



İthalata bağımlılığı azaltma, milli, güçlü, yaygın ve hızlı sanayileşme yolunda talep

## YERLİLEŞME DESTEK FONU KURULMALI



Orta gelir tuzağından kurtulma, milli gelir seviyesini artırma ve daha fazla istihdam sağlama yolunda yerli üretime olan ihtiyaç her geçen gün artıyor. Yeni Ekonomi Programı'nda (YEP) cari açığın düşürülmesinde bu kavrama işaret edilerek, "Sanayi ürünlerinde yerlileştirmeye dayalı bir ekonomik dönüşümün temelleri atılacaktır." denildi.

Bu bakış açısının sürekli ve etkin şekilde devam edebilmesi, ithal ürünlerin tasarımından itibaren yerlileşmesi, yerli üretim ekosisteminin oluşması, milli, güçlü, yaygın ve hızlı sanayileşmenin sağlanması amacıyla Yerlileşme Destek Fonu talep ediliyor.





KOZ CADDE

www.kozcadde.com

# DOĞRU KARARLARIN MERKEZİNDE

Koz Cadde'nin karmaşadan kurtaran ve zaman kazandıran yatay mimarisiyle iş hayatınız daha konforlu. Modüler yapısıyla tam ihtiyacınıza göre şekillendirebileceğiniz seçkin ofisler aynı zamanda Ankara'nın en önemli ticaret lokasyonunda yüksek kira getirisiyle kazancınızı arttıracak.

**250.000 TL**'DEN  
BAŞLAYAN FİYATLARLA

**%0 FAİZLE VADE İMKÂNİ**

**BANKASIZ KEFİLSİZ**

**KOZ ARAS**  
İNŞAAT



**0 533 1234 810**







## Yerlileşene Kadar Devam

Korhan **GÜMÜŞTEKİN**  
korhan@ostim.org.tr  
twitter.com/KorhanGumustkn

**Y**erlileşme, bilindiği üzere Türkiye'nin en önemli gündemi... Siyaset, sanayi, akademisyenler ve birçok kesim; sürdürülebilir kalkınma ve yüksek refah düzeyi için markalaşma başta olmak üzere ülkemize ait özgün üretimlerin üzerinde duruyor.

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak tarafından açıklanan Yeni Ekonomik Program'ın (YEP) maddeleri arasında ekonomik dönüşümde 'yerlileşme' başlığı dikkat çekti. Cari açığın düşürülmesinde başat role atıfta bulunan Bakan Albayrak, "Ekonomimizin yabancı tasarruflara bağımlılığını kalıcı olarak azaltacak ve cari açığın milli gelire oranını yüzde 3'ün altına düşürecek ihracat, turizm ve sanayi ürünlerinde yerlileşirmeye dayalı bir ekonomik dönüşümün temelleri atılacaktır." dedi.

Özellikle sanayi ürünlerinde yerlileşme noktasındaki çabaların savunma ile önemli seviyelere geldiğini biliyoruz. Ancak bu çabaların yüksek katma değer içeren diğer alanlarda geliştirilmesi ve bunun sürdürülebilir bir yapıya kavuşturulması gerekiyor.

Cumhuriyetimizin ilk yıllarında başlayan yerli üretim örnekleri devam edemedi. Çokça yazdık; uçak, otomobil, silah gibi kritik üretimlerin ancak ve ancak uzun vadeli planlamalarla olabileceğinin altı, işin uzmanları tarafından kalın çizgilerle çizildi.

Devletimiz, zor dönem olarak tarihe geçen, ülke ekonomisinin sıkıntılar içinde olduğu 70'lerde; ithalata bağımlılığı azaltma, milli, güçlü, yaygın ve hızlı sanayileşme yolunda birtakım adımları attı.

Ancak bu adımlar da gerek siyasi gerekse ekonomik operasyonlarla akamete uğratıldı.

Hep Güney Kore örneği veriliyor. O yıllarda neydi? Şimdi ne durumda? sorularının yanıtlarında karşımıza iki önemli madde çıkıyor: 1. Devlet politikası 2. Halkın tüketim alışkanlıkları ile meseleye sahip çıkması.

Yani hem devletin düzenlemeleri ile hukuki altyapının sağlam temeller üzerine oturtulması ve kamu alımlarıyla kendi markalarına olan tercih, hem de geleceğini korumak ve güçlü bir ekonomiyle refah düzeyini yükseltme bilincindeki toplum; 'Bizim ülkemiz ve bizim markalarımız' düşüncesi. O nedenle ki bugün dünya genelinde Uzakdoğu'da mucizeye imza atan ülkelerden yayılan teknoloji devleri-

nin ciroları ve markalarının katma değeri devasa büyüklüklere denk geliyor.

'Ufuk' kelimesi şöyle tarif ediliyor: Düz arazide veya açık denizde gökle yerin birleşir gibi görüldüğü yer, çevren, anlayış, kavrayış, görüş, düşünce gücü, ihata.

Ekonomik kalkınma da anlayış, kavrayış, görüş, düşünce gücünün birleşmesiyle geliştirilebilir. Sanayileşmek ise yine bu tanımda yer aldığı üzere 'anlayış' meselesidir.

İşte bundan hareketle bu sayımızda yerli üretimin güçlenmesi amacıyla Yerlileşme Destek Fonu'nu gündeme getirdik. Bu yöntemde; ithal edilen kalemlerin en başından başlayarak; Türkiye'ye gelen ilgili ürün tam anlamıyla yerlileşene kadar, gümrük vergisi üzerinden bir rakamın fona aktarılması, bu kaynağın TÜBİTAK, KOSGEB gibi kuruluşlarca yönlendirilerek ürün yerlileşene kadar devletimizin öncülüğünde çalışma yürütülmesi talep ediliyor.

Bir ülkenin bağımsızlığının ekonomik olarak gücüyle bağlantılı olduğu, bunun da teknoloji geliştirme ve markalaşmayla perçinleneceği net. Cumhurbaşkanımızın, "Günümüz dünyasında gerçek anlamda bağımsızlığın birinci şartı; teknolojiyi tasarlayan, geliştiren, üreten ve ihraç eden ülke konumuna ulaşmaktır. Teknoloji konusunda sadece kullanıcı olarak kaldığımız sürece, hiçbir alanda özgürlüğümüzü garanti altına alamayız." sözü de buna işaret ediyor.

Son dönemlerde ülke olarak maruz kaldığımız küresel girişimler ortada. Devlet politikası haline dönüşmeye başlayan yerlileşme hedefini benimsemek ve geleceğe karşı sorumluluğumuz için hiç durmadan çalışmak şart.

İthalata bağımlılığı azaltma, milli, güçlü, yaygın ve hızlı sanayileşme tıpkı Güney Kore'de olduğu gibi toplumun tüm kesimlerince kabul görmelidir.

Üretimde olduğu kadar, bunu yükseltecek olan anlayışımızın, bakış açımızın da yerlileşmesi şart!

"Çok fazla bağımlı olmuşuz; cep telefonlarından beyaz eşyaya kadar. Bunu, 'Biraz daha seyredelim' dersanız, kaybedeceğimiz şeyler çoğalacak.

Milli marka çıkarmak için kararlı devlet politikasına ihtiyaç vardır."

Prof. Dr. Sedat Çelikođan

### BİZİ TAKİP EDİN



OstimOSB



ostimosb



ostim-osb



facebook.com  
yerlivemilliuretim



+OSTİMSB1967



OSTİM OSB



ostimosb

**YERLİ ÜRETİM MİLLİ**

"Başkalarının kanatlarıyla uçmaya çalışanlar hürkuş olamazlar"

**YERLİ VE MİLLİ ÜRETİMİN MERKEZİ**

**OSTİM**



OSTİM Organize Sanayi Bölgesi  
Adına İmtiyaz Sahibi  
Orhan AYDIN

Genel Yayın Yönetmeni  
ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü  
Korhan GÜMÜŞTEKİN

Editör  
Yunus EFE

Yönetim Merkezi  
100. Yıl Bulvarı No: 101/A  
06370 OSTİM/ANKARA  
Tel : 0 312 385 50 90  
Faks : 0 312 385 58 98

Yayın Türü  
Yerel Süreli

Baskı  
Dünya Süper Veb Ofset  
100. Yıl Mah. 34204  
Bağcılar/İSTANBUL  
Tel : 0 212 440 27 62

Produksiyon  
OMEDYA  
www.omeya.com

Reklam Rezervasyon  
0312 385 58 20-21

www.ostimgazetesi.com



# Yeni Ekonomik Program cari açığa mücadelede sektörleri önceliklendirilecek

## YERLİLEŞME MİLLİ ROTA



2019 yılında 76 milyar kamu kaynağının hayata geçirileceğini belirten Berat Albayrak, "Son dönemdeki ekonomik zorluklar nedeniyle reel sektör firmalarımızın bir kısmının farklı alanlarda problemler yaşadığını hepimiz biliyoruz. Bankacılık sektörümüzün güçlü yapısını sürdürmesini ve reel sektörümüzü finanse etmeye devam etmesini temin etmek bu programın en önemli önceliklerinden biri. İşte bunu sağlamak, istihdamın devamı ve vergi gelirlerinin güvence altına alınması için kaçınılmazdır." dedi.



**Yeni Ekonomi Programı (YEP) olarak adlandırılan Orta Vadeli Program'da (OVP), cari açığın düşürülmesinde yerleştirmeye işaret edildi. Programda, "Ekonomimizin yabancı tasarruflara bağımlılığını kalıcı olarak azaltacak ve cari açığın milli gelire oranını yüzde 3'ün altına düşürecek ihracat, turizm ve sanayi ürünlerinde yerleştirmeye dayalı bir ekonomik dönüşümün temelleri atılacaktır." denildi.**

daha sürdürülebilir bir modele geçmeden önce bu yıldan başlayarak 2019 ve 2020 döneminde ekonomik bir dengeleme yaşayacağımız yol haritasını ortaya koyuyor. Bu nedenle 2019 Gayri Safi Yurt İçi Hasılası büyümesi, beklenti noktasında yüzde 2,3 düzeyinde gerçekleşecek. İkinci prensibimiz disiplin dedik. Disiplinden temel kastımız dengeleme sürecinin kamu maliyesindeki disiplin ile desteklenmesidir." ifadelerini kullandı.

### Sektör odaklı programlar merkezde olacak

Cari açığa doğrudan etki edecek sektörlerin önceliklendirileceğinin altını çizen Albayrak, şunları kaydetti: "Yatırımlarda önceliklerimiz, temel alanların başındaki cari açık düşürülmesi noktasında çok büyük bir anlam ifade ediyor. İlaç, ara ürün, kimya, petro-kimya, enerji, makine ve teçhizatla birlikte yazılım sektörleri bu mücadelenin öncelikli yatırım alanlarından. Teknoloji ve Ar-Ge yatırımları, kamu-özel iş birliği modelleriyle, farklı şekillerde hayata geçirilecek. Yüksek teknoloji endüstri üretim bölgeleri, 20 biyoteknolojik ilacın üretim alt yapısının kurulması, petro kimya kümelenmeleri gibi yatırım projelerinin yanında ihracat ana planıyla birlikte bu süreci destekleyeceğiz.

Bundan sonra yatırım kararlarımızın merkezinde Türkiye'nin sanayi üretimi katma değerinin artırılması amacıyla sektör odaklı programlar olacak. Cari açığın düşürülmesi ile ilgili kısımda, bu çerçevede ilaç, petro-kimya, enerji, makine teçhizat, yazılım vb. birçok sektör. Cari açığa doğrudan etki edecek sektörler önceliklendirilecek. Bu sektörlerdeki somut projeler hayata geçirilecek. Hem ihracatı hem de istihdamı artırarak bu projelerin hayata geçmesiyle birlikte gerekli yatırım ortamının sağlanması, uygun teşvik paketleri ve gerekirse kamunun da ilgili kurumları vasıtasıyla bu projelere ortak ve destek olması etkin ve aktif bir şekilde sağlanacak."

**T**ürk ekonomisinin öntümüzdeki dönemde yol haritası olacak YEP'le ilgili açıklamalarda bulunan Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, "Yatırımlarda önceliklerimiz, temel alanların başındaki cari açık düşürülmesi noktasında çok büyük bir anlam ifade ediyor. İlaç, ara ürün, kimya, petro-kimya, enerji, makine ve teçhizatla birlikte yazılım sektörleri bu mücadelenin öncelikli yatırım alanlarından." dedi.

Programı 5 temel alandaki hedefler ve tedbirler üzerine kurguladıklarını dile getiren Bakan Albayrak, bu alanları; enflasyon, kamu maliyesi, istihdam, cari açık, bankacılık ve reel sektör olarak sıraladı.

Tüm küresel ve bölgesel ekonomik zorluklara karşılık Türkiye'nin tüm hedeflerine güçlü bir şekilde yürümesini sağlayacak, ekonomik bir program arzuldıklarını ifade eden Berat Albayrak, "Programımız üç ana temel üzerine oturtuldu. Birincisi dengeleme sonra, disiplin ve nihayetinde değişim olarak kurguladığımız bu süreç, tüm bu çerçevede ekonomimizin bazı temel alanlarında

### Yerli üretimin payı artırılabilecek

- Yerli ürünlerin tüketimi özendirilerek yerli malının görünürlüğü ve farkındalığı artırılacaktır.
- Ekonomimizin yabancı tasarruflara bağımlılığını kalıcı olarak azaltacak ve cari açığın milli gelire oranını yüzde 3'ün altına düşürecek ihracat, turizm ve sanayi ürünlerinde yerleştirmeye dayalı bir ekonomik dönüşümün temelleri atılacaktır.
- İthalata bağımlılığı azaltmak ve ihracatı artırmak amacıyla yerli üretim ve dünyadaki en iyi uygulamalar göz önünde bulundurulacak teknoloji ve Ar-Ge yatırımları kamu-özel iş birliği modelleri ile gerçekleştirilecektir.
- Yüksek teknoloji ürünlerinin üretileceği, büyük ölçekli yerli ve yabancı yatırımların yer alacağı, etkin yönetim modeline sahip endüstri ve teknoloji bölgeleri kurulacaktır.
- Güneş, rüzgâr, biyokütle, yenilenebilir enerji ve yerli kömür kaynaklarının elektrik üretimindeki payı artırılabilecek, YEKA modeli ile bu enerji teknolojilerinin yerleştirilmesi desteklenecektir.
- Ülkemizde üretilmeyen 20 biyoteknolojik ilacın yerli üretimi teşvik edilecek, biyoteknoloji alanında yetkinliklerimiz artırılacaktır.
- Güvenlik hizmetlerinde kullanılan araç, gereç ve teknik ekipmanda yerli üretimin payı artırılacaktır.
- Sanayinin ihtiyaçları ve dijital dönüşüm hedefleri çerçevesinde yenilikçi okul-sektör iş birliği modelleri kurulacaktır.

## Kalkınma Bankası'na yapılandırma

**A**K Parti Grup Başkanvekili Mehmet Muş, TBMM'ye verdikleri kanun teklifiyle, Türkiye Kalkınma Bankası'nın altında Türkiye Kalkınma Fonu kurulacağını açıkladı.

Muş, konuyla ilgili şu bilgileri paylaştı: "Türkiye Kalkınma Bankası, İşçi Yatırım Bankası olarak kurulmuş ve o günden bugüne kadar isim değişiklikleriyle ve Turizm Bankası ile birleşmek suretiyle bugüme kadar gelmiştir. Fakat günümüz bankacılık sistemine ve kalkınma bankacılığının gerekliliklerine uygun şekilde bankanın personel rejiminden tutun da mevcut statüsü, gelişmesine çok fazla olanak tanımamakta. Dolayısıyla yeniden yapılandırılması suretiyle Türkiye'nin ihtiyaç duyacağı stratejik sektörlerin finansmanında etkin bir rol oynayacaktır. Amacımız bunu içermektedir ve Türkiye Kalkınma Bankası'nın altında yine bu kanun teklifiyle beraber Türkiye Kalkınma Fonu kurulacaktır.

Bu fonla hem uluslararası piyasalardan hem de Türkiye'deki piyasalardan oluşturulacak olan fonlarla, Türkiye'nin kalkınması planları ve stratejik planları doğrultusunda öngörülen sektörler finanse edilecektir ve Türkiye'nin ekonomik büyümesine, imalat sanayine önemli bir katkı sunacaktır. Kanun teklifimiz bunun içermektedir. Personel rejimi; iş hukukuna tabi bir banka haline gelmiş olacaktır bu tekliften sonra. Dolayısıyla tüm ülkemize ve milletimize bu kanun teklifimizin hayırlar getirmesini temenni ediyorum."



## TÜRKİYE'NİN SÜRATLE SANAYİLEŞMESİ İÇİN KURULDU



DEVLET SANAYİ  
ve  
İŞÇİ YATIRIM  
BANKASI

### BANKAMIZIN KURULUŞU :

Yurt dışındaki işçi vatandaşlarımızın yıllardan beri beklediği, kendi tasarruflarını değerlendirecek Devlet Bankası, nihayet kurulmuştur.

Devlet Sanayi ve İşçi Yatırım Bankası kelimelerinden kısaltılarak DESİYAB adı verilen Bankamız, 17-Nisan 1975 tarih ve 1877 sayılı kanunun verdiği yetkiye dayanılarak 11-Kasım 1975 tarih ve 13 sayılı Kanun Hükmündeki Kararname ile kalkınma ve Yatırım Bankası olarak kurulmuştur.

DESİYAB, 26 Mayıs 1976 tarihinden itibaren de fiilen çalışmalarına başlamıştır.

### KURULUŞ GAYEMİZ

DESİYAB'ın gayesi, Türkiye'nin süratle ve yurt sathına yaygın olarak sanayileşmesini sağlamak, yurt içinde ve özellikle yurt dışında çalışmış ve çalışmakta olan vatandaşlarımızın tasarruflarını bir araya getirip ekonomik bir güç halinde birleştirerek kârlı, verimli kalkınma planlarına uygun sınai yatırımlara yönelmektir.





# DESTEK FONU KURULMALI

**Yeni Ekonomik Programı değerlendiren OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, programda yerleştirilmeye ilişkin hedefleri memnuniyetle karşıladıklarını söyledi. Yerleştirmenin nasıl yapılacağı konusunda yol haritasının önemine işaret eden, döviz odaklı yaşanan gelişmelerin yerli üretim açısından fırsat olduğuna dikkat çeken Aydın, bir ekosistemin oluşması gerektiğine vurgu yaptı. Bu ekosistemin, yerleşme hedefinde kritik rolü olacağını kaydeden Orhan Aydın, Yerleştirme Destek Fonu önerisi yaptı.**



**O**rhan Aydın, "Bu ürün nasıl yerleştirilir? Ar-Ge gerekiyor, üniversite şu kısmı yapsın. Satış-pazarlama ile ilgili bir takım eksikleri oluyor, buna verelim. Teknolojik kısmında açığımız var buraya verelim. Bunların hepsini destek paketinde yazacağız. Fon, bu çalışmayı destekleyecek. Ürün yerleşinceye kadar bu çark devam edecek." dedi.

Aydın, şu görüşleri paylaştı: "Cumhurbaşkanımızın, 'Bağımsızlığın birinci şartı; teknolojiyi tasarlayan, geliştiren, üreten ve ihraç eden ülke konumuna ulaşmaktır. Teknoloji konusunda sadece kullanıcı olarak kaldığımız sürece, hiçbir alanda özgürlüğümüzü garanti altına alamayız.' sözü çok önemlidir.

Dövizdeki artışın her ne kadar birçok olumsuz yönü olsa da yerli üretimin kıymetini anlama ve yerli üretimin desteklenmesi bakımından bir fırsattır. Gelişmelere bu yönden bakarak çaba sarf edilmelidir.

## Öncelikli adım: Kümelenme

Yerli üretimin önemi, uzun süredir Hükümetimizin programlarında hep yer alıyor. Yeni Ekonomi Programı'nda vurgulanan yerleşme hedefini olumlu buluyoruz. Bu hedefi gerçekleştirmede gelişmiş ülkelerin uyguladığı yol ve yöntem, öncelikli adım; kümelenmedir. Kümelenme mantığıyla uçtan uca; üniversite, sanayi, kamu, destek politikaları tüm bunların hepsini tanımlayacak şekilde ilgili alanları yerleştirmek gerekiyor.

Yerleştirme sürecine ilişkin olarak; Yerleştirme Destek Fonu adı altında, yapılan ithalat üzerinden bir yöntem faydalı olacaktır. Ara mal olarak ithal ettiğimiz kalemler bellidir. Bakanlık tarafından Türkiye'nin en çok ithalat yaptığı kalemler çıkarılabilir. İthal kalemleri listeleyip, en çok para harcanandan en az para harcanana doğru sıralayalım. Ve listenin en başından başlayalım.

İthalatın üzerinden ayrılacak bir fon veya kaynak; direkt olarak ithal edilen ürünün yerleştirilmesine yönlendirilebilir. Bu modelde, "Şu kalemleri yerleştireceğiz." denildiğinde, bu kalemlerden

alınacak gümrük vergisinin yüzde 1 veya 2'si, o ürünlerin yerleştirilmesine, yerleştirilme tamamlanana kadar aktarılabilir.

Örneğin cep telefonunun yerleştirilmesi için cep telefonlarından alınacak yüzde 1-2'lik fon, doğrudan cep telefonunu yerleştiren mekanizmaya taşınabilir. Bu fon, cep telefonunun yerleşinceye kadar kullanılabilir.

Ayrıca, mutlaka bu ya da buna benzer bir konuda daha önce tasarlanmış olan fonların olup olmadığına da bakılmalı ve olması durumunda bunların spesifik olarak bu amaca yönlendirmeleri de sağlanabilir.

Öte yandan kamu alımları, yerli üreticinin geleceği açısından önemli bir enstrümandır. Devletimizin hedefleri doğrultusunda kamu alımlarındaki uygulamaların sürdürülebilir hale dönüşmesi, KOBİ'ler başta olmak üzere tüm sanayicilerimizin en büyük beklentisidir."

## KATMA DEĞERİ ARTIRACAK VE CARİ AÇIĞI AZALTACAK SEKTÖREL PROJELERE ÖRNEKLER



T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı Yeni Ekonomi Programı Sunumu

## Ara malı ithalatı sorunu acilen çözülmelidir

**A**nadolu Raylı Ulaşım Sistemleri Kümelenmesi (ARUS) Koordinatörü Dr. İlhami Pektaş, "Ülkemizin ara malı ithalatı sorununun acilen çözülmesi önem arz etmektedir." dedi.

Pektaş, şu hususlara dikkat çekti: "2023 hedefleri doğrultusunda cari açığı azaltmak Türkiye'nin en önemli hedeflerden biridir. Cari işlemler dengesine bakıldığında karşımıza ithal ara malı sorunu çıkmaktadır. Kullanılan girdilerin yurt içindeki üretici firmalardan tedarik edilerek karşılanması, yaratılan katma değer için ülke içinde kalmasını sağlayacağı gibi, işletmelerimizin rekabet güçlerinin artırılması na da katkıda bulunacaktır.

Girdilerin yurt dışından tedarik edilerek üretim yapılması durumunda ise elde edilecek katma değer yurt dışına çıkacaktır. Bu durum, dış ticaret ve dolayısıyla cari işlemler dengesini olumsuz etkileyecek ve ara malı üre-

ten firmaların rekabet gücünü zayıflatacaktır.

Türkiye artık yerli ve milli üretimi bir devlet politikası, bir sanayi politikası ve bir kalkınma politikası haline getirmiştir. Bu çerçevede 'Dünyanın en büyük 10 ekonomisinden biri olma' hedefine ulaşmak isteyen ülkemizin ara malı ithalatı sorununun acilen çözülmesi önem arz etmektedir.

İthal edilen 3 bin civarında ürün tek tek gözden geçirilerek, 43 ürün grubu içerisinde öncelikli olanlar belirlendi ve bunların yerli üretimi için yeni teşvik ve destekler sağlanması kararlaştırıldı. Bu sektörlerde yer alan ürünlerin vergi indirimi, kaynak tahsisi, teşvik, muafiyet, Ar-Ge ve diğer bütçelerden gelen kaynaklarla bir Yerleştirme Destek Fonu oluşturularak kararlı bir yerleştirme modelinin hayata geçirilmesi ve yerleştirme tamamlanmaya kadar bu ekosistemin kendi içinde uygulanması önem arz etmektedir."





# Etiket, tarife ve fiyat listelerinde kullanılması zorunlu olacak Türkiye'nin yerli ürün logosu

**Ticaret Bakanlığı, Fiyat Etiket Yönetmeliği'nde değişikliğe gitti. Düzenleme ile üretimi Türkiye'de yapılan ürünlerin etiket, tarife ve fiyat listelerinde kullanılması zorunlu YERLİ ÜRETİM logosu belirlendi. Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, "Yerli üretim logosu ile vatandaşlarımız, burada üreten, bu ülkeye yatırım yapan, burada istihdam sağlayan, çalışkan insanımızın ürettikleri ürünlerin ayrımını yapabilecekler." dedi.**



**P**erakende olarak satışa sunulan mal ve hizmetlere ilişkin satış fiyatı, birim fiyatı, malın ayırıcı özelliği ve üretim yeri hususları 6502 sayılı Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun'un 54'üncü maddesinde ve bu maddeye dayanılarak çıkarılan Fiyat Etiket Yönetmeliğiyle düzenleniyor.

Ticaret Bakanlığı tarafından, Fiyat Etiket Yönetmeliğinde yapılan düzenleme ile Etiket Bulundurma Zorunluluğu başlıklı 5. Maddesine, "d) Malın satış fiyatı ve birim fiyatının uygulanmaya başladığı tarih, e) Üretim yeri Türkiye olan mallar için, Bakanlıkça tespit ve ilan edilen şekil, logo veya işaret" hususları eklendi.

18/9/2018 tarihli ve 30539 ve sayılı Resmî Gazete'de yayımlanan düzenleme, 3/10/2018 tarihinde yürürlüğe girdi.

Tüketicilere yönelik mal satışlarında, ürünün ülkemizde üretildiğini göstermek üzere tüketicilerin dikkatini ilk bakışta çekecek nitelikte YERLİ ÜRETİM logosu hazırlandı. Logonun, şekli ve kullanımında dikkat edilmesi gereken hususlar Ticaret Bakanlığı tarafından belirlendi.

## Üretmeden zenginleşme imkanı yok!

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan yerli üretime dikkat çekti. Pekcan, "Yerli ürünlere sahip çıkmak, çocuklarımızın geleceğine sahip çıkmaktır." dedi.

YERLİ ÜRETİM logosu ile vatandaşların, burada üreten, bu ülkeye yatırım yapan, burada istihdam sağlayan, çalışkan insanların ürettikleri ürünlerin ayrımını yapabileceğini vurgulayan Bakan Pekcan, "Kendi ürünlerini tüketmeden, kendi tükettiklerini üretmeden ülkelerin, zenginleşmesine imkan yok! Varsa da bu kısıtlı ve geçici bir süre olacaktır." değerlendirmesini yaptı.

Yabancı yatırımcıların Türkiye'de ürettikleri ürünlerin de yerli olduğunu dile getiren Pekcan, şunları kaydetti: "Bu ülkede yatırım yapan, bize inanan bizimle beraber ürünlerini burada üreten yabancı firmaların Türkiye'de üretilen ürünleri de yerlidir. Onlarda da bizim Türkiye'deki alın terimizin payı vardır. Onlar da aynı yerli üretim logosunu kullanacaktır. Onların da buradaki varlıklarını destekliyoruz."



Ticaret Bakanlığı'ndan yapılan açıklamada, etiket, tarife ve fiyat listelerinde bulunması zorunlu hususlar, Fiyat Etiket Yönetmeliği'nin 'Etiket bulundurma zorunluluğu başlıklı 5. maddesinde düzenlendiği bildirildi. Devamında şu ifadelerle yer verildi: "Buna göre perakende olarak satışa sunulan mal veya hizmetlere ilişkin etiket, tarife ve fiyat listelerinde, malın üretim yeri, ayırıcı özelliği, tüm vergiler dahil satış fiyatı ve birim fiyatının belirtilmesi zorunludur.

18.09.2018 tarihli ve 30539 ve sayılı Resmî Gazete'de yayımlanarak, 03.10.2018 tarihinde yürürlüğe girecek olan düzenleme ile anılan Yönetmelik maddesinde değişikliğe gidilerek etiket ve listelerde bulunması zorunlu bilgilere;

d) Malın satış fiyatı ve birim fiyatının uygulanmaya başladığı tarih,  
e) Üretim yeri Türkiye olan mallar için, Bakanlıkça tespit ve ilan edilen şekil, logo veya işaret.  
hususları eklenmiştir."

## Yerli Malı nedir? Türk Malı nedir?

**Merhum Prof. Dr. Sedat Çelikođan, OSTİM Gazetesi 2014 Eylül sayısına verdiği demeçte Yerli Malı ve Türk Malı kavramlarını şöyle tanımlamıştı:**

**Yerli Malı:** Minimum yüzde 51'i Türkiye'de üretilen katma değerden ibaret. Bu, yerli malı. 'Katma değer nedir?' dersiniz, 13 Eylül 2014 tarihli Resmî Gazete'deki Tebliğ, bunu yeterli şekilde tarif ediyor. Çok da güzel ve isabetli bir tebliğ oldu. Bu, yerli malı konusunu işliyor. Türk malı konusu burada yok. Bu boşluğu doldurmak istiyoruz. Türkiye için en önemlisi; Türk malı ürünlerimi-

zi artırmaktır. Bu, dünya markası çıkarmak için şarttır. Eğer siz ürünün tasarımını yapıyorsanız bu 'Turkish Made'. Öte yandan yerli yapıyorsanız; mesela Renault, Tofaş, Mercedes, Beko, Vestel'in bir kısım ürünleri yerli malı. Yerli oranı da burada yüzde 51 olmazsa o da yerli malı değildir. Bu, ithal ürüne giriyor.

**Türk Malı:** Türk Malı demek Türkiye'nin kendi tasarımı olan ve üzerinde de kendi markası olan bir üründür. Peki bunun yüzdesi de olur mu? Elbetteki yüzde 51'in üzerinde olması lazım. Siz bir yerde icat yaptınız,

patent aldınız. Bu patent yeni bir ürün olduğu için Türkiye'deki yan sanayini bulamıyorsunuz, yurtdışında buluyorsunuz. Oradan getirirsiniz, monte ettiniz ama tasarımı sizin, patenti sizin ve kendi markanızı koyup satıyorsunuz. Bu ne olacak? Bunun yüzde 51 yerliliğini temin edebiliyorsunuz ama parçaları dışarıdan geliyor. Bunda da yüzde 51'i arıyoruz. Neden arıyoruz? Tasarım, Ar-Ge, montaj maliyeti gibi rakamlar koyuyorsunuz. Patentli ürünü çok bekleme için parçaları dışarıdan alıp yapıyor-



nuz ama gerçek manada kendi tasarımınızla yüksek katma değerli yeni bir ürün çıkarıyorsunuz. Bunlarla ilgili değerlendirmelerin farklı olması lazım.

**A**nkara Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Mustafa Tuna, israfı özellikle de yabancı menşeli ürün kullanımına son verecek önemli bir karara imza attı.

Başkan Tuna imzasıyla belediyenin tüm birimleri dahil ASKİ ve EGO Genel Müdürlüğü ile bağlı şirketler ve iştiraklerine yerli ve milli ürün kullanımına geçilmesine ilişkin genelge gönderildi.

Yerli ve Milli Mal-Hizmet Alımı, Tasarruf İlkeleri başlığı ile gönderilen genelgede, tüm belediye birimlerinin yabancı ürün yerine yerli ve milli ürün alımları yapması ve kullanması talimatı verildi.

## Öncelik yerli ve milli ürün

Son dönemlerde Türkiye'ye yönelik saldırıları hatırlatan Başkan Tuna, şunları kaydetti: "Ülkemize karşı yapılan bu saldırıları bertaraf etmek için Ankara

## Başkentte yerli genelge

**Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Mustafa Tuna'nın imzasıyla, belediyenin tüm birimleri dahil ASKİ ve EGO Genel Müdürlüğü ile bağlı şirketler ve iştiraklerine yerli ve milli ürün kullanımına geçilmesine ilişkin genelge gönderildi.**

halkına hizmet üreten ve bu hizmetlerin ifası için kamu kaynağı kullanan belediyemize ve belediyemiz çalışanlarına önemli görev ve sorumluluk düşmektedir. Bu nedenle yerli ve milli üretimin artırılması, desteklenmesi ve yerli ürünlerin kullanımının yaygınlaştırılması öncelikli hedefimiz haline gelmiştir. Böylece hem ülke ekonomisine katkı sağlanacak hem de dış kaynaklı saldırıların etkileri en aza indirilecektir."

Ankara Büyükşehir Belediyesi olarak saldırılara karşı etkin mücadele edecekleri mesajını veren Tuna, yapılması ge-

rekenleri genelge de şu ifadelerle sırladı: "Belediyemizin tüm birimleri, EGO ve ASKİ Genel Müdürlükleri ile belediyemize bağlı şirketler ve bu şirketlerin iştiraklerince mal ve hizmet alımları ile yapım işlerinde yerli malı tercihinin azami riayet edilecek, varsa yabancı ürün ve hizmetlerin yerine yerli ve milli olanları kullanılacaktır."

## İsraf önleneyecek

Başkan Tuna, israfın önüne geçecek her türlü tedbirin alınması talimatını da verdiği genelgede, "Kamu kaynaklarının



etkin ve verimli kullanılması, işgücü, kaynak, elektrik ve su, akaryakıt, araç, haberleşme, elektronik ve bilgisayar sistemleri, kırtasiye ve demirbaş, temsil ağırlama ve tören giderlerinde azami tasarruf ilkelerine riayet edilmesi ve israfa yol açmayacak şekilde hareket edilmesi sağlanacaktır." ifadeleri yer aldı.





**Yerli ve Milli Üretimin Merkezi Ticaretin Kalbi**  
**OSTİM'DE YATIRIM FIRSATI**

OSTİM OSB YÖNETİMİNDEN  
**SATILIK FABRİKA ARSASI**

Savunma ve Havacılık, İş ve İnşaat Makineleri, Medikal Sanayi, Enerji Teknolojileri, İleri İmalat Teknolojileri, Raylı Sistemler, Yenilikçi Teknolojik alan Ekosistemi içinde **üretim yapmak isteyen yatırımcılar için kaçırılmaz fırsat.**

**Sınırlı Sayıda Fabrika Arsası**

Detaylı Bilgi İçin Hemen Arayın  
**0312 385 99 01**



# Hindistan'a milli para teklifi

**Ankara Ticaret Odası (ATO) Başkanı Gürsel Baran, Hindistan Büyükelçiliği ile ortaklaşa düzenledikleri Yatırım ve Ticaret Fırsatları Forumu'nda dış ticaret üzerindeki kur baskısını azaltmak için milli para birimlerinin kullanılması önerisinde bulundu.**

**A**TO'nun Hindistan Büyükelçiliği ile ortaklaşa düzenlediği Hindistan ile Yatırım ve Ticaret Fırsatları Forumu, ATO Congressium'da gerçekleştirildi. Forumun açılışında konuşan ATO Başkanı Gürsel Baran, Hindistanlı iş adamlarını Türkiye'de görmekten mutluluk duyduğunu söyledi. Baran, "ATO olarak ülkelerimiz arasındaki dostane ilişkilerin ticaret alanında da meyvelerini vermesini arzu ediyoruz." dedi.

Hindistan ile ikili ticaret hacminin 2017 sonu itibariyle yaklaşık 7 milyar dolara ulaştığını söyleyen Baran, "Bu rakamın giderek artacağını ve gerçek potansiyele ulaşacağını düşünüyoruz. An-

cak ikili ticaret hacminin dengesiz olduğu ve ülkemiz aleyhine gerçekleştiği de bir gerçektir. 2017 yılı itibariyle 758,5 milyon dolarlık ihracata karşılık 6,21 milyar dolarlık ithalat gerçekleştiriyoruz. Bu açıdan karşılıklı yatırımların artırılması ve ticaret hacminin hızla dengelenmesini önemli görüyoruz." değerlendirmesini yaptı.

İş adamlarının bir araya getirmenin ticarete yeni köprüler kurma bakımından çok faydalı olduğunu dile getiren Baran, "Ülkelerimiz arası ticaret üzerindeki kur baskısını azaltmalıyız, milli paralarımızla karşılıklı alım ve satım yapabiliriz." önerisinde bulundu.

## ATO üyelerine fuar daveti

Hindistan Gujarat Hükümeti Müsteşarı ve Heyet Başkanı S. J. Haider, toplantının her iki ülkenin arasında güzel bir ilişki ve ticaretin başlangıcı olmasını temenni etti. Ankara Ticaret Odası üyelerini 2019 yılı Ocak ayında Gujarat'da düzenlenecek fuara davet eden Haider, "Bu fuarda kendi ürünlerinizi tanıtabilirsiniz. Fuara 2 milyon katılımcı bekliyoruz." dedi.

## KOBİ'lerin devamı Endüstri 4.0'a uyuma bağlı

**OSTİM Sanayici ve İşadamları Derneği (OSİAD), Makine Mühendisleri Odası Ankara Şubesi ile birlikte düzenlediği Endüstri 4.0 seminerinde, KOBİ'lerin faaliyetlerini sürdürebilmeleri için Endüstri 4.0'a uyumaları gerektiğine dikkat çekildi.**

**O**SIAD, Makine Mühendisleri Odası Ankara şubesiyle birlikte, Endüstri 4.0'da farkındalığı artırmaya yönelik seminer düzenledi. Endüstri 4.0'ın üretim süreçlerinde, çalışma tarzlarında ve yaşam biçimlerinde çok köklü değişikliklere yol açacağını ifade edildiği seminerde; KOBİ'ler için 'ya uyum ya ölüm' vurgusu dikkat çekti.

OSİAD Başkanı Ahmet Kurt, Endüstri 4.0 sürecinde haberleşme teknolojilerinin güçlendirilmesi gerektiğini ifade etti. OSTİM'de faaliyet gösteren Haberleşme Teknolojileri Kümelenmesi'nin (HTK) bu alandaki çalışmalarına başarıyla devam ettiğini kaydeden Kurt, 2020 yılında yüzde 100 yerli ve milli 5G teknolojisinin üretilmesine Hükümetin de çok büyük destek verdiğini söyledi.

HTK ile Türkiye'de ilk defa bu alanda çalışan firmaların bir araya geldiğini anlatan Kurt, endüstri 4.0'a entegrasyon sürecinde haberleşmenin çok güçlenmesi gerektiğini, haberleşmenin güçlenmemesi durumunda da endüstri 4.0'a uyum sağlanamayacağını anlattı. Kurt, "Endüstri 4.0, işverenleri de işçileri de ilgilendiriyor. Sanayiciler hazırlıklı olmazsa bu yeni dalganın altında kalacaklar, nitelsiz işgücü de çalışacak meslek

bulamayacak!" uyarısını yaptı.

İç Anadolu Sanayici ve İşadamları Dernekleri Federasyonu (İÇASİFED) Başkanı Mehmet Akyürek, dijitalleşmenin hayatın içine girdiğini, hatta robotların üretim süreçlerine dahil olduğunu belirterek; hükümetin, sanayici ve işadamlarının, üniversitelerin, çalışanların yeni döneme hazırlık yapma konusunda acele etmesi gerektiğini vurguladı.

## Üretim ve tüketim sistemi yeniden şekillenecek

Makine Mühendisleri Odası Ankara Şubesi Yönetim Kurulu üyesi Serdar Ulu, Endüstri 4.0'ın kendine has özellikleri ve gelişimi ile sanayinin tamamı için yeni bir paradigma ve yeni bir çağın başlangıcı olduğunu anlattı.

Endüstri 4.0'ın hayatın her alanında değişimleri beraberinde getireceğini vurgulayan Ulu, "Otonom sistemler, yapay zekâ, nesnelerin interneti, akıllı fabrikalar, 3D yazıcılar, birçok farklı disiplinin bir arada olduğu, sanal ve fiziksel olanın uyum içinde çalıştığı, üretim ve tüketim sisteminin yeniden şekillendiği bir dünyadan söz ediyoruz. Uyum için ülkemizde de nitelikli insan gücüne olan ihtiyacı artacağını tahmin edebiliriz. Endüstri 4.0'a uyum sağlanması gereken temel unsurların öncelikle biz mühendisler, sanayiciler, devlet kurumları, üniversiteler, üretim tesisleri, çalışanlar ve toplum olduğunu düşündüğümüzde planlamacı anlayışla toplumsal ve sektörel gereksinimleri karşılayacak bir eğitim politikasının hayata geçirilmesi gerekmektedir." dedi.



Hindistan ile ikili ticaret hacminin 2017 sonu itibariyle yaklaşık 7 milyar dolara ulaştığını söyleyen Gürsel Baran, "Bu rakamın giderek artacağını ve gerçek potansiyele ulaşacağını düşünüyoruz. Karşılıklı yatırımların artırılması ve ticaret hacminin hızla dengelenmesini önemli görüyoruz." değerlendirmesini yaptı.

## ÜÇÜNCÜ 'NEFES' HAMLESİ

ATO Meclisi, üyelerinin finansman ihtiyacını karşılamak için 520 milyon liralık kaynak oluşturulmasına oy birliğiyle karar verdi.

ATO Başkanı Gürsel Baran, Hazine ve Maliye Bakanlığı ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) öncülüğünde yürütülen çalışmalar sonucu Nefes Kredisi için Ziraat Bankası, Halk Bankası, Vakıfbank, İş Bankası, Garanti Bankası, Yapı Kredi Bankası, Ziraat Katılım ve Vakıf Katılım Bankası ile anlaşma sağlandığını bildirdi. Baran, 6 ay anapara ödemesiz, 12 ay eşit taksitle geri ödenebilecek kredinin

toplam süresinin 18 ay olacağını ifade etti. Faiz oranının aylık yüzde 1.85 olarak belirlendiğini söyleyen Baran, Kredi Garanti Fonu tarafından yüzde 85'e varan oranlarda kefalet sağlanacağını kaydetti.

"Ankara Ticaret Odası olarak iki yılda üçüncü kez üyelerimizin yanındayız." diyen Baran, iki yılda toplam 3 milyar liralık kredi hacmi oluşturduklarını, 11 bini aşkın ATO üyesinin Nefes Kredisi'nden faydalandığını anlattı. Nefes Kredisi ile ilgili ayrıntılı bilgilere [www.atonet.org.tr](http://www.atonet.org.tr) adresinden, ATO Çağrı Merkezi'nden (444 0 286) ve ATO santralinden (201 81 00) ulaşılabilir.



## İhracat pazarlarının çıkış yolu; Eximbank



**OSTİM Organize Sanayi Bölgesi Sanayici İşadamı ve Yöneticileri Derneği'nin (ORSİAD), Eximbank Ankara Bölge Müdürlüğü ile birlikte düzenlediği ihracat toplantısında, sanayicilere ihracatta Eximbank'ın sağladığı destekler anlatıldı.**

**O**RSİAD'ın Türk Eximbank iş birliği ile düzenlediği ihracata Yönelik Krediler, Garanti ve Sigorta Programları tanıtım toplantısı, Eximbank Ankara Bölge Müdürü Funda Baydar'ın katılımıyla gerçekleştirildi.

Toplantı, OSTİM ve Ankara'nın çeşitli Organize Sanayi Bölgelerinde üretim yapan sanayicilerin yoğun katılımıyla gerçekleşti. ORSIAD Başkanı Nedret Yener, ekonomik büyümede ve sıkıntılı süreci atlattırma ihracatın

kilit rol oynadığını söyleyerek, "Eximbank iş birliğiyle düzenlediğimiz toplantının da bu anlamda büyük fayda sağlayacağına inanıyoruz." dedi.

## "Faizleri yükseltmiyoruz"

Eximbank Ankara Bölge Müdürü Funda Baydar, Türkiye'nin tek resmi ihracat finansman kuruluşunun Eximbank olduğunu belirtti. Türkiye'nin 2017 yılındaki ihracatının yüzde 25'ine denk gelen 39 milyar dolarlık kısmını Eximbank'ın finanse ettiğini dile getiren Baydar, KOBİ'lere sağlanan kredi ve sigortalar hakkında geniş bilgi verdi, KOBİ'lerin Eximbank fırsatlarından yararlanmasının koşullarını da anlattı.

Ticari bankalardan çok daha cazip faiz oranlarıyla KOBİ'lere kredi desteği sağladıklarını bildiren Funda Baydar, "Kredi faiz oranlarımızı yükseltmiyoruz." dedi.



# AS9100 ile uluslararası pazarların kapısı aralanıyor

**AS9100 standardı ile savunma ve havacılık sektöründeki KOBİ'ler, uluslararası pazarlarda paylarını artıracak. OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (OSSA), üyelerinin üretim yeteneklerini, uluslararası rekabetçiliğini ve pazar paylarını artırmaya yönelik AS9100 eğitimi düzenledi.**



**O**SSA, Ticaret Bakanlığı tarafından desteklenen üçüncüsünü yürüttüğü, Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi Projesi (URGE) kapsamında proje katılımcısı firmalara yönelik, AS9100 eğitimi düzenledi. Eğitime 9 firmadan 20 temsilci katıldı.

Savunma ve havacılık sektöründe Uluslararası Hava-Uzay Kalite Grubu (IAQG) tarafından kontrol edilen yönetim sistemleri standardı AS9100, OSTİM'li KOBİ'lere uluslararası pazarlarda tedarikçi olma yetkinliği kazandırıyor.

## “Uluslararası platformlarda kendimizi göstermeliyiz”

OSSA üyelerine eğitim veren AS9100 Rev. D. Savunma Havacılık ve Uzay Yönetim Sistemleri Standartları Baş Tetkikçisi Serdar Aksoylar, savunma ve havacılık sektörlerinin ülkemizde büyük önem taşıdığını belirtti.

AS9100 standardı hakkında bilgiler veren Aksoylar, savunma ve havacılık sektöründe başarıyı yakalamak için uluslararası platformlara işaret etti. Aksoylar, “Uluslararası platformlarda kendimizi göstermemiz ve firmalarımızı geliştirmemiz gerekiyor. Bu anlamda da uluslararası kabul gören sertifikasyon programlarına dahil olmamız ve işimizi geliştirerek,



geleceğimizi garanti altına almalıyız.” dedi.

Sektörün ana üreticilerinin, tedarikçilerden beklentilerini anlatan Aksoylar, ana üreticilerin, ürün yapabilirliğiyle beraber, sürekli olarak doğru yapılmasını da istediklerini kaydetti. Ana sanayi firmalarının güvenilir bir tedarikçi platformu oluşturmak istediklerini belirten Aksoylar, bu anlamda da AS9100'ün ön plana çıktığını vurguladı.

Serdar Aksoylar, AS9100'ün firmaların kurumsal yapılarını oluşturduklarını,

süreklilik sağladıklarını ve bu konudaki geçerliliğini ispatlayan kanıtı olduğunu ifade etti. Standardın geçmişine ilgili bilgileri de paylaşan Aksoylar, “Bu standart 1999-2000'den beri, revizyonlarla takip edilen bir yapı. Rev. A, B, C, D ve bunun değişik versiyonları var. Şu anda geçerli versiyon Rev. D.” bilgisini verdi.

Belgelendirme süreçlerini anlatan Aksoylar, belgelendirmenin yetkili kuruluşlar tarafından 3 yıllık bir denetim programıyla gerçekleştirildiğini belirtti. Deneyimli tetkikçi, belgelendirme aşamaları hakkında şu bilgileri verdi: “Sistemin ku-

## AS9100 için öneriler

Aksoylar, AS9100 standardına sahip olmak isteyen firmalara şu önerilerde bulundu: “Bu sektörel bir standart, öncelikle sektörde belli firmalara, ürün yapabilme veya ürünle ilgili herhangi bir talep, teklif ve siparişin olmasında fayda var. Çünkü belge kuruluşları, sektörün içerisindeki firmalara bu belgeleri vermektedirler. Savunma ve havacılık alanında potansiyeli ya da çalışıyor olması lazım. Teklif aşamasındadır veya mevcut bir ürün yapabiliyor olabilir.”



rulma ve işletilmesi aşaması var. Şartların gerekliliği yerine getirildiği zaman bu konudaki bağımsız belge kuruluşları çağrılarak denetim gerçekleştiriliyor. 3 yıllık belge geçerliliği başlamış oluyor. 3 yılın sonunda da bir 3 yıl daha belge yenileme olarak artık sürekli bir şekilde bu belgenin devamlılığı sağlanmış oluyor.”

## Uluslararası çok iş var

Amerika Birleşik Devletleri'ndeki firmaların, AS9100 sertifikası olmayan tedarikçilerle çalışmadıklarını hatırlatan Aksoylar, Türkiye'de bu durumun firmadan firmaya değişiklik gösterdiğini kaydetti. Baş tetkikçi Aksoylar, “Çok fazla yerli ve milli ürünlerimiz olmaya başladı. Uluslararası seviyelerde yapacağımız çok iş var. Bu belge firmalara yerel olmaktan çıkıp, uluslararası platformlarda da çok fazla pazar bulabilecek hale getirebilecek, uluslararası geçerliliğe sahip bir yapıya da büründürebilir.” mesajını verdi.

AS9100 sertifikasıyla birlikte firmaların yeni başarı hikayelerini yazmaya başladıklarını aktaran Aksoylar, “AS9100 belgesiyle beraber firmalarımız, biraz daha üst seviyeye çıkan yerel bir tedarikçi olmaktan çok uluslararası platformlarda hem ürün tasarlayabilen, uluslararası piyasalarda kendi patentli ürünlerini yapacak hale geleceğini düşünüyorum.” değerlendirmesinde bulundu.

### Gizem Kılıç Sirus Makine

OSSA'nın bize böyle bir eğitim fırsatı vermesi çok önemli. Kendimizi geliştiriyoruz. Firmalarımıza olumlu yönde katkı sağlıyor. Eğitim süreci çok interaktif geçti. Havacılık sektöründe çalışmamız için AS9100 sertifikasını müşterilerimiz istiyor. Bu belgenin doğru uygulanması ve süreçlerin doğru analiz edilmesi bizim için çok önemli. Firmamızın yurt dışına açılması için bir basamak. Bu basamağı doğru şekilde aşıp büyümeye, belli seviyede büyüdükten sonra ihracata başlamak hedeflerimizden biri.

### Görüşler



### Ozan Özdemir CNK Montaj

AS9100 son zamanlarda büyük firmaların zorunlu tuttuğu bir standart. Buna uygun bir kalite yönetim sistemini istiyorlar. Kalite yönetim sistemi, uluslararası ve ulusal alanda şirketin gelişimi ve iç yönetimi için de çok önemli. OSSA doğru kişilerle bu eğitim imkanlarını sağlıyor. Uluslararası düzeyde, kendi imalat sistemimizi, kalitemizi uluslararası düzeye getirmek için biz sertifikasyonumuzu gerçekleştirdik. İç tetkik bu kalite sertifikasyonun olmazsa olmazı. Kendi iç tetkikçi belgemizi almak için eğitime geldik.



Askeri ve sivil alanda geniş bir yelpazeye hitap eden T625 Genel Maksat Helikopteri, kendi alanında küresel anlamda geleceğin gereksinimleri göz önünde bulundurularak tasarlandı. Yüksek irtifa ve sıcaklıkta, zorlu iklim koşullarında gerek performans ve manevra kabiliyeti gerekse sağladığı yüksek kabin/azami kalkış ağırlığı oranı ile Türkiye'de ve uluslararası arenada söz sahibi olmayı hedefliyor.

## ‘Özgün’de tam zamanlı uçuş

**Özgün Helikopter Programı kapsamında, yerli imkânlarla geliştirilip üretilen T625 genel maksat helikopterinin, proje takviminde belirlenen ilk uçuşu 6 Eylül 2018 tarihinde gerçekleştirildi.**

Savunma Sanayii Başkanlığı'nın (SSB) Özgün Helikopter Programı kapsamında Türk Havacılık ve Uzay Sanayii (TUSAŞ) tarafından yerli imkânlarla geliştirilip üretilen ilk genel maksat helikopteri T625, proje takviminde belirtilen tarihe uygun olarak 6

Eylül 2018 saat 06.00'da yerden teker keserek ilk uçuşunu başarıyla gerçekleştirdi.

Yerli imkânlarla geliştirilip üretilen gövde, transmisyon, dişli kutusu, güç aktarma organları, iniş takımları ve elektronik sistemleriyle TUSAŞ pilotlarına emanet edilen T625 Helikopteri, T129 ATAK Helikopteri'nde elde edilen tecrübe ve bilgi birikiminden de faydalanarak, Türk Havacılığının ulaştığı noktaya tüm dünyaya bir kez daha ispat etti.

Askeri ve sivil alanda geniş bir yelpazeye hitap eden T625 Genel Maksat Helikopteri, kendi alanında küresel anlamda geleceğin gereksinimleri göz önünde

bulundurularak tasarlandı. Yüksek irtifa ve sıcaklıkta, zorlu iklim koşullarında gerek performans ve manevra kabiliyeti gerekse sağladığı yüksek kabin/azami kalkış ağırlığı oranı ile Türkiye'de ve uluslararası arenada söz sahibi olmayı hedefliyor.

Üstün faydalı yük imkanı ve farklı konfigürasyon seçenekleri sunmayı öngören T625 Helikopteri, arama-kurtarma, personel taşıma, VIP, yangınla mücadele, hava ambulans ve off-shore gibi alanlarda hizmet vermesi planlanıyor.

Elde edilen bu başarı ile birlikte, kendisini bekleyen yer ve uçuş testlerini müteakip, sertifikasyon ve kalifikasyon süreçlerinin de tamamlanmasıyla 2020'li yıllarda semalarımızda ve envanterlerdeki yerini alması hedefleniyor.



# Kazakistanlı girişimciler yatırımcı arıyor



**Kazakistan Cumhuriyeti Ulusal Girişimciler Odası (ATAMEKEN) Türkistan Eyaleti ve Çimkent Müdürü Abubakirov Askar, "Türkiye'den ve OSTİM'den gelecek yatırımcılara bölgemiz ve ülkemiz hakkında bilgiler vererek, hızlı, güvenli ve doğru yatırım yapmalarına yardımcı olabiliriz." dedi.**



**K**azakistan Cumhuriyeti Ulusal Girişimciler Odası (ATAMEKEN) Türkistan Eyaleti ve Çimkent Müdürü Abubakirov Askar ve beraberindeki iş adamları OSTİM'i ziyaret etti.

Toplantıda Kazak heyete OSTİM OSB Bölge Müdürü Adem Arıcı, bölgenin kuruluşu, ve sürdürdüğü çalışmalar hakkında bilgi verdi. OSTİM'in 50 yılı aşan geçmişine dikkat çeken Arıcı, "Burada 50 yıllık bir tecrübe var. Bölgenin ve işletmelerin nasıl olması gerektiğiyle ilgili bilgi birikimimiz var. Sizlerle de bu bilgileri paylaşmaya hazırız." dedi.

OSTİM Endüstriyel Yatırımlar ve İşletme A.Ş. Genel Müdürü Abdullah Çörtü, Kazakistan'ın Çimkent şehrinde gerçek-



Abubakirov Askar

leştirdikleri OSTİM modelinin transferine yönelik çalışmaları anlattı.

Kauçuk Teknolojileri Kümelemesi Koordinatörü Dr. Kayhan Olanca, Çimkent'te bulunan Ontustik Organize Sanayi Bölgesi ile yürüttükleri iş birlikleri hakkında bilgi verdi. Ontustik Organize Sanayi Bölgesi'nde Hoca Ahmet Yesevi (HAY) OSTİM irtibat ofisi açıldığını kaydeden Olanca, aynı misyonla, OSTİM'de de HAY Ontustik irtibat ofisinin bulunduğunu vurguladı. Olanca iki bölgede de bulunan irtibat ofisleri aracılığıyla iş birliği fırsatlarını yakından takip

ettiklerini belirtti.

**"İlişkilerimizi canlandırmak istiyoruz"**

ATAMEKEN Türkistan Eyaleti ve Çimkent Müdürü Abubakirov Askar, OSTİM'in Çimkent'te bulunmasının çok önemli olduğunu vurguladı. Kazakistan ve Türkiye'nin dost ve kardeş iki ülke olduğunu hatırlatan Askar, dost ve kardeşlik ilişkilerinin ikili iş birliği ve ticaretle pekiştirilmesi gerektiğine değindi.

Bölgeler arasında ve iki ülke arasındaki iş birliklerini ve ticaret hacmini artırmak istediklerini dile getiren Askar, "İlişkilerimizi canlandırmak istiyoruz. Türkiye'den ve OSTİM'den gelecek yatırımcılara bölgemiz ve ülkemiz hakkında bilgiler vere-

rek, hızlı, güvenli ve doğru yatırım yapmalarına yardımcı olabiliriz." dedi.

OSTİM'li yatırımcılara Kazakistan'daki yatırım desteklerini ve fırsatları anlatabileceklerini ifade eden Askar, Kazakistan'da yoğunlukla yatırım ihtiyacı duyulan sektörlerin başında, tarım, enerji, inşaat, mobilya, plastik ve kimyanın geldiği bilgisini verdi.

Kazakistan heyeti, toplantının ardından OSTİM Medikal Küme Ortak Showroomunu ziyaret etti. Ardından bölgede üretim yapan firmaları da gezen heyet OSTİM'deki üretim yeteneklerini yakından görme fırsatı buldu.



## Madencilik sektörü Gana'da fırsatlar sunuyor



**İ**ş ve İnşaat Makineleri Kümelemesi (İŞİM) üyelerinin Afrika'daki ticari potansiyelini güçlendirme çalışmaları devam ediyor. Daha önce bölgede çok sayıda iş görüşmeleri gerçekleştiren Küme, 2. Cm-Expo İş, İnşaat Makinaları ve Ekipmanları Fuarı için Türkiye'ye gelen Ganalı iş adamlarını üyeleriyle bir araya getirdi.

OSTİM'de düzenlenen ikili iş görüşmelerinde konuk heyet, iş makineleri, yapı sektörü, müteahhlik ve yatırım alanlarında faaliyet gösteren İŞİM üyeleriyle 100'den fazla iş görüşmesi gerçekleştirdi. Oldukça verimli geçen ve ticari bağlantılara dönüşmesi beklenen görüşmelerin ardından Ganalı sanayiciler firmaların OSTİM'deki üretim tesislerini ziyaret etti.

Ülkenin ekonomisinde maden sektörü önemli bir yer tutuyor. Ülke, maden sektöründen kaynaklı iş makineleri ve yedek parça pazarında İŞİM üyelerine önemli bir fırsat sunuyor.

### Gana ve Türkiye ilişkileri

Gana'nın ekonomisinde tarım ve madencilik sektörü öne çıkıyor. Türkiye-Gana ticaret hacmi 2016 yılında ikili ticaret hacmi 478,9 milyon dolar olarak gerçekleşti. 2017 yılında ise ikili ticaret rakamlarında düşerek, ülkemizin Gana'ya ihracatı 224,5 milyon dolara, Gana'dan ithalatı 128 milyon dolara ve ikili ticaret hacmi 352,5 milyon dolara geriledi.

2017 yılında Türkiye'den Gana'ya 400'ün üzerinde farklı ürün ihraç edildi. İhracatımızda önem taşıyan başlıca ürünler; çimento, makarna, izole edilmiş kablo ve teller, un, demir çelik ürünleri, kimyasal gübre ve şeker. Gana'dan ise aynı yıl 27 kalem ürün ithal edildi. İthalatımızda en önemli ürünler ise kakao ve kakao ürünleri ile altındır. Bu ürünler ithalatımızın yüzde 90'dan fazlasını oluşturmaktadır.

Kaynak: www.mfa.gov.tr



## KOSGEB geri ödemelerine erteleme

**K**OSGEB'den yapılan açıklamada, Destek Programları kapsamında 2018 yılı sonuna kadar vadesi dolacak olan geri ödemeli destek tahsilatlarının yasal faiz almaksızın 31 Ocak 2019 tarihi bitimine kadar ödenmek üzere ertelendiği bildirildi.

Açıklamada, Ülkemize yönelik ekonomik saldırılar nedeniyle girişimciler ile KOBİ'lerin üzerindeki yükü hafifletmek ve bu süreçten güçlenerek çıkmalarını temin etmek amacıyla Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından hazırlanan Destek ve Önlem Paketi çalışmaları tamamlandığı bildirildi.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank'ın, Destek ve Önlem Paketi'nde KOSGEB'in geri ödemeli destekler kapsamında KOBİ'lerden 2018 yılında tahsil etmesi gereken alacaklarını 2019 yılına erteleneceğini daha önce açıkladığı hatırlatılan açıklamada, KOSGEB İcra Komitesi

toplantısında alınan kararla; KOSGEB Destek Programları kapsamında 2018 yılı sonuna kadar vadesi dolacak olan geri ödemeli destek tahsilatlarının talepte bulunan KOBİ'ler için, herhangi bir yasal faiz almaksızın 31 Ocak 2019 tarihi bitimine kadar ödenmek üzere ertelenmesi kararı alındığı ifade edildi.

Karara göre erteleme talebini yazılı olarak bildiren KOBİ'ler için; 1 Eylül-31 Aralık 2018 tarihleri arasında ödenmesi gereken geri ödemeli borçları için erteleme uygulanacak. Ertelenen borçlar nedeniyle KOBİ'lerden herhangi bir yasal faiz tahsil edilmeyecek. Ertelenen borçların tamamının en geç 31 Ocak 2019 tarihinde ödenmesi gerekiyor.

Kredi faiz desteği kapsamında kullanılan kredilerde asıl alacaklı ilgili banka olduğu için bu karar kredi faiz desteği geri ödeme taksitlerini kapsamıyor

WhatsApp

ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

BİZE WHATSAPP'TAN ULAŞABİLİRSİNİZ

OSTİM OSB ile ilgili önerilerinizi

0530 292 71 58

No.lu WhatsApp hattımıza da iletebilirsiniz. Görüşmeleriniz bizim için değerlidir. Desteginizi bekliyoruz.



# MİLLİ MARKALARIMIZ KÜRESEL REKABETTE

**Anadolu Raylı Ulaşım Sistemleri Kümelenmesi (ARUS), Almanya'nın başkenti Berlin'de düzenlenen, dünyanın en büyük demiryolu teknolojileri etkinliği, InnoTrans 2018'e katıldı. Fuarda, ARUS üyelerinin yerli ve milli marka araçları sergilendi. Etkinlikte, Aselsan ve Tülomsaş'ın geliştirdiği E1000 Hibrit Lokomotif, Durmazlar'ın ürettiği İpekböceği Tramvayı ve Bozankaya'nın SİLEO isimli elektrikli araçları dünyanın beğenisine sunuldu.**



OSTİM ve ARUS'un çalışmaları kapsamında yerli ve milli üretim farkındalığının olduğu raylı sistemler sektöründe, ortaya çıkan milli marka araçlarımız uluslararası pazarlarda rakipleriyle boy ölçüşüyor. InnoTrans 2018'de, Aselsan ve Tülomsaş'ın geliştirdiği E1000 Hibrit Lokomotif, Durmazlar'ın ürettiği İpekböceği Tramvayı ve Bozankaya'nın SİLEO isimli elektrikli aracı sergilendi.

**A**RUS, Ticaret Bakanlığı tarafından desteklenen Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (URGE) projesi kapsamında, demiryolu teknolojilerinde dünyanın önemli etkinliklerinden olan InnoTrans 2018 Fuarı'na katıldı.

Almanya'nın başkenti Berlin'de düzenlenen InnoTrans 2018, 3 binden fazla katılımcının ürünlerini sergilediği, 200.000 metrekarelik alan, 41 Salon ve 3.500 metrekarelik hareketli raylar üzerinde gerçekleşti.

## Akülü trenler gelecek

InnoTrans Fuarı Almanya Ulaştırma Bakanı Andreas Scheuer'in açılış konuşması ile başladı. Alman Bakan, taşıma sektörünün geleceğinde dijitalleşmenin önemine değindi. Alternatif taşıma yolları ve akülü trenlerden bahseden Scheuer, gelecek yıllarda Almanya için planlanan 270 milyar Euro'luk ulaşım projelerinin %40'unun demiryoluna ait olduğunu ve ITCS dijitalizasyon için de 6 milyar Euro daha ilave edileceği bilgisini verdi.

Bakanın konuşmasından sonra Sanayi temsilcisi olarak Siemens, Alstom ve Bombardier yetkilileri söz aldı. Konuşmalarda Almanya'da geliştirilen projeler ile demiryolunda gürlüğünün azaltılacağını, 2021 yılında gürlüğü laboratuvarlarının kurulacağını ve akülü ulaşımın başlayacağı bilgisi paylaşıldı. Bu süreçte start-up'lara ve inovasyona büyük önem vereceklerini kaydeden konuşmacılar, yasal mevzuatların bir ülke için değil tüm Avrupa Birliği ve diğer dünya ülkeleri için geçerliliğinin sağlanmasının önemini vurguladı.

## 45 Türk firmasından stantlı katılım

45 Türk firmasının stant açtığı fuarda; ARUS yönetim kurulu üyeleri ve 20 üye firması ile ziyaretçi katılım sağladı.

Fuarda dikkat çeken katılımcılar arasında; çekiş sistemi, cer motoru, modernizasyon gibi konulara yoğunlaşan Aselsan, Kayseri tramvaylarını ve Bangkok metro araçlarını üreten Bozankaya, Bursa, İzmit, Samsun, Eyüp ve Olszty tramvaylarını üreten Durmazlar, yük vagonu üreticisi Gök Yapı ve RC Endüstri, sinyalizasyon sistemleri üreten Savronik ve YM İdis, TCDD ve bağlı kuruluşları olan TÜLomsaş, TÜVASAŞ, TÜDEMSAŞ, Taşımacılık A.Ş., Raysımaş, Türkiye'nin ilk yerli elektrikli manevra lokomotifini üreten TÜBİTAK ve raylı sistem altyapı ürünleri üreten Yapıray, HAVELSAN, Kompozit

üreticisi Sazcılar, Bakır üreticilerimiz Er bakır, Sarkuysan, Era Elektronik, Atalar Makine, Angst Pfister, Ellamp, Albayrak, Avitech, Rexroth, AKG, FMC, Fikssan, FZK, Hüroğlu, Metroray, Özkan D.Ç, İşışah ve Staubli yer alarak tanıtımlarını yaptı.

ARUS, Almanya programı kapsamında, Türkiye Büyükelçisi Ali Kemal Aydın ve Berlin Ticaret Müşaviri Mehmet Azgın'ı ziyaret ederek, fuar kapsamında yapılan iş birlikleri ve iş görüşmeleri hakkında bilgi verdi.

ARUS üyeleri fuar boyunca dünyanın pek çok ülkesinden katılan firmaların stantlarını ziyaret ederek, sektördeki gelişmeleri ve yenilikleri inceleme ve aynı zamanda bu alanda yapılabilecek iş birliklerini geliştirme fırsatı buldu. Bu kapsamda ARUS üyeleri fuar boyunca yüzlerce iş görüşmeleri gerçekleştirdi.

## 3 milli marka araç sergilendi

OSTİM ve ARUS'un çalışmaları kapsamında yerli ve milli üretim farkındalığının olduğu raylı sistemler sektöründe ortaya çıkan milli marka araçlar uluslararası pazarlarda rakipleriyle boy ölçüşüyor. InnoTrans 2018'de Aselsan ve Tülomsaş'ın geliştirdiği E1000 Hibrit Lokomotif, Durmazlar'ın ürettiği İpekböceği Tramvayı ve Bozankaya'nın SİLEO isimli elektrikli aracı sergilenen milli araçlardı. Aselsan ve Tülomsaş'ın geliştirdiği E1000 Hibrit Lokomotif fuar alanında törenle tanıtıldı.

Geçtiğimiz Haziran ayında Avusturya Büyükelçiliği'nin daveti üzerine Viyana'da gerçekleşen iş görüşmelerine katılan ARUS, fuarda, Avusturya Ticaret Heyeti ile toplantılar düzenleyerek ilişkilerini daha da güçlendirme fırsatı buldu.

## Alman firmalarından iş birliği talebi

Verimli iş görüşmelerinin gerçekleştiği InnoTrans 2018'de Alman Stadler firması, ARUS ile görüşme talebinde bulundu. ARUS üyelerine yaptıkları işleri anlatan ve ürettikleri araçları gezdiren Stadler yöneticileri, Türk firmalarıyla iş birliği içinde Türkiye'de yatırım yapmak istediklerini vurguladı.

Türk-Alman Sanayi ve Ticaret Odası'nın desteğiyle ARUS üyeleri ve Alman Demiryolları Birliği üyeleri; Siemens, Bombardier, Knorr Bremse, Ephy-Mess, Hübner GmbH, CE Cideon GmbH, Weidmüller Interface GmbH, Windhoff Bahn GmbH ve TransTec F&E GmbH ve sektörde söz sahibi birçok şirketin üst düzey yetkilileri arasında başarılı iş görüşmeleri gerçekleştirildi.

Etkinlikte, ARUS ile Almanya Demiryolu Birliği (VDB) arasında 2014 yılında yapılan protokol çerçevesinde Türkiye'de yerli üretim iş birlikleri ve yatırımların hızlandırılması konusunda görüş birliğine varıldı. Alman firmaları, Türk firmaları ile Türkiye'de en az %51 yerli katkı şartı ile yatırım yapmak ve birlikte Asya, Ortadoğu, Avrupa, Afrika ve Amerika ülkelerine ihracat yapmak istiyor.

## İtalyan firmaları Ankara'ya gelecek

ARUS, İtalya Hükümetinin davetiyle, İtalya'da Bologna Bölgesi Sanayiciler Birliği tarafından organize edilen Farete International Business Forum 2018 etkinliğine katıldı. Küme, etkinlikte üyeleri; Era Elektronik, Kardemir, Tüdemsaş ve Atalar Makine ile Türkiye'yi temsil etti.

## ARUS, AVRUPA KÜME AĞINDA

2010 yılında InnoTrans fuarında imzalanan iş birliği anlaşması ile 9 Avrupa ülkesinde faaliyet gösteren 11 demiryolu kümelenmesi ile kurulan Avrupa Demiryolları Kümelenmeleri Birliği'ne (European Railway Clusters Initiative), üyelik başvurusunda bulunan ARUS, burada yapılan sunum ve toplantıdan sonra üyeliğe kabul edildi.

Sektöründe dünyanın en büyük B2B ağı yapılmasına sahip ERCI ile yapılacak iş birlikleri, ARUS üyelerinin yurtdışına açılmaları, teknolojik gelişmelerin anlatılması ve ihracatın artırılması için büyük bir fırsat sağlayacak.

ARUS heyeti programın son gününde Almanya'daki muhtemel iş fırsatlarını değerlendirmek ve ticari ilişkileri artırmak amacıyla Türk-Alman Sanayi ve Ticaret Odası'na ziyaret etti. Toplantıda, Almanya'da Türk iş adamlarının iş birliklerini geliştirilmesi, Almanya'da firma satın alma konusu, Kümelenme ve ARUS üyelerinin odaya kayıt olarak Almanya'daki iş fırsatlarını değerlendirmesi üzerinde duruldu.

Otomotiv, makine, raylı sistemler, yedek parça, paketleme gibi sektörlerin yer aldığı etkinlik, 800 katılımcı ve 17000 ziyaretçiyi ağırladı.

ARUS üyeleri, fuarda İtalyan sanayici ve iş adamlarıyla verimli iş görüşmeleri gerçekleştirdi. İtalyan otomotiv ve raylı sistem firmalarıyla ARUS üyeleri arasında Ankara'da iş birliği toplantısı yapılması için görüş birliğine varıldı.





# ÜRETİCİYE YERLİ MAKİNE DESTEĞİ

İmalat sanayinde faaliyet gösteren işletmelere yönelik, yerli makine ve teçhizat desteği hayata geçirildi. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, KOSGEB tarafından sanayicilere 1 milyon liralık yerli makine teçhizat alımında 300 bin lira finansman desteği sağlanacağını açıkladı.



**Destek kapsamında işletme başına 1 milyon liraya kadar verilecek desteğin, 300 bin TL olan faiz/kâr payı bedelinin tamamı, KOSGEB tarafından karşılanacak.**

**K**OSGEB 2018 Yılı Makine Teçhizat Kredi Faiz Desteği Programı ile imalat sanayinde yerli makine ve teçhizat alımlarını destekliyor. Yerli ve yeni makine teçhizat alımları için uygun koşullarda finansal destek sağlanması amacıyla uygulanan Programa, 2 bin 250 işletme başvuru yaptı. Yapılan başvurular içerisinde 1.345 işletmenin başvurusu onaylandı.

Program başvurusunda, imalat sanayinde yer almayan işletmelerin başvuruları onaylanmadı. Başvurusu onaylanan üreticilerinde, her bir işletme için sektör, ölçek ve kârlılık kriterlerinden oluşan puan

üzerinden en yüksekte en düşüğe doğru başvuru sıralaması oluşturuldu.

Destek programı kapsamında; işletme başına 1 Milyon TL'ye kadar, sıfır faizli olmak üzere ilk 6 ayı ödemesiz, kalanı üçer aylık eşit taksitler halinde ödemeli toplam 36 ay vadeli Kredi Faiz desteğinden yararlanılabilecek. Üreticilerin kullanacağı desteğin işletme başına üçyüzbin TL olan faiz/kâr payı bedelinin tamamı, KOSGEB tarafından karşılanacak.

Desteklenecek yerli makine ve teçhizat için Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın 2014/35 sayılı Yerli Malı Tebliği'ne uygun olarak aldıkları yerli malı belgesi ile teşvik edilen makine ve teçhizatlar yerli malı olarak kabul edilecek.

Başvurusu onaylanan işletmeler, programda yer alan T. Halk Bankası A.Ş. veya T.C. Ziraat Bankası A.Ş.'ye müracaat ederek kredilerini kullanabilecek. İşletmelerin kefalet sorunlarının çözülmesinde de Kre-

di Garanti Fonu programında yer alıyor.

**1.4 milyarlık liralık pazar hacmi oluşacak**

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, sanayici ve KOBİ'leri desteklemeye kararlı olduklarını vurguladı. Varank, sağlanan desteğin, imalat sanayindeki işletmelerin, yatırımlarını hızlandırarak, üretim kapasitelerini geliştirmeye katkı sağlayacağını belirtti.

Finansman desteğiyle oluşacak hareketliliğe dikkat çeken Bakan Varank, yerli makine üreticileri için 1,4 milyar liralık üretim ve pazar hacmi oluşacağını vurguladı. Program sayesinde yerli makine üreten sanayicilere de üretim ve pazar imkanı sunduklarını dile getiren Varank, yerli makine ve teçhizat kullanacak sanayicilerin ilk etapta toplamda 700 milyon liraya yaklaşan yatırımlarının finansmanının uygun maliyetle karşılanmış olacağını kaydetti.

## Sanayi Üretim Endeksi yüzde 5,6 arttı

**S**anayi üretimi bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 5,6 arttı. Sanayinin alt sektörleri incelendiğinde, 2018 yılı Temmuz ayında madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 8,5, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 5,6 ve elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi yüzde 3 arttı.

Bir önceki aya göre sanayinin alt sektörleri incelendiğinde ise, 2018 yılı Temmuz ayında madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi bir önceki aya göre yüzde 1,9 azalırken, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 3,9 ve elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi ise yüzde 2,2 arttı.



## İhracat gelirine 180 gün sınırı

**İhracat bedellerinin yurda getirilmesine ilişkin usul ve esaslar düzenlenerek, 4 Eylül 2018 tarihli 30525 Sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan tebliğle yürürlüğe girdi. Buna göre, bedellerin yurda getirilme süresi fiili ihrac tarihinden itibaren 180 günü geçmeyecek. Yayımlanma tarihinden itibaren yürürlüğe giren tebliğin geçerlilik süresi 6 ay.**

**4** Eylül 2018 tarihli 30525 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara ilişkin tebliğ ile ihracat bedellerinin yurda getirilmesine ilişkin usul ve esaslar düzenlendi. İlgili tebliğ, Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Kararın 8. maddesine istinaden hazırlandı.

Kararın 8. maddesinde, ihracat bedellerinin tasarrufunun serbest olduğu yer alıyor. Ancak maddenin devamında Bakanlığın, ihtiyaç duyulması halinde ihracat bedellerinin yurda getirilmesine ilişkin düzenleme yapmaya yetkili olduğu ifade ediliyor.

### 180 günü geçemez

İhracat bedelleri hakkındaki tebliğ ile Türkiye'de yerleşik kişiler tarafından gerçekleştirilen ihracat bedelleri, ithalatçının ödemesini müteakip doğrudan ve gecikmeksizin ihracata aracılık eden bankaya getirilmesi gerekliliği konuldu. Bedellerin yurda getirilme süresi fiili ihrac tarihinden itibaren 180 günü geçemez, ibaresi yer alan tebliğde, söz konusu bedellerin en az yüzde 80'inin bir bankaya satılması zorunluluğu getirildi.

İhracat işlemlerinden elde edilen bedellerin ödeme şekilleri şu şekilde belirlendi: Akreditifli ödeme, vesaik mukabili ödeme, mal mukabili ödeme, kabul kredili akreditifli ödeme,



**İhracat bedelleri hakkındaki tebliğ ile Türkiye'de yerleşik kişiler tarafından gerçekleştirilen ihracat bedelleri, ithalatçının ödemesini müteakip doğrudan ve gecikmeksizin ihracata aracılık eden bankaya getirilmesi gerekliliği konuldu.**

kabul kredili vesaik mukabili ödeme, kabul kredili mal mukabili ödeme, peşin ödeme.

İhracat bedellerinin beyan edilen Türk parası veya döviz üzerinden yurda getirilmesi esası getirilen tebliğde, Türk parası üzerinden yapılan ihracat karşılığında döviz getirilmesi de mümkün.

Tebliğin yürürlükte bulunduğu süreçte fiili ihracı gerçekleştirilen ihracat işlemlerine ilişkin bedel getirme sürecinin bu tebliğin yürürlükten kalktığı tarihten sonra sona ermesi halinde bu tebliğ hükümleri uygulanmaya devam edecek. Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından yürütülecek tebliğ hükümleri 6 ay süre ile geçerli.

## ASELSAN gençlerin tercihi

**U**niversum 2018 Türkiye'nin Öğrenci ve Çalışan Y Kuşağı İçin En Çekici İşverenler Araştırması sonuçlarına göre, ASELSAN bu yıl da Google, Apple ve Microsoft'u geride bırakarak ilk sıradaki yerini korudu. ASELSAN Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk Görgün, 46 üniversiteden 41.117 öğrenci ve ortalama üç yıldır iş hayatında olan 13.116 genç profesyonelden edinilen bilgiler ile hazırlanan araştırmayı şöyle değerlendirdi:

"Türkiye'nin en çok çalışılmak istenen şirketi olmak gurur verici ama aynı zamanda bu onurun getirdiği bir sorumluluk var. Sadece Türkiye'nin en parlak gençlerini ASELSAN'a çekmek değil, aynı zamanda onların aşkla, sorumlulukla çalışacağı bir iklim yaratmak, sorumluluk hissettirmek ve her ASELSAN çalışanının, bu kültürün önemli bir mimarı olduğunun farkında olmasını sağlamak önceliklerimiz arasındadır. İnsanı kaynak olarak görmekten ziyade bir kıymet olarak görüyor ve tüm çalışanlarımıza kıymetli oldukları duygusunu yerleştirmeye çalışıyoruz."



# BAĞIMSIZLIĞIN İLK ŞARTI TEKNOLOJİ TASARIMI VE ÜRETİMİ

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, milli teknoloji hamlesi kapsamında tüm çalışmalarını desteklemekte kararlı olduklarını vurguladı. Bağımsızlığın birinci şartının teknolojiyi tasarlamak ve üretmek olduğuna dikkat çeken Erdoğan, “Asıl olan hazır teknolojiyi almak ve onun kullanımını öğrenmek değil, teknolojiyi tasarlamak, geliştirmek ve üretmektir.” dedi.

Türkiye Teknoloji Takımı Vakfı ve İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından organize edilen İstanbul Havacılık, Uzay ve Teknoloji Festivali’nde (TEKNOFEST), ödüllü teknoloji yarışmaları, uçuş gösterileri, havacılık ve uzay konusunda seminer ve konferanslar düzenlenerek gerçekleştirildi.

## Milli teknoloji hamlesine tam destek

TEKNOFEST’i ziyaret eden Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, bu yöndeki etkinliklerin, gençlere teknolojiyi sevdireceğini ve teknoloji geliştirme süreçlerine katkı sağlamaya yönelik olduğunu belirtti. Erdoğan, “Günümüz dünyasında gerçek anlamda bağımsızlığın birinci şartı; teknolojiyi tasarlayan, geliştiren, üreten ve ihraç eden ülke konumuna ulaşmaktır. Teknoloji konusunda sadece kullanıcı olarak kaldığımız sürece, hiçbir alanda özgürlüğümüzü garanti altına alamayız.” dedi.

Türkiye’nin millî teknoloji hamlesinin başarıya ulaşmasının, teknoloji üreten bir toplum hâline dönüşmesiyle mümkün olduğunu vurgulayan Cumhurbaşkanı Erdoğan, millî teknoloji hamlesi doğrultusundaki tüm çalışmaları, Cumhurbaşkanlığı, ilgili tüm kurumlar ve sivil toplum kuruluşlarıyla birlikte desteklemekte kararlı

olduklarını kaydetti.

Günümüzde güvenlik kavramının değiştiğine dikkati çeken Cumhurbaşkanı Erdoğan, “Artık fiziki güvenliğinizi siber güvenlikle, dijital sanayile, yerli yazılımla, yapay zekâyla tahkim etmiyorsanız, kendi kendinizi kandırıyorsunuz demektir. Günümüzde dijital güvenliğiniz yoksa istediğiniz kadar fiziki tedbir uygulayın, gerçek manada özgürlüğünüzü sağlayamazsanız.” uyarısını yaptı.

## Asıl olan tasarlamak, geliştirmek, üretmek

Osmanlı Devleti’nin, 17. yüzyıldan itibaren, teknoloji konusundaki geriliğinin farkına vardığını, sorunu, batının teknolojisini ülkeye taşıyarak çözmeye çalıştığını, teknolojiyi kullanacak insan kaynağının batıda eğitilmesi yoluna gittiğini hatırlatan Erdoğan, bugün geriye doğru bakıldığında bu tercihin çok da isabetli olmadığını anlattı. “Hâlbuki asıl olan hazır teknolojiyi almak ve onun kullanımını öğrenmek değil, teknolojiyi tasarlamak, geliştirmek ve üretmektir.” mesajını verdi.

Osmanlı’dan devralınan tecrübe ve teknik birikimin üzerinde, savunma sanayiinde bazı girişimlerden örnek veren Erdoğan,

*Türkiye’nin milli teknoloji hamlesinin başarıya ulaşmasının, teknoloji üreten bir toplum hâline dönüşmesiyle mümkün olduğunu vurgulayan Erdoğan, “Günümüz dünyasında gerçek anlamda bağımsızlığın birinci şartı; teknolojiyi tasarlayan, geliştiren, üreten ve ihraç eden ülke konumuna ulaşmaktır. Teknoloji konusunda sadece kullanıcı olarak kaldığımız sürece, hiçbir alanda özgürlüğümüzü garanti altına alamayız.” dedi.*



Nuri Demirağ’ın uçak fabrikasını, hayatını uçaklara adanmış Vecihi Hürkuş’u, uçak bombaları ve motor üreten Şakir Zümre ile silah fabrikası kuran Nuri Killigil’in çabalarını ve karşılaştıkları zorluk ve engelleri anımsattı.

Türkiye’nin 1974 Kıbrıs Barış Harekati’nde karşılaştığı ambargolara değinen Erdoğan, Turgut Özal’ın Savunma Sanayii Müsteşarlığı’nı kurarak savunma sanayiindeki projeleri bütüncül bir yaklaşımla değerlendirdiğini anlattı.

## Türkiye, savunma ihtiyaçlarının yüzde 65’ini üretiyor

Başbakanlığı döneminde, savunma sanayii ile ilgili konuları himayesi altına alarak, büyük bir atılım başlattıklarını hatırlatan Cumhurbaşkanı Erdoğan şöyle konuştu: “Projelerin, tasarımından finansmana kadar her aşamasını bizzat takip ettim. Tank, helikopter, insansız hava aracı gibi pek çok ürünün hazır alım projelerini iptal ederek, tamamında millî ve özgün model geliştirme çalışmalarını başlattık. Bu sayede Türkiye, savunma sanayi ihtiyaçlarının yüzde 65’ini kendisi üretebilen bir ülke durumuna gelmiştir. Sadece kendi ihtiyaçlarımızı karşılamakla kalmadık, önemli bir ihracat düzeyine de ulaştık.” dedi.

## “Devlet tüm imkânlarıyla yanınızda”

Teknolojide ileri bir düzeye gelmenin, bir sıçrama gerçekleştirmenin tek yolunun çalışmak olduğunu dile getiren Cumhurbaşkanı Erdoğan, “Yazılımdan donanıma kadar her alanda kat etmemiz gereken çok mesafe bulunduğumuz farkındayız. Geldiğimiz yeri küçümsemiyoruz, ama önümüzdeki yolun uzunluğunu da inkâr etmiyoruz.” dedi.

Gençlere, hayallerinin peşinden gitmeleri çağrısında bulunan Erdoğan, “Siz bu yola girdiğinizde yanınızda üniversitelerle, araştırma-geliştirme destekleriyle, teşvik programlarıyla, hibe uygulamalarıyla, velhasıl tüm imkânlarıyla devletinizi bulacaksınız.” teminatını verdi.

Gençlerden; karşılaştıkları zorluklardan, hayal kırıklıklarından asla yılmadan yollarına devam etmelerini isteyen Erdoğan şu mesajı verdi: “Bizim inancımızda ümitsizliğe asla yer yoktur. Yüreğinizdeki iman, asla bitmeyecek olan en önemli sermayenizdir. Şu aşamada size lazım olan tek şey; gücünü imanınızdan alan kendi enerjiniz, azminiz, gayretiniz, hedeflerinizdir. Kendinize güvendiğinizde, hatalarımızdan ders aldığımızda, kendinizi geliştirmekten vazgeçmediğinizde ve mücadeleyi bırakmadığımızda önünüzde kapıların birer birer açılmaya başladığını göreceksiniz.”

## Üretimi odağına alan Türkiye büyür

**Yeni Ekonomik Programı değerlendiren iş dünyasının temsilcilerinin odağında üretim ekonomisi yer aldı. Üretim ve ihracata desteğin sürmesinin ifade edildiği görüşlerde; üretimde millileşme hareketinin, cari açığı doğrudan etkileyen sektör kalemlerine vurgu yapılmasının, katma değeri yüksek sektörlerde yatırımın öncelik kazanmasının umut verici olduğu belirtildi.**

**Abdurrahman Kaan**  
MÜSİAD Genel Başkanı

Üretimde millileşme hareketinin, cari açığı doğrudan etkileyen sektör kalemlerine de vurgu yapması ve bu itibarla biyo-teknoloji, petro-kimya, yazılım, enerji ve makine-teçhizat gibi katma değeri yüksek sektörlerde yatırımın öncelik kazanması umut vericidir. Ekonominin konvansiyonel sektörlerinde kümelenmiş reel kesim için ise Emlak

ve Kalkınma Bankaları’nın yeniden yapılandırılması hem mevcut dalgalanmanın dengeye kavuşmasını sağlayacak hem de 3 yıllık üretim planlamalarında verimliliği artıracaktır.

**Erol Bilecik**  
TÜSİAD Başkanı

Özellikle ciddi tasarruf tedbirleri, mali disiplinin devamı, kayıt dışı ekonomi ile mücadele, vergi politikaları, yüksek katma değerli üretimin desteklenmesi ve cari açığı azaltılması yönündeki kararlılığı memnuniyetle karşılıyoruz. Programın uygulanmasının yakından takibinin yapılmasını ve somut sonuçlara hızla ulaşılmasını temenni ediyoruz. Reel sektörün üretim, istihdam ve büyümeye katkısının devamı için güçlü bir finansal sistemin devamlılığı elzemdir.

**Nurettin Özdebir**  
Ankara Sanayi Odası Başkanı

Kur, faiz ve enflasyon sarmalının, ülke ekonomisine getirdiği maliyetin, bu

programla birlikte aşılacağını düşünüyorum. Özellikle kamu harcamalarında kısıtlanmaya gidileceği ve yüksek maliyetli projelere başlanmayacağına ya da devam edenlerin erteleneceğine yönelik açıklamalar, piyasada rahatlatıcı etki ortaya çıkaracaktır. Özellikle bu uygulamayla sağlanacak kamu tasarrufunun, kaynak yaratma açısından çok önemli olduğunu düşünüyorum.

**Gürsel Baran**  
Ankara Ticaret Odası Başkanı

Üretim odaklı bir büyümenin hedeflenmesi ve katma değeri yüksek üretim alanlarına yönelmesi, Türkiye’nin insan kaynağı başta olmak üzere sahip olduğu tüm değerlerin doğru kullanımı ve bağımsızlığı açısından önem taşıyor. Üretimi odağına alan Türkiye hem büyüme ivmesini artıracak hem dış ticaret hem de cari açığına kökten çözüm üretebilecektir.

**İsmail Güle**  
Türkiye İhracatçılar Meclisi Başkanı

Nitelikli büyümenin ve cari açığı azaltmanın en sağlıklı yolunun katma değerli

ihracat olduğunu her fırsatta dile getiriyoruz. Bu anlamda, özellikle ihracat için desteklerin yeniden yapılandırılması, yeni pazar yeni ürün ve yeni ihracatçı hedefleri konulması, cari açığımızda büyük pay sahibi olan ileri teknoloji, enerji, petro-kimya, ilaç sanayii gibi sektörlerde önceliklendirilecek yatırımlar; ihracatımızın 2019 ve 2020 yıllarında da artışını sürdüreceği konusunda bizlere güven verdi.

**Ender Yorgancılar**  
Ege Bölgesi Sanayi Odası Başkanı

Özellikle enflasyona gereken önemin verildiğini görmek bizi mutlu etti. Ancak geçmişte ve halen yaşadığımız süreçlerden de gerekli dersleri çıkarmamız, bir daha da yerli üreticinin rekabet gücünü zayıflatan düşük reel kur dönemine dönmememiz gerekiyor. Programda enflasyon hedeflerinin az da olsa altında bir kur artışı öngörülmesi bizleri biraz düşündürmüştür. İhtiyacımız olan şey reel döviz kurlarında istikrar, düşük enflasyon, düşük faiz ve yatırım çeşitli ihracata yönelik büyümedir.





T.C.  
KÜLTÜR VE TURİZM  
BAKANLIĞI  
KATKILARIYLA

ULUSLARARASI

# İMAM MÂTÜRİDİ ÇALIŞTAYI

AKIL

ADALET

HİKMET

ÖZGÜR İRADE

25-27 EKİM 2018 ANKARA

KAYIP AYDINLANMANIN İZİNDE

İMAM MÂTÜRİDİ'NİN TÜRK-İSLÂM MEDENİYETİNE  
KATKILARININ ARAŞTIRILMASI ÇALIŞTAYI



TİKA



ANADOLU AJANSI

ANKARA  
KALKINMA ALANSI



TDPV

Türk  
Dünyası  
Parlamenterler  
Vakfı



OSTİM

ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ



Adnan  
Kahveci Vakfı

TURKISH  
AIRLINES

[www.tdpv.org](http://www.tdpv.org)

[f](https://www.facebook.com/tdpv2016) [i](https://www.instagram.com/tdpv2016) / tdpv2016

[www.maturidi.org](http://www.maturidi.org)





## ÜRETİM VE DENETİM SÜREÇLERİNDE YANINIZDAYIZ

En steril kalite odasından en tozlu üretim ortamına kadar, kalite kontrolden tersine mühendisliğe uzanan yelpazedeki uygulamalar için 3B ölçüm, denetim ve tarama sistemleri.



[HexagonMI.com](http://HexagonMI.com)





# Başarı reçetesi kümelenme



**Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, ara malında 138 milyar dolarlık cari açığa işaret ederek, "Bunun ne kadarını kendi iç bünyemizde yerlileştiribilirizi masaya yatırma zamanı. Biz bir çaba gösterirsek, kümelenip bir araya gelirse, gerektiğinde yerli uçağı bugün yapmaya çalıştığımız gibi yerli demiryolunu, otomobili yapabiliyoruz." dedi. Büyükdede ARUS'un mücadelesinin milli markaları ortaya çıkardığını hatırlattı.**

Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kurulu (OSBÜK), bölge toplantılarının 6.sını Kayseri'de gerçekleştirdi. Aralarında OSTİM'in de yer aldığı 53 OSB'nin yer aldığı İç Anadolu Bölge İstişare Toplantısı'nda bölge OSB'lerinin sorunlarını masaya yatırdı.

## En büyük sorun enerji maliyetleri

Kayseri OSB'nin ev sahipliğinde gerçekleştirilen toplantının açılışında konuşan OSBÜK Başkanı Memiş Küttükçi, Türkiye'nin ekonomik olarak zor bir dönemden geçtiğini, bu süreçten OSB camiasının da olumsuz etkilendiğini vurguladı. OSB camiasının en büyük sorununun artan enerji maliyetleri olduğunu altını çizen OSBÜK Başkanı, bu durumun OSB'leri ve tüm işletmeleri zora soktuğunu ve önlem alınması gerektiğini kaydetti. Küttükçi, "Artan enerji maliyetlerine, kur baskısı, politik gerilimleri ve küresel ekonomiden kaynaklı sebepleri de eklediğimizde işletmelerimiz için gerçekten çok zor bir dönemin içerisindeyiz. Doğru politikalarla, özel sektörü daha fazla destekleyerek, sanayi üretimine daha fazla sarılarak, başta kamu olmak üzere tasarruflu önceleyerek, verimlilik esaslı çalışarak açacağız." açıklamasını yaptı.

## ARUS'un mücadelesi markalar çıkardı

Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, yeni sistemle birlikte Bakan yardımcılarının da daha rahat hareket etme imkanı olduğuna, problemlere ve diğer konulara daha rahat odaklanabildiklerini vurgulayarak, "Sanayiciyi nasıl

koruyup kollayacak mekanizmalar kurarsak, oturup onu dizayn edelim ve onun üzerine gidelim." dedi.

Ara malında 138 milyar dolarlık cari açığa ve yerli üretimin önemine dikkat çeken Büyükdede, şu hususlara işaret etti: "Ara mal ithalatındaki bu cari açık, çok ciddi anlamda zorluyor. Bunun ne kadarını kendi iç bünyemizde yerlileştiribilirizi masaya yatırma zamanı. ARUS'la uzun bir mücadele süreci geçtik. O mücadele sonunda Durmazlar'ı, Bozankaya'yı ürettik. TULOMSAŞ iyi bir noktaya doğru gidiyor.

Biz bir çaba gösterirsek, kümelenip bir araya gelirse, gerektiğinde yerli uçağı bugün yapmaya çalıştığımız gibi yerli demiryolunu, otomobili yapabiliyoruz. 26 milyarlık dolarlık otomobil satıyoruz. 20 milyar dolar ithalat yaparak ancak bunu gerçekleştirebiliyoruz. Bunun 10 milyarını nasıl kazanacağımızı konuşalım. Kendi bölgemizde, en etkin olabileceğimiz alan ve dalları tespit etmemiz lazım. Elimizde çok büyük OSB gücü var. Sadece OSB ile kalmayacak endüstri bölgeleriyle ilgili çok ciddi çalışmanın içindeyiz. Sanayi bölgelerimizin çok nitelikli hale gelmesini istiyoruz.

Geliştirebileceğimiz neler varsa, neleri destekleyeceksek hem piyasa denetiminde yabancılara daha çok kontrol eden niteliksiz yabancılara Türkiye'ye gelerek Türkiye Endüstrisi'ni vurmasını önleyecek tedbirler koymaya çalışıyoruz. Çünkü her giren niteliksiz yabancı ve ucuz ünite bizden bir endüstriyi kapatıyor. Bunun yüzde 50'lere kadar varacağından endişemiz var."

## Ağustos'ta 3 milyon ton ham çelik üretildi

■ Türkiye'nin ham çelik üretimi, Ağustos ayında 2017 yılının aynı ayına kıyasla %5.7, Temmuz ayına kıyasla ise, %8.2 oranında artışla 3 milyon ton seviyesinde gerçekleşti.

Türkiye Çelik Üreticileri Derneği'nden (TÇÜD) yapılan açıklamada, Ağustos ayında elektrik ark ocaklı tesislerin üretimi, geçtiğimiz yılın aynı ayına kıyasla %8.2 azalırken, entegre tesislerin üretimleri geçtiğimiz yılın aynı ayına kıyasla seviyesini korudu.

Ocak-Ağustos döneminde toplam ham çelik üretimindeki artış yavaşlayarak %1.7 ora-

nında yükselişle, geçtiğimiz yılın aynı dönemindeki 24.7 milyon tondan 25.2 milyon tona çıktı. Sekiz aylık dönemde, elektrik ark ocaklı tesisler %2 oranında artışla 17.4 milyon ton; entegre tesisler ise, %1.1 artışla 7.8 milyon ton ham çelik üretimi kaydetti.

Ocak-Ağustos döneminde Türkiye'nin kütük üretimi, geçtiğimiz yılın aynı dönemine kıyasla %0.9 oranında azalışla, 16.7 milyon tona gerilerken, slab üretimi, söz konusu dönemde % 7.2 artışla 8.4 milyon ton seviyesine yükseldi.

## Milli markalar yıpratılmamalı

**Müstakil Sanayici ve İş Adamları Derneği (MÜSİAD) Genel Başkanı Kaan 'yerli ve milli markaları yıpratmamalıyız' çağrısı yaparak, tüketiciyi zor duruma düşüren fırsatçı fiyat manevraları yapan markalarla, dürüst ticaret yapan yerli ve milli markaların kamuoyunda ayrıştırılması gerektiğini ifade etti.**

Abdurrahman Kaan, yurt dışından, döviz ve faiz üzerinden başlatılan ekonomik kuşatma sonrasında piyasalarda enflasyona neden olan fiyat artışı tartışmaları kapsamında, fırsatçılık yapan firmalarla ülkesi için üretim ve istihdam gerçekleştiren işletmelerimizin ayrıştırılmasının büyük bir zaruret olduğuna dair bir açıklama yaptı.

Ülkenin bütün kurum, kuruluş ve fertleriyle kenetlenmesi gereken bir dönemde, hem iş hayatını ilgilendiren konulara büyük bir hassasiyet ile yaklaşılması hem de manipüle edici haberlerin sorumsuzca yaygınlaştırılmaması gerektiğini vurgulayan Kaan, şunları kaydetti:

"Yurt dışından, döviz ve faiz üzerinden ülkemize yönelik başlatılan ekonomik kuşatmaya karşı devletimiz ve hükümetimizin doğru hamleleri neticesinde, olumlu sonuçlar alınmaktadır. Fakat etkilerinin tamamen ortadan kalkmasının zaman alması muhtemel olan bu ekonomik savaşta, ülkenin tüm kurum, kuruluş ve fertleri üzerine düşen görevleri yapmalıdır. İş insanları olarak bizler de, hükümetimizin aldığı kararları uygulayarak devletimizin arkasında olduğumuzu göstermek ve elimizi taşın altına koymak zorundayız.

Bu bağlamda TÜİK verilerine göre bir önceki yıla oranla yurt içi üretici fiyatlarının ortalama %32, yurt içi tüketici fiyatlarının ise %17.9 oranında arttığı böyle bir ortamda; iş ahlakının gerekliliklerini yerine getirerek yalnızca rutin fiyat düzenlemeleri yapan yerli ve milli perakendeci ve markalarımızla, fırsatçılık, stokçuluk ve karaborsacılık yapan firmaların yan yana zikredilmesini manidar buluyorum. Özellikle piyasadaki dalgalanmayı istismar ederek fırsatçılık yapan firmalarla, ülkemiz için üretim ve istihdam gerçekleştiren işletmelerimizin ayrıştırılmasının büyük bir zaruret olduğunu düşünüyorum. Güçlendirmemiz gereken yerli ve milli markalarımızın, çeşitli iletişim araçları üzerinden manipülatif haberlere sorumsuzca konu yapılmasını, ülke ekonomimize ve toplumsal dayanışmamıza zarar verecektir."

## KISA KISA



### Avrupa'nın e-ticaret potansiyeli 245 milyar avro

Avrupa Sınır Ötesi Ticaret girişimi, satıcıların Avrupa e-ticaret piyasasında daha iyi performans göstermelerini amaçlıyor. Hem online perakendecilere hem de çok kanallı oyunculara odaklanan girişim, B2C ve B2B perakendecilere yönelik. Girişim, şu anda Danimarka, Finlandiya, Fransa, Almanya, İrlanda, İtalya, İspanya, İsveç, Birleşik Krallık ve Benelüks'te faaliyet gösteriyor. Avrupa'nın sınır ötesi ticaret pazarındaki potansiyele dikkat çekilirken, geçen yıl 121 milyar avro değerinde olan pazar büyüklüğünün 2022'de iki katına çıkacağı ve 245 milyar avro olacağı tahmin ediliyor.



### Çin, hava kirliliğine LNG ile çözüm arayacak

Çin'in hava kirliliğiyle mücadele kapsamında, Katargaz ve PetroChina International Co. arasında yıllık 3,4 milyon tonluk anlaşma imzalandı. Çin geçen yıl başlattığı hava kirliliğini yok etme planı ile LNG ithalatında Güney Kore'yi geçerek dünya ikinciliğine ulaşmıştı. Çin LNG ithalatı geçen yıl yüzde 46 artış göstererek 38,1 milyon tona ulaştı. Dünyanın en büyük LNG üreticisi Katar ise LNG alanlarını genişleterek yeni müşteriler arıyor.



### Blockchain küresel ticareti dönüştürebilir

Blockchain teknolojisi bitcoin, dijital para birimi alanının çok daha ötesinde bir kullanım potansiyeline sahip. KOBİ'ler veya küçük üreticiler, ürünleri bulmak veya pazarlama avantajı elde etmek için kullanılabilir. Sağlama yeteneği de girişimciler için ödeme riskini ortadan kaldırıyor ve sözleşmenin yerine getirilmesinin hukuki ve prosedürel maliyetlerini azaltıyor. Blockchain ticaret politikasının işleyişinde etkinliği artırması, küresel ticaretin yürütülmesinde yeni bir paradigma sunması ve küresel ticaret ortamını daha müşteri dostu bir ortama dönüştürerek ticareti değiştirmesi bekleniyor.



OSTİM firmaları çatılardan elektrik ihtiyacını karşılıyor, fazlasından gelir sağlıyor

# ENERJİ MALİYETLERİNİ DÜŞÜRMEK İÇİN BİTMİYEN KAYNAK GÜNEŞ

**Elektrik üretimindeki alternatiflerden biri de güneş enerjisi santralleri. Sanayide gerçekleşen yüksek enerji talebi göz önüne alındığında, sistem, enerji maliyetlerinin azaltılmasında önemli katkılar sunuyor. OSTİM Organize Sanayi Bölgesi'nde de işletmeler çatılarına Güneş Enerji Sistemi (GES) uygulamaya başladı. OSTİM'de 2'si aktif 6'sı kabul aşamasında toplam 8 firma GES'le tanıştı. Firmalar hem kendi ihtiyaçlarını karşılıyor hem de fazla elektrikten gelir elde ediyor.**



10 kW'lık çatı üzeri Güneş Enerji Sistemi için ortalama 115 m<sup>2</sup> alana ihtiyaç duyuluyor. Sistemde kullanılan çift yönlü sayaç ile şebekeden ne kadar elektrik tüketildiği ve şebekeye ne kadar elektrik aktarıldığı gibi tüm veriler kaydediliyor. Böylece güneşten elde edilen enerji bütünüyle kullanılmış oluyor.



OSTİM OSB sınırlarında 2'si aktif 6'sı tanesi kabul aşamasında olmak üzere toplam 8 işletmede çatı tipi GES uygulaması bulunuyor. Bu tesislerin toplam kurulu gücü 700 kW. OSTİM OSB Müdürlüğü kurulum aşamasında firmalara her türlü teknik ve idari destek sağlıyor. Firmalardan EPDK'nın belirlediği başvuru bedeli alınmıyor.

**E**nerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nun (EPDK) 18.01.2018'de Resmi Gazete'de yayımlanan, kamuoyunda 'Çatı mevzuatı' olarak bilinen; tüketim tesisiyle aynı noktada olan ve 10 kW güç ile sınırlanan üretim tesisleri için başvuruları ve başvuru sonrası işlemleri düzenleyen Kurul Kararıyla, çatılara panel kurarak kendi elektriğini üretme ve fazlasını sisteme satma imkânı getirildi.

## İhtiyaç olan her yerde kurulabiliyor

EPDK'nın kararının ardından OSTİM OSB firmaları da bu yönde adımlar atmaya başladı. Bölgede, uygulaması devam eden Revizyon İmar Planı'yla sistem teşvik ediliyor. Şimdiye kadar 2'si aktif 6'sı kabul aşamasında toplam 8 işletme EPDK'nın sağladığı bu imkandan yararlanmaya karar verdi.

10 kW'lık çatı üzeri Güneş Enerji Sistemi için ortalama 115 m<sup>2</sup> alana ihtiyaç bulunduğunu kaydeden OSTİM OSB Enerji Müdürü Turgut Tunç, enerji ihtiyacı olan her yerde güneş enerjisi sistemleri kurulabileceğini söylüyor. Tunç, çatı gibi boş alanların işlev kazanarak enerji kaynağı olarak kullanılması ve bu alanlardan enerji üretiminin çok daha verimli olduğunu altını çizdi.

## OSTİM'de başvuru bedeli alınmıyor

Sistemde kullanılan çift yönlü sayaç ile şebekeden tüketilen ve şebekeye aktarılan elektrik miktarı verileri kaydedilerek izlenebiliyor. Böylece güneşten elde edilen enerji bütünüyle kullanılmış oluyor. Turgut Tunç, şunları söyledi: "Bölge Müdürlüğü sınırlarımız içerisinde 2 tanesi aktif 6'sı kabul aşamasında toplamda 8 adet işletmemizde çatı tipi GES uygulaması mevcut. Bu tesislerin toplam kurulu gücü 700 kW'tır. GES uygulamasına başvuru yapan işletmelerimize Bölge Müdürlüğü olarak her türlü teknik ve idari destek sağlanmakta olup Yönetim Kurulu Kararı ile EPDK'nın belirlemiş olduğu başvuru bedeli alınmamaktadır. Ekonomik olarak dışa bağımlılığı azaltarak doğal kaynaklardan elde edilen gelirin artmasına olanak sağlamaları, kendi elektriklerini üreterek elektrik faturasından tasarruf yapmaları için tüm işletmelerimizi çatılarına GES yapmaları için Bölge Müdürlüğümüze davet edi-

yoruz. Ekonomik ömrüne göre geri ödeme süresi uzun olmayan çatı tipi GES uygulamasını tüm sanayicilerimize tavsiye ediyoruz."



## Firmalar kazançlı olacak

OSTİM OSB'de GES sistemine ilişkin ilk adımın, 2002'de oluşturulmaya başlanan Revizyon İmar Planı çalışmasıyla atıldığını belirten Bölge Müdürü Adem Arıcı, "OSTİM'i gelecekte, daha çok teknolojik firmaların tercih edileceği bir yer olarak hayal ettik. Bunu hayal ederken fiziksel dönüşümü de sağlamamız gerekiyordu. Bakanlık tarafından onaylattığımız İmar Planı dönüşümünü yaparken, firmalarımızın çevreci, verimli ve kendi elektriğini üretebilen bir fiziksel yapıda olmaları gerektiği fikrini benimsedik. Bu kapsamda yeni projelerde, çatılara GES sistemlerini kurma zorunluğu getirdik." diyor.

Son dönemlerde elektrik fiyatlarında yaşanan artışlarla, panellerden üretilen enerjinin daha cazip hale gelmesini ve yaygınlaşmasını beklediklerini vurgulayan Arıcı, çatılarına GES kuran firmaların kazançlı olacağı görüşünde. Sistemin yaygınlaşmasını istediklerini, bunun için teşvik edici çalışmalar yaptıklarını, kurmak isteyen firmalara tüm süreçlerde yardımcı olduklarını anlatan Adem Arıcı, "GES sahibi firmaların büyük bir kısmı fazla elektriği satıyor ve gelir elde ediyor. Bundan son derece memnun olduklarını söylüyorlar. Bir üyemiz Almanya'dan partneriyle beraber, kendi çatısına, komşusunun çatısına ve birkaç işletmeye uyguladı. Alışkanlıkları değiştirmek, yeni bir şey yaptırmak zaman alıyor ancak firmalar kazanımlarını görür ve inanırsa yatırımı yapıyor. Bizim de anlatmamız kolay oluyor, firmaların bilinci de artıyor." açıklamasını yaptı.

Güneş Enerji Sistemini uygulamak isteyen OSTİM firmaları, OSTİM OSB Enerji Müdürlüğü'nden bilgi alabilirler. Telefon: (0312) 385 50 90 (1215)

## Rekabet gücü için GES şart!

OSTİM'de sistemi kullanan firma yetkilileri, maliyetlerine olan katkıları nedeniyle zaman kaybetmeden GES'e yatırım yapılmasını tavsiye ediyorlar.



## Halit Erol "Ürettiğimiz elektriği tüketiyoruz"

Elektrik fiyat artışlarına, sanayideki rekabet ortamına ve imalatın zorluklarına baktığımız zaman elektrik fiyatlarına karşı kesinlikle bütün sanayicilerin geçmesi gereken bir sistem. İki yıldır bu uygulamadan faydalaniyoruz ve çok memnunuz. Ürettiğimiz elektriği tüketiyoruz. Dolayısıyla 8 yıl sonra da benim için elektrik fiyatı aynı. Bence sanayicilerimizin bilmesi gereken en önemli nokta bu. OSTİM ve ülkemizdeki tüm sanayicilerin; maliyetlerini düşürme, rekabet gücünü artırma ve milli ekonomimize katkı için çatısına Güneş Enerjisi Sistemi kurmalarını öneriyorum.



## Murat Özkaraoğlu "Herkeseye tavsiye ederim"

Firmamızın 3 ayrı alanı var. Hepsini birleştirdik ve kapasitemiz 30 kW oldu. Enerji maliyetlerimizin aşağı çekilmesinde büyük katkı sağladı. Şunun altını çizmek istiyorum: Güneş fatura göndermez! O nedenle bu kaynağı iyi değerlendirilmeliyiz. Herkes tavsiye ediyorum.



## Levent Tatlısu "Büyük faydası olur"

Ocak ayının ilk yarısında Hükümetimiz çok güzel bir atılım yaptı. 10 kW'ya kadar bütün prosedürleri azalttı. En azından tükettiğimizizin yarısını üretebilsek çok büyük faydası olur. Bütün iş yerleri çatısına koyabi-

li. Dünyada yaşadığımız sürece bedava enerji.



## Talip Akgün "OSTİM OSB bize yardımcı oluyor"

Önceden çatıya kurulum maliyetler çok yüksekti. Şimdi birim alım maliyetleri düştü. Piyasa şartlarında nasıl rekabet ederiz diye düşündük. Güneş enerjisindeki fırsatları duyduk ve bu sistemi kurmaya karar verdik. 2 yıldır sitem üzerine çalışıyoruz. OSTİM'de bu işi yapmakla dışarıda yapmak arasında çok fark var. Biz burada hiç zorluk çekmedik. OSTİM OSB yetkilileri, bizim işlerimizi takip ediyor, seri ve kolay oluyor. İşletme OSTİM sınırları içinde olmasaydı bu prosedürler 3-4 katına çıkacaktı.



## Hüseyin Yörüklü "Bu fırsat değerlendirilmeli"

Elektrik üretimini anlık düşünmemek gerekiyor. Bu ileriye dönük bir projeksiyondur. Nasıl biz bir binayı yaparken inşaat ömrüne 50 yıl diyoruz. O şekilde bir tasarım yapıyor. Yeni binaları, atölyede ne varsa üzerine herhangi bir alanın hiç boşluk kalmayacağı şekilde, güneş paneli kaplayacakmışçasına inşa etmekte fayda var. Yerli sanayici ve işletmecimiz, dünyada uygulanabilen en ucuz elektrik üretim yöntemi olan Güneş Enerji Santrali kurulmasındaki bu fırsatı, GES yatırım zarureti ivedi değerlendirilmelidir. Devlet teşviği gerçekten uygun. Herkes öz tüketimini kendisi karşılamak zorunda.



150 milyar liralık kısım bu yöntemle yapıldı

# Büyük projeler YİD'le sürüyor



**Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Cahit Turhan, büyük projelerin hız kesmeden devam ettiğini belirterek, bu projelerin önemli bir kısmını Yap-İşlet-Devret (YİD) modeliyle yürüttüklerini, yaklaşık 150 milyar lira tutarındaki kısmı YİD modeliyle yaptıklarını söyledi.**

Projenin aynı zamanda İstanbul Boğazi'ndeki trafiğin de azaltılmasını sağlayacağına dikkati çeken Cahit Turhan, hafta sonu ve tatil dönemlerinde Çanakkale Boğazi'nde arabalı vapurlarda araç kuyruklarını da ortadan kaldıracacağını, ekonomik, hızlı, güvenli ve konforlu ulaşım hizmeti sunacağını ifade etti. Üstlenici firmanın 2 milyar 265 milyon avroluk dış finansman sağladığını aktaran Turhan, proje maliyetinin yüzde 70'inin yabancı kaynaklardan sağlandığını dile getirdi.

## Test başarıyla sonuçlandı

Köprünün kule ve tabliye rüzgar testlerinin Kanada ve Danimarka'da yapıldığını ve başarıyla sonuçlandığını belirten Turhan, şöyle devam etti: "Bugün katıldığımız (Çin'de) rüzgar tünel testinde köprümüz yaklaşık saniyede 82 metre, yani saatte 300 kilometre rüzgar hızına tabi tutuldu ve başarıyla bu testten geçti. Biz bu testin sadece bir bölümüne iştirak ettik. Bu testler bundan önce de değişik yük sistemlerine tabi tutuluyor. Bu testler bir müddet daha devam edecek. Bunun sonucunda köprünün projesinde herhangi bir sorun olmadığı kanaatine varıldığında, bu yapıların projelerine son şekli verilerek imalatı yapılacak. Köprünün kuleleri, tabliyesi, askı hatları, ana kablosu yerine montaj edilecek."

Büyük projeleri ülke insanına kazandırmada desteğini esirgemeyen, yol gösteren Cumhurbaşkanı Erdoğan'a teşekkür eden Turhan, "Önümüzdeki günlerde yeni büyük projelere başlayacağımızı şimdiden duyurmak istiyorum." ifadelerini kullandı. Bakan Turhan, yurt genelinde büyük projelerin hız kesmeden devam ettiğini ve yatırımlarla ilgili hiçbir kesintinin olmadığını da sözlerine ekledi.

Bakanlık olarak ülkenin ulaşım altyapısının geliştirilmesi ve iyileştirilmesi, daha güvenli, kaliteli ve ekonomik ulaşım hizmetinin sunulması için birçok proje yürüttüklerini dile getiren Turhan, ülke genelinde toplam 385 milyar lira tutarında 3 bin 443 projede çalışmaların devam ettiğini bildirdi.

Söz konusu projelerin önemli bir kısmını Yap-İşlet-Devret (YİD) modeliyle yürüttüklerini ifade eden Turhan, yaklaşık 150 milyar lira tutarındaki ulaştırma projesini YİD modeliyle yaptıklarını söyledi. Bu projelerin finansmanı için yurtdışından 15 milyar avro kredi temin edildiğini anlatan Turhan, yurtdışından kredi temin edilen projelerden birinin de Çanakkale Köprüsü ve Bağlantı Yolları Projesi olduğunu belirtti. Turhan, Kuzey ile Güney Marmara Bölgesi ve Ege Bölgesi'ni birbirine bağlayacak önemli bir ulaşım arteri olan projenin, karayolu ulaşımının rahatlatılması, özellikle Ege, Doğu Akdeniz ve Batı Anadolu bölgelerindeki ihracat ürünlerinin doğu ve batı Avrupa ülkelerine nakliyesinde önemli görev icra edeceğini bildirdi.

# Bilimi sevdiren festival

**Bilim, teknoloji ve üretim konularında her yaş grubuna hitap eden etkinlikleriyle STEM & Makers Fest/Expo Ankara ANFA Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlendi. Etkinlik, her yaşta katılımcının bilim ve teknolojiyle eğlenerek etkileşimine fırsat sağladı.**

Bilim, Teknoloji, Mühendislik ve Matematik (STEM) Festivali, STEM & Makers Fest/Expo, OSTİM Organize Sanayi Bölgesi, Türkiye'nin ilk bilim merkezi olan Feza Gürsey Bilim Merkezi, Millî Eğitim Bakanlığı (MEB) ve Hacettepe Üniversitesi iş birliği ile 29-30 Eylül 2018 tarihlerinde Ankara ANFA Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlendi.

Etkinliğin açılışına, Hacettepe Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Haluk Özen ve Eğitim Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Ayhan Yılmaz, OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, ANFA Genel Müdürü Orhan Kaya, MEB Bakan Danışmanları Doç. Dr. Mustafa Hilmi Çolakoğlu, Dr. Murat Bağcı ve Dr. Adem Çilek, MEB Hayat Boyu Öğrenme Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Mete Kızılkaya ve çok sayıda davetli katıldı.

OSTİM üyesi firmalarda son teknolojiyle geliştirdikleri ürünlerini sergiledi. Enerji, medikal, ulaşım ve iletişim teknolojileri sektörlerindeki ürünleriyle OSTİM'li firmalar ürünlerini, katılımcılara kullanarak, yerli ve milli üretim ürünleri deneyimleme imkanı sundu.

## Sistemin güçlü paydaşı

Hacettepe Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Haluk Özen, çaba göstererek, Türk milli eğitimini daha iyiye götürmek gerektiğini vurguladı. Özen, "Bu yönde atılacak adımlardan biri de belki, ne sistem kurulursa kurulsun, çocuklarımızın sorgulamaya, kendilerine verilen bilgiyi araştırarak, beyinlerinde içselleştirmelerine ve odan sonraki hayatlarında bunu kullanmalarına ihtiyaçları var. Bunun için elbette eğitim fakültelerinin daha iyi öğretmen yetiştirmeli. Millî Eğitim Bakanlığı'nın yeni yapılanmasıyla da belki çok daha ileriye gideceğiz. Onun için bu etkinliği, sistemin çok güçlü bir paydaşı olarak görüyorum." değerlendirmesini yaptı.

## "Üretimin farkında olmamız gerekiyor"

OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, OSTİM olarak bütün dünyayla yarışan, yaptıklarını bütün dünya platformunda satmak zorunda olan, rekabet etmek zorunda olan bir bölgede olduklarını anlattı. Aydın, "Üretimin ne demek olduğunu çok iyi biliyoruz, farkındayız. Üretmeden, tüketerek kesinlikle özgür olamayız, gelişmiş olamayız, refah toplumunu olamayız, başkalarının ürettiklerini tüketerek sadece köle oluruz. Bu nedenle üretimin farkında olmamız gerekiyor. Bu etkinlik bu anlamda, öğrencilerimiz için, velilerimiz için bizim için, çok değerli, kıymetli, bunun için bu işe yureğini koyan herkese çok

teşekkür ediyoruz." dedi.

Hacettepe Üniversitesi Eğitim Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Ayhan Yılmaz, yaptığı deneylerle açılışı renklendirdi. Çocukların araştıran, sorgulayan, soru soran, üreten bireyler olarak yetişmesini önemsediklerini vurgulayan Yılmaz, "STEM & Makers Fest/Expo'nun da zaten ana amacı bu. Bilimin ışığında büyüyen gelişen toplumlar daima en önde olurlar. Bilim ve fen aydınlanmanın ve güçlü olmanın iki ana ayağıdır." dedi.

## Merak, eğlence, öğrenme

Çocuk, genç, yaşlı, 7'den 70'e herkese açık olan etkinlik, akademisyenlerin, mühendislerin, yazılımcıların, medya sektöründen pek çok uzman ve girişimcinin sunumlarıyla yer aldığı iki günlük programda; robotik, kodlama, mekatronik, üç boyutlu yazıcılar, bilim renkleri, mikrobiyoloji, nano ilaçlar, tasarım, modelleme, kimya ve ahşap tasarım gibi çok farklı alanda 200'den fazla atölye yer aldı.

Sen Yaparsın Türkiye temasıyla düzenlenen STEM & Makers Fest/Expo'da katılımcılar, bilim ve teknoloji konusunda en güncel bilgileri deneyimleyerek öğrenme fırsatı buldu. Çocukların merakını geliştiren, tasarlama ve üretme yeteneği kazandırmayı hedefleyen atölyelerde çocuklar, kendi oyuncaklarını tasarladı, robotlarını kodladı, merak ettikleri kimya deneylerini uygulayarak gözlem yaptı.





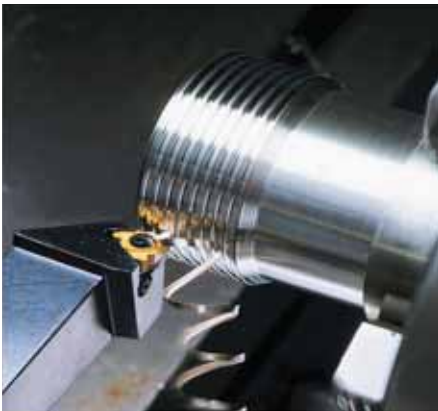
# SANAYİCİ ÜLKESİNE YATIRIM YAPAR!

**OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi'nin (OSSA) üyesi Turalı Group, hidrolik, pnömatik, çelik boru, savunma-havacılık ve hırdavat başlıklarında faaliyet gösteriyor. Çin'de, Tayvan'da, Azerbaycan'da, Almanya'da, Türkiye'de ve Nijer'de yatırımlarının olduğunu belirten Genel Koordinatör Ramazan Gücükuralı, sanayicinin kazandığıyla daha çok yatırım yapması gerektiğini vurguladı.**

**70'e yakın ülkeye ihracat gerçekleştirdiklerini söyleyen Gücükuralı, "Eğer ben ihracat kolaylığı kazanıyorsam, devletim bana bu imkânı sağlıyorsa, sanayici olarak yapmam gereken tek bir şey var; kazandığımı bu ülkeye yatırmak. Çünkü sanayicinin gerçek anlamı bana göre şudur: Sanayici eve, arsaya yatırım yapmaz, ülkesine, üretimine ve işçisine yatırım. Ahilik sistemini devam ettirir." dedi.**

## Sizi tanıyabilir miyiz?

Sanayiye ilk olarak 13 yaşında çırak olarak adım attım. O zamanlar da makinalara ilgin vardı. Bozuk televizyonları ve atarileri tamir etmeye çalışır, okul defterime çalışma sistemlerini çizerdim. Bu merakım geliştirdi ve lisans derecesi olarak makine mühendisliğinde karar kıldım. Sonra da mühendislik bilgimi Hacettepe Üniversitesi'nde yaptığım soyut matematik ve enerji uzmanlığı yüksek lisansı ile pekiştirdim. Halihazırda Turalı Group olarak mücadelede devam ediyorum.



## Çıracılık size neler kazandırdı?

Çay vermesini bilmeyen, çay istemesini bilmez! Çıracılık yapmayan kalfalık, kalfalık yapmayan da ustalık yapamaz. Ustalık yapmayan ise büyük bir işletmeyi yönetemez. Bütün seviyeler aşama aşama gerçekleşir. Eğer bir aşamayı bitirmeden bir üst aşamaya atarsanız, ara aşamada edinilmeyen tecrübeler, karşınıza sorun olarak çıkar. Kısacası çıracılık bana iş hayatının temellerini öğretti.

Bundan 5 yıl öncesine kadar Almanya ve Çin'deki iki ayrı firmanın Türkiye bölge müdürlüğünü yürütüyordum. Bu iki firma, Bauma Fuarı'nda benim yönlendirmelerimle birleşme anlaşmasını imzaladı. İki firmanın birleşmesinden sonra Türkiye Genel Müdürü olarak devam ettim. Kısa süre sonra bana ortaklık teklif edildi ve firmanın en küçük ortağı oldum. 2011 yılının sonlarına doğru hisse payımı artırma kararı aldım ve ortaklıkta söz sahibi oldum. 2014'te ise firmamızın temeli atıldı. Türkiye'de bir kişiyle başladığımız sistemi şu an 350 kişiden günün güne büyüyen bir sistem haline getirdik. Dünya üzerinde 6 ayrı bölgede faaliyetlerimize devam ediyoruz.

## Firmanız hangi alanlarda çalışıyor?

Firmamız uluslararası ortaklı bir yapıya sahip olup, Çin'de, Tayvan'da, Azerbaycan'da, Almanya'da, Türkiye'de ve Nijer'de faaliyet gösteriyor. Yaklaşık 70 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz ve 6 farklı sektörde üretimlerimiz var.

Başlıca sektörlerimiz; Hidrolik ve Pnömatik ekipman üretimi ve tedarigi, metal çelik boru üretim ve tedarigi, makine imalatı, talaşlı, büküm, kaynak imalatı ve havacılık -savunma sanayi ve endüstriyel hırdavat tedarigi.

Hidrolik ve pnömatik alanımızda, fittings, hortum ve ekipmanların üretimini ve tedarigini yapıyoruz. Hidrolik Hortum üretim merkezimiz Almanya. Yıllık olarak ülkemize 5 milyon metre hidrolik hortum imal ediyoruz. Bu rakam dünya geneline satışlarımızda yıllık 18 milyon metreye ulaşıyor. Hidrolik bağlantı kısmında standart 6 bin çeşit, özel kalemlerle beraber 15 bin çeşit bağlantı elemanı imal ediyoruz. Hidrolik pnömatik grubumuzdaki diğer üretimlerimiz ise piston imalatı, montaj makineleri ve test makineleri giriyor.

İkinci sektörümüz çelik boru ve profil. 300 mm çapına kadar ve et kalınlığı 40 mm'e kadar çelik çekme, 4500 mm çapına kadar spiral kaynaklı boru imalatı yapıyoruz. Rolling büküm ve flanş imalatı da faaliyetlerimiz arasında.

Üçüncü alanımız savunma ve havacılık. RAMSA adını taşıyan en genç yapımız



OSTİM'de yer alıyor. Kısa sürede önemli işler başardık ve günden güne imalat ölçөгümüzü büyötmekteyiz.

TurMachinery isimli firmamızda ise 100'e yakın patentimiz var. Burada da özel makine imalatı ve standart makine imalatları gerçekleştiriyoruz. Üretim veriminin artırılmasına yönelik makine projelendirme ve imalatını yapıyoruz. Şu an makinalarımız dünya üzerinde 25 ülkede kullanılıyor.

Beşinci sektörümüz, endüstriyel hırdavat tedarigi. İstanbul'da 10 bin metrekairelik bir alana sahibiz. Türkiye'deki büyük projelerin çoğunluğunda varlık gösteriyoruz.

## Sanayicilik ve girişimcilik kavramlarını nasıl değerlendirirsiniz?

Sanayiciler, bir ülkenin bağımsızlığının mihenk taşı olan, kendi kendine yetebilirliğin sağlayıcısıdır. Girişimcilik ise bu tanımla bağlantılı olmakla birlikte, parlak bir iş fikrinden yola çıkıp küreselleşmenin getirdiği faydalardan da yararlanarak piyasanın bir parçası olmaktır. Özellikle dünya genelinde, küçük bir iş fikri ile yola çıkan girişimcilerin kurduğu şirketlerin marka

*Ramazan Gücükuralı, "Çay vermesini bilmeyen, çay istemesini bilmez! Çıracılık yapmayan kalfalık, kalfalık yapmayan da ustalık yapamaz. Ustalık yapmayan ise büyük bir işletmeyi yönetemez. Bütün seviyeler aşama aşama gerçekleşir. Eğer bir aşamayı bitirmeden bir üst aşamaya atarsanız, ara aşamada edinilmeyen tecrübeler, karşınıza sorun olarak çıkar. Kısacası çıracılık bana iş hayatının temellerini öğretti." diyor.*



değerlerinin milyar dolarları aştığını görüyoruz. Ülkemizde bunun olması için, parlak zekalı ve girişimci ruhlu gençlerimizin elinden tutmak hem biz özel sektördeki şirketler hem de devletimizin sorumluluğundadır. Endüstri 4.0 devri bu gençlerin elinde olacak.

Sayın Cumhurbaşkanımızın bu yolda bize iyi kapılar açtığını düşünüyorum. İşim dolayısıyla Afrika ve Körfez ülkelerine gittiğimde bunun etkileriyle bizzat karşılaştım. Devletimize sempati ve saygıyla bakılması, oralarda yeni iş olanakları yaratmak veya işinizi geliştirmek için büyük bir fırsat sunuyor bizlere. Eğer ben ihracat kolaylığı kazanıyorsam, devletim bana bu imkânı sağlıyorsa, sanayici olarak yapmam gereken tek bir şey var; kazandığımı bu ülkeye yatırmak. Çünkü sanayicinin gerçek anlamı bana göre şudur; sanayici eve, arsaya yatırım yapmaz, ülkesine, üretimine ve işçisine yatırım. Ahilik sistemini devam ettirir.

## Kamu alımlarından ne bekliyorsunuz?

Kamu alımlarından beklentim, kamunun yaptığı yurtdışı alımların en aza indirilmesi ve yerli üreticiye fırsat sunulmasıdır. Yeterli kaynak ile yerli üreticimizin başaramayacağı hiçbir işin olmadığına inanıyorum.

## ÜRETİM DEMEK OSTİM DEMEK

OSTİM, Türkiye'nin en önemli sanayi bölgelerinden biri. Bu bölge içerisinde yer almak bizlere büyük bir katkı sağladı. OSTİM devasa bir mağaza. Üretime dair ne var ise, bunu OSTİM'de bulabilirsiniz. Eğer üretim alanında kendinizi geliştirmek istiyorsanız, kesinlikle OSTİM'de yer almalısınız.

## ICDDA KAPI AÇACAK

OSSA, OSTİM'in potansiyelini göz önüne seriyor. Kümelenmemiz birlikten güç doğar sözünün tam olarak karşılığıdır. OSSA, savunma sanayindeki her noktada ciddi bir söz sahibi ve gün geçtikçe gelişimini sürdürüyor. Küme, hatırlamadığımız, takip edemediğimiz ya da yolunu bilmediğimiz kısımlarda bize yol gösteriyor. ICDDA'18'de olacağız. Bu etkinliğin bize yeni yollar ve iş birlikleri açacağını düşünüyoruz.

## Devletin yerli ürünü tercih etmesi ne sağlar?

Yerli üretici gelişir, geliştikçe kalitesi artar. Kalitesi arttıkça globalleşir. Globalleştikçe Türkiye'ye döviz getirir, ihracat yükselir. Bu da ülkenin ekonomik gücünü artırır. Dengeyi baştan aşağı değiştirir. Bu hususta altının çizilmesi gereken konu, Ar-Ge ve inovasyondur. Bizlere düşün görev, küresel düzeye rekabet etmek için her günümüzü kendimizi geliştirmek için harcamalıyız.

## Hedefleriniz neler?

1, 5 ve 10 yıllık planlarımız var. Bir yıl sonrasında savunma sanayi alanındaki projelerde ana tedarikçi olmak, 5 yıl sonrasında ise en az iki firmamızı İSO İkinci 500 listesinde yer aldırarak istiyoruz. 10 yıllık planlamamız sonucunda varmak istediğimiz yer; şirketimizi global marka haline getirmek ve sektöründe lider olmaktır. Bu hedefler doğrultusunda dur durak bilmeden çalışmalarımıza devam ediyoruz.

## Girişim düşüncesi olanlara tavsiyeleriniz var mı?

Çalışkan olun ve analitik düşünme kabiliyetinizi geliştirin. Cesur olun ve fırsatların ayağımıza gelmesini beklemeyin. Fırsatları siz yaratın.



## Havacılıkta seferberlik daveti



**Eskişehir Sanayi Odası (ESO) tarafından düzenlenen Havacılık Sektöründe Millileşme ve Yerleşme İş Birliği Çalışmaları toplantısına katılan Türk Hava Yolları (THY) Teknik A.Ş. Genel Müdür Danışmanı Halil Tokel, "Bütün firmalarımızı mümkün olduğu kadar havacılıktaki tam bağımsızlığı sağlamak için kalkınma seferberliğine davet ediyoruz." dedi.**

ESO, Havacılık Sektöründe Millileşme ve Yerleşme İş Birliği Çalışmaları toplantısı düzenledi. ESO Başkanı Celallettin Kesikbaş, ithalatın önünün kesilmesi gerektiğine dikkat çekti. Havacılığın geniş kapsamlı bir sektör olduğunu dile getiren Kesikbaş, "Önemli olan havacılık sanayisine sadece metal işleme değil bütün sektörlerin bileşenlerini nasıl bir araya getirebiliriz, hepsini nasıl havacılık çalışması haline getirebiliriz. Bunun cevaplarını arayacağız." dedi.

### Uçak parçaları 2023'e kadar yerleştirilecek

Türk Hava Yolları (THY) Teknik A.Ş. Genel Müdür Danışmanı Halil Tokel, Türkiye'nin her sektörde sanayileşme sürecini tamamlaması gerektiğini vurguladı. Türkiye'de 400 bin tane fabrika olduğuna işaret eden Tokel, bu fabrikaların, havacılık sektörü için çalıştığında bir uçağın yapılabileceğini kaydetti.

THY Teknik olarak gerçekleştirdikleri yerleştirme çalışmalarını da anlatan Tokel, "Biz burada firmalarımızı mümkün olduğu kadar havacılıktaki tam bağımsızlığı sağlamak için kalkınma seferberliğine davet ediyoruz. Zaten Eskişehir'deki bütün sanayicilerimiz havacılık ürünlerinde önemli işler yapıyorlar, ama eksiklerimiz var. Eksiklerimizin tamamlanması lazım. Biz de yine THY'de teknik ve uçak bakımında kullandığımız parçaların da bu çerçevede 2023 yılına kadar yerleştirilmesi çalışmalarını kapsamında Eskişehirli sanayicilerimizi de bu üretimde görmek istiyoruz." değerlendirmesini yaptı.

## TAI, Airbus'la tasarım geliştirecek

**Türk Havacılık ve Uzay Sanayii (TAI) ve Airbus, Airbus uçak programları için hareketli parçaların yapılarında araştırma ve geliştirme konusunda ortak anlaşma imzaladı. İki şirket, gelecekteki ticari uçak tasarımlarında çözüm ortağı olarak anlaşma sağladı.**

Anlaşma, Türk Havacılık ve Uzay Sanayii Genel Müdürü Prof. Dr. Temel Kotil ve Airbus Avrupa, Kafkasya ve Orta Asya Strateji Başkanı Marco Miklis tarafından İstanbul Airshow 2018'de düzenlenen bir törenle imzalandı.

İki şirket, veri odaklı kabiliyetleri geliştirmek üzere kaynakları ve bilgiyi birleştirerek daha uygun maliyetli ve çevre dostu uçaklar için gelişmiş üretim yöntemleri üzerine ortak anlayış geliştirecekler.

Anlaşmanın Airbus ve TAI arasındaki teknoloji ve inovasyon araştırma ortaklığını genişletme ve geliştirmede önemli olduğunu altını çizen Türk Havacılık Uzay Sanayii Genel Müdürü Prof. Dr. Temel Kotil, "Türkiye'de teknolojik ortaklıklarımız arasına yeni ve çok önemli bir katkı daha sağladık. Dünyanın önemli şirketlerinden Airbus ile gelecekteki

ticari uçak teknolojileri için yaptığımız anlaşma, şirketimizin teknolojik atılımında iddialı bir şekilde ilerlediğini gösteriyor" dedi.

Airbus Kafkasya ve Orta Asya Strateji Başkanı Dr. Marco Miklis ise anlaşma için şunları söyledi: "Türk Havacılık ve Uzay Sanayii ile 30 yıldır devam eden ortak çalışmalarımıza bir yenisi daha katmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Türk Havacılığının dünya havacılığına kattığı değer göz önünde bulunduruluyor. Airbus olarak bizler de bu doğrultuda Türk Havacılık ve Uzay Sanayii ile birlikte katkı sağlamak istiyoruz."



## ÖN MUHASEBE UZMANI

# HESAPMATİK MODÜLÜ

# 599 TL

- CARİ
- FATURA
- STOK
- ÇEK-SENET
- KASA
- BANKA



# 444 20 75

**flex** türev yazılım  
www.turev.net



# Örnek firmalara teşekkür belgesi

**OSTİM Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü'nün 3 yıldır sürdürdüğü Teşekkür Belgesi uygulaması, yasal mevzuatlara uygun, sağlıklı ve güvenli çalışma ortamı oluşturarak çalışanlarına ve çevreye duyarlı üretim yapan işletmeleri motive ediyor.**

OSTİM Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü Teşekkür Belgesi uygulamasıyla yasal mevzuatlara uygun, sağlıklı ve güvenli çalışma ortamı oluşturarak çalışanlarına ve çevreye duyarlı üretim yapan işletmeleri ödüllendiriyor. 3 yıldır süren uygulama ile Teşekkür Belgesi alan firmalar, emeklerinin ve üretimlerinin

fark edilip takdir edilmesinin kendilerini motive ettiğini belirtiyor.

OSTİM Organize Sanayi Bölgesi, İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsat Müdürlüğü, yasal mevzuatlara uygun olarak faaliyet gösteren işletmeleri belirliyor. 4562 Sayılı Organize Sanayi Bölgeleri Kanunu, 6331 Sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu (İSG) ve çevre kriterlerine uygun üretim yapan işletmeler ödüllendiriliyor.

Uygulama kapsamında iki firmaya daha Teşekkür Belgesi verildi. OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, Bölge Müdürü Adem Arıcı, İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsat Müdürü Mustafa Bıyık UMS Uğur Metal Sanayi ve Akmeda Medikal firmalarını ziyaret ederek, firma yöneticilerine Teşekkür Belgelerini takdim etti.

**“Layık olmaya çalışacağız”**

UMS Uğur Metal Sanayi Genel Müdürü Hakkı Usta, Türkiye'nin önemli çelik servis merkezlerinden biri olarak OSTİM'de bulunmaktan memnuniyet duyduklarını ifade etti. Teşekkür Belgesini almanın gurur verici olduğunu dile getiren Usta, “İnşallah daha büyük başarılarla ulaşma hedefimizi, sistemsel yaklaşımımızı ve çalışma dinamizmimizi artırarak OSTİM Yönetimine layık olmaya çalışacağız. Bütün ekibe teşekkür ederim.” dedi.

**“Çalışma azmimizi artırıyor”**

Akmeda Medikal firması OSTİM'deki üretim tesisinde tek kullanımlık cerrahi set ve önlük üretiyor. Genel Müdür Şenol Akarsu, OSTİM'deki üretim imkanlarının

ve yönetimin sunduğu hizmetlerin kendileri için büyük bir fırsat olduğunu belirtti.

Akarsu, emeklerinin görülmesinin kendilerini çok memnun ettiğini vurgulayarak şunları kaydetti: “Teşekkür Belgesi bizlerin kıvanç kaynağı olup, tüm ekibimizle birlikte Akmeda ailesini son derece motive etti. Ayrıca OSTİM yönetiminin her daim destek ve katkılarıyla yanımızda oldukları hissiyatı çalışma azmimizi artırarak daha büyük başarılarla imza atmamıza vesile olacaktır.”

Şenol Akarsu, firmalarına ziyaretten dolayı OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın ve Bölge Müdürü Adem Arıcı'ya anı plaketi takdim etti.





**Atalay**  
Elektronik

www.atalayelektronik.com.tr

Alinteri Bulvarı Gül 86 Toplu İşyerleri Koop. No: 1/16

0312 **385 72 10**

satis@atalayelektronik.com.tr

Türkiye'nin her yerinden : 444 39 22



**TARTILI TRANSPALET  
YAZICILI TRANSPALET**



**HASSAS VE ANALİTİK  
TERAZİLER**



**BARKODLU TERAZİLER**



**VİNÇ BASKÜLÜ  
YAZICILI VİNÇ BASKÜLÜ**



**SAYICI TERAZİLER**



**RÖLE ÇIKIŞLI ENDÜSTRİYEL İNDİKATÖRLER**



**AĞIR HİZMET BASKÜLÜ**



**PORTATİF AKS KANTARI**

**LOADCELLER**



**S TİPİ LOADCELLER**



**MAYIN TİPİ LOADCELLER**



**KAMYON KANTARI  
LOADCELLERİ**



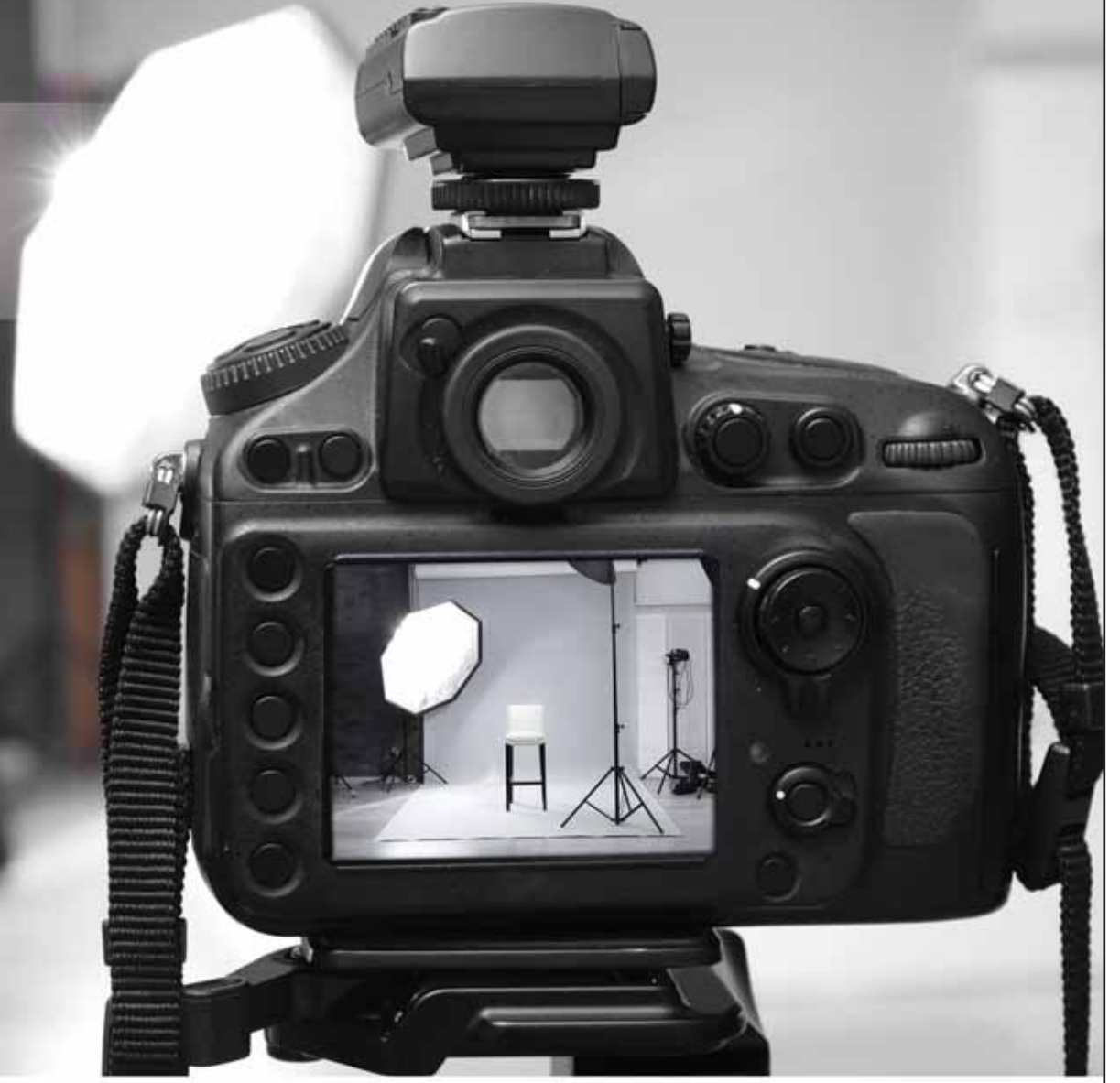
**KÖRÜKLÜ LOADCELLER**



**LAMA TİPİ LOADCELLER**



Fotoğraf ve video için  
**doğru çözümler.**



# OMEDYA STÜDYO

## FOTOĞRAF

Ürün Fotoğrafları  
E-ticaret siteleri için özel fotoğraf çekimi  
Endüstriyel fotoğraf çekimi  
Reklam çekimleri  
Manken ve hayalet mankenli çekimler  
Katalog-Broşür çekimleri  
Green Box uygulamalı çekim,  
Tam donanımlı stüdyo seti.

## VIDEO

Profesyonel ışık seti  
Profesyonel kamera ekipmanı  
Özel efektli çekimler  
Youtube ve sosyal medya videoları  
Röportaj çekimleri  
Ürün videosu çekimleri  
Havadan Görüntüleme (Drone çekimi)  
Timelapse uygulamaları

## PRODÜKSİYON

Kurumsal tanıtım filmi  
Masaüstü tanıtım filmi  
3D - 2D animasyon  
Reklam filmi  
Özel görsel efekt ve konsept video  
Logo Animasyon  
Post Produksiyon  
Belgesel



AKMAN  
TZOB OTEL  
★★★★

*Ankara'daki konfor ayrıcalığınız..*



Çamlıca Mah. 138. Sok. No:1 Ostim-Yenimahalle/ANKARA

0312 318 00 01

0 312 318 00 20



[www.tzobotel.com](http://www.tzobotel.com)

[info@tzobotel.com](mailto:info@tzobotel.com)



/tzobotel



# Uçup gitmek isteyenlere gelsin!

Aktarmasız  
Ankara → Avrupa  
**76,99\*** €'dan  
başlayan fiyatlarla

SunExpress Güneş Ekspres Havacılık A.Ş., Yeniçel Mah. Nergiz Sok. No:84 PK. TR-07230 Muraşpaşa, Antalya  
SunExpress Deutschland GmbH, Gateway Gardens, De-Saint-Exupéry-Strasse 10, D-60549 Frankfurt am Main  
www.sunexpress.com | 444 0 797 (0,09 TL/dak.)  
\*Tek yön, tdm vergi ve harçlar dahildir.

Avrupa'ya giden en hızlı yol.



SunExpress