlamanın ve kurumlar arası işbirliğinin öneminin ortaya çıktığını söyledi.



di. Aydın, kamunun, üniversitelerin, TÜBİTAK’ın ve kalkınma ajanslarının topyekün bu stratejiler doğrultusunda harekete geçtiği takdirde başarılı olabileceğini savundu.

İkinci gün OSB ve Küme konuları tartışıldı

Sempozyumun 2. gününde gerçekleştirilen “Bölgesel Sanayi Politikası Aracı Olarak Özel Ekonomik Bölgeler” başlıklı oturumda, TEPAV Ekonomi Politikaları Analisti Esen Çağlar, Organize Sanayi Bölgeleri’ne yönelik bir sunum yaptı. OSB’lerin artık çok daha entegre ve karma yapılar haline geldiğini söyleyen Çağlar, OSB’lerin 40 yıl boyunca kanun olmadan faaliyet gösterdiğini ve şu anda da yasal düzenlemelerine devam edildiğini ve teşviklerin sıfırlandığını belirtti. Artık neredeyse her ilde bir OSB olduğunu belirten Çağlar, OSB’lerin etkileri konusunda elde çok fazla veri bulunmadığını söyledi.

“Kümelenme Politikası ve Yönetişim” konusu son oturumda konuşan Birleşmiş Milletler Kalkınma Programı Program Uzmanı ve Danışmanı Murat Gürsoy, kümelenme konusunda süren kavram karmaşasından bahsetti. Gürsoy devletin kümelerle ilişkin pozisyonunun merak edildiğini ve küme dostu desteklere ihtiyaç duyulduğunu söyledi.

Sempozyumun sonunda genel bir değerlendirme ile kapanış konuşmasını yapan TEPAV Yönetişim Etütleri Direktörü Emin Dedeoğlu, kamunun artık kalkınmayı doğrudan teşvik eden aktör rolünden diğer aktörleri bu konuda teşvik edici rol üstlenen bir noktaya geçtiğini, ancak bunu nasıl yapacağını pek de bilemediğini söyledi. Dedeoğlu, bu noktada devletin elinde teşvikler, özel bölgeler, kümelenme politikası gibi birtakım araçların bulunduğu dikkat çekti.



Ajanslar hakkında seçim dönemlerinde para dağıtımının yöntemlerinden bir tanesi olduğunu söyleyenler olsa da ben o kanaatte değilim. Çünkü bence zamanla bu aracı kullanmayı öğreneceğiz. Ajanslarda çalışan genç arkadaşlardaki heyecanı da görünce, sürecin doğru yolda ilerlediğine olan inancım artmaktadır” dedi. Bölgesel kalkınma ajanslarının yerel ile genel arasındaki bağı kurmak konusunda son derece faydalı olacağına inandığını belirten Sak, bu konuda sadece biraz zaman ihtiyacı duyulduğunu belirtti.

Küçükkiiremitçi: Strateji yetersiz

Sempozyumda söz alan Türkiye Kalkınma Bankası’ndan Oktay Küçükkiiremitçi, açıklanan Sanayi Strateji Belgesi’nin yetersiz olduğu alanlara dikkat çekerek, Türkiye’nin dışa bağımlılığının nasıl azaltılacağıyla ilgili net bir şey olmadığını söyledi. “İhracata dayalı bir sanayileşme politikası neticesinde rekabet gücü kazanmaya çalışıyorsa

ğini, %20-25’inin ise hiç gerçekleşmediğini söyledi ve şöyle devam etti:

“Yatırımların gerçekleşmesinde bölgesel dağılıma baktığımız zaman, batıdan doğuya doğru gerçekleşme oranının düştüğünü, yani batıya verdiğimiz teşviklerin büyük ölçüde gerçekleşirken, doğuya doğru gittiğimizde verilen teşviklerin çok az bir kısmının yatırıma dönüştüğünü görüyoruz. Bölgesel olarak en çok teşvik alan bölgemiz de Marmara bölgesidir. Marmara Bölgesini Ege ve İç Anadolu Bölgesi takip etmektedir. Bu tabloya göre, Türkiye’de sanayinin dağılımı ile teşviklerin dağılımı arasında büyük bir paralellik olduğunu söyleyememiz mümkün.”

Bilgin: “AB ve DTÖ kuralları belirleyici çerçevedir.”

Hazine Müsteşarlığı adına sempozyuma katılan Müsteşar Yardımcısı Feridun Bilgin de, teşvik sistemiyle ilgili eksik noktaları tamamlamak için çalışmalarını sürdürdüklerini belirtti. Teşviklerin dağıtım kriterleri konusunda da



2010 büyüme tahmini %7-8 aralığına yerleşti

✓Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, sanayi üretimi endeksinin hem aylık hem de yıllık ortalama bazında endeks tarihinin rekorlarını kırdığını vurguladı. Bakan Ergün, Orta Vadeli Program'da yüzde 6.8 olarak yer verilen 2010 büyüme tahmininin artık yüzde 7-8 aralığına yerleştiğinin altını çizdi.



Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün Sanayi üretimi endeksinin hem aylık hem de yıllık ortalama bazında endeks tarihinin rekorlarını kırdığını vurguladı. Sanayi üretim endeksinde yılın son çeyreğindeki yüzde 12.1'lik, yıllık bazda ise yüzde 13.1'lik artışların, milli gelire güçlü bir destek vereceğini net bir şekilde ortaya koyduğunu belirten Ergün, yılın son çeyreğine ilişkin büyüme tahminlerinin bir kere daha revize edileceğini kaydetti. Bakan Ergün, Orta Vadeli Program'da yüzde 6.8 olarak yer verilen 2010 büyüme tahmininin artık yüzde 7-8 aralığına yerleştiğinin altını çizdi. Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, yaptığı yazılı açıklamada Aralık ayı Sanayi Üretim Endeksinin değerlendirdi. Açıklamasında sanayi üretim endeksinin, bir önceki yılın aynı ayına göre piyasa beklentilerinin oldukça üzerinde yüzde 16.9 puan artarken, bir önceki aya göre de yüzde 16.8 artarak 136.4 seviyesinde gerçekleştiğini vurgulayan Bakan Ergün, "Böylece hem aylık hem de yıllık ortalama bazında endeks tarihinin

rekorları kırılmıştır. Ayrıca mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış seride görülen aylık yüzde 5.7'lik değişim de sanayi üretiminde aylık bazda görülen en büyük artışı temsil etmektedir. İmalat sanayinde görülen yıllık bazdaki yüzde 18.9'luk artış ise ayrıca dikkat çekmektedir" dedi.

"Sanayi üretimi yükseliş dönemine devam etti"

Öncü göstergelerin sanayi üretiminde yılın son çeyreğinde güçlü bir performans görüleceğine işaret ettiğini vurgulayan Bakan Ergün, sanayi üretiminin, küresel krizin ardından girdiği yükseliş dönemine devam ettiğini gösterdiğini ifade etti. Geçtiğimiz günlerde açıklanan Aralık ayı kapasite kullanım oranı, reel kesim güven endeksi, dış ticaret verileri ve bankacılık verilerinin ardından, bugün açıklanan Aralık ayı sanayi üretim endeksi ile birlikte, 2010 yılının geneline ve son çeyreğine ilişkin resim de netleşmeye başladığını belirten Ergün şu noktaları dikkat çekti: "2009 yılı verilerine göre sanayi sektörü milli gelirin yaklaşık yüzde 26'sını oluşturmaktadır. Dolayısıyla sanayi üretim endeksinde yılın son çeyreğindeki yüzde 12.1'lik, yıllık bazda ise yüzde 13.1'lik artışlar, sanayi üretiminin son çeyrekte ve 2010 yılı genelinde milli gelire güçlü bir destek vereceğini net bir şekilde ortaya koyuyor. Buna paralel olarak, yılın son çeyreğine ilişkin büyüme tahminlerinin bir kere daha revize edileceğini düşünüyorum. Nitekim, yıl başında yüzde 3-4 aralığında

seyreden, Orta Vadeli Program'da ise yüzde 6.8 olarak yer verilen 2010 büyüme tahminleri, şimdi artık yüzde 7-8 aralığına yerleşmiştir."

"Türkiye krizden önceki seviyeleri aşmaya başladı"

Bakan Ergün, Aralık ayı sanayi üretim endeksi, kapasite kullanım oranı, enerji tüketimi, ihracat rakamı gibi verilerin ve diğer öncü göstergelerin, yılın son ayını da başarı ile tamamladığını ve Türkiye'nin üretime dayalı büyüme sürecinin önümüzdeki dönemde de istikrarlı

ve emin adımlarla devam edeceğini gösterdiğini kaydetti. Bakan Ergün, "Türkiye, artık küresel kriz öncesi seviyeleri yakalamış ve hatta aşmaya başlamıştır. Mesela Aralık ayı verisiyle birlikte sanayi üretim endeksi, hem aylık hem de yıllık bazda endeks tarihinin en yüksek seviyesine ulaşmıştır. Bu gelişmeler, küresel krizi ne kadar iyi yönettiğimiz ve krizden güçlenerek çıktığımızın da bir kanıtıdır. Sanayi sektörünün ulaştırma, depolama, ticaret gibi birçok sektörün de tetikleyicisi olduğunu düşünürsek, reel ekonomiyi çok daha iyi günlerin beklediğini söyleyebiliriz" dedi.



Şefik ÇALIŞKAN

sefikcaliskan@hotmail.com

Demokles'in Kılıcı: Kıdem Tazminatı

Ülkemizdeki tüm tarafların (devlet, işçi, işveren) lehine olan "kıdem tazminatı" ortak aklımızın yetersizliği sonucu diğer konular gibi nimetken külfet haline dönüşmüştür. Ülkemizin yönetici aklı, nimetleri külfetleştirmede çok mahir. Şirketlerimizin ve devletimizin toplam kıdem tazminatı yükünün bu gün itibarıyla ne olduğunu bilemiyorum. Kaynaklarda da bu yönde yapılmış bir çalışmaya rastlamadım. Benim hesaplamalarım göre kamu ve özelin kıdem tazminatı yükü 70 milyar TL civarında olabilir (11 milyon çalışan, ortalama 10 yıl kıdem ve asgari ücretle çarpımı). Bunun 1/3'ü kamuya ait. 70 milyarlık potansiyel kaynağın kimseye faydası yok ama her kesimin üzerinde Demokles'in kılıcı gibi duruyor. Konuyla ilgili mevzuat tarafların hiç birini memnun etmez durumda. Nasıl bir düzenleme konuyu külfetten nimete dönüştürebilir?

Yapılacak düzenlemenin ana fikri çalışanların bu düzenlemeden her durumda karlı çıkma- larıdır. Yapılacak düzenlemede şirketlerimizin maliyeti ve likiditesinde sorun çıkmamalı, işçinin işverene bağlılığında istismar kapalı olmalıdır. Kamu da yapılacak düzenleme ile mutlaka kar elde etmelidir. Şöyle bir düzenlemenin herkesin lehine olacağını düşünüyorum. Kamuda çalışan 3 milyon kişiyi kapsam dışı bırakarak mevcut 8 milyon kişi için yılda yaklaşık 5 milyar para birikecektir.

1. Kıdem Tazminatı fonu kurulmalıdır.
2. Şirketlerimiz her ay düzenli olarak bu fona aylık baza denk gelen miktarı yatırmalıdır.
3. Şirketlerin yatırdığı tutar, istihdam ettiği işçi sayısına göre katsayılar olarak Kurumlar/Gelir vergisinden mahsup edilmelidir. Örneğin 50 işçiyi kadar çalışanlar ödedikleri kıdem tazminatının 3 katını gider yazabilmeliler. 100.-TL kıdem tazminatı fona yattıysa 300.-TL gider yazabilmeliler. 50 ila 250 arasında işçi çalışanlar 4 katını 250'nin üzerinde işçi çalışanlar ise 5 katını gider yazabilmeliler.
4. İhracatçı şirketlerin kıdem tazminatı öde-

meleri 6 kat gider yazabilmeliler.

5. Fona yatırılan paranın şirketlerimizin likit dengesini bozması için çalışanlarda gelir vergisi her dilimde 5 puan geri kılmalıdır.

6. Fona yatırılan paraların 1/3'ü kamunun genel borçlanmasında değil, TOKİ, kara ve demir yolu, liman, enerji, kentsel dönüşüm vb proje bazı yatırımlarında kullanılmalıdır. 1/3'ü şirketlerimizin borsaya açılmasında kullanılmalıdır. Bu şirketlerin enerji, bankalar, kiralama şirketleri, Telekom gibi temel madde üreten Kobilere kredi imkânını arttıran şirketlerin hisse senedi alımında kullanılmalıdır. Bakiye 1/3'ü de tüketici ve girişimci finansmanında kullanılmalıdır. Konut almak, uzun vadeli makineler almak vb. işlere ayrılmalıdır.

7. İşveren rızası dışında işten ayrılmalar durumunda işverene aynı kalitede işçi transfer etmek ya da yetiştirmek için fondan destek verilmelidir.

8. Biriken fonla birlikte kamu yapacağı yatırımlar için çok uzun vadeli ve TL kaynağı kavuşmuş olacaktır. Biriken bu fon sayesinde faizler uzun vadelerde de düşecek, kamunun yıllık 45 milyar faiz ödemesi en az yarı yarıya azalacaktır. Böylece kamu kurumlar vergisinden kaybettığı geliri faiz ödemelerinden kurtularak karşılamış olacaktır.

9. Biriken fon sayesinde şirketlerimiz ucuz kredi kullanabilecek, yıllık 50 milyar olan faiz giderleri en az yarı yarıya düşecektir. Bu şekilde likidite kayıpları faiz ödemelerindeki azalma ile dengelenmiş olacaktır. Ayrıca borsaya açılmaları durumunda borsadan TL kaynaklı talep bulabilecekler ve faiz ödemelerini tamamen sıfırlayacaklardır. Öz varlık bularak işlerini büyütebileceklerdir.

10. Tüketiciler en temel ihtiyaçları olan konutla son derece uzun vadeli ve sifra yakın faizlerle sahip olabileceklerdir. Girişimciler iş yapmak için gerekli ekipmanlarını faizsiz ve uzun vadeli fonla karşılayabileceklerdir.

11. Yapılan bu düzenlemelerle işçi çalıştırmak külfet değil nimet olacaktır.

Halka açılan KOBİ'nin

ilk finansman maliyeti hibe edilecek

KOBİ'lerin halka açılmasını teşvik etmek için bazı uygulamalar ortaya koyduklarını dile getiren Ergün, bu kapsamda KOBİ'lerden alınan Sermaye Piyasası kayıt ücreti ve Merkezi Kayıt Kuruluşu ücretlerinin, GİP'de işlem görecektir şirketler için mevcut ücretlerin onda biri seviyesine çekildiğini belirterek, "Hatta 2012 sonuna kadar herhangi bir kayıt ücreti alınmayacaktır" dedi. Buna göre KOBİ'lerin halka arz çalışmalarında maliyetin, diğer şirketlere göre yüzde 90 azalacağını ve kalan yüzde 10'luk maliyetin KOSGEB tarafından karşılanacağını belirten Ergün, "Liste ücretleri ise bu uygulamaya paralel olarak onda bire çekilmiştir. İlk üç yıl boyunca İMKB tarafından herhangi bir ücret alınmayacaktır" dedi.

Ergün, KOSGEB, SPK, İMKB ve Türkiye Sermaye Piyasası Aracı Kuruluşlar Birliği (TSPAKB) arasında imzalanan işbirliği protokolü ile KOBİ'leri teşvik etmek istediklerini ifade ederek, "Böylece, İMKB Gelişen İşletmeler Piyasası'nda işlem görmek üzere, KOBİ'lerin halka arz ilişkin ilk maliyetlerinin finansmanı, geri ödemesiz, hibe olarak KOSGEB tarafından sağlanacaktır. Destek oranı, İMKB, SPK ve Merkezi Kayıt Kuruluşu ücretlerinde yüzde 100, aracılık komisyonu, bağımsız denetim ücreti, piyasa danışmanı ücretinde ise yüzde 50 olacaktır. KOBİ'lerin, GİP'de işlem görmeye başlamalarını müteakip, yüzde 25'lik ilave destek sağlanacak ve destek oranı yüzde 75'e ulaşacaktır" diye konuştu.

Bakan Çağlayan: AB ülkelerinde talep yükseldi

✓ **Dış Ticaretten Sorumlu Devlet Bakanı Zafer Çağlayan, "AB ülkelerine olan ihracatımızda yaşanan artış, bu ülkelerde talebin yükseldiğine işaret etmektedir" dedi.**

Dış Ticaretten Sorumlu Devlet Bakanı Zafer Çağlayan, Ocak 2011'de ihracatın AB ülkelerine yüzde 17, Afrika ülkelerine yüzde 10, Bağımsız Devletler Topluluğu'na yüzde 58 arttığını belirterek, "AB ülkelerine olan ihracatımızda yaşanan artış, AB ülkelerinde talebin yükseldiğine işaret etmektedir" dedi. Devlet Bakanı Zafer Çağlayan yaptığı yazılı açıklamada, Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin açıkladığı Ocak 2011 yılı ihracat rakamlarını değerlendirdi. Çağlayan, İhracatçı Birlikleri kayıt rakamlarına göre Ocak 2011 ihracatının Ocak 2010'a göre yüzde 22.7 oranında artış kaydederek, 9 milyar 656 milyon dolar olarak gerçekleştiğini anımsatarak, "Ocak 2011 ihracat rakamı; 2008 yılı Ocak ayı ihracat rakamı hariç tutulduğunda gerçekleşen en yüksek Ocak ayı ihracat rakamıdır. Aralık 2010'a göre ihracatımızda yaşanan yüzde 16.5'lik artışın temel nedeni mevsimsel etkilerden kaynaklanmaktadır. Son on yıllık dış ticaret verilerine bakıldığında Ocak ayı ihracatının Aralık ayına göre ortalama yüzde 14 seviyelerinde gerileme gösterdiği görülmektedir. 2010 yılında Ocak ayı

ihracatımız Aralık 2010'a göre yüzde 28.3 gerilerken 2007 yılı Ocak ayında yüzde 31, 2006 yılı Ocak ayında ise yüzde 41 olarak gerçekleşti" ifadelerini kullandı. Demir çelik sektörü ihracatı sırtladı Ocak ayında geçen senenin aynı dönemine göre tarım ürünleri ihracatının yüzde 23.2 artarak 1 milyar 400 milyon dolara ulaştığını belirten Çağlayan, "Sanayi ürünleri ihracatımız yüzde 23.1 artışla 7 milyar 960 milyon dolar oldu. 296 milyon dolar olarak gerçekleşen madencilik ürünleri ihracatımızdaki artış yüzde 9.4 seviyesinde gerçekleşti" dedi. Ocak ayı itibarıyla, sanayi ürünleri grubunun toplam ihracattaki payı yüzde 82.4 tarım ürünlerinin payı yüzde 14.5, madencilik ürünlerinin payı ise yüzde 3.1 olduğunu kaydeden Çağlayan, "Otomotiv sektörünün ihracatı 1 milyar 493 milyon dolar gerçekleşmiş ve geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 7.4 artış göstermiştir. Hazır giyim ve konfeksiyon sektörü yüzde 13.1 ihracat artışı ve 1 milyar 311 milyon dolar ihracatıyla otomotivin ardından ikinci sırada yer almaktadır. 1 milyar 215 milyon dolarlık ihracatla 3'üncü sırada yer alan kimyevi madde ve mamulleri yüzde 45'lik artışla ihracattaki genel artışına mutlak değer olarak en fazla katkı sağlayan sektör olmuştur" dedi. Çağlayan, yüzde 43.5'lik artışla 978 milyon dolar ihracatıyla demir çelik sektörünün Ocak ayında ihracatı sırtlayan bir diğer sektör olduğunu vurguladı.

Tunus'ta yaşanan olumsuz gelişmeler ihracatı düşürdü

Ülke grupları bazında Ocak 2011 ihracat rakamları incelendiğinde; AB ülkelerine ihracatın bir önceki yıla göre yüzde 17'lik



artış kaydederek 4 milyar 656 milyon dolara ulaştığını ve AB'nin ihracatındaki payı yüzde 48 olarak gerçekleştiğini belirten Çağlayan şu noktalara değindi: "Yüzde 17'lik artış oranı, AB ülkelerinde talebin yükseldiğine işaret etmektedir. Ortadoğu ülkelerine ihracatımız yüzde 43 artışla 1 milyar 788 milyon dolar olurken, Afrika ülkelerine ihracatımız yüzde 10 artış gösterdi ve 775 milyon 883 bin dolara ulaştı. Ocak ayı ihracatımızda Afrika ülkelerine yüzde 10 artış gerçekleşirken, geçtiğimiz aylarda Tunus'ta yaşanan ve halen devam eden olumsuz gelişmeler ihracatımızda düşüş yaşanmasına neden oldu ve Tunus'a ihracatımız 2010 yıl Ocak ayına göre yüzde 55 oranında geriledi. Tunus'a 2011 yılı Ocak ayında hububat ve bakliyat ihracatımız yüzde 162, kuru meyve ve mamulleri ihracatımız yüzde 196 oranında artarken, değerli maden, mücevherat sektörü ihracatının yüzde 591 oranında artması dikkate çekicidir.

Benzer gelişmelerin yaşandığı Mısır'a Ocak 2011 yılı ihracatımız yüzde 17 oranında artış kaydetti. Söz konusu gelişmelerin Mısır'a olan ihracatımızı olumsuz etkilememesi için gerekli önlemleri alıyor, yoğun bir çaba sarf ediyoruz."

Ülkeler bazında ciddi artış Bakan Çağlayan, Ocak ayında ülkeler bazında ciddi ihracat artışı yaşandığının altını çizerek, "BAE'ye ihracatımız yüzde 112, Rusya'ya yüzde 66, Azerbaycan-Nahcivan'a yüzde 65, Irak'a yüzde 57, Ukrayna'ya yüzde 55, İran'a yüzde 50, Hollanda'ya yüzde 43 oranında ihracat artışı gerçekleşti. Ocak 2011 ihracatımız Ocak ayı ihracatında 2008 yılı hariç tutulduğunda gerçekleştirilen en yüksek rakamdır. Ocak ayı ihracat rakamları 2011 yılında Orta Vadeli Program'da hedeflediğimiz 127 milyar dolar ihracat hedefine emin adımlarla yol aldığımızın kanıtıdır" dedi.

Tüketicilerin bankalara borcu 170 milyar TL'yi aştı

Bankaların tüketici kredisi alacakları 21-28 Ocak haftasında 1 milyar 143.5 milyon TL artışla 127 milyar 320.4 milyon TL'ye yükseldi.

Bankaların tüketici kredisi alacakları 21-28 Ocak haftasında 1 milyar 143.5 milyon TL artışla 127 milyar 320.4 milyon TL'ye ulaştı. Kredi kartı borçlarının 42 milyar 907 milyon TL düzeyinde gerçekleştiği bir haftalık dönemde, tüketicilerin bankalara olan toplam borcu 1 milyar 845.4 milyon TL artışla 170 milyar 227.5 milyon TL oldu. Bankaların tüketici kredisi alacakları 21-28 Ocak haftasında 1 milyar 143.5 milyon TL artışla 127 milyar 320.4 milyon TL'ye



yükseldi. Tüketicilerin kredi kartı borçları ise 701.9 milyon TL artışla 42 milyar 907 milyon TL'ye ulaştı. Böylece, tüketicilerin bankalara olan toplam borcu anılan bir haftalık dönemde 1 milyar 845.4 milyon TL artarak 170 milyar 227.5 milyon TL'ye çıktı. Aynı dönemde, konut kredileri 487.8 milyon TL artışla 58 milyar 510.7 milyon TL'ye yükselirken, taşıt kredileri ise 21 milyon TL artarak 5 milyar 401.2 milyon TL düzeyinde gerçekleşti. Söz konusu dönemde, diğer tüketici kredileri ise 634.7 milyon TL'lik artışla 63 milyar 408.5 milyon TL'ye yükseldi. Tüketicilerin 42 milyar 907.1 milyon TL düzeyinde gerçekleşen kredi kartı borçlarının 42 milyar 859.1 milyon TL'sinin TL cinsinden, 48 milyon TL'sinin ise yabancı para cinsinden olduğu belirlendi.

OSB'ler 'çevre' için zirve yapıyor

Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kuruluşu (OSBÜK) Çevre Zirvesi düzenliyor. 24-25 Şubat tarihlerinde Antalya'da düzenlenecek. Ağırıklık olarak ilgili bakanlıkların ve OSB temsilcilerinin katılacağı zirveye Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün ile Çevre ve Orman Bakanı Veysel Eroğlu da konuk olacak.

Zirvenin birinci günü OSBÜK Başkanı ve Bakanların açış konuşmalarını takiben, Çevre ve Orman Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Sedat Kadioğlu'nun yöneteceği panelde "Planlı Kalkınmada OSB'lerin Yeri", "Sanayi Strateji Belgesi ve Çevre", "Çevre Mevzuatında OSB'lerin Yeri", "Üst Ölçekli Planlar ile Yer Seçimi İlişkisi", "OSB'lerin Çevre Sorunlarına Genel Bakış" konularından oluşan panel düzenlenecek.

İkinci gün Sanayi ve Ticaret Bakanı Ergün'ün başkanlık edeceği "Çevre İzni, Denetimi ve OSB" başlıklı panelde ise "Çevre İzni, Çevre Görevlisi ve Uygulama", "OSB'lerde Çevre Denetimi, Ölçüm, İzleme ve OSB", "OSB'lerde Çevre Yönetim Sistemi" konuları masaya yatırılacak.

Zirvede son olarak Başkanlığını Çevre Yönetimi Genel Müdürü Prof. Dr. Cumali Kınacı'nın yapacağı panelde "Hava Kalitesi Yönetimi", "Su Kalitesi Yönetimi", "Atık Yönetimi", "Kimyasalların Yönetimi" ve "OSB'lerde ÇED Uygulamaları" tartışılacak. İki günlük Çevre Zirvesi toplantıları ilişkin sonuç bildirgesinin yayınlanması ile sona erecek.



Büyükeksi: Sıcak para ile ithalat ekonomisinin kokaini

✓ **TİM Başkanı Büyükeksi, Türkiye'nin orta vadede kendi krizini yaratma ihtimalini ortadan kaldırdığını belirterek, Merkez Bankası'nın attığı adımların sanayici ve ihracatçıları çok yakından ilgilendirdiğini kaydetti.**

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mehmet Büyükeksi, Türkiye'nin orta vadede kendi krizini yaratma ihtimalini ortadan kaldırdığını belirterek, Merkez Bankası'nın attığı adımların sanayici ve ihracatçıları çok yakından ilgilendirdiğini kaydetti. Atılan adımlarla ithalat talebini azdıran kredi genişlemesinin önüne geçeceğini belirten Büyükeksi, "Sıcak para ile ithalat ekonomisinin kokainidir. Çok zevk verir ama sonra çok can acıtır. Zorunlu karşılıkların artırılması, iç piyasada patlayan kredi talebine bir miktar fren etkisi yapacaktır" dedi. TİM 2011 yılı Ocak ayı ihracat rakamlarını Samsun'da açıkladı. Burada konuşan Büyükeksi, Türkiye'nin orta vadede kendi krizini yaratma ihtimalini ortadan kaldırdığını belirterek, "Merkez Bankası'nın attığı adımlar üç açıdan ihracatçılarımızı ve sanayicilerimizi yakından ilgilendiriyor. İlk olarak bankacılık sektörünün en önemli sorunu olan borç ve alacak vade uyumsuzluğunun giderilmesinde önemli adımlar atılıyor. Hepimiz biliyoruz ki bankacılık sisteminde vade uyumsuzluğu var. Mevduat kısa vadeli, ancak verilen krediler uzun vadeye yayılı. Hem Merkez Bankası, hem de BDDK'nın bu durumun üzerine gitmesini olumlu buluyoruz. Çünkü kendi akışına bırakıldığında bankacılık sistemi bu sorunu çözemezdi" ifadelerini kullandı. Bankalar arasındaki aşırı rekabet dolayısıyla yapısal hale gelen bu sorunun ancak müdahale ile çözülebileceğini kaydeden Büyükeksi "Her an kriz çıkarabilecek bir yapı vardı. Bu yüzden zorunlu karşılıkların kısa vadeler için artırılmasını çok olumlu buluyoruz. Yapılan düzenleme risk oluşturan sıcak paranın dışarı çıkması da sağladı. Ayrıca bankaların yükümlülük vadesini uzatmak için halka uzun vadeli bono-tahvil arzına izin verilmesi de son derece akıllı bir hamle. Çünkü bu durum bankaların daha uzun vadeli kredi verebilmelerinin önünü açacak. Böylece bankacılık sektörü, gerçek anlamda bankacılığa yönelmiş olacak" dedi. İkinci nokta olarak, alınan önlemlerin, ithalat talebini azdıran kredi genişlemesinin önüne geçeceğini belirten Büyükeksi, "Sıcak para ile ithalat ekonomisinin kokainidir. Çok zevk verir ama sonra çok can acıtır. Zorun-

lu karşılıkların artırılması, iç piyasada patlayan kredi talebine bir miktar fren etkisi yapacaktır. Döviz ile borçlanmanın çok cazip olduğu bir dönem yaşadık. Türk sanayicisine buradan bir çağrı yapıyoruz. Tıpkı kamunun yaptığı gibi, özel sektör de TL ile borçlanmaya gitmelidir. TL ile borçlanma tercih edilmelidir. Çünkü bu zamana kadar TL faizleri çok yüksekti. Ama şimdi faizler düştükçe özel sektörün faiz yükü azalacak" şeklinde konuştu.

Büyük bir dalganın tüm bölgeyi baştan aşağıya etkileme ihtimali var

TİM Başkanı Büyükeksi, "Yirmi yıl önce Doğu Avrupa'da gördüğümüze benzer bir büyük dalganın tüm bölgeyi baştan aşağı etkileme ihtimali var. Büyük bir değişim talebi var. Demokrasi talebi var. Gelişmeler kısa vadede ihracatta ve yatırımda sorunlara yol açabilir. Ancak, bu gelişmeler uzun vadede tüm bölge ve Türkiye için büyük fırsatlar doğuracak. Değişim talebinde bulunan kesimler Türkiye'yi örnek alıyorlar. Türkiye gibi olmak istiyorlar. Hesap veren, seçimle gelen, seçimle giden bir yönetim istiyorlar. Ekonomide, iş yaşamında, politik yaşamda reform istiyorlar. Temennimiz değişimin şiddete başvurulmadan, insanların hayatına mal olmadan gerçekleşmesidir" dedi.

Demokrasi, piyasa ekonomisi, hukuk devleti ve toplumsal refah arasında doğrusal bir ilişki olduğunu kaydeden Büyükeksi, "Biz Türkiye olarak bu alanlarda yol aldıkça başarılı olduk. İş yaptığımız ülkelerin de bu alanlarda gelişmesinden son derece mutlu oluruz" dedi.

Kuzey Afrika ve Ortadoğu pazarlarındaki gelişmelerin seyri son derece önemli

Dünya ekonomisindeki gelişmelerin ihracatı doğrudan etkilediğini söyleyen Büyükeksi, "Küresel kriz ve buna bağlı gelişmeleri dikkatle takip ediyoruz. Bunların yanı sıra şimdi de yeni pazarlarımızdaki gelişmeleri dikkatle takip ediyoruz. Bizim için önemli olan Kuzey Afrika ve Ortadoğu pazarlarımızdaki gelişmelerin seyri son derece önemli. Kuzey Afrika ve Ortadoğu pazarlarında hem yatırımcı



hem de ihracatçı olarak bulunuyoruz. Bölgede ciddi yatırımlarımız var" dedi. Şu ana kadar fiilen hareketlenmiş ülkelerin olduğunu kaydeden Büyükeksi, Tunus, Mısır ve Yemen'in bunların başında geldiğini belirtti.

Samsun'un 2023 hedefi 5 milyar dolar

Samsun'un, Anadolu'da ihracat bayrağını yükseklere taşıyan önemli illerden biri olduğunu vurgulayan Büyükeksi, "Biz Samsun'u potansiyeli büyük illerimiz arasında görüyoruz. Bu amaçla da burada 2010 yılında bir Ortak Akıl Toplantısı düzenledik.

Samsun ilinin tüm ekonomi aktörleri toplantımızda bir araya geldiler. Toplantı sonucunda önemli bir rapor ortaya çıkardı. Bu rapor ile Samsun'un 2023 yılı ihracat hedefini belirledik. Samsun, 2023 yılında 5 milyar dolar ihracat yapmayı hedefliyor. Samsun, Türkiye ihracatından yüzde 1 pay almayı hedefliyor" diye konuştu. Samsun'un, üretim ve lojistik merkezi olmayı planladığını belirten Büyükeksi, "Samsun, yerli ve yabancı yatırımcıların cazibe merkezi olmayı hedefliyor. Samsun'dan bütün dünyaya daha fazla ihracat, Yüce Atatürk'ün vizyonuna olan borcumuzu ödemenin en temel yoludur" dedi.





Atalay Elektronik

- ✓ Endüstriyel Tartım Sistemleri
- ✓ Barkodlu Sistem Terazileri
- ✓ Vinç Kantarları
- ✓ Elektronik Teraziler ve Baskül
- ✓ Vakum Makinesi
- ✓ Satış ve Satış Sonrası Servis



Mrk: Ostim OSB Alınleri Bulvarı Gül 86 Toplu İşyerleri Koop. No: 1/18 ANKARA
Tel: (0312) 385 72 10 Faks: (0312) 385 72 11
Şube: Çankırı Cad. Yıba Çarşısı No: 45 / 99 Ulus / ANKARA

Türk şirketlerinin yurtdışı varlıkları artıyor

✓ Emerging Markets Global Players 2010 raporuna göre, 100 milyon dolar cironun üzerinde gelir elde eden 19 Türk şirketinin, 2009 yılı itibariyle toplam varlıkları 31 milyar dolara, yurtdışı satış hacimleri 15 milyar dolara ulaştı.



Çok uluslu Türk şirketlerinin, küresel ekonomik krize rağmen beş kıtadaki varlıklarını sürdürdükleri belirlendi. Emerging Markets Global Players (EMGP) 2010 raporuna göre, 100 milyon dolar cironun üzerinde gelir elde eden 19 Türk şirketinin, 2009 yılı itibariyle toplam varlıkları 31 milyar dolara, yurtdışı satış hacimleri 15 milyar dolara ulaştı. Sabancı Holding, yurt dışında toplam 8 milyar dolara ulaşan yabancı varlıkları ile ilk sırada yer aldı. Rapora göre, 100 milyon dolar cironun üzerinde gelir elde eden 19 Türk şirketinin, 2009 yılı itibariyle toplam varlıkları 31 milyar dolara ulaştı. 19 şirket, küresel krizin etkin olduğu 2009 yılında yıllık 15 milyar dolar yurtdışı satış hacmini yakalarken, toplam çalışan sayısı yurt dışında 90 bine yükseldi. Bu şirketlerin, Türkiye dışında 6 kıtada 396 iştirake sahip olduğu belirlendi. Rapora göre, 396 iştirakin 277'si Avrupa'da, 69'u Afrika ve Ortadoğu, 25'i Kuzey ve Güney Amerika, 25'i Asya Avustralya'da bulunuyor.

Sabancı 8 milyar dolar varlıkla birinci

Araştırmaya göre küresel varlıkları en fazla olan 19 Türk şirketi, Sabancı Holding, Doğuş Grubu, Enka İnşaat, Turkcell, Çalık Holding, Turkish Petroleum Corporation, Koç Holding, Şişecam, Tekfen Holding, Doğan Holding, Alarko Grubu, TAV Holding, Zorlu Enerji, Orhan Holding, Eczacıbaşı Holding, Borusan Holding, Yıldız Holding, Eroğlu Holding, Çelebi Holding şeklinde sıralanıyor. Bu şirketler arasında Sabancı Holding'in, toplam yabancı varlıkları 8 milyar doları buluyor. Bu rakam, listede yer alan 19 şirketin toplam yurtdışı varlıklarının dörtte birine denk geliyor. Yurtdışı varlıklarının büyüklüğüne göre yapılan sıralamada ikinci sırada 6 milyar dolarla Doğuş Grubu, ardından sırasıyla Enka ve Turkcell yer alıyor. Çoğunlukla özel ve halka açık olan

listedeki Türk şirketlerinden yalnızca biri kamu iştiraki durumunda iken, 3 şirket (Çalık, Orhan ve Eroğlu) ise herhangi bir borsada işlem görmüyorlar. 19 şirketin 12'si büyük ailelerin elindeki holdingler olarak öne çıkıyor. Bu 12 holdingin 10'u halka açık. Borsaya kote olmuş bu şirketlerin bazılarının yine halka açık iştirakleri var. Buna örnek olarak, Sabancı, ana holdinge ek olarak İMKB'de işlem gören 11 şirkete sahip. Şirketlerin çoğunun finansal hizmet de sağlamasına rağmen, projede uygulanabilir yöntem gereği finansal varlıklar hesaplamaların dışında bırakıldı.

Holdingleerin yüzde

77'si Avrupa'ya yatırım yaptı

Holdingleerin yurtdışına yaptıkları yatırımın coğrafi dağılımı Avrupa yüzde 77, Ortadoğu - Afrika yüzde 11, Amerika yüzde 6, Asya yüzde 6 şeklinde gerçekleşti. Altyapı alanında yatırım yapmış olan şirketlerin yüzde 83'ü Ortadoğu ve Afrika'ya, yüzde 17'si Asya'ya yatırım gerçekleştirdi. İletişim sektörüne yatırım yapanların hepsi Avrupa'ya yatırım yaparken, petrol ve doğalgaz alanında yatırım yapanları yüzde 50'si Avrupa, yüzde 50'si Amerika'ya yatırım yaptı. Cam sanayide yatırım yapanların yüzde 90'ı Avrupa, yüzde 10'u Ortadoğu ve Afrika'ya yatırım yaparken, enerji alanında yatırım yapanların hepsi Amerika'ya, yiyecek - içecek ve tekstil sektörüne yatırım yapanların hepsi Avrupa'ya yatırım gerçekleştirdi.

Yurt içinde istihdamları gerilerken, yurt dışında yüzde 1 arttı

Çok uluslu Türk şirketlerin istihdamının yurt içinde yüzde 7 gerilerken, yurt dışındaki istihdamlarının 2007 yılından, 2009'a yüzde 1 oranında arttığını dile getiren Kadir Has Üniversitesi Ekonomi Bölümü Başkanı Doç.Dr. Sedat Aybar, "Kriz öncesi ve sonrası dönemde çok uluslu Türk şirketlerinin istihdamı yüzde 1 artmış" diye konuştu. Aybar, 19 şirketin 12'sinin holding olduğunu söyledi. Holdinglerin yurt dışı yatırımlarının yüzde 70 olduğunu belirten Aybar, yatırımların yüzde 1 enerji, yüzde 1 yiyecek - içecek, yüzde 4 cam sanayi, yüzde 10 alt yapı, yüzde 4 petrol-gaz, yüzde 0,3 tekstil, yüzde 10 iletişim olduğunu bildirdi. Aybar, 2009'da Türkiye'den doğrudan yatırımların 5 tane olduğunu, bunların toplamının ise 5 milyar doları bulduğunu kaydetti. Türkiye'den yurtdışına yatırımların yeni bir oluşum olduğunu ve 2005 yılından sonra artış göstermeye başladığını dile getiren Aybar, halka açık şirketlerin doğrudan yatırımın büyük kısmını gerçekleştirdiğini, hükümetin ise daha verimli bir doğrudan dış yatırım ortamı yaratmasının olumlu ancak, yetersiz göründüğünü söyledi. Aybar, hizmet sektöründen üretime kayan doğrudan dış yatırımların, Türkiye'nin önünde hala önemli bir hedef olarak durduğunu dile getirdi.

5 Şubat Cumartesi günü Ankara Kulübü Demeğinin düzenlediği "Ankara Ekonomisi" konulu paneli yönetmek için davet edildim. Ankara ticaret ve sanayinin, Ankara hizmetler sektörünün ve Ankara'nın geleceğinin tartışıldığı panele ilgi büyüktü. Panelistler arasında İç Anadolu Sanayici ve İşadamları Demekleri Federasyonu Başkanı Mehmet Akyürek, Akyurt Sanayici ve İşadamları Demeği Kurucu Başkanı İrfan Giral, Hazine Müsteşarlığı Emekli Müsteşar Yardımcısı R. Hakan Özyıldız konuları ile ilgili çok güzel konuşular ve panelin sonunda katılımcıların sorularını cevapladılar. Paneli izlemeye gelenler arasında bulunan Yenimahalle Belediye Başkanı Fethi Yaşar da Ankara ekonomisi ile ilgili görüş ve düşüncelerini izleyicilerle paylaştı. Panelistlerden birisi olan Hazine emekli müsteşar yardımcısı R.Hakan Özyıldız'ın "Kamu bankalarını taşımakla İstanbul finans merkezi olabilir mi?" konulu konuşması en çok ilgiyi çeken ve dikkatle dinlenen bir çalışma olarak değerlendirildi.

Ankara'nın Kayıpları



Bir panel ve düşündükleri

R.Hakan Özyıldız, kamu bankalarının Genel Müdürlüklerinin, BDDK ve SPK'nın başkanlıklarının Ankara'dan İstanbul'a taşınmaları halinde Ankara'nın kayıplarını aşağıdaki gibi özetledi:

- 1- 6-7 bin civarında eleman ve aileleri yaklaşık (15 - 20 bin insan) Başkentten ayrılmak zorunda kalacak
- 2- Bu insanların orta ve üstü gelir dilimine mensup oldukları göz önüne alınırsa, önemli bir ekonomik kayıp ortaya çıkacak.
- 3- Bu taşınmalar gerçekleşirse, gayrimenkul, otomotiv, özel okullar ve dershaneler ilk etkilenecek sektörler olacak.

4- Gıda ve giyim gibi temel tüketim mallarına yapılan harcamalar azalacağından, Alışveriş Merkezleri azımsanmayacak sayıda önemli müşteri kaybına uğrayacaklardır.

5- Daha da önemlisi bir şehrin dokusunu çok etkileyen, eğitilmiş ve yetmiş insan kaybı yaşanacaktır.

Finans Merkezi Olabilmenin Şartları

Hazine Emekli Müsteşar yardımcısı R.Hakan Özyıldız, Finans Merkezi olabilmenin şartlarını da aşağıdaki gibi maddeleştirdi.

Coğrafik yerleşim (lokasyon)

Yabancı firmalara sağlanan imkanlar ve diğer mevzuat kolaylıkları

Geniş ofis olanakları

Yetişmiş eleman arzı

Uygun alt yapı

R.Hakan Özyıldız'a göre; Dünya piyasalarında, Nisan 2010 verilerine göre günlük döviz ve dövizle bağlı işlem hacmi 4.3 trilyon ABD Doları. ABD ekonomisi dünya ekonomisinin %20 si kadar. Ama dolar, toplam dövizli işlemlerin %44 ünü oluşturuyor. Euro işlemler %19, Yen %9, Sterlin %7 diğer paralarla yapılan işlemler ise toplamın %22 si kadar. Buna karşılık toplam dövizli işlemlerin %35 i Londra'da, ABD, Japonya ve Singapur'da ise sadece %28'i yapılıyor. İstanbul, lokasyon olarak çok sıkıntılı değil. Ancak TL rezerv para değil, toplam işlemlerin %1 den azı TL ile yapılıyor. Panelist R.Hakan Özyıldız konuşmasını şu sözlerle bağladı: "Bu gerçekler ortada iken ve kamu bankaları Ankara'ya bağlı çalışmak durumunda iken niye Ankara'dan uzaklaştırılıyor?"

“Çin teknolojisi çekik gözünü Türkiye’ye dikti”

✓ **Ankara Ticaret Odası Başkanı Sinan Aygün, Çin’in yüksek teknoloji ithalatında da liderliğe yükseldiğini belirterek, “Çin teknolojisi çekik gözünü Türkiye’ye dikti” dedi.**

Ankara Ticaret Odası (ATO) “Çin mali” adıyla piyasada kalitesiz ve sağlığa zararlı ürünleriyle bilinen Çin’in, sonunda Türkiye’nin yüksek teknoloji ürün pazarını da ele geçirdiğine dikkat çekerek, Çin’den yapılan yüksek teknoloji ithalatının 10 yılda 10 kat artarak 4.4 milyar dolara yükseldiğini belirtti. ATO Başkanı Sinan Aygün, Çin’in yüksek teknoloji ithalatında da liderliğe yükseldiğini belirterek, “Çin teknolojisi çekik gözünü Türkiye’ye dikti” dedi. Ankara Ticaret Odası’nın Dış Ticaret Müsteşarlığı verileri ile OECD sınıflamasından yararlanarak hazırladığı “Teknoloji Dış Ticareti” çalışmasına göre, Türkiye’nin en çok ithalat yaptığı üçüncü ülke olan Çin, yüksek teknoloji ithal ettiği ülkeler sıralamasında ise birinciliğe yükseldi.

Yüksek teknoloji ithalatının beşte biri Çin’den

Çalışmada, “TÜİK verilerine göre, Türkiye, 2010 yılında Çin’den toplam 17.2 milyar dolarlık ithalat gerçekleştirdi. Bu ithalatın 4 milyar 363 milyon



dolarını ise yüksek teknoloji ürünleri oluşturdu. Başka bir ifadeyle, Çin’den yapılan her 100 dolarlık ithalatın 25 doları yüksek teknoloji ürünlerine gitti. Çin’in Türkiye’ye en çok sattığı iki ürün grubu, 1 milyar 886 milyon dolar ile ‘büro, muhasebe, bilgi işlem makineleri’ ve 1 milyar 810 milyon dolarla ‘radyo, televizyon, haberleşme teçhizatı ve cihazları’ oldu. Bu iki gru-

bun ithalatı, Çin’den yapılan ithalatın yüzde 22’sini oluşturdu. Türkiye 2010 yılında Çin’den 519 milyon dolarlık ‘tıbbi ve hassas optik aletler’, 148 milyon dolarlık ‘tıpta ve eczacılıkta kullanılan kimyasal ve bitkisel kaynaklı ürün’ yani ilaç ve ilaç hammaddeleri satın aldı” ifadeleri kullanıldı.

Aygün: “Türkiye teknoloji tüketerek gelişmiş ülke olamaz” ATO Baş-

kkanı Sinan Aygün, bir ülkenin güçlü bir ekonomiye sahip olmasının ve toplumsal refahı sağlamanın yolunun teknolojik olarak üstün, kaliteli, dünya standartlarında, katma değeri yüksek ürünler üreten sanayi ve bilişim sektörlerine sahip olmasından geçeceğini söyledi. Aygün, “Türkiye teknoloji tüketerek gelişmiş ülke olamaz. Sürekli teknoloji satın alarak geleceği nokta sadece kaynak sıkıntısı çekmektir” dedi. Üniversitelerin teknoloji üretimine öncülük etmesi gerektiğine dikkat çeken Aygün, “Bizim dinimiz de gelişmeye, bilime, ilime önem veriyor. Peygamberimiz Hazreti Muhammed’in bir hadisinde ‘İlim Çin’de de olsa gidip alınır’ dediği bildirilir. İstatistikler gösteriyor ki, biz bu sözü gereği gibi değil, parayı bastırıp Çin’den teknolojik ürün ithalatı olarak anlamışız” ifadelerini kullandı. Aygün, gelinen noktada, Çin’in yüksek teknoloji ithalatında da liderliğe yükseldiğini belirterek, “Çin teknolojisi çekik gözünü Türkiye’ye dikti” dedi.

Elektronik imza şirketlerin vazgeçilmezi olacak

Yeni Türk Ticaret Kanunu geçtiğimiz günlerde yasa- laştı. Ticari hayatı birinci derecede ilgilendiren, bazı alanlarda köklü değişiklikler getiren ve toplamda 1535 maddeden oluşan bu kanun 01.07.2012 tarihinde yürürlüğe girecek. Kanunun getirdiği önemli yeniliklerden biri de, şirketlerin çoğunun henüz yabancı olduğu bir konu olan “elektronik imza” konusu. Kanunun 1526.maddesinde konu “Ticaret şirketleri ile gerçek ve tüzel kişi diğer tacirlerle ilişkin olarak, bu Kanunun zorunlu tuttuğu bütün işlemler elektronik ortamda güvenli elektronik imza ile de yapılabileceği, bu işlemlerin dayanağı olan belgeler de aynı usulle elektronik ortamda düzenlenebileceği, zaman unsurunun belirlenmesi gereken ve tüzükte düzenlenen hâllerde güvenli elektronik imzaya eklenen zaman damgasının tarihi, diğer hâllerde merkezî veri tabanı sistemindeki tarih esas alı-

nacağı, şirket adına imza yetkisini haiz kişiler şirket namına kendi adlarına üretilen güvenli elektronik imzayla imza atabileceği, bu durumda, kullanılacak nitelikli elektronik sertifikalarda sertifika sahibi alanı içerisine, sertifika sahibinin ismiyle birlikte temsil ettiği tüzel kişinin de ismi yazılacağı, bu hususun da tescil ve ilan edileceği” şeklinde hüküm altına alınıyor. Şirketlere de, ticari hayatlarına son derece kolaylık katacak olan bu konuyu öğrenmek kalıyor.



“VII. KOBİ Zirvesi” İstanbul’da toplanacak

“VII. KOBİ Zirvesi” 16-17 Mart 2011 tarihleri arasında İstanbul Ticaret Odası’nda toplanacak.

KOBİ’ler için ülkemizde düzenlenen en önemli organizasyonlardan biri olan “VII. KOBİ Zirvesi” 16-17 Mart 2011 tarihleri arasında İstanbul Ticaret Odası’nda toplanacak. Üretimin, ticaretin ve hizmetin tüm alanlarında KOBİ’lerin yaşadığı sorunlara çözüm bulunmaya çalışılacağı; ülkemizin büyümesinde ve kalkınmasında kalıcı başarıyı yakalaması için KOBİ’lere sürdürülebilir rekabet gücü kazandıracak yol haritalarının çizileceği toplantı, “KOBİ’ler için Rekabetçi Stratejiler ve Uluslararası İşbirliği İmkanları” ana temasıyla gerçekleştirilecek. TOSYÖV, TOBB, KOSGEB ve İTO’nun işbirliği ile düzenlenen toplantıda,

“Para ve Maliye Politikalarının KOBİ’lerin Rekabet Gücüne Etkileri”, “Rekabet için Etkin Finans ve Destek Politikaları”, “KOBİ’ler için Uluslararası Rekabetteki Fırsatlar ve Tehditler”, “Girişimcilik”, “Siyasi Partilerin Rekabet Gücünü Arttıracak KOBİ Politikaları” gibi konular tartışılacak.



Roketsan OSTİM'de alt yüklenici arayışında

✓ **Savunma ve Havacılık Kümesi'nin organizasyonu ile OSTİM'li savunma sanayi firmalarıyla bir araya gelen Roketsan yetkilileri, alt yüklenicilere çalışma koşullarını anlattılar.**

OSTİM ana sanayi günleri paylaşım toplantılarının 4.sü OSTİM İdare Binası Konferans Salonu'nda gerçekleştirildi. Türkiye savunma sanayinin dev ismi Roketsan'ın ağırlandığı toplantıda, Roketsan'ın çalıştığı alt tedarikçilerden ne gibi taleplerde bulunduğu detaylarıyla anlatıldı. Roketsan Genel Müdürü Hüseyin Baysak, Tedarik Müdürü Nevzat Çağlayan ve Alt Yüklenici Yönetim Müdürü Şule Alataş'ın katıldığı paylaşım toplantısı, OSTİM OSB Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın'ın konuşmasıyla başladı.

Aydın: "OSTİM gerçek bir sanayi bölgesidir."

Roketsan yetkililerine, OSTİM'i birçok sanayi bölgesinden farklılaştırmaya çalıştıklarını anlatan Aydın, "Biz kalabalık bir yığın değiliz, biz gerçekten bir sanayi bölgesiyiz. Bu farkımızı oluşturan birtakım kuruluşlarımız var. Bölgemizdeki firmaları daha rekabetçi kılabilmek için birtakım altyapı hizmetleri sunuyoruz. Enerjimizi kendimiz üretilip, firmalarımıza ucuca kullanıyoruz. OSTİM yatırım, ODAGEM, ODEM, kümelenme sistemimiz, vakfımız ve bunun gibi birçok oluşumumuz, bu bölgedeki firmalarımızı desteklemek için hizmet vermekteler" dedi.

Bugün OSTİM'de savunma sanayine iş üreten firmalar varsa bunun arkasında Aselsan, TAİ, Roketsan gibi büyük firmaların OSTİM'e gösterdiği ilginin olduğunu belirten Aydın şöyle devam etti: "Bizler bu saydığımız firmalara minnettarız, çünkü bu firmalar buraya geldiler, firmalarımızla görüştüler, neleri yapabilirsiniz, neleri yapamazsınız diye sordular, yapamadığımız noktada sizleri geliştirelim dediler. Bu ilgi ile burada savunma sanayine hizmet eden firmalar oluşmuş durumda. Şu anda OSTİM'de kalite anlayışı yüksek, nitelikli ürün üretme kapasitesine sahip, ne söylendiğini anlayan firmalar oluşmuş durumda."

Baysak: "Sizlerle çalışmak kurumumuz için çok önemli"

Aydın'ın ardından konuşan Roketsan Genel Müdürü Hüseyin Baysak, Roketsan olarak aldıkları işleri alt yüklenici firmalarla paylaşmaktan büyük gurur duyduklarını söyledi. Firmaların arkasında OSTİM markasının olduğunu bilmenin de kendilerini son derece mutlu ettiğinin altını çizen Baysak şöyle devam etti: "Bizim iş hacmimiz gün geçtikçe artmaya devam ediyor fakat işimizin büyümesi noktasında bizler aynı oranda büyüme sağlayamıyoruz. Biz sizde olan yatırımları Roketsan'da da yaparak tekrar etmek istemiyoruz. Dolayısıyla alt tedarikçiler olarak sizlerle çalışmak kurumumuz için hayati önem arz etmektedir. Biz sizlerle çalışırken sizleri sadece tedarik kayna-

ğımız olarak görmek istemiyoruz. Bizim aldığımız işlerin sorumluluğunu bizimle birlikte paylaşan bir iş ortağı olarak görmek istiyoruz sizleri."

"Roketsan sizleri alt yüklenici değil, çözüm ortağı olarak görmek istiyor."

Roketsan Alt Yüklenici Yönetim Müdürü Şule Alataş da, toplantıda Roketsan'ın alt yüklenici firmalarla çalışma koşullarını ve taleplerini anlattı. Roketsan'ın artık aldığı işlerin altından kalkmak için mutlaka alt yüklenicilerle çalışmak zorunda olduğunu anlatan Alataş, "bizim artık tasarımdan itibaren sizlere işi devredip, sizlerden anahtar teslim ürünler alabiliyor olmamız lazım" dedi. Alataş sözlerini şöyle sürdürdü: "OSTİM'deki kümelenmede çok farklı alanlardan firmalar var, konusu müsait olan her firmayla çalışmak istiyoruz. Sizde olan bir tezgâhın bizde de olmasının hiçbir avantajı yok. Alt yüklenici olmadan ana yüklenici varlığını ve işlerini sürdürebilir fakat sizler olmaksızın işler daha zor. Dolayısıyla sizler kazanacaksınız, bizler kazanacağız. Karşılıklı fayda ve değer yaratacağız."

Alt yüklenici olmak isteyen firmaların dikkat etmesi gereken konulara da değinen Alataş, firmalardan öncelikle siparişin çok iyi incelenip teyit edilmesini ve siparişte yer alan miktarlarla üretim yapılmasını istediklerini söyledi. Sadece üretim değil teslimatın da çok önemli olduğunu sözlerine ekleyen Alataş şöyle devam etti:

"Teslimat aşaması bizim için çok kritik, teslimatları zamanında istiyoruz. Yani eğer bir şey teyit ediyorsanız ona uygun davranın istiyoruz. Teslim edilmesini istediğimiz bölgeye teslimatı yapmanızı istiyoruz. Bu noktada uygun ambalajlama da önem kazanıyor. Ayrıca kalite de olmazsa olmazımız. Kalite kontrol dökümanlarını ürünle birlikte teslim etmenizi istiyoruz. Siz istediğiniz kadar ürün üretmiş olun, o ürünlere ait kalite kontrol dökümanlarınız yoksa bizim kalite kontrol birimi ürünleri teslim almıyor. Dolayısıyla ürettiğimiz şey ambalajınızda bekliyor."

Toplantının ardından Roketsan yetkilileri OSTİM'de EMGE Koll. Şti., Epsilon ve EMD Medikal firmalarını ziyaret ederek, üretim süreçleri hakkında bilgi aldılar.



PAKUR SİGORTA

ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ.
AXA SİGORTA A.Ş. ve AXA HAYAT SİGORTA A.Ş. ACENTELİĞİ



PAKUR SİGORTA ile güvendesiniz...



Maksimum Kasko Sigortası



Evim Sigortası



Sağlığım Sigortası



Kapsamlı Ferdi Kaza Sigortası



İşyerim Paket Sigortası



Yarımlarım Birikimli Hayat Sigortası



Seyahatim Sigortası



Mühendislik Sigortası

Alinteri Bulvarı Ostim İş Merkezi D Blok No:9 Ostim ANKARA
Tel: 0312.354 90 45 Faks: 0312.386 11 89
www.pakursigorta.com



OSTİM'li firmalara bedava "check up"

✓ **OSTİM'li firmaların derinlemesine analizlerini yaparak, geleceğe ilişkin yol haritalarını belirlemelerine yardımcı olacak danışmanlık hizmetinin tanıtım toplantısı, geniş firma katılımıyla gerçekleştirildi.**

Ostim Danışmanlık ve Eğitim Merkezi (ODEM) tarafından düzenlenen firma analiz projesi paylaşım toplantısı, OSTİM Teknokent binasında gerçekleştirildi.

OSTİM'li küme üyesi firmaların katılımıyla gerçekleşen toplantıda, ODEM'in iki yılı aşkın süredir üzerinde çalıştığı ve firmaların derinlemesine analizlerinin yapılarak, karnelerinin ve geleceğe yönelik yol haritalarının çıkarılacağı

danışmanlık hizmetinin detayları anlatıldı.

Toplantıda konuşan OSTİM Vakfı Genel Sekreteri Gülnaz Karaosmanoğlu, OSTİM yönetimi olarak en öncelikli işlerinin, OSTİM'li firmaların rekabet gücünü artırarak piyasada ayakta durabilmelerine yardımcı olmak olduğunu belirtti. Bunun için de verilecek olan bu danışmanlık hizmetine çok önem verdiklerini söyleyen Karaosmanoğlu, "Bizim bölge yönetimi olarak, bölgemizde faaliyet gösteren 5 bin işletmenin gelişimini ayıt etmek ve sınıflandırmak gibi bir lüksümüz yok. Yani 1-2 kişiden oluşan bir atölye de bizim için geliştirmeye açık bir işletmedir, 100 kişiden oluşan, üretimi yüksek olan firma da bizim için uğraşılmaya ve geliştirilmeye değer firmalardan biridir. Dolayısıyla eğitim ve danışmanlık bizim önümüzde önemli bir ödevdir. Bu sebeple Ostim Danışmanlık ve Eğitim Merkezi'ni kurduk" dedi.

Proje kapsamında, uzman ekibin, oluşturulan 160 soruluk liste ile tek tek firmaların analizini yapacağını ve her firmaya bir karne oluşturulacağını belirten Karaosmanoğlu, bu karne sayesinde, firmaların şu anki mevcut durumlarının göz önüne serileceğini ve bundan sonraki süreçte atmaları gereken adımlara ilişkin daha doğru kararlar alabileceklerini söyledi.



Aydın: "Sizlerin piyasadaki başarısı tek mutluluğumuz"

Ersoy: "İşinizin geleceğini daha net göreceksiniz"

OSTİM'li firmalar ile işbirliği yapmak için başvuran ana sanayi işletmelerine, bu veriler sayesinde daha doğru bir yönlendirme yapılabileceğini söyleyen danışman Uğur Ersoy da, firmalardan alınacak bilgilerin gizliliği konusunda şüphe duyulmaması gerektiğini özellikle vurguladı. Bu sebeple çalışmaya başlamadan önce her firmayla gizlilik sözleşmesi imzalanacağını da sözlere ekleyen Ersoy, bu anlamda tüm sorumluluğu ODEM ve OSTİM yönetiminin üstlendiğini belirtti. Yapılan çalışmanın sadece OSTİM'li firmalara fayda sağlamak amacıyla yapıldığının unutulmaması gerektiğini söyleyen Ersoy: "Örneğin bir gün bir yatırım yapmaya, işinizi büyütme karar verdiğinizde. Bu veriler ışığında hangi alana yatırım yapmalısınız, işinizi hangi alana doğru büyütmelisiniz, daha net bir şekilde görebileceksiniz" dedi.

OSTİM'li firmaların toplantıya gösterdiği yoğun ilgiye teşekkür ederek sözlerine başlayan OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın da, bu çalışmalarından duyduğu mutluluğu dile getirdi. "Bizim bu çalışmaların sonucunda elde ettiğimiz tek şey, bölgemizdeki firmaların ve genel olarak bölgemizin ülke sanayisindeki itibarının yükseldiğini gördüğümüzde yaşadığımız mutluluktur. Bölgenin rekabetsizliğinin artmış olması, bölge firmalarının uzun süre yaşayabilmesi bizim için seyretmeye değer en önemli çıktıdır" diyen Aydın şöyle devam etti:

"Doğrusunu söylemek gerekirse bize hiç kimsenin böyle bir şey yapın dediği yok. Bizler biraz durumdan vazife çıkarıyoruz, biraz işgüzarlık yapıyoruz, belki bölgedeki firmalara bir katkımız olur düşüncemizi tatmin etmeye çalışıyoruz. Bu çabaları gösterip sonuçlarını da gördükçe, yaptıklarımızın ne kadar önemli olduğunu daha da iyi görüyoruz."



Birbirinde kaynaşmış iki kavram. Siyaset, insan ve mutluluğu için oluşur. Tabii ki yönetimin direksiyonu insandır. Toplum sorunlarını ve çözümlerini bilen liyakatlı (ehliyetli), güvenilir insanların (liderlerin) yönetimi ile toplum mutluluğu sağlanabilir.

Çok yönlü olan insan ve toplumların sorun ve çareleri de çok yönlü ve karşık durum arz eder. Bu sorunlar zamanında ve sırasıyla halledilmezse hızla katlanır, çözümleri zorlaşır. Sorunlar bireylere göre değil ülke menfaatleri paralelinde ve ilkesel ele alınırsa çözümü kolaylaşır ve rahatsızlıklar azalır.

Siyasi iradenin kumandasıyla mahalli ve mülki idarelerde yapılan hizmet ve yatırımların ana amacı halkın mutluluğudur. Sivil toplum kuruluşları ise bu hizmetlere katalizör rolü oynar ve sorunların çözümünü kolaylaştırır.

Günümüzde sivil toplum kuruluşlarının rol ve gerekliliği artmaktadır. Oluşacak yeni mahalli idareler yasal ile merkezi idarenin bir ölçüde azalan yükü karşısında güvenlik, dış işleri, eğitim, milli stratejiler alanındaki makro sorunlar için çözüm vakit ve imkanları olacaktır.

Halkın katılımı ile (seçimle) oluşacak demokratik düzen içinde siyasi irade ve idareler bir yanda yine toplum katılımı ile



Fethah GÜVENTÜRK
Makine Yüksek Mühendisi

İnsan, Siyaset ve Kurtuluşumuz

oluşacak sivil toplum kuruluşlarının işbirliği ülke ve halkın mutluluğu artar. Sorumlusu ve sorunları bireye dayalı bu sistem yerine Demokrasi adıyla kurumsallaşması, ekonomilerinin iyileşmesi bağımsızlığa giden ana ve tek yoldur.

Milletlerin tek ve başlıca ideali ülke bütünlüğü ile halkın mutluluğudur.

Bu kutsal hedefe götüren bütün yollar araçtır. Adalet içinde kalkınmak demokratik tarz ve sistemi kurmakta toplumun ana sorumluluğudur.

Ülkemizin güncel ve öncelikli sorunu olan ekonomiyi açarsak; "üretim, istihdam, ihracat ve finansman" aklı gelir. Çözümün açılımına bakarsak; Milletçe (çok çalışmak) ve tüm çalışanları, Hizmet seviyesi yüksek (başarılı) insan olmak,

Hizmet seviyesi yüksek kurumlar, Katkısı yüksek sivil toplum kuruluşları ve mahalli idareler, Toplum ile özdeşleşmiş siyasi partiler, Kamu kuruluşları ve bürokratik yapılarımız, İstikrar unsuru sağlayan merkezi idareler aklı gelmektedir. Konuya tekrar kısaltılmış bakarsak: Ekonomi, eğitim, güvenlik, adalet, bağımsızlık olmazsa olmazların başında gelir. Hastalık ve karadelik niteliği taşıyan menfi unsurların başında; yolsuzluk, güvensizlik, eğitimsizlik, israf, hizip gelir. Kurtuluşumuz için anahtar: dün / bugün / yarın ile bütünleşmiş milli ve tarihi değerler ile mücehhez halkımız ve kurumlarının bilgi ve tecrübeyi esas alarak yapacağımız üretim / ihracat ve paylaşımır. İnsan için oluşan siyasetin başrol oyuncusu kadrolarının taşınması gerekli vasıflar, özetle;

Mesleki kariyerli ve özel ihtisasa sahip olmak, Eğitim ve tecrübe seviyesi yüksek olmak, Hoşgörü ve geniş çevreleri kucaklayıcı olmak, Özerli, yardımsever olmak ve sorumluluk taşımak, Dürüst ve güvenilir olmak, "hizipten" uzak, birleştirici olmak, Geniş çevreleri teşkilatlandırabilmek ve taraftar kazanmak, Bireysel değil ilkesel davranabilmek, Teşkilatı ve tavani ile iyi diyalog içinde olabilmek, İletişim ve tanıtma kabiliyeti yüksek olmak, Siyasi ve ekonomik vizyona sahip olmak, Ekonomik konumu yeterli olmak, Bölge ve ülke potansiyelini ve sorunlarını iyi bilmek, Bürokrasi ile uyumlu olmak, proje bazında gelişmelere değer vermek, Yapılamayacak vaatlerde bulunmamak, Toplum katmanlarında denge unsuru olabilmek, Sivil toplum kuruluşları ve basınla yakın temasta bulunabilmek. Milli ve manevi değerlere bağlı olmak, gibi...

Bu ve bunun gibi özellikler ile topluma sorumluluk bilinci yüklenen görevlerin başansını yükseltecek, tersi ise kapatılması zor olan zararlar hasıl edecektir.

Savunma sektörünün buruk buluşması

✓ **OSTİM’li savunma sanayi imalatçıları, Savunma Sanayi Kümelenmesi ve Savunma Sanayicileri Derneğinin ortak çalışması ile bir araya geldi. Bölgede yaşanan acı olayların peşinden gerçekleşen toplantıda faciada hayatını kaybedenler ‘sanayi şehitleri’ olarak anıldı.**

Savunma sanayicilerinin OSTİM’deki ikinci buluşması sektörün dev isimlerinin yoğun katılımıyla OSTİM’de gerçekleştirildi. SASAD, Aselsan, Havelsan, TAI ve Meteksan gibi firmaların katılımıyla gerçekleşen toplantıda, savunma sanayine yan sanayi olarak hizmet veren OSTİM’li firmalar da hazır bulundu.

Ana ve yan sanayi firmalarının birbirlerinden beklentilerinin konuşulduğu, her iki taraf için de var olan sektörel sıkıntıların konuşmaya yatırıldığı toplantının açılış konuşmasını yapan OSTİM

Ardından söz alan Savunma ve Havacılık Kümelenmesi Yürütme Kurulu Başkanı Mithat Ertuğ, OSTİM ve İvedik Organize Sanayi Bölgeleri’nde meydana gelen kazalardan dolayı hayatını kaybeden işçileri “sanayi şehitleri” olarak nitelendirdi ve tüm katılımcıları saygı duruşuna davet etti.

Saygı duruşunun ardından katılımcılara OSTİM ve OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (OSSA) tanıtım sunumları yapıldı. OSTİM sunumunu gerçekleştiren Gülnaz Karaosmanoğlu da yaşanan üzücü kaza sonrasında, bilen bilmeyen herkesin OSB’leri karalama kampanyası başlattığını söyleyerek, “Burada aslında çok önemli işler yapılıyor. Türkiye’nin en önemli firmaları için üretimler yapılıyor. Bizler de bu firmaları desteklemek, piyasadaki rekabet güçlerini arttırmak için tüm kurumlarımızla elimizden gelen desteği vermeye çalışıyoruz. Ostim yönetimi bunu sağlamak için var” dedi.

Daha sonra söz alan OSSA Eşleştirme ve İş Geliştirme Koordinatörü Dolunay Erdoğan, Ostim Savunma ve Havacılık Kümelenmesinin bugüne kadar yaptığı çalışmaları ve küme üyesi firmaların üretim ve rekabet güçlerini ana sanayi temsilcilerine aktardı.

Ardından SASAD adına kürsüye çıkan SASAD Genel Sekreter Yardımcısı Yılmaz Küçükseyhan da sözlerine yaşanan olaydan dolayı hayatını kay-



sebebiyle eğitilmiş çalışana ihtiyaç duyulduğunu ve tüm bunları sağlamada kümelenmenin çok önemli olduğunu söyledi.

Ana ve alt yüklenicilerin sorunları tartışıldı

Toplantıda konuşan KOSGEB Başkan Danışmanı ve KOBİ ve Yan Sanayi Danışma Kurulu Başkanı Murat Kepir de SASAD KOBİ ve Yan Sanayi Danışma Kurulu tarafından hazırlanan, savunma sanayindeki ana yüklenici ve alt yüklenicilerin beklentilerinin yer aldığı bir raporunu sundu. Raporun, ana ve alt yüklenici arasındaki sıkıntıların ortaya koyulması adına son derece önemli olduğunu söyleyen Kepir sözlerini şöyle sürdürdü: “Bu rapora göre ana yüklenicinin alt yükleniciden beklentileri; kurumsallaşma, üretim ve kalite altyapısının gelişmesi, maliyet etkin çözümler üretebilmek, aksamadan işleyen bir kalite sistemi, sözleşme gereklerine uyulması, üretim kalitesinde sürekliliğin sağlanması, nitelikli personel istihdamı ve sürekliliğin sağlanması, olarak karşımıza çıkmıştır. Tüm bu istekler ana sanayinin alt yüklenicilerle çalışırken karşılaştığı sorunlar üzerine ortaya çıkmıştır. Bununla birlikte, alt yüklenici kobilerin de bazı sıkıntıları ve ana yüklenicilerden istekleri var. Bu isteklerden bazıları kamu ihalelerinde, kurumsallaşmış kobilerin diğerleri ile fiyat rekabetine sokulmaması, dar zaman dilimlerinde sipariş verip kobilerin sıkıştırılmaması, teklif isteme sürelerinin biraz daha uzun tutulması, alt yapısı yetersiz veya Kalite Belgesi olmayan firmalara iş verilmemesi, ihalelerde en düşük fiyatın belirleyici olmasıdır.” Kepir, bu istek ve sıkıntıların paylaşılmasının çok önemli olduğunu ve ancak bu paylaşım sayesinde sektörde şu anda var olan problemlerin çözüme kavuşturulabileceğini söyledi.

Küçükseyhan: “Ana sanayi alt yüklenicileri destek olmalı”

Toplantı sonunda tekrar söz alan SASAD Genel Sekreter Yardımcısı Yılmaz Küçükseyhan, konuşmalardan ortaya çıkan bazı tespitlerini paylaştı. Küçükseyhan şöyle konuştu:

“SASAD olarak, elimizden geldiği kadar

alt yüklenici firmaların ihtiyaç ve sıkıntılarını dinlemeye gayret ediyoruz. Görebildiğimiz kadarıyla kobilerin nitelikli eleman muhafaza etmesi oldukça zor. Çünkü bir kurumda yetişen mühendisi daha büyük firmalar kapıyor. Dolayısıyla kobi de yine orta bilgi düzeyinde bir elemanı istihdam etmek zorunda kalıyor yani kaliteli iş gücünü elinde tutamıyor. Diğer bir konu da Ür-Ge ağırlıklı çalışmaların artırılması. Bu konu da kesinlikle firmalarımızın geliştirmesi gereken bir konudur. Kalite ve tesis güvenliği ile ilgili hususlarda ise biz SASAD olarak her zaman yardımcı olmaya hazırız. Savunma Sanayi Müsteşarlığımız da bu konuda oldukça titiz davranıyor. Hocaların bulunması, eğitim masraflarının karşılanması gibi konularda bizler yardıma hazırız. Ayrıca ana yüklenici firmalardan bilgi ve deneyim sahibi çalışanlarımızı, sizin ihtiyaçlarınız doğrultusunda eğitici olarak da sizlere yönlendirebiliriz. Üniversite sanayi işbirliği konusunda ise bizim çekincemiz şu; üniversitenin laboratuvarında üretilen veya ortaya çıkan bir ürünle pazara girmeye çalışan akademisyenler oluyor. Biz buna karşılık, herkesin kendi işini yapmasından yanayız.”

Alt yüklenicinin en önemli sorunlarından birinin de geciken ödemeler olduğunu çok iyi bildiğini söyleyen Küçükseyhan, ana yüklenicinin bu noktada alt yüklenicinin bu sıkıntısını çözmesi gerektiğini söyledi.

Sunumların ardından katılımcılar, OSTİM’de savunma sanayi alanında faaliyet gösteren CETEK Makine, DIGITECH, DORA Makine, EPSILON, MEGE TEKNİK Makine, ÖZNER Savunma ve Havacılık ve 3E EOS firmalarını ziyaret ederek, ürün ve üretim şekilleri hakkında yetkililerden bilgi aldılar.



Gülnaz KARAOSMANOĞLU
Ostim

Vakfı Genel Sekreteri Gülnaz Karaosmanoğlu, bu buluşmadan duydukları memnuniyeti dile getirerek sözlerine başladı. Karaosmanoğlu, bu buluşmanın son derece sistemli, şuurlu, bölgesel kalkınma planları doğrultusunda gerçekleştirilmiş planlı ve stratejik bir buluşma olduğunu söyledi.

bedenlere rahmet, yakınlarına ve tüm OSTİM’e de başsağlığı dileyerek başladı. Küçükseyhan, savunma yan sanayindeki kümelenmenin önemine dikkat çekerek, savunma sanayinin kültürünün biraz değişik olduğunu, bazı sektörel disiplinleri gerektirdiğini, ileri teknoloji kullanılan bir sektör olması



Sanayi üretimi yüzde 16.9 arttı

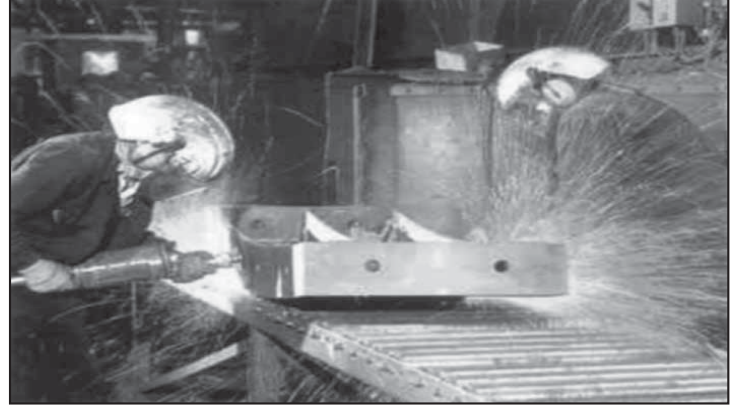
✓ Sanayi üretimi 2010 yılı Aralık ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 16.9, bir önceki aya göre ise yüzde 16.8 oranında artış gösterdi.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) 2010 yılı Aralık ayı Sanayi Üretimi Endeksini açıkladı. Buna göre, Aralık ayında sanayi üretimi bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 16.9, bir önceki aya göre yüzde 16.8 oranında artarak 116.7'den 136.4'e yükseldi. Son 13 aydır kesintisiz artış eğilimini sürdüren sanayi üretimi endeksi Aralık ayındaki düzeyi ile 2005 yılından bu yana en yüksek seviyeye ulaştı. 2010 yılı Ağustos ayında ilk kez kriz öncesi dönemki seviyenin üzerine çıkan sanayi üretimi endeksi, Ekim ayında 129 değeriyle 2005'ten sonraki en yüksek seviyeyi görmüştü. Endeks, Aralık ayında ise bu rekorunu egale etti. 2009 yılını dalgalı bir seyirle kapatan endeks, 2010 yılı başında büyük bir gerileme yaşamıştı. Endeks 2010 yılı Ocak ayında 99.3, Şubat'ta 99.5 olarak gerçekleşmişti. Ekonomideki toparlanmayla birlikte 2010 yılı Mart ayında sanayi üretimi bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 21.4 artışla 115.8'e, Nisan'da yüz-

de 16.9 artışla 113.3'e, Mayıs'ta yüzde 14.9 artışla 117.6, Haziran'da yüzde 10 artışla 120.3'e yükselmışti. 2010 yılı başından beri 2009 yılının aynı ayına göre yapılan değerlendirmelerde kesintisiz artış trendini sürdüren sanayi üretimi endeksi, Temmuz ayında yüzde 8.8 artışla 120.1, Ağustos ayında yüzde 10.8 artışla 115, Eylül'de yüzde 10.4 artışla 113.9, Ekim'de yüzde 9.9 artıyla 129, Kasım'da 9.4 artışla 116.8 düzeyinde gerçekleşmişti.

İmalat sanayi sektörü endeksi yüzde 18.9 arttı

Sanayinin alt sektörleri incelendiğinde, 2010 yılı Aralık ayında bir önceki yılın aynı ayına göre; madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi yüzde 1.8 artış gösterdi. Aralık ayında imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 18.9 ve elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi yüzde 7.9 artış gösterdi.



Yıllık ortalama artış yüzde 13.1 oldu

2010 yılının yıllık ortalaması yine bir önceki yılın yıllık ortalaması ile karşılaştırıldığında toplam sanayi sektörü endeksi yüzde 13.1 artarak 102.9'dan 116.4 düzeyine yükseldi. Bu kapsamda madencilik sektörü endeksi yüzde 2.1 artarak 127.5 düzeyine, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 14.4 artarak 114.3 düzeyine, elektrik, gaz ve su sektörü endeksi ise yüzde 8.3 artarak 129.8 düzeyine ulaştı.

5 Sektörde üretim geriledi

Aralık ayında bir önceki yılın aynı ayına göre 5 sektörde sanayi üretiminde gerileme yaşandı. Ham petrol ve doğal-gaz çıkarımı endeksinde bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 0.9 gerileme olurken, metal cevheri madenciliği yüzde 22.1, tütün ürünleri imalatı yüzde 24.5, temel eczacılık ürünlerinin ve eczacılığa ilişkin malzemelerin imalatı yüzde 8.2, diğer imalatlar endeksi yüzde 13.7 gerileme gösterdi.

F-16'lar millileştirildi, yerli ANKA'lar geldi

✓ İlk uçuşunu 30 Aralık 2010'da yapan 'ANKA' insansız hava araçlarından 5 tanesi, bu yılın sonuna kadar göreve hazır hale gelecek.

Savunma Sanayi Müsteşarlığı (SSM) tarafından Akıncılar'daki TAI tesislerine bir basın turu düzenlendi.

Tanıtım turu kapsamında, TAI'de devam eden uçak modernizasyonları, özgün üretim insansız hava araçları, kompozit imalat, aviyonik-entegrasyon tesisleri gezdirildi.

ANKA'lar geliyor

TAI Entegre Uçak Grup Başkanı Özcan Ertem'in verdiği bilgiye göre, 30 Aralık 2010'da ilk uçuşunu yapan 'ANKA' insansız hava aracından 5'i, 2011 yılında hizmete hazır hale gelecek. İlk prototipin ardından ikinci ve üçüncü 'ANKA'larda TAI'nin 62 bin metrekarelik en büyük hangarında yapım aşamasında bulunuyor. Bunlara ilave olarak 2 'ANKA'ın da bu yıl içerisinde bitirilmesi öngörülmüyor. Dizel motorlara sa-



F-16'lar millileşiyor

F-16 savaş uçaklarının modernizasyonunda önemli işlere imza atan TAI, Pakistan'a ait toplam 41 adet F-16'nın da modernizasyonunu gerçekleştirecek. Bugüne kadar TAI tesislerde 278 adet F-16

hip olan 'ANKA' insansız hava aracı, jet yakıt kullanıyor ve 24 saat, 30 bin feette, 2 kamerayla görev yapabiliyor. TAI, prototip ANKA'ların ardından Türk Silahlı Kuvvetleri'nden gelen talepler doğrultusunda, daha sonra üreteceği araçlara silah ve radar gibi unsurlarda ekleyebilecek. Uçaklarda kullanılan kablo uzunluğunun 3.5 kilometre olduğu belirtildi. TAI'de gerçekleştirilen bir diğer önemli projede, Türk Başlangıç ve Temel Eğitim Uçuş Projesi (HÜRKÜŞ). Çalışmaların hızlı bir şekilde sürdüğü projede, ilk uçak 2012'in ilk aylarında fabrikadan çıkacak.

savaş uçağı üretildiği bildirildi.

Türk mühendisleri TAI'de önemli bir projeye de imza atacaklar ve Türkiye'nin envanterindeki toplam 37 Blok 30 F-16 savaş uçakları millileştirecekler. Söz konusu uçakların yazılımlarının 'milli' olması için çalışmalarına start verilirken, proje kapsamında 'millileştirilmiş' ilk uçağın 3 yıl sonra yapılacak test uçuşunun ardından Hava Kuvvetleri'ne teslim edilmesi planlanıyor. TAI yetkilileri projeyi, "Egemenlik açısından önemli bir proje. Bunu F-16 ile perçinlemek istiyoruz" sözleriyle dile getirdiler.

TAI'deki Türk mühendisleri Meltem-2 ve Meltem-3 projeleri kapsamında, Deniz Kuvvetleri Komutanlığı'na ait 6, Sahil Güvenlik Komutanlığı'na ait 3 CASA uçağına ilişkin konfigürasyon çalışmalarına devam ediyor.



Serbest bölgeler istihdam umudu oldu

Türkiye'de bulunan 19 serbest bölgede 2010 yılında 48 bin 684 kişi istihdam edildi. En çok istihdam toplam istihdamın yüzde 32'sini kapsayan Ege Serbest Bölgesi'nde yaşandı. Dış Ticaret Müsteşarlığı verilerinden yapılan hesaplamalara göre, Türkiye'de bulunan 19 serbest bölgede 2010 yılında istihdam edilenlerin sayısı 2009 yılına göre yüzde 10.4 artarak 44 bin 83'den 48 bin 684 kişiye yükseldi. Söz konusu dönemde 12 serbest bölgenin istihdamında artış gözlenirken 7 bölgenin istihdamı ise azaldı.

Ege Serbest Bölgesi'nin istihdamı %32.3 arttı

Serbest bölgelerin içinde en çok istihdam artışı Ege Serbest Bölgesi'nde yaşandı. Ege Serbest Bölgesi'nin istihdamı 2010 yılında bir önceki yıla göre yüzde 32 artış gösterdi. Böylece bölgede 2009 yılında istihdam edilen 13 bin 846

✓ Türkiye'de bulunan 19 serbest bölgede 2010 yılında 48 bin 684 kişi istihdam edildi. En çok istihdam toplam istihdamın yüzde 32'sini kapsayan Ege Serbest Bölgesi'nde yaşandı.

kişi, 18 bin 312'ye yükseldi. Ege Serbest Bölgesi'ni yüzde 28.6'lık artış gösteren Denizli Serbest Bölgesi izledi. Kocaeli Serbest Bölgesi'nde ise istihdam 1 yılda yüzde 22.6 arttı. Bölgedeki istihdam sayısı 2 bin 274'den 2 bin 785'e yükseldi.

TÜBİTAK-MAM Teknolojileri Serbest Bölgesi'nin istihdamı 2 bin 255'e çıktı

TÜBİTAK-MAM Teknolojileri Serbest Bölgesi'nin istihdamı yüzde 13.3 artarak 2 bin 255'e, Kayseri Serbest Bölgesi'nin istihdamı yüzde 13.9 artarak bin 425'e, İstanbul Trakya Bölgesi'nin istihdamı ise 7.6 artarak bin 429'a çıktı. Avrupa Serbest Bölgesi'nin istihdamı 2010

yılında 2009 yılına göre yüzde 2.2 artarak bin 952'ye yükseldi. İstihdam Adana-Yumurtalık Bölgesi'nde yüzde 4.4, Gaziantep Bölgesi'nde yüzde 6.1, Samsun Bölgesi'nde yüzde 10.6, Trabzon Serbest Bölgesi'nde yüzde 9.2, Denizli Serbest Bölgesi'nde yüzde 28.6 ve Merdin Serbest Bölgesi'nde yüzde 13.3 artış yaşandı.

Rize Bölgesi'nde istihdam durdu

Rize Serbest Bölgesi'nde 2010 yılı sonunda istihdam durdu. 2009 yılında

bölgede 13 kişi istihdam edilirken bu sayı 2010 sonunda sıfırlandı. Antalya Serbest Bölgesi'nde ise istihdam yüzde 12.4 azalarak 2 bin 278'den 2 bin 756'ya geriledi. Menemen Deri Serbest Bölgesi'nde istihdam yüzde 9, İstanbul Deri Serbest Bölgesi'nde ise yüzde 6.3 azaldı.

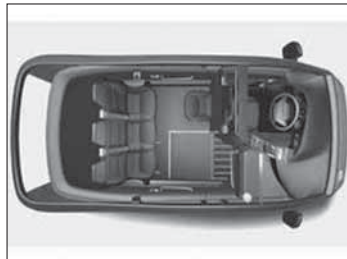


“Karsan Taksi” New York taksi ihalesinde finalde

■ New York'ta 'Geleceğin taksi' sloganıyla açılan taksi ihalesine katılan 14 proje arasından 3 finalist belli oldu. Karsan'ın geliştirdiği yüzde 100 Türk malı taksi projesi son 3'e kalmayı başardı.



New York'ta açılan taksi ihalesinde, New York Belediye Başkanı Michael Bloomberg tarafından açıklanan 3 finalist arasına Ford Otosan tarafından Gölçük'te üretilen Transit Connect ile birlikte Karsan'ın geliştirdiği yüzde 100 Türk malı taksi projesi de girdi. İhalede 3'üncü finalist ise Japon Nissan'ın geliştirdiği taksi modeli oldu.



Finale kalan 3 model arasında en büyük şansın verildiği Karsan, yapılan son değerlendirmelerin ardından taksi ihalesini kazandığı takdirde önümüzdeki yıl 150 milyon dolarlık yatırım için düğmeye basacak. İhalede 3 finalist arasından verilecek nihai kararlar birlikte, taksiciliğin 100. yılı olması dolayısıyla yeni bir taksi arayışı içine girilen New York'ta dolaşan taksiler 2014 yılına kadar tamamen yenilenmiş olacak.

Amerikan basını Karsan'ın 'Geleceğin Taksi'ni, fütüristik tasarıma sahip olan, tamamen camla kaplı, turistlerin New York caddelerini keyifle seyredebileceği bir model olarak tanımladı. Karsan'ın tasarladığı 'Geleceğin Taksi' konsepti, birçok teknolojik özellikleri için

de barındırıyor. CNG yani çevreci (sıkıştırılmış doğal gaz) motorla donatılan araçta, engelli yolcuların rahat inip binmeleri için elektronik

rampa bile düşünülmüş. Yolcular, takside internete girebiliyor. Taksi sahibi ise araç üzerinde yer alan ekranlara reklam alabilecek. Taksi, önümüzdeki dönemde elektrikli motorla da donatılacak.

New York halkının yapılan kamuoyu yoklamaları neticesinde ürettikleri V1 isimli aracı tercih ettiğini, ancak ihaleyi kazanmasalar bile aracı geliştirmeye devam edeceklerini söyleyen Karsan CEO'su Jan Nahum, "İlaheyi kazanmasak da, ABD'deki engelli araç pazarına gireceğiz. Ayrıca San Francisco'nun elektrikli araç ihtiyacını karşılamak ve 2016 Rio olimpiyatları için ulaşım çözümü üretmek istiyoruz" dedi.



KOBİ kredileri 125 milyar TL'ye ulaştı

■ KOBİ'lere kullanılan kredi miktarı 2010 yılında bir önceki yıla göre yüzde 50 artışla 125 milyar TL'ye dayandı. 2010 yılında kredi kullanan KOBİ sayısı yüzde 12 artışla 1 milyon 375 milyon işletmeye ulaştı.

KOBİ'lerin 2010 yılında bankacılık sektöründen kullandığı nakdi krediler bir önceki yıla göre yüzde 50 artışla 124 milyar 978 milyon TL'ye ulaştı. Son 1 yıllık dönemde KOBİ'lere kullanılan krediler 41 milyar 706.4 milyon TL artış gösterdi. 2010 yılında krediye ulaşan KOBİ sayısı bir önceki yıla göre yüzde 11.9 oranında artışla 1 milyon 374 bin 838 oldu. 2010 yılı sonunda KOBİ'lerin takibe düşen kredileri 2009'a göre yüzde 13.4 gerileyerek 6 milyar 892 milyon TL'den 5 milyar 968 milyon TL düzeyine indi. Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (BDDK) açıkladığı Aralık ayı İnteraktif Bülteni'ne göre KOBİ'lere kullanılan toplam nakdi kredi miktarı 2010 yılı sonu itibarıyla bir önceki yıla oranla yüzde 43.9 artışla 232 bin 601'e ulaştı. Kullanılan kredi tutarı ise son 1 yıllık dönemde yüzde 54.1 artışla 34 milyar 13 milyon TL'ye ulaştı. Son bir yılda kredi kullanan orta büyüklükteki işletme sayısı yüzde 27.5 artışla 85 bin 921'e çıkarken, orta büyüklükteki işletmelere kullanılan kredi miktarı ise yüzde 56.4 artışla 50 milyar 62 milyon TL oldu.

yon TL tutarında artarken, kredilerden yararlanan KOBİ sayısındaki artış ise 146 bin 192 olarak gerçekleşti.

Mikro işletme kredilerinde %40.1 artış

31 Aralık itibarıyla mikro işletmelere kullanılan nakdi krediler bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 40.1 oranında artarak 40 milyar 903 milyon TL'ye ulaştı. Anılan dönemde kredi kullanan mikro işletme sayısı yüzde 5.7 artışla 1 milyon 56 bin 316 oldu.

Orta büyüklükteki işletmelere kullanılan kredi %56.4 arttı

2010 sonu itibarıyla kredi kullanan küçük işletme sayısı 2009'a oranla yüzde 43.9 artışla 232 bin 601'e ulaştı. Kullanılan kredi tutarı ise son 1 yıllık dönemde yüzde 54.1 artışla 34 milyar 13 milyon TL'ye ulaştı. Son bir yılda kredi kullanan orta büyüklükteki işletme sayısı yüzde 27.5 artışla 85 bin 921'e çıkarken, orta büyüklükteki işletmelere kullanılan kredi miktarı ise yüzde 56.4 artışla 50 milyar 62 milyon TL oldu.



2010 yılında takibe düşen KOBİ kredileri %13.4 geriledi

2010 yılı sonu itibarıyla takibe düşen KOBİ kredileri bir önceki yıla oranla yüzde 13.4 gerileyerek 5 milyar 968.4 milyon TL düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde takibe düşen kredi tutarında yaşanan gerilemeye karşın batık kredileri nedeniyle bankaların takibine düşen KOBİ sayısı bir önceki yıla göre yüzde 0.5 artışla 204 bin 592 oldu. Böylece son bir yılda kredisi takibe düşen KOBİ'ler arasında bin 39 işletme daha eklenmiş oldu.

En çok mikro işletmelerin kredisi takibe düştü

Kredisi takibe düşen KOBİ'ler içinde en büyük ağırlığı yine "krediyeye ulaşma imkanı en az olan" 173 bin 553 mikro işletme oluşturdu. Kredisi takibe düşen küçük ölçekli işletme sayısı 2010 yılında 25 bin 118 olurken, kredisi takibe düşen orta büyüklükteki işletmelerin sayısı ise 5 bin 921 düzeyinde gerçekleşti.

İktisatçılara göre işsizlik en önemli sorun

İktisatçılara göre işsizlik en önemli sorun Üniversitelerin iktisat bölümlerinde görevli 304 akademisyenle yapılan anket sonuçlarına göre, Türkiye'deki mevcut ekonomik durum iyi yolda seyrederken, en önemli sorun hala işsizlik olarak değerlendiriliyor.

"İktisat Hocalarının Gözüyle I 2011 Yılında Türkiye Ekonomisi" araştırmasında yer alan ankete katılan akademisyenlerin yüzde 49,5'i işsizliği Türkiye'nin en önemli sorunu olarak görüyor. İstanbul Ekonomik Araştırmalar Derneği'nin (İEAD), online anket yöntemi ile gerçekleştirdiği araştırma, iktisat hocalarının 2011 yılına ilişkin değerlendirmelerini ve beklentilerini ortaya çıkardı.

Türkiye'deki üniversitelerin iktisat bölümlerinde görevli 304 akademisyenle yapılan anket sonuçlarına göre, Türkiye'deki mevcut ekonomik durum iyi yolda seyredirken, en önemli sorun hala işsizlik olarak değerlendiriliyor. Ankete katılan iktisat hocalarının yüzde 49,5'i işsizliği Türkiye'nin en önemli sorunu olarak görürken, aynı ankete katılan hocaların yüzde 59,5'i bu yıl içinde işsizlik rakamlarında önemli bir düşüş beklemiyor.

Ankete katılan iktisatçıların yüzde 78,2'si dünya ekonomisindeki durğunluğun 2011 yılında da süreceğini belirtirken, yüzde 66,7'si ise Avrupa ülkelerindeki krizin derinleşerek başka ülkelere sıçrama ihtimalinin yüksekliğine işaret etti.

Anket sonuçları Türkiye ekonomisinin büyümeye devam edeceği kanaatini de ortaya çıkarıyor. İktisatçıların yüzde 54,1'i büyüme oranının yüzde 3-5 arasında olacağını kaydederken, iktisatçıların yüzde 44,1'i ise TÜFE oranının yüzde 5-6 arasında seyredeceğini öngördü. 2011 yılı sonunda doların 1,500,600 lira, avronun ise 2,000-2100 lira bandı arasında seyredeceğini tahmin eden akademisyenlerin yüzde 52,3'ü faizlerde düşüş olabileceğini kaydetti.



VİNÇ UZAKTAN KUMANDALARI



6 Hareketli 549 TL 8 Hareketli 749 TL 12 Hareketli 1059 TL

- ▶ Endüstriyel uzaktan kumandalarımız 6 hareket, 8 hareket ve 12 harekete kadar kumanda edebilen olarak 3 farklı tiptedir.
- ▶ Endüstriyel kumandalarımız yaygın olarak elektrikli köprü vinçlerde kullanılmaktadır.
- ▶ Ayrıca uzaktan kumandalarımız otomatik kapılar, her türlü endüstriyel makineler, her türlü kaldırma ekipmanları gibi bir çok sektörde kullanılmaktadır.

Radyo frekanslarına karşı korumalı olup
Açık alanda 800 mt kapalı alanda 500 mt çekim alanına sahiptir.
Uzaktan Kumandalarımız 3 yıl garantilidir.
Yedek parçaları stoklarımızda sürekli mevcut bulunmaktadır.

www.uzaktankumanda.com.tr

Adres : Çiftlik Cad. No:2 Çayyova - Kocaeli
Tel : 0262 742 42 29 - 0532 312 13 60
Email : info@uzaktankumanda.com.tr

Geçen yılın ihracat şampiyonları hızlı başladı

■ 2010 yılı için Orta Vadeli Programda hedeflenen 111.7 milyar dolarlık hedefinin yaklaşık 2 milyar dolar üzerine çıkaran ihracatın şampiyonu 14 il 2011 yılına da hızlı başladı.



2010 yılı için Orta Vadeli Programda hedeflenen 111.7 milyar dolarlık hedefinin yaklaşık 2 milyar dolar üzerine çıkaran ihracatın şampiyonu 14 il 2011'e hızlı bir giriş yaptı. 2010'un şampiyon 14 ilinin ihracatı Ocak ayında geçen yılın aynı ayına göre ortalama yüzde 30 artış gösterdi. Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) verilerine göre geçen yıl ihracatlarını 1 mil-

yar doların üzerine çıkaran 14 il 2011'e hızlı başladı. Geçen yılın şampiyonlarının ihracatı Ocak ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 30 arttı.

İhracat şampiyonu İstanbul 2011'e 4.2 milyar dolarla başladı

2010 yılında yapılan ihracatın yüzde 46'sını omuzlayan İstanbul 2011 yılına

hızlı bir giriş yaptı. İstanbul'un Ocak ayı ihracatı geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 22.2 artarak 3 milyar 438.9 milyon dolardan 4 milyar 201.8 milyon dolara yükseldi. İstanbul böylece Ocak ayında ihracatı 1 milyar doları geçen tek il oldu.

Hatay ve Kocaeli'nin ihracatı yüzde 56.4 arttı

Geçen yıl 8 milyar 880.2 milyon dolar ihracatla kapatan Kocaeli'nin ihracatı Ocak ayında geçen yılın aynı ayına göre yüzde 56.4 artarak 586 milyon dolardan 916.7 milyon dolara ulaştı. 1 milyar 732.1 milyon dolarlık ihracatıyla 2010 yılını 8'inci sırada kapatan Hatay'ın Ocak ayı ihracatı da geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 56.4 arttı. Böylece 2010 yılının Ocak ayında 118 milyon 650 bin dolar olan Hatay'ın ihracatı bu yılın Ocak ayında 185 milyon 591.1 bin dolar oldu.

Sadece Antalya'nın ihracatı azaldı

2010 yılında 1 milyar doların üzerinde ihracat yapan iller arasında Ocak ayında

geçen yılın aynı ayına göre ihracatında azalış gösteren il sadece Antalya oldu. Antalya'nın ihracatı Ocak ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 9.7 azalarak 96.2 milyon dolardan 86.8 milyon dolara geriledi.

Başkent'in ihracatı yüzde 8.4 arttı

Ocak ayında geçen yılın söz konusu dönemine göre bursa'nın ihracatı yüzde 3.4 artışla 954.5 milyon dolara, İzmir'in ihracatı yüzde 15 artışla 622.7 milyon dolara, Ankara'nın ihracatı ise yüzde 8.4 artışla 425.4 milyon dolara yükseldi. Söz konusu dönemdeki diğer ihracat artışları ise şöyle: "Gaziantep yüzde 34.2 artışla 361.4 milyon dolar, Manisa yüzde 24 artışla 244.1 milyon dolar, Denizli yüzde 13.7 artışla 181.2 milyon dolar, Sakarya yüzde 2.5 artışla 166.4 milyon dolar, Mersin yüzde 38.4 artışla 159.6 milyon dolar, Adana yüzde 32.1 artışla 128.9 milyon dolar, Kayseri yüzde 42.2 artışla 100.9 milyon dolar."

Orta Anadolu Kalkınma Plânı hazırlandı

Yozgat, Sivas, Kayseri illerini kapsayan Orta Anadolu bölümünün sanayi, ticaret, maden, turizm, tarım ve hayvancılık alanlarında önemli potansiyeller taşıdığı, yenilebilir ve sürdürülebilir bir enerji kaynağı olarak öne çıkan jeotermal enerji kaynakları açısından da oldukça zengin olduğu belirtildi.

Yozgat, Sivas ve Kayseri illerinin oluşturduğu Orta Anadolu Kalkınma Birliği (ORAN), bölgenin kalkınmasına yönelik 2013 yılına kadar yapılabilecek çalışmaları kapsayan bir plan hazırlayarak yayımladı. Yapılan mevcut durum analizi değerlendirmesi sonucunda bölgenin sanayi, ticaret, maden, turizm, tarım ve hayvancılık alanlarında önemli potansiyeller taşıdığı, yenilenebilir ve sürdürülebilir bir enerji kaynağı olarak öne çıkan jeotermal enerji kaynakları açısından da oldukça zengin olduğu vurgulanan planda, "Kayseri, Sivas ve Yozgat illeri, bahsedilen potansiyeller nedeniyle önemli sektörel merkezler olarak bölgenin odak noktalarını oluşturmaktadırlar" denildi.

Planda, üç ilin mevcut potansiyelleri şöyle özetlendi:

"Mevcut verilere göre, Kayseri ilinin sanayi, ticaret, turizm, tarım ve hayvancılık sektörlerinde önemli potan-

siyeler taşıdığı görülmektedir. Bu sektörler önemli çekim merkezleri ve odak noktaları oluşturacak niteliktedir. Bölge planı kapsamında Kayseri'de mevcut sanayi, ticaret, tarım ve hayvancılık sektörlerinin geliştirilmesi öngörülmüştür. Özellikle bu sektörlerdeki talep ve ihtiyaçlara hızlı ve dinamik bir şekilde cevap verebilecek uygulanabilir bir plan hazırlamak hedeflenmektedir. Yozgat'ta maden, tarım ve hayvancılık sektörünün taşıdığı potansiyelleri değerlendirmek, turizm potansiyelini aktif hale geçirmek, jeotermal enerji ile rüzgar enerjisi kaynaklarının kullanım alanlarını genişletmek ve bölgenin gücünü öne çıkaracak projeleri yönlendirmek üzere gelişme hedeflenmektedir. Sivaska ise tarım, hayvancılık, turizm ve maden sektörleri öne çıkmaktadır. Yine plan kapsamında taşıdıkları mevcut ve atıl potansiyellerle ön plana çıkan bu alanlarda gelişme öngörülerek, bu sektörlerin bölge ve ülke için önemli sektörel merkezler olarak öne çıkarılması hedeflenmiştir."



KÜME kuruluşları İzmir'de buluştu



Kümelmesi, Hayati Öztürk-PETKİM Kimya Kümelmesi, Hüseyin Vatansever-Endüstriyel Havalandırma İklimlendirme Kümesi, Kürşad Yuvğun-İşlenmiş Meyve Sebze, Evrim Erkalıç-Seramik Kümelmesi, Gülnaz Karaosmanoğlu-Savunma ve Medikal Kümelere ilişkin çalışmalar ve yol haritaları hakkında sunum

Adanadolu Kümeleri İşbirliği Platformu (AKİP) II. Yürütme Kurulu toplantısı İzmir Atatürk OSB'de yapıldı. AKİP Dönem yöneticileri, Türkiye'nin muhtelif illerinde kurulu kümelerin kuruluş temsilcileri ile KOSGEB, DTM ve DPT temsilcilerinin katıldığı toplantıda kümelerin gelişimleri, kamu kuruluşları ile ilişkiler, tüzel kişilik yaklaşımları, kamudaki kümelene kavramı ve küme oluşumlarına yönelik destek mekanizmaları tartışıldı.

AKİP Yürütme Kurulu Başkanı Çankaya Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Ziya B. Güvenc'in açış konuşması ile başlayan oturumlarda Ostim Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, sanayide yerli üretimin geliştirilmesi ve "Offset Girişimi" uygulamasının önemini vurgulayan bir sunum yaptı. Aydın, kümelene sürecinin de aslında sektörlerin yerli teknolojinin geliştirilmesi ve yerli üreticilerin rekabetçi özelliklerinin geliştirilmesi fikrine dayandığını belirterek, kurulan kümelerin ve oluşturulan işbirliği platformunun bu anlamda değerlendirilmesi gerektiğini belirtti.

Daha sonra Prof. Dr. Güvenc'in yönettiği oturumda Prof. Dr. Semih Güneş-İzmir Havacılık Demeği, Ekin Taşkın-Organik Gıda Kümesi, M. Atilla Özbek-Makine Metal Döküm Kümelmesi, Prof. Dr. Fazilet Vardar-İNOVİZ

yaptılar.

AKİP Genel Sekreteri Prof. Dr. Levent Kandiller'in platforma ilişkin genel bilgilendirme, AKİP tüzüğü ve Küme Koordinatörü yetiştirilmesine yönelik açıklamalardan sonra yapılan son oturumda kamu destek kurumlarının "güç birliği" temalı oluşumlara yönelik destek uygulamaları tartışıldı.

Çankaya Üniversitesi Girişimcilik ve İnovasyon Merkezi Yöneticisi Meral Sayın'ın yönettiği oturumda KOSGEB adına Ostim KOSGEB Müdürü Mehmet Tez Yetiş, Dış Ticaret Müsteşarlığı adına Emrah Sazak, Devlet Planlama Teşkilatı adına da Serkan Valondova kurumların güç birliği temalı projelere yönelik verdikleri destekleri anlattılar.



Hollandalı Rekkof Aircraft OSTİM'de

Ostim Savunma ve Havacılık Kümesi(OSSA),Hollanda'dan gelen Rekkof Aircraft (Next Generation Aircraft) firmasını ağırladı. Uçak tasarımı ve montajı aşamalarında birlikte çalışabilecekleri bir iş ortağı arayışında olan firma yetkilileri, Ostim'li firma temsilcileriyle görüşmeler yaptılar. Rekkof Aircraft Genel Müdürü Maarten van Eeghen, Satınalma Müdürü Hans Quist ve Planlama Yöneticisi Henry Marsmann, oluşturmayı düşündükleri iş ortaklığına ilişkin detayları, Ostim OSB toplantı salonunda

gerçekleştirilen bir sunumla aktardılar.

Ostim Savunma ve Havacılık Kümesi üye firma temsilcileri de, olası iş ortaklığı sürecinde firmanın kendilerinden beklentilerini öğrenme ve karşılıklı görüş alışverişinde bulunma imkanı buldular.

2 gün boyunca firma görüşmeleri yapan Rekkof Aircraft yetkilileri, son derece faydalı ve olumlu ziyaretlerde bulduklarını ve yakın zamanda bir iş ortaklığının temelinin atılacağına inandıklarını belirterek ülkemizden ayrıldılar.

Düzce 1.OSB yönetimi firmalara devredildi

1996 yılında Beyköy sınırları içerisinde kurulan Organize Sanayi Bölgesinin yönetimi firmalara devredildi.Vali Şahin, Bundan sonra Organize Sanayi Bölgesinde üretim ve istihdam kapasitesinin artırılmasını temenni etti.

Toplantıda konuşan Vali Vasip Şahin, her zaman sanayicilere destek vereceklerinin altını çizerek "Bugün 1996 yılında kurulan 1. OSB'nin önemli bir genel kurulunu yaptık. Sanayicilerimizin iradesi doğrultusunda Organize Sanayi Bölgesi'nin kendi kendisini yöneterek yoluna devam etmesi yönünde karar vermek üzere toplandık. Çok daha güzel işler yapacağız. Her zaman sanayicilerimizin yanındayız" dedi.

Üretim ve istihdam artırılır temennisi

Bundan sonra Organize Sanayi Bölgesinde üretim ve istihdam kapasitesinin artırılmasını temenni eden Şahin şöyle devam etti: "Organize Sanayi Bölgesi 56 parselden oluşuyor. Şuan-

da 46 parselde faaliyet devam ediyor. İnşallah faaliyette olmayan 10 parsel için güzel kararlar alınır. Organize Sanayi Bölgesinde bir çok şey yapıldı. Çok sancılı bir dönem atlattıldı. Buna rağmen oraya yatırım yapan sanayicilerimizi şükranla anıyorum. Cesaretle orda bir takım zorluklara göğüs gererek yatırım yaptılar. 5084 sayılı Teşvik Kanununda yardımıyla Organize Sanayi Bölgemiz kapasitesini tahsis alanında doldurdu. Üretim kapasitesi de her geçen gün artacak inşallah. Biz istihdam da buranın biraz daha faal olmasını istiyoruz. kapasitenin daha da artırılabilceğini biliyoruz. Bütün sanayicilerimize üretim ve istihdam artırımına yönelmeleri konusunda beklentilerimiz olduğunu belirtmek istiyoruz." Şahin'in konuşmasının ardından mevcut yönetimin göreve devam edip etmeyeceği hususunda üyelerin oyuna başvuruldu. Yapılan oylama neticesinde yönetimin firma sahiplerine devredilmesine karar verildi.



Sigortalı çalışan sayısı 2010'da 16 milyonu aştı

Küresel kriz döneminde 1 milyon kişi azalan sigortalı sayısında rekor artış kaydedildi.Sosyal Güvenlik Kurumu'ndan (SGK) yapılan açıklamada sigortalı çalışan sayısı 16 milyonun üzerine çıktığı ifade edildi.

Aralık ayı itibariyle başta güvenlik, temizlik ve taşeron işletmelerin işçileri olmak üzere sözleşmelerinin feshedilmesi nedeniyle yaşanan dönemsel işçi sayısındaki azalma, 2010 yılı sonu itibariyle sınırlı kaldı. Bu nedenle, Kasım ayındaki 16 milyon 147 bin kişilik sigortalı sayısının, yıl sonunda 16 milyonun altına gerileyebileceği ihtimali gözlemlenmişti. Ancak, düşüş sınırlı oldu ve sigortalı sayısı 2010'u 16 milyon 88 bin kişiyle kapattı.



Acar Özerk Cumhuriyeti'nden heyet



Gürcistan'a bağlı Acar Özerk Cumhuriyeti Başbakanı Levan Vanshalomidze, Gürcistan Büyükelçisi Taniel Lebamidze ile bazı Acar hükümet temsilcileri ve uzmanlarından oluşan bir heyet Ostim'i ziyaret etti. Gürcistan ve bağlı özerk cumhuriyetlerde devam eden kalkınma çalışmaları için Türkiye'yi birinci sırada çözüm ortağı ülke olarak benimsediklerini anlatan konuk heyet, Ostim benzeri bir sanayi bölgesi kurulması konusunda OSB Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, Bölge Müdürü Adem Arıcı ve Ostim Yatırım A.Ş. Koordinatörü Abdullah Çörtü ile istişarede bulundular. Ostim Yönetim Kurulu Başkanı Aydın, komşu ve kardeş ülke Gürcistan'dan

gelecek kalkınma ve sanayileşmeye yönelik her talep için severek destek olacaklarını, Ostim'in bir sanayi kenti kurulması için bilgi birikimi ve lojistik

malzemeye sahip olduğunu ifade etti. Bu arada Ostim'in mart ayında bir heyetle Gürcistan'ı ve Acar Özerk Cumhuriyeti'ni ziyaret etmesi de kararlaştırıldı.



Kazakistan Büyükelçisi Ostim'de

■ Kazakistan Büyükelçisi Canseyit Tümebayev, Kazakistan – Türkiye arasında sanayi ortaklığını geliştirebilmek için Ostim'in çok önemli bir rol üstleneceğine inandıklarını söyledi.



Kazakistan Büyükelçisi Canseyit Tümebayev hem tanışmak hem de ticari işbirliği bağlantıları kurmak için beraberindeki Kazak iş adamları Kanat Aitugan ve Marat Adilov ile birlikte Ostim'i ziyaret etti. Ostim yönetim binasında gerçekleşen ziyarette, Büyükelçi Tümebayev ve beraberindekiler Ostim'li sanayicilerle bir araya geldiler.

Konferans salonunda düzenlenen toplantıda Kazakistan'ın sanayi alanındaki eksiklikleri, hedefleri ve Ostim firmalarının hangi alanlarda Kazakistan firmaları ile işbirliğine gidebilecekleri tartışıldı. Toplantıda söz alan Ostim OSB Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, Kazakistan'la uzun zamandır bazı projeler yürütüldüğünü, Özellikle Çimkent'te bir sanayi bölgesi kur-



ma projesinin kendilerini çok heyecanlandırdığını söyledi. Aydın, "Biz Kazakistan'la iş yaparken sadece ticari olarak bakmıyoruz. Biz işin maneviyatını da önemsiyoruz. Tarihimiz ve coğrafyamız bize zaten ortak çalışmalarda bulunup bilgi birikimimizi paylaşmayı şart koşuyor. İlişkilerimizi sadece ticaret ve para kazanma üzerine değil, dostlarımızla birikimlerimizi paylaşmak üzerine kuruyoruz. Bu nedenle Büyükelçimize çok teşekkür ediyorum. Sizlerle her türlü iş birliğine, güç birliğine hazır olduğumuzu söylemekten keyif duyuyorum" dedi.

Aydın'ın ardından söz alan Kazakistan Büyükelçisi Canseyit Tümebayev de, Ostim'de bulunmaktan dolayı son derece mutlu olduklarını belirterek sözlerine başladı. Bir sanayi bölgesi olarak Ostim'in çok önemli ve başarı-

lı bir örnek olduğunu düşündüklerini belirten Tümebayev, bu sebeple ülkelerinde de Ostim benzeri bir sanayi yapılaşmasını oluşturmayı istediklerini söyledi. Bu sene 20. Yılına kutladığımız ilişkilerimizi daha da geliştirmek istiyoruz diyen Tümebayev sözlerini şöyle sürdürdü: "Sistemli bir şekilde işbirliği çalışmaları yapmak istiyoruz. Ostim insanları sadece çalıştırmıyor, eğitiyor, üniversiteyle işbirliği yapıyor, teknopark kuruyor, meslek liseleri açıyor, yani bünyesindeki firmaları sosyal alanda da destekliyor. Bu sebeple Ostim'i dünya çapında iyi bir örnek olarak kabul ediyoruz. Buraya inşallah daha sık geleceğiz." Toplantının ardından Ostim'de firma ziyaretlerinde bulunan heyet, yeni iş ortaklıkları kurabilmek temennisiyle Ostim'den ayrıldılar.

ORSİAD üyelerine indirimli yakıt

Ostım ve çevresindeki sanayicilerin mesleki dayanışması için kurulan ORSİAD (Ostım Organize Sanayi Bölgesi Sanayici İşadamları ve Yöneticileri Derneği) üye KOBİ'lerinin akaryakıt ihtiyaçlarının temininde özel avantaj sağlayan anlaşmalar yaptı.

Dernek Başkanlığının verdiği bilgiye göre Anadolu Akaryakıt Ticaret Limited Şirketi ile Türkiye genelinde

81 ilde 1722 Petrol Ofisi İstasyonunda geçerli pompa satış fiyatları üzerinden ORSİAD üyelerine % 6 indirim uygulanacak. Ayrıca yine Türkiye genelinde tüm TOTAL istasyonunda geçerli pompa satış fiyatları üzerinden ORSİAD üyelerine % 6 indirim uygulanacağı da bildirildi.



Ostım OSB Anadolu fuarlarında

Her yıl İstanbul ve Ankara'da düzenlenen çok sayıda fuara OSB standı ile ya da toplu firmaları ile katılan Ostım bu yıl Anadolu'nun değişik illerindeki fuarlarda da boy gösteriyor.

OSB Fuar Organizasyon birimi 2011 yılında OSB olarak sadece İstanbul fuarlarına değil, daha önce katılmadıkları kentlerdeki fuarlara da katılmayı hedeflediklerini, bu kapsamda Adana İnşaat Yapı Malzemeleri, İnşaat Teknolojileri, İş ve İnşaat Makineleri Fuarı'na katıldıklarını açıkladı.

Yetkililer, amaçlarının bölge firmalarının ürünlerine ülkemizin ve dünyanın her yerinde ihtiyaç duyan herkesin daha kolay ulaşmasını sağlamak olduğunu belirtirken, Adana'daki fuara OSB Müdürlüğü olarak 50 metrekairelik alanda özel standla katıldıklarını, iş ve inşaat ma-

kineleri kümeleneşinin fuarda Ostım ve küme üyesi firmaları tanıttığını söylediler. Bayındırlık ve İskan Bakanı Mustafa Demir, Adana Valisi İlhan Atış ve Adana Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Zihni Aldırmaz da Ostım Standını ziyaret edenler arasındaydı. Bakan Demir, Ostım'le gurur duyduğunu ve başarılarını takip ettiğini söyledi. Ostım önümüzdeki aylarda İzmir, Diyarbakır, Bursa, Gaziantep gibi illerde düzenlenecek ilgili sektör fuarlarına da katılacak.

