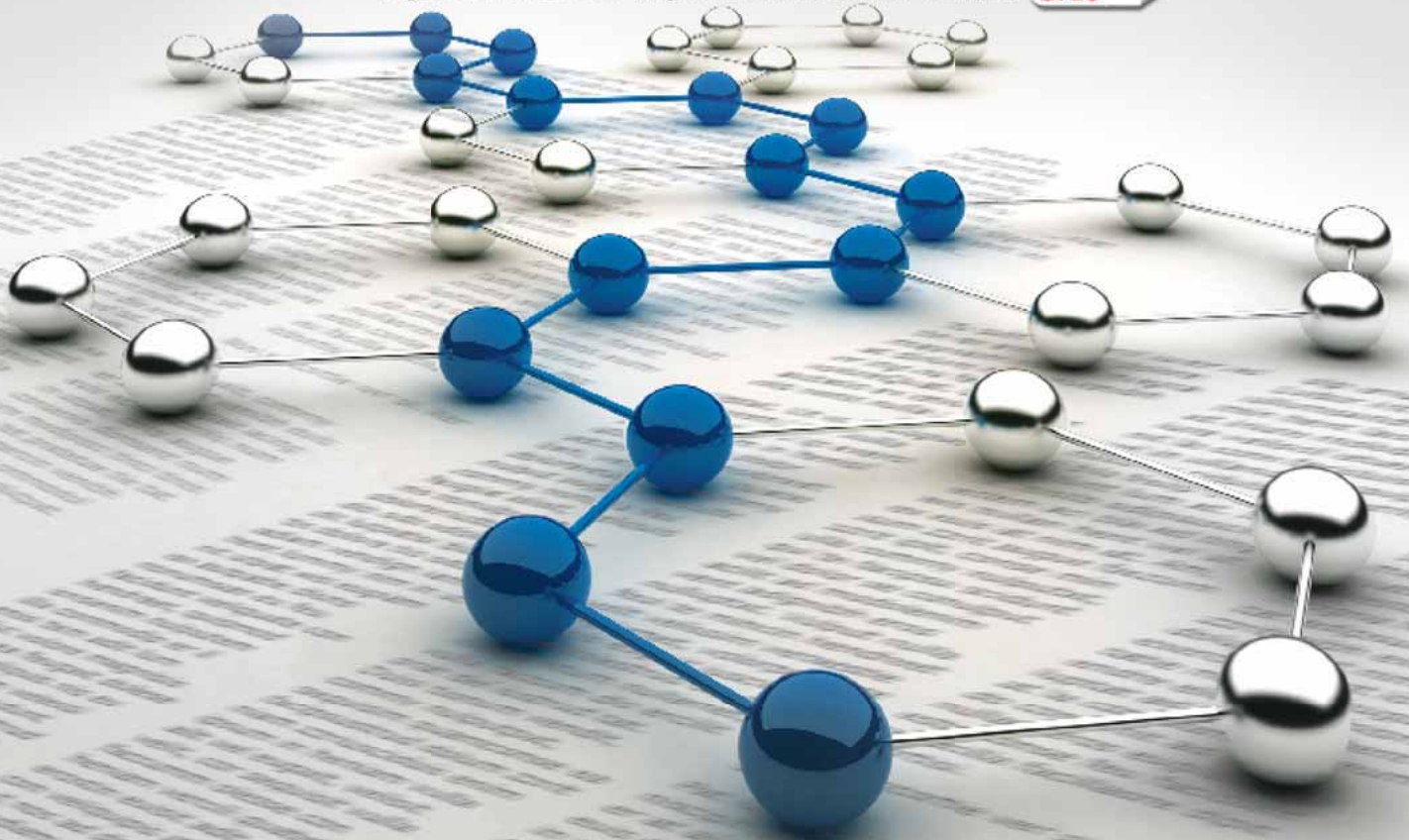


KÜMELENMEYE Stratejik Vurgu

- Bir süre önce açıklanan 2011-2014 Türkiye Sanayi Stratejisi Belgesinde KÜME ve KÜMELENME odaklı tespit ve eylemlere geniş yer veriliyor. Belgede, bölgesel kalkınma çerçevesinde, "İşletmelerin ortak Ar-Ge, ortak tedarik ve pazarlama faaliyetlerine önem verilecektir. Ağ oluşturma ve kümelenme girişimleri desteklenecektir" deniliyor.

S.10



KOBİLER
HOBİMİZ DEĞİL
İŞİMİZ!

KOBİ Destek Paketleri

- Esnek Ödeme Planları
- Çok Uygun Faiz Oranları

 HALKBANK

➤ Üretici Türkiye'nin Bankası

ORTADOĞU GRUP

Makina-Hırdavat-Cıvata-Çelik Halat



ortadoğu grup

Mak. Elek. Met. Hırd. İnş. Malz. İth. İhr. San. ve Tic. Ltd. Şti.

- Çelik Halat ve Aksesuarları
- Hırdavat Çeşitleri
- Elektrikli El Aletleri
- Cıvata Çeşitleri

30/A Sokak No:9 Ostim - Y.Mahalle/ANKARA T: +90 (312) 385 22 44 - 385 33 44 F : +90 (312) 385 99 98

www.ortadogugrup.com.tr

Atilla ÇINAR



Test cihazı tasarlayıp üretmek

■ 19'da

Şefik ÇALIŞKAN



2011 Ekonomi Tahminleri

■ 7'de

Gülnoz KARAOSMANOĞLU



Belge, bölgemiz ve ülkemiz adına umut verici

■ 10'da

Veli SARITOPRAK



İş adamlığı, girişimcilik, sanayicilik üzerine özlü sözler

■ 16'da

24 milyar Dolar göçtü!

■ Türk yatırımcıların yurtdışına yaptıkları doğrudan yatırımlar 24 milyar dolara yaklaştı. 3 bin 500'e yakın firmayla 103 ülkede faaliyet gösteren Türk yatırımcılar sektörel olarak en fazla enerji ve bankacılık sektörlerine ilgi gösterdi.

Ankara Ticaret Odası'nın Hazine Müsteşarlığı ve Merkez Bankası verilerinden yaptığı belirlemelere göre, Türk sermayesi 3 bin 500'e yakın firmayla toplam 103 ülkede çeşitli sektörlerde faaliyet gösteriyor. Türk yatırımcıların yurt dışında, büyük bölümünü enerji, bankacılık, bilgi ve iletişim, imalat sanayi ve ticaret gibi sektörlerle yaptıkları doğrudan yatırımların toplam tutarı 24 milyar dolara yaklaştı.

Yatırımların 20 milyar doları son 10 yılda gerçekleşti.

Türk yatırımcıların yurt dışına yaptıkları doğrudan yatırımların tutarı 2001 yılına kadar 3.7 milyar dolar düzeyinde bulunuyordu. Merkez Bankası'nın verilerine göre bu tutar Ekim 2010 itibarıyla 23,6 milyar dolara kadar yükseldi. Yapılan bu yatırımın 21 milyar doları ödenmiş sermaye olarak yatırımcıların Türkiye'den ihraç ettikleri sermaye ile Türkiye'ye getirmeyip sermayeye ekledikleri kar payı

ve diğer fonlardan, 2,6 milyar doları ise bu kuruluşlara Türkiye'deki sahipleri tarafından verilen borçlardan oluşuyor. Türkiye'nin yurt dışındaki doğrudan yatırım stokunun, yaklaşık 20 milyar dolarlık kısmının 2001-2010 yıllarını kapsayan son 10 yıllık dönemde oluştuğu belirlendi.

En fazla yatırım 2007 yılında yapıldı

2000 yılı sonu itibarıyla yurt dışında Türkiye sermayeli toplam bin 154 firma faaliyette bulunuyordu. 2001 yılında 114 firma için 1 milyar 453 milyon dolar, 2002 yılında 126 firma için 482 milyon dolar, 2003 yılında 144 firma için 412 milyon dolar, 2004 yılında 209 için firma 860 milyon dolar, 2005 yılında 217 firma için 1 milyar 389 milyon dolarlık sermaye yurt dışına transfer edildi.

Türkler'in yurtdışındaki bankacılık yatırımları 3 milyar dolar

Yurt dışındaki Türk yatırımlarının sektörel dağılımında ikinci sırayı ise bankacılık alıyor. Bankaların genellikle Türk vatandaşlarının yoğun olarak yaşadığı ülkelerde banka kurmaları, şube açmaları ve bu tür kuruluşlarla ortaklığa gitmelerinin yanı sıra büyük sermaye gruplarının finansal holding şirketleri oluşturmaları Türkiye'nin yurt dışındaki mali-aracı kuruluşlara yönelik yatırımlarında önemli bir patlama yarattı. Türk yatırımcıların yurt dışındaki bankacılık yatırımları 3 milyar dolar, bankalar dışındaki finansal kuruluşlara yaptıkları yatırımlar da 1,6 milyar dolara ulaştı.

Niçin yurt dışına yatırım yapıyorlar ?

Türk yatırımcıları yurt dışına doğrudan yatırım yapmaya yönlendiren en önemli etkenin "pazar çeşitlendirme isteği" olduğu belirlendi. Hazine Müsteşarlığı tarafından yapılan bir çalışmanın sonuçlarına göre yatırımcıların yüzde 47'si

K Kalite Belgelendirme

www.kkalite.com.tr

Kalite Yükselirse,
Maliyetler Azalır
ISO ve CE DANIŞMANLIĞI

Tel: 0312 441 50 64 Fax: 0312 441 50 26

Turan Güneş Bulvarı Arslanca İş Mrk.
14/7 Yıldızevler / ÇANKAYA / ANKARA



TRANSFORMATÖR İMALAT SANAYİ

Müşteri Portföyümüzü İhracatçı Firmalar Oluşturuyor...



Firmamız Türkiye'de ilk defa 40 VA'dan 1500 VA'e kadar tek fazlı transformator imalatında CE belgesi alarak bir ilke imza atmıştır.

İmalatlarımız sadece CE belgeli ürünlerle sınırlı olmayıp CE belgesiz tek fazlı diğer güçteki ürünler ile üç fazlı (Trifaze) 150 VA'den 100 KVA'e kadar olan imalatlarımızda da hizmet vermekteyiz.

Tüm ürünler EN 61558-1, EN 61558-2-6 normlarına uygun olup giriş gerilimi 1000 V AC, çıkış gerilimi ise 500 V AC'ye kadar istenilen voltajlarda imal edilebilir.



Ostim OSB 100.Yıl Bulvarı Ahi Evran Cad. No: 87 06370 ANKARA
Tel: (312) 386 00 02 - 386 00 03 Fax: (312) 386 00 04
web: www.etatransformator.com e-mail: info@etatransformator.com

MÜSİAD: Küresel aktör olmalıyız

MÜSİAD Genişletilmiş Başkanlar Toplantısı'nda bir konuşma yapan Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği(MÜSİAD) Başkanı Ömer Cahad Vardan, "2011'de yüzde 5-6 civarında dengeli ve mütevazı bir büyümenin gerçekleşeceğini düşünüyoruz. Önemli olan, bu dalgalı süreçte gemiyi istikrarlı bir şekilde yüzdürmeye devam ettirebilmek ve elde etmiş olduğumuz küresel aktör durumumuzu pekiştirmektir" dedi.

Vardan, krizden çıkma sürecinde istihdam konusunda gösterilen hassasiyetin, ulusal tasarrufların artırılması konusunda da gösterilmesi gerektiğini vurgulayarak, "Bu, cari açık meselesinin çözülmesinde de başlıca görevlerimizdendir" ifadesini kullandı. Vardan, özellikle AB ve ABD'de ekonomik sıkıntılarla sürdüğü bir dönemde, 2011 yılında, 2009'dan 2010'a geliştiği gibi hızlı bir büyüme beklemediklerini ifade etti.

Türkiye kriz sürecinde diğer ülkelerden ayrıldı

Son zamanlarda Türkiye için tarihi toplantılara şahit olduğunu dile getiren

✓ MÜSİAD'ın Genişletilmiş Başkanlar Toplantısı Ankara'da yapıldı. Toplantıda konuşan MÜSİAD Başkanı Ömer Cahad Vardan önemli mesajlar verdi.

Vardan, "Tüm bu çalışmalar, toplantılar, belgelerin hazırlanması gösteriyor ki, artık kamu sektörü, özel sektör ve sivil toplum, ortak bir ülkü hedefiyle, birlikte yol alıyor ve birlikte ülke kalkınmasına hizmet etmeye çalışıyor" dedi. 1929 yılından bu yana dünya ekonomisinin karşılaştığı en büyük ekonomik kriz olan 2008 - 2009 krizinin, esas etkilerini 2009 yılında gösterdiğini dile getiren Vardan, "Bu kriz süresince Çin hariç tüm dünya ekonomilerinde önemli daralmalar yaşandı, Türkiye de bu yıl yüzde 4.7'lik bir küçülme ile kapattı. 2010 yılında ise, gelişmekte olan ülkelerde hızlı bir iyileşme görülürken, krizin merkez üssü olan ülkelerde toparlanma, nispeten daha yavaş gerçekleşti. ABD, Japonya ve AB ülkeleri gibi birçok gelişmiş ekonominin büyümesi, yüzde 1 ila yüzde 4 arasında gerçekleşirken, Türkiye, büyüme ve istihdam cephesindeki kayıplarını hızla telafi ederek, ilk 3 çeyreği yüzde 8.9 oranında bir büyüme ile kapatmış ve bu anlamda pozitif olarak ayrılmıştır" şeklinde konuştu.

Sanayi üretimi krizden sıyrıldı

Türkiye'de sanayi üretiminin, krizle yaşadığı düşüştüğüne sıyrılmaya başladığına, hatta kriz öncesi rakamlarını bile aşmaya başladığına dikkat çeken Vardan, aynı zamanda kapasite kullanım oranının yükselmesinin, sanayi sektörünün, krizi tamamen geride bıraktığını göstermesi açısından sevindirici olduğunu söyledi. Vardan, bunun yanında, kamu maliyesinde Türkiye'nin çizmiş olduğu tabloya da bakılacak olunursa, 2010 verilerinin, krizden çıkışla birlikte başlayan toparlanmanın devam ettiğini söyledi.

Akıllarda soru işaretleri var

2010 yılını tamamlayıp, 2011 yılına girdikten sonra akıllarda hala bir takım beklentiler ve bazı soru işaretlerinin olduğunu dile getiren MÜSİAD Başkanı Vardan, "Bütçe başta olmak üzere, birçok göstergenin olumlu gideceğine inanmamıza rağmen, 2011 yılı performansı, kendi dinamiklerimiz haricinde, çok büyük ölçüde iki dış faktöre bağlı olacaktır. Bunlardan ilki, dünya çapında uluslararası sermaye hareketlerinin hac-



mindeki gelişmelerin ne yönde olacağıdır. İkincisi ise, Avrupa'daki borç krizinin ne şekilde devam edeceğidir. Bizim açımızdan Euro bölgesindeki sorunlar derinleşmez ve sermaye akımları Türkiye'ye giriş yapmaya devam ederse, 2011'de büyük bir ihtimalle 2010'a benzer bir büyümeyi gerçekleştirebiliriz. Tabii, bu senaryoda cari işlemler açığında bir artış görülebileceğinin beklentisi içinde de olmamız gerekiyor" şeklinde konuştu. Vardan, Türkiye'de sinerji platformlarının oluşturulması gerektiğine inandıklarını vurgulayarak, böylece, ekonominin tüm aktörlerinin, gerekirse fedakarlıklar yaparak hedefe odaklanacağını altını çizdi.

Kendi makineli tüfeğimizi üreteceğiz

✓ Cumhuriyet tarihinde ilk kez, Türkiye'nin öz kaynakları kullanılarak makineli tüfek üretilecek.

Milli modern makineli tüfeğin tamamen milli imkanlar kullanılarak tasarlanıp üretilmesine ilişkin proje imzalandı. Tüfeği üretecek olan Makina Kimya Enstitüsü'ndeki törene, Milli Savunma Bakanı Vecdi Gönül, Savunma Sanayi Müsteşarı Murad Bayar, Türk Silahlı Kuvvetleri yetkilileri katıldı. Bakan Gönül, törende yaptığı konuşmada, 1. Dünya Savaşı'nda gösterilen kahramanlıklara değinerek, makineli tüfek gibi unsurların milli olarak üretilmesinin önemli olduğunu belirtti. Gönül, "Stratejimize dayanmalıyız, ehliyetimize da-

yanmalıyız, kabiliyetimize dayanmalıyız. İşte bu kabiliyetimizi artıracak silahlardan bir tanesi de, ne parçasında, ne kendisinde, yurtdışına muhtaç olmayacağımız bir silah üretmemiz gerekir" diye konuştu. Bakan Gönül, böyle bir projenin hayata geçirilmesinde geç kalındığına işaret ederek, "Ama bu mühendislerimize fırsat verilmediğinden, kolayca gidildiğinden, lisansla yapıldığı için gecikmiştir. Mühendislerimize bir fırsat verilince neler yapıldığı ortaya konuluyor. Düşünün ki 2008'lerde ortaya çıkan bir teknolojiyi bugün Türkiye üniversiteleriyle birleşerek uygulayabiliyor. Ben bunu düşünenlerden başlayarak, uygulamaya koyan herkese teşekkür ediyorum" dedi. Daha sonra "Milli Modern Makineli Tüfek Projesi" imzalandı.

2010 yılının parlayan yıldızı tekstil

Eleman arayan firmalarla iş arayan adayları online ortamda bir araya getiren secretcv.com 2010 yılının son çeyreğinin iş profilini çıkarttı. 4. çeyrek verilerine göre tekstil sektörü kriz öncesi parlak dönemine geri dönerken, mağazacılık ve perakendecilik sektörü ise 2010 yılında liderliği bırakmadı. 2010 yılında çıkan ilan sayısı bir önceki yıla göre 2 kat artarken, yıl boyunca secretcv.com üzerinden aranan kişi sayısı ise 265 bin oldu. secretcv.com 2010 yılının 4. çeyreği olan Ekim, Kasım, Aralık aylarında, Türkiye'de eleman arayan firmalar ve iş arayan adaylar tarafından en çok rağbet gören sektörleri belirledi ve "İş Profili

Araştırması" 4. çeyrek verilerini açıkladı. 2010 yılında yükselişini sürdüren sektörler; perakende ve mağazacılık sektörü, tekstil, sağlık, turizm, bilgi teknolojileri sektörleri olurken, iş arayan adayların tercihleri ise bankacılık finans, tekstil, bilgisayar ve bilgi teknolojileri ile inşaat sektörlerinde yoğunlaştı. 3. çeyrekte yükselen sektörlerden biri olan inşaat ve tekstil sektörü de 2010 yılında yükselen sektörlerden olmayı başardı.

Tekstil sektörü ikinci baharını yaşıyor "İş Profili" araştırması 4. çeyrek verilerine göre en çok ilan yayımlanan sektörler arasında tekstil yüzde 9.5 oranıyla ikinci sıraya yükseldi. 3. çeyrekte de en çok ilan yayımlanan sektörlerden biri olarak dikkat çeken tekstil sektörü bu yükselişini dördüncü çeyrekte de devam ettirmeyi başardı ve 2010 yılında yıldızı parlayan sektörler arasında yerini aldı. İhracatta Uzak Doğu'nun bıraktığı boşlukları dolduran ve alternatif bir pazar yaratan Türk tekstil sektörü kriz sonrası ikinci baharını yaşıyor. 2010 yılında yeniden atağa geçen ve markalaşmaya başlayan tekstil sektörü eski parlak günlerine geri döndü. Mağazacılık ve perakende sektörü ise daha önceki çeyreklerde de olduğu gibi yükselişini % 13'lük bir oranla sürdürmeye devam etti.



Editörden



kemal.cekuc@ostim.com.tr

Stratejiler,
plânlar
ve trenler...

"Bir kişi treni kaçırırsa arkadan gelen treni biner. Bir ulus treni kaçırırsa başka bir ulus onu alır götürür."

Kemal ÇEKÜÇ

Ülkemizin küresel arenada rekabetçi olabilmesi için hazırlanmış 'karar verici'nin planıdır. Hiç değilse bir plân vardır.

İlgili bakanlık sitesinde yayınlanmasına ve basın toplantısı ile tanıtılmasına karşın bir gazetemiz 'ele geçirdik' diye yazmıştı. Sanayiciji de ilgilendiren 'belge' daha sonra herkes gibi bizim de elimize geçti! "Orta ve yüksek teknoloji ürünlerde Avrasya'nın üretim üssü olmak" ön hedefi ile yayınlanan "Sanayi Strateji Belgesi" daha rekabetçi bir özel sektör oluşturmayı öngörüyor.

Yetkililerin belgeyi yayınlarkenki ifadesi ile, "Orta ve yüksek teknoloji ürünlerin üretim ve ihracat içindeki ağırlığının artırılması, düşük teknoloji sektörlerde katma değeri yüksek ürünlere geçilmesi ve becerilerini sürekli geliştirebilen şirketlerin ekonomideki ağırlığının artırılması şeklinde üç temel stratejik hedef tespit edilmiştir."

Hedeflerin gerçekleştirilebilmesi için de "72 eylemden" söz ediliyor.

Belgenin analizini, eleştirisini ve yorumunu konunun uzmanları yapıyor, yapacaktır. Plânı sanayicilerin genel olarak olumlu bulduğunu ve 'hayata geçirilirse anlam kazanacağı' görüşünde olduklarını ifade edelim...

Ostim, 2008'de başlattığı sektörel kümelenme sürecindeki hedeflerini olgunlaştırdı. Kamu kurumlarında, özel sektörde, bölgesel-yerel yönetimlerde, meslek kuruluşları ve üniversitelerde ve tabii ki KOBİ'lerde 'farkındalık' oluştu. Çalışmalar Ankara Kalkınma Ajansı'nın aktif olarak işbaşı yapması ve 'doğrudan faaliyet destek programı' çerçevesinde kabul edilen projelere dönüştü. Bu yıl yine bölgesel kalkınmaya katkı anlamında Ostim OSB yeni projeler üretecektir.

Türkiye'de Organize Sanayi Bölgelerinin var oluşunun Cumhuriyetin önemli kararlarından biri olduğu söylenir. Bu üretim üslerinin arzu edilen verimi sağlaması için iyi ve ciddi yönetilmesi gerektiği bilinir. Ostim OSB yeni binası, yeni yönetim sistemleri ve uzmanlaşan yönetim kadrosu ile 2011'de daha zinde olacaktır. Yönetim Kurulunun hedef ve icraatlarını bölge aktörleri istişare etmesi, öneri ve eleştirilere açık olması, karar süreçlerine sivil toplum örgütlerinin de dahil edilmesi motivasyonu ve 'üretimi' artıracaktır. Öyle ki Ostim Yönetimi, bir yanda Yemen'e sanayi bölgesi kurulması için masaya otururken, öbür yanda Hakkari Küçük Sanayi Sitesi için 'ne yapabiliriz' diye kafa yonuyor.

Son bir konu;

Türkiye'nin kendi uçağını, kendi insansız hava aracını, kendi otomobilini, kendi makinelere tüfeğini, kendi motorunu, kendi metrosunu, kendi güneş pilini, kendi enerji tribünlerini yapması gerekir; kendine ait olmayan ancak dışardan almak zorunda kaldığı ne varsa yapmak zorundadır.

Bunları gerçekleştirme iddiası çerçevesinde tabii ki hayaller kurular, deneme yanılma olur, hatalar yapılır. Zaman ve kaynak harcanır. Her şeyin bir maliyeti vardır ve hiçbir zaman geç değildir; tren kaçmamıştır.

Denir ki, "Bir kişi treni kaçırırsa arkadan gelen öbür treni biner. Bir ulus treni kaçırırsa başka bir ulus onu alır götürür."

TBB: 2010 KOBİ'lerin yıldızı oldu



Aktif Büyüklük 1 trilyon lirayı geçti

2010 sonu itibarıyla bankacılık sektörünün toplam aktif büyüklüğünün 1 trilyon lirayı geçtiğini ve 1 trilyon 15 milyar liralık bir hacim oluştuğunu belirten Keskin'in açıklamaları özetle şöyle:

Toplam mevduat yüzde 21 artışla 644.6 milyar TL, toplam

✓ Türkiye Bankalar Birliği Genel Sekreteri Ekrem Keskin, basın toplantısı düzenleyerek, bankacılık sektörünün 2010 yılı performansının detaylarını ve 2011 yılına ilişkin öngörülerini açıkladı.

krediler yüzde 34 artışla 532.3 milyar TL, menkul değerler ise yüzde 10 artışla 287.9 milyar liraya ulaştı.

Mevduata göre krediler daha hızlı büyüyor. Kredilerde büyüme hızı hem TL, hem yabancı para da var. Mevduattaki büyüme ise TL'de.

Takiptekiler azalıyor

Krediler kapsamında, toplam KOBİ kredileri yüzde 39'luk artışla 116 milyar liraya ulaştı. Bu artışın orta boy işletmelerde yüzde 48, küçük boy işletmelerde yüzde 40

olduğu açıklandı.

2010 sonunda, sektörde tahsili gecikmiş alacaklar 2009 sonuna göre 21.7 milyar liradan 19.8 milyar TL'ye geriledi. Takipteki kredi kartlarının toplam kredi kartlarına oranı da yüzde 11.6'dan yüzde 8.7'ye düştü. Türk bankacılık sektöründe 2009 sonunda 9 bin 27 olan şube sayısı, 2010 sonunda 9 bin 465'e, 172 bin 403 olan çalışan sayısı da 178 bin 504 kişiye yükseldi. 2010 sonu itibarıyla tüm zamanların en yüksek çalışan ve şube sayısına ulaşıldı.

İş makineleri sektörü Çin'i solladı

✓ Dünyadaki krize rağmen Türk ekonomisinin rekor büyüme performansı gösterdiği 2010 yılında iş makineleri sektörü de dünya liderliğine oturdu.



Türkiye'de iş makineleri satışları bir önceki yıla göre yüzde 93 büyürken, Türkiye bu başarısıyla Çin'i de geride bıraktı. Türkiye İş Makineleri Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) Başkanı Cüneyt Divriş, 2011 yılında ise yüzde 30'luk büyüme hedeflediklerini aktardı. Divriş, "2011 yılı büyüme rakamı ile aslında 2007 yılını bile yakalayamıyoruz. Geçen yıl 7 bin 700 adet satış gerçekleştirdik. Bu yıl ise 10 bin olmasını hedefliyoruz."

neleri içerisinde gerek üretici firma gerekse cirosal büyüklük ve ihracat ağırlığı ile ayrı bir öneme sahip olduğuna dikkat çeken Cüneyt Divriş, "Bu önem doğrultusunda bakanlıklarımızın da üst düzey katılımı ile 2. Türkiye Vinç Sektör Zirvesi organizasyonumuzu gerçekleştirdik. Zirvede Ar-Ge desteği, pazarlama ve ihracat kredisinin önemine vurgu yapıldı." diye konuştu. 140 firma temsilcisinin katıldığı zirvede alınan kararlara göre Sanayi Bakanlığı, 300 vinç firmasını denetleyecek.

Makine ve otomotivin hedefleri belirlendi

✓ Hazine Müsteşarlığı'nın 57. Ekonomi Koordinasyon Kurulu toplantısında 2011-2014 dönemi hedeflerine ulaşmak için atılması gereken adımlar ele alındı.

Hazine Müsteşarlığı, Ekonomi Koordinasyon Kurulu'nun gerçekleştiren 57. toplantısında Türkiye Otomotiv Sektörü Strateji Belgesi ve Eylem Planı ile Türkiye Makine Sektörü Strateji Belgesi ve Eylem Planı taslaklarının değerlendirildiği ifade edilerek, her iki sektör için 2011-2014 dönemi hedeflerine ulaşmak için atılması gereken adımların ele alındığı bildirildi.

Ekonomi Koordinasyon Kurulu'nun Devlet Bakanı ve Başbakan Yardımcısı Ali Babacan başkanlığındaki 57. toplantısı; Devlet Bakanı Cevdet Yılmaz, Devlet Bakanı Zafer Çağlayan ve Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat

Ergün'ün katılımı ile gerçekleştirildi. Toplantıda, "Türkiye Otomotiv Sektörü Strateji Belgesi ve Eylem Planı" ile "Türkiye Makine Sektörü Strateji Belgesi ve Eylem Planı" taslaklarının değerlendirildiği belirtildi. Açıklamada, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı koordinasyonunda kamu ve özel sektörden ilgili kurum ve kuruluşların katkılarıyla hazırlanan bu iki dokümanın, "Türkiye Sanayi Stratejisi Belgesi" esas alınarak 2011-2014 döneminde adı geçen iki sektöre yönelik temel hedeflere ulaşmak için atılması gereken adımları içerdiği ifade edildi.



ATO Başkanı'ndan partilere teşekkür

✓ **ATO Başkanı Sinan Aygün, son günlerde siyasi partilerin sergilemiş olduğu birlik ve beraberliğin, sanayi ve yatırım piyasasının yüzünü güldürdüğünü kaydetti.**

yasalaşmasından duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Neredeyse yarım asırdır yürürlükte olan iki yasanın ihtiyaçlara cevap verimlilikten uzaklaştığını hatırlatan Aygün, yeni yasaların iş hayatında önemli değişiklikler yapacağını kaydetti.

Uzlaşma sonucu çıkan yasalar yüzleri güldürdü

Partiler arası uzlaşmanın en fazla "Torba Yasa" çalışmalarında görüldüğünü kaydeden Aygün, açıklamasında şu görüşlere yer verdi: "TBMM'deki partilerimiz büyük bir uzlaşma ve özveri

göstererek halkın, iş aleminin yararına kanunları çıkardılar ve Torba kanun için de çalışmalarını sürdürüyorlar. Başta Adalet ve Kalkınma Partisi Genel Başkanı ve Başbakan Recep Tayyip Erdoğan olmak üzere, Cumhuriyet Halk Partisi Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu'na, Milliyetçi Hareket Partisi Genel

Başkanı Devlet Bahçeli'ye ve Barış ve Demokrasi Partisi Eş Başkanları Gülten Kışanak ve Selahattin Demirtaş'a ve tüm milletvekillerimize, ATO üyeleri adına teşekkür ediyorum. Yatırım ve iş ortamının iyileştirilmesi için kazanılan bu iv-

menin sürdürülmesi, Türkiye'nin kalkınması yolunda atılacak önemli adımlardan biri olacaktır. Siyasi partilerimizin gösterdiği bu birlik ve beraberliğin ülke çıkarını ilgilendiren her konuda sergilenmesi en büyük temennimizdir."



Ankara Ticaret Odası (ATO) Başkanı Sinan Aygün, yaptığı yazılı açıklamada siyasi partilerin sergilediği birlik ve beraberlikle iş aleminin yüzünü güldüğünü vurguladı. Aygün, hazırlanması ve çalışmaları uzun yıllar süren Türk Ticaret Yasası ve Borçlar Yasası'nın hükümet, muhalefet ve diğer partilerin uzlaşmasıyla hızlı bir şekilde



K Kalite Belgelendirme

www.kkalite.com.tr

**Kalite Yükselirse,
Maliyetler Azalır**

ISO ve CE DANIŞMANLIĞI

Tel: 0312 441 50 64 Fax: 0312 441 50 26

**Turan Güneş Bulvarı Arslanca İş Mrk.
14/7 Yıldızevler / ÇANKAYA / ANKARA**

WIN Fuarı için geri sayım başladı

✓ **Türkiye ve Avrasya Bölgesi imalat endüstrisinin en önemli fuarı olan WIN - World of Industry Fuarı, her sene olduğu gibi bu sene de tüm Türkiye'den gelen ziyaretçi ve katılımcılarıyla iç pazarın hareketlenmesinde önemli bir rol oynayacak.**

2007 yılından itibaren 2 fazdan oluşan fuar, 03 - 06 Şubat 2011 tarihleri arasında düzenlenecek 1. fazıyla Tüypap Fuar ve Kongre Merkezi'nde başlayacak fuara Ostim OSB de kendi fuarı ve üye firmalarla katılacak. Ostim'den OSB tarafından düzenlenen 232 metrekairelik alanda Murat Rulman, HEMAŞ, Göksek

Makine, Vibromak, Miksan ve Cema- tek firmalarının katılacağı fuara ayrıca otobüs organizasyonu da yapılacak.

WIN fuarlarının 2. Fazı da 17 - 20 Mart 2011 tarihleri arasında düzenlenecek.

WIN - World of Industry Fuarı, 80'den fazla sektörel birlik ve kuruluşun desteğiyle düzenleniyor.



Ostim OSB'den ziyaret organizasyonu

Ostim OSB Fuar Organizasyon birimi tarafından 5 Şubat cumartesi günü saat 05:30 da Ostim OSB binası önünden fuar ziyareti için otobüs kaldırılacak.

Niteliksiz eleman daha şanslı çıktı!

✓ **Türkiye İş Kurumu'nun işçi yerleştirmelerinde niteliksiz elemanların oranının, nitelikli elemanlara göre daha yüksek olduğu açıklandı.**

Türkiye İş Kurumu (İş-Kur) 2010 Aralık ayında işverenin kendisine yaptığı yüzde 46.7'si niteliksiz yüzde 53.7'si nitelikli eleman talebinden oluşan toplam 33 bin 818 kişilik açık iş kadrosuna, yüzde 60.7'si niteliksiz,

yüzde 39.3'ü ise nitelikli elemanlardan oluşan kişileri yerleştirdi. Buna göre kurumun yaptığı işe yerleştirmelerde niteliksiz kişilerin nitelikli çalışanlara oranla yüzde 50 daha fazla iş bulma olanağına sahip olduğu görüldü. İş-Kur 2010 Aralık ayı İstatistik Bülteni yayınlandı. Buna göre, Aralık ayında Kuruma başvuran 43 bin 34 kişinin yüzde 34'ünün herhangi bir niteliği olmayan vasıfsız işgücünden oluştuğu görüldü. Yine ay içinde alınan 33 bin 818 açık işin; yüzde 46.7'si niteliksiz, yüzde 53.7'si nitelikli eleman talebinden oluştu. Yapılan işe yerleştirmelerin yüzde 60.7'sine denk gelen 11 bin 11 kişi niteliksiz ve işe yerleştirilenlerin yüzde 39.3'ü de nitelikli elemanlardan oluştu. Bununla birlikte Kuruma kayıtlı işgücü

sayısı geçen yılın aynı ayına göre 254 bin 500 kişi azalarak 1 milyon 604 bin 355 kişi, kayıtlı işsiz sayısı ise 274 bin 808 kişi azalarak 1 milyon 414 bin 541 kişi oldu. Kayıtlı işgücü yüzde 13.7 oranında, kayıtlı işsiz sayısı ise yüzde 16.3 oranında azaldı.

Aralık'ta 2 bin 700 engelli kuruma başvuruda bulundu

Aralık ayı içerisinde İş-Kur'a iş aramak amacıyla 2 bin 678 özürü kişi başvuruda bulundu. Kurum, Aralık ayı içerisinde 10 bin 526 adet özürülere yönelik açık iş alırken, yine ay içerisinde 3 bin 177 özürü kişiyi işe yerleştirdi. İşe yerleştirilenlerin yüzde 99.2'si ise özel kesim işyerlerine yapılan yerleştirmeler-



den oluştu. Halen, iş aramak amacıyla, Kuruma 76 bin 449 özürü kişi kayıtlı bulunuyor. Kurum kayıtlarına göre Kasım ayı sonu itibarıyla 21 bin 524 kişilik özürü açık kontenjanı bulunuyor.

16 Bin 386 işletme kayıt dışı çıktı

Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK), 2008-2010 Eylül döneminde yaptığı çalışma sonucunda toplam 845 bin 465 çalışan ile 39 bin 228 işyerinin kayıt dışı olduğunu saptayıp, kayıt altına aldı. 2010 yılı içerisinde kayıt dışı istihdam çalışmaları sonucunda ise 358 bin 540 çalışan ile 16 bin 386 işyerinin kayıt dışı olduğu belirlendi. SGK Başkanı Zararsız, Kurumu'nun 2010 yılı değerlendirmesini yaparak, kurumunun 2011 yılı hedeflerini açıkladı. Zararsız, kayıtdışı istihdam ve denetim alanında gerçekleştirilen faaliyetler hakkında da bilgi verdi. Zararsız, sosyal güvenlik sisteminin aktüeryal yapısının düzeltilmesi ve dolayısıyla sürdürülebilir bir sosyal güvenlik sisteminin oluşturulması bakımından kayıt dışı istihdamın önlenmesinin büyük önem taşıdığını vurguladı. Bu kapsamda sosyal güvenlik il müdürlüklerinde

✓ **SGK, 2008-2010 Eylül döneminde toplam 845 bin 465 çalışan ile 39 bin 228 işyerinin kayıt dışı olduğunu tespit edip, kayıt altına aldı.**

kurulan KADİM servislerinin, müfettiş ve kontrol memurlarınca yapılan denetimler ile diğer kamu kurum ve kuruluşlarının denetim elemanlarının yaptığı çalışmaların, ALO 170 hattı ve elektronik ortamda kamu kurum ve kuruluşlarıyla veri paylaşımını içeren etkin ve caydırıcı bir denetim sistemi kurulduğunun altını çizdi. Zararsız'ın yaptığı açıklamalara göre 2008-2010 Eylül döneminde toplam 845 bin 465 çalışan ile 39 bin 228 işyerinin kayıt dışı olduğu tespit edilip, kayıt altına alındı. 2010 yılı içerisinde kayıt dışı istihdam çalışmaları sonucunda ise

358 bin 540 çalışan ile 16 bin 386 işyerinin kayıt dışı olduğu tespit edildi.

Kayıt dışı Çalıştırılan 6 Bin 566 Kişinin Sosyal Güvenliği Sağlandı SGK müfettişlerinin, 1 Ocak-30 Kasım 2010 tarihleri arasında yürüttükleri inceleme ve soruşturmalar neticesinde; 6 bin 458 işyerinde denetim yapıldı. 645 işyeri tescil edilirken, kayıt dışı çalıştırılan 6 bin 566 kişinin sosyal güvenliği sağlandı. Çeşitli sigorta yardımlarından yararlanmak amacıyla 2 bin 629 sahte sigortalı tespit edildi. 2 bin 235 iş kazası ve meslek hastalığı vakasının soruş-

turulması tamamlandı, iş kazası ve meslek hastalığı vakalarında bin 502 işverenin sorumluluk hali saptandı.

48.5 Milyon TL İdari Para Cezası Uygulanması Önerildi Sosyal güvenliğe ilişkin mevzuat hükümlerine aykırı davrandığı saptanan işyerleri hakkında toplam 48 milyon 459 bin 9 TL tutarında idari para cezasının uygulanması önerildi. SGK'yla sözleşme imzalayan sağlık hizmeti sunucularından alınan sağlık hizmeti ve ilaç temini işlemleri gereği 119 özel hastane, 145 eczane, 3 optisyen firması, 83 tıbbi malzeme satış firması ve 145 diğer sağlık tesisi hakkında yapılan incelemeler neticesinde 109 sağlık hizmet sunucusunun sözleşmelerinin feshedilmesi istendi.

Kamu İhale Kurumu, yıllar süren planlama ve çalışmaların ardından ihale altyapısının küçük bir kısmını devreye soktu. Elektronik Kamu Alımları Platformu (EKAP) olarak adlandırdıkları sistem ile tüm kamu kurumlarının daha şeffaf ve rekabetçi bir şekilde yani daha düşük maliyetlerle satın alımlarını gerçekleştirmeleri hedefleniyor.

Peki neden elektronik ihale?

Cevabı aslında hepimiz biliyoruz. Rekabetin daha şeffaf, süreçlerin daha hızlı, alımların daha rekabetçi ve ekonomik olması gibi birçok cevap vermek mümkündür.

2009 yılında kamunun yaptığı alım tutarı yaklaşık 66 milyar TL (eski ifadeyle 66 katrilyon TL). Muhtemelen Kamu İhale Kurumu'ndaki yetkililer, bu alımlardan ortalama %5 tasarruf yaptıklarında ortaya çıkacak rakamı hesap etmişlerdir.

Kamu, bu kadar geliri olmasına rağmen alımlarını gerçekleştirmek için elektronik ortamı kullanmaya çalışmakta.

Peki, siz daha hızlı, daha rekabetçi ve daha şeffaf bir şekilde satın alımlarınızı gerçekleştirmek istemiyor musunuz? Ya da, maliyetlerinizi düşürüp daha rekabetçi bir şekilde satış yapabilmeyi...

Bilgisayarlarımızın ekranları artık sadece bir ekran olmadığı, dünyaya açılan birer



Levent B. ERİBOL

Devletten daha mı zenginsiniz?

pencere olduğu günümüzde elektronik ihaleye sadece kamunun mu ihtiyacı var?

Dünyada kim ne satıyor, interneti kullanarak kolayca görebiliyoruz. Ya, kimin ne almak istediğini görebiliyor muyuz? Hayır.

Mantık basit, devlet ne almak istediğini kamuya açık bir portaldan açıklayarak, daha şeffaf ve daha rekabetçi bir şekilde alım yaparak, tasarruf yapmak istiyor. Bildiğiniz üzere internet adreslerindeki "gov" kelimesi adresin kamu kurumlarına/hizmetlerine ait olduğunu belirtiyor. Aynı şekilde "com" da ticari amaçlı/özel müteşebbislerle ilişkin adresler anlamına geliyor. Ülkemizde "ihale.gov.tr" internet adresi varken, artık "ihale.com.tr" adresinin, yani özel sektörün ihalelerini tek bir merkezden yapma zamanı gelmedi mi? Hepimiz her gün aradığımız bir ürün ya

da hizmet için interneti kullanıyoruz. Ürün ya da hizmetlerimizi satmak için kimin ne almak istediğini bilmek artık internet ile birlikte mümkün olacaktır.

Dünyada olduğu gibi ülkemizde de elektronik ticaret her gün daha da büyümekte ve daha çok kullanıcı tarafından kullanılmaktadır. Fakat, gelişen e-ticaret daha çok B2C olarak kodlandırılan "şirketlerden son kullanıcıya" yöneliktir. Yani çoğunlukla ve belli ürün gruplarının, ihtiyaç sahibi gerçek ya da tüzel kişiler tarafından satın alınmasına yöneliktir.

Son bir yılı aşkın bir süredir ise dünyada ve paralel olarak ülkemizde de hızla gelişen yeni bir trend daha çıkmıştır. Bu da atıl durumdaki stokların ya da talebi az olan hizmetlerin, indirimli bir şekilde arz edilmeyle birlikte, talep yaratılması.

Daha çok hizmet sektörü ağırlıklı olmakla birlikte fiziksel ürünler de bu şekilde tüketiciye sunulabilmektedir.

Bu yazının bir internet yazısı olmamasına özen göstermeye çalışarak, konuyu iş dünyasına getirerek bağlamak istiyorum. Ülkemizde artık internet bağlantısı olmayan aktif şirket sayısı yok denecek kadar azalmış durumda, bazı internet sağlayıcısı şirketlerin reklam kampanyalarında, her şeyin mümkün olabileceğine dair vurgularını da bunu desteklemektedir.

Dünyada ve ülkemizde gerçekleşen e-ticaret içinde önümüzdeki trend B2B yani "şirketler arası ticaret" olacaktır. Kimin ne sattığını görebiliyoruz, gelecekte artık kimin ne satın almak istediğini de göreceğiz ve teklif vereceğiz. Şimdiden kendimizi buna göre konumlandırmalıyız.

Kısa bir fıkrayla bağlamak isterim. İki iş adamı ormanda dolaşırken bir aslan görmüşler. Biri hemen çantasından spor ayakkabılarını çıkarmış. Öteki, boşuna uğraşma aslandan hızlı koşamazsın diyince, spor ayakkabılarını giyen hemen cevabı vermiş, "Senden hızlı koşsam yeter".

Siz spor ayakkabılarınızı giymeye hazır mısınız?

5 kişiden biri yoksul!



Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), 2007 yılında Türkiye'de fertlerin yaklaşık yüzde 0.54'ünün açlık sınırının, yüzde 18.56'sının yoksulluk sınırının altında yaşadığını belirledi. Bu oranların dört kişilik ailenin açlık sınırının 237, yoksulluk sınırının 619 TL olarak esas alın-

ması ile belirlendiği ise dikkat çekti. TÜİK, 2007 Yoksulluk Çalışması sonuçlarını açıkladı. Yeni nüfus sayımı sonuçlarına göre güncelleme yapılacağından yalnızca oranlara yer verilen çalışmaya göre, Türkiye'de yoksulluk oranı yüzde 18.56 oldu. 2007 yılında Türkiye'de fertlerin

✓TÜİK'in yaptığı 2007 Yoksulluk Çalışması sonuçları açıklandı. Buna göre Türkiye'de her beş kişiden birinin yoksul olduğu bildirildi.

yaklaşık yüzde 0.54'ü sadece gıda harcamalarını içeren açlık sınırının, yüzde 18.56'sı ise gıda ve gıda dışı harcamaları içeren yoksulluk sınırının altında yaşadı.

Günlük 1 doların altında geliri olan yok

Kişi başı günlük harcaması, satın alma gücü paritesine göre 1 doların altında kalan fert bulunmazken, buna karşın satın alma gücü paritesine göre kişi başı günlük 2.15 olarak tanımlanan yoksulluk sınırı altında bulunan fert oranı yüzde 0.63, yoksulluk sınırı 4.3 dolar olduğunda yoksul fert oranı ise yüzde 9.53 olarak tahmin edildi. 2006 yılında yüzde 0.74 olarak tahmin edilen açlık sınırının altında yaşayan fert oranı 2007 yılında yüzde 0.54'e düştü, yoksul fert oranı ise yüzde 17.81'den yüzde 18.56'ya yükseldi. 2007 yılında, 4 kişilik hanenin aylık açlık sınırı 237 TL, aylık yoksulluk sınırı ise 619 TL olarak tahmin edildi.

Kırsalda üç kişiden biri, kentte 10 kişiden biri yoksul

Kırsal yerleşim yerlerinde yaşayanlarda 2006 yılında yüzde 31.98 olan yoksulluk oranı 2007 yılında yüzde 32.18'e, kentsel yerlerde yaşayanların yoksulluk oranı da yüzde 9.31'den yüzde 10.61'e yükseldi. 2007 yılında hane halkı büyüklüğü 3 veya 4 kişi olan hanelerde bulunan fertlerin yoksulluk oranı yüzde 9.28 olurken, 7 ve daha fazla olan hanelerde fertlerin yoksulluk oranı yüzde 42.07 olarak hesaplandı. 7 ve daha fazla kişiden oluşan hanelerden kentsel yerlerde oturanlar için yoksulluk riski yüzde 33.14 iken kırsal yerlerde bu oran yüzde 50.26 oldu. Hane halkı türüne göre çocuklu çekirdek ailede bulunan fertlerin yoksulluk oranı yüzde 17.07 olurken, çocuksuz çekirdek ailelerdeki fertlerde bu oran yüzde 8.88'e düştü. Ataerkil veya geniş ailelerdeki fertler için yoksulluk oranı ise yüzde 24.27 olarak tahmin edildi. Kentsel yerlerde çocuklu çekirdek ailede yaşayan fertlerin yoksulluk riski yüzde 9.88 iken, kırsal yerlerde bu oran yüzde 32.38 oldu.

“Yoksula en iyi yardım iş üretmektir”



Orhan AYDIN
(OSTİM OSB
Yönetim Kurulu Başkanı)

“Bölgemizde 50-60 bin insanın çalıştığını söyleyebiliriz. Çevremizle birlikte 100 bin dolayında insan çalışıyor. Üretim ve istihdam yoksulluğa çare olarak düşünülecek bir araçtır. Bu nedenle biz kesinlikle yardım paketleri dağıtmanın yoksulluğa bir çare olmadığını düşünüyoruz. Yani insanlara balık vererek, paket dağı-

tarak bu sorunu çözmüş olmuyoruz, sadece ertelemiş oluyoruz. Haklı bedensel ve zihinsel nedenler ile çalışamayan, üretemeyen insanları ayırıyoruz. Ama üretme ve çalışma kabiliyeti olan insanlar kesinlikle çalışarak, üreterek aşımı temin etmelidir. Herkese her çeşit yardım dağıtma sisteminin yaşamaya mümkün değil. Gittiğimiz ziyaretlerde özellikle petrol üreten ülkelerde görüyoruz. Yoksulluk adeta yaşam şekli olmuş. Devlet petrolü çıkartıyor, satıyor, insanların karnını doyuracağı bir parayı onlara dağıtıyor, onlar da zamanlarını oturarak, tembellek ederek geçiriyor. Girişimcilik kabiliyetlerini geliştiremiyorlar.”

En büyük zenginlik girişimcilik

“Bizim en büyük zenginliğimiz üretmek ve girişimcilik. Bunu geliştirdiğimiz zaman açlık ve yoksulluk kalmaz. Biz insanların kabiliyetlerini, yeteneklerini geliştirip, kendilerini kurtardığı gibi başkalarını da kurtarabilecekleri bir sistemi tasarlamalıyız. Bizim literatürümüzde yoksul adama yardımın karşılığı ona iş üretmektir. Onuruyla, şerefiyle çalışabileceği, üretebileceği ve emeğinin karşılığını alabileceği bir çözümü üretmektir. Bunun için bölgenin potansiyelini arttırmak, yeni iş alanları açmak gerekir. Burada yoksul diye tanımladığımız kesim de kolaycılığa gidip, ‘nasılsa karnımı doyuyorum, çalışıp da ne yapacağım; gıda paketi getiriyorlar, ekme veriyorlar, harçlık veriyorlar. Niye çalışayım’ diyor. Bu oluştuğunda yoksulluk çalışmama, üretmeme kurumu haline geliyor.”

“Yoksulluk bencillikten doğmuştur”



Behzat Zeydan
(OSTİM OSB
Yönetim Kurulu Üyesi)

“Yunus Emre'nin bir deyişini hatırlatmak isterim. ‘Ana rahminden geldik bu pazara, bir kefen aldık döndük mezara.’ Bu kadar kısacık bir ömür ve götüreceğimiz sadece bir kefen. Bu anlamda düşündüğümüzde bu dünyada herkes yoksul. Aslında yoksulluk da kendisi zengin olduğu halde, aslından yoksun olanların bencilliğinden doğmuş bir

yoksulluktur. Biz de bununla mücadele edeceğiz. Sanayici penceresinden baktığımız zaman üretim ve istihdam olarak görevimizi yaptığımız zaman yoksulluğun üstesinden geleceğimizi biliyoruz. Deneyimlerimizi gençlere aktif olarak aktarıp, onları uyaracağız. Ben gençlere nokta atışı tavsiyelerde bulunmaya çalışıyorum.”

Gençler dikkat kaygan zemin!

“Gençlere iki formül verebiliriz. Onlar toplumda örf, adet, gelenek, görenek ve dini yönden erozyona uğratılmaya çalışılıyor. Medyada bunun örneklerini görüyoruz. Gençlere bu yüzden tavsiyelerimiz var. Sevgili gençler! Aklımıza önce hayali bir beşgen çiziyoruz. Beşgenin bir köşesine şiddet yazıyoruz, diğer köşesine şehvet yazıyoruz, üçüncü köşesine şöhret yazıyoruz, dördüncü köşesine şans oyunları, beşin köşesine de internet yazıyoruz. Beşgenin içine içki, sigara, kumar ve uyuşturucu yazıyoruz. Sonra merkezine de bir direk dikeyiz. Direğe de bir tabela yazıyoruz. Tabelada şu yazıyor: dikkat kaygan zemin! Sizi bekleyen tehlikeler bunlar, tabeladaki uyarı da bu. Bunun karşısında yapmamız gereken şu, eşkenar bir üçgen düşünüyoruz. Bir köşesine dürüstlük yazıyoruz, bir köşesinin çalışmak yazıyoruz, bir köşesine de işimizi en iyi şekilde yapmak yazıyoruz. Üçgenin ortasına da sevgi dolu yürek yazıyoruz. Bir yanda tehlikeler var, bir yanda da sizleri başarıya götürececek tavsiyeler var. Bizim tavsiyemiz budur.”

Yenilikçi çözüm ortakları

✓Türk Amerikan Bilim İnsanları ve Akademisyenler Derneği (TASSA) Eski Dönem Başkanı Prof. Dr. Banu Onaral, ekonomi ve teknoloji dünyası ile ulusal ve bölgesel kalkınma konusunda sorumlu kişilerin güç birliği yapması gerektiğini söyledi.

Türk Amerikan Bilim İnsanları ve Akademisyenler Derneği yöneticilerinden Drexel Üniversitesi Biomedikal Mühendislik ve Sağlık Okulu Başkanı Prof. Dr. Banu Onaral OSTİM Organize Sanayi Bölgesi Toplantı Salonu'nda 27 Aralık tarihinde "Yenileşim, Güçbirliği ve İşbirliği" konulu bir konferans verdi. OSTİM Başkanı Orhan Aydın, Ankara Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Doç. Dr. Asım Balcı ve ajans uzmanlarının katıldığı konferansta konuşan Prof. Dr. Banu Onaral, kalkınma, teknoloji, inovasyon ve bilim şehirleri kurulması konularında değerlendirmelerde bulundu.

Toplantıda ayrıca, Türkiye'de araştırma geliştirme ekosistemi aracılığıyla toplumsal kalkınma yaratma modelinin altı çizildi. Bu çerçevede şu ana kadar Türkiye genelinde yapılan ve illere göre İNOVİST, İNOVİZ gibi özel isimler alan ve Anka-

ra özelinde de İNOVA ismi altında OSTİM'le birlikte geliştirmek istenen ve akademi, sanayi, kamu ve sivil kesimler arasında işbirliği bağları geliştirmeye dayanan "yenilikçi çözüm ortaklıkları" çalışmasından bahsedildi. Bünyesinde üniversiteler, mükemmeliyet merkezleri, ulusal araştırma merkezleri, strateji ve politika merkezleri, yasal ve etik araştırma merkezleri, düşünür ve sanatçılar, sanayipark, bilimpark ve teknoparklar gibi çok çeşitte merkezi barındıracak AR-GE kümeleri yaratılması ideali vurgulandı.

Bu tip AR-GE kümeleri aracılığıyla, bilginin ürün/hizmet haline dönüşmesi için gereken ve sanayinin ötündeki riskleri paylaşarak azaltan bir AR-GE sürecinin etkili bir şekilde sağlanabileceği belirtildi. Ankara Kalkınma Ajansı'nın bu süreçte etkin rol oynayabileceğinin altı çizildi.



İşbirliğinde Ostim Hakkari hattı

✓Hakkari Üniversitesi, Doğu Anadolu Kalkınma Ajansı Ve Hakkari Küçük Sanayi Sitesi temsilcileri Ostim Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın'ı ziyaret etti.

Hakkari Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Osman Güldal, Doğu Anadolu Kalkınma Ajansı Uzmanı Tuncay Görür ve Hakkari Küçük Sanayi Sitesi Başkanı Necmettin Acar'dan oluşan heyetin istişare toplantısına Ostim OSB Müdürü Adem Arıcı ve Ostim Vakfı Genel Sekreteri Gülnaz Karasmanoğlu da katıldı.

Görüşmede daha önce Ostim OSB ile 'kardeş kuruluş' ilan edilen Hakkari Küçük Sanayi Sitesi ile yapılabilecek işbirlikleri ve ilin kalkınmasına yönelik genel arayışlar ve kalkınma-

da etkili olabilecek potansiyel avantajlar değerlendirildi.

Görüşmede Ostim'de bölgesel kalkınmaya yönelik oluşturulan İş ve İnşaat, Medikal, Savunma ve Yenilenebilir Enerji Kümelerine yönelik çalışmalar ve edinilen deneyimler hakkında bilgiler paylaşıldı.

Ziyaret sırasında konuk heyet Yönetim Kurulu Başkanı Aydın'a üzerinde adı yazılı Hakkari Kilimi ile meşhur Hakkari Balı hediye ederken, Ostim yönetici ve işadamlarından oluşacak heyetin Hakkari'yi ziyaret etmesi kararı da programlandı.



sefikcaliskan@hotmail.com

Şefik ÇALIŞKAN

2011 Ekonomi Tahminleri

Ekonomi alanında bilgi ve ilgi sahibi olan yazarlarımız ve yetkililerimiz 2011 yılında ekonomik gelişmeler konusunda beklentilerini kaleme aldılar. Bazıları dünyadaki ve ülkedeki belirsizliğin artmasından dolayı tahmin yapmaktan kaçındı. Haksız sayılmazlar. İMF ve Dünya Bankası gibi kurumlar sık sık tahminlerini revize etmekte.

Revize, tahminlerde ya da hedeflerde küçük ayarlamalar ifade eder. Ülkemizde uygulanan maliye politikası sayesinde bütçe rakamlarımız da revize edildi. Ancak bütçe hedeflerinde yapılan revizeler revize olmaktan çok tamamen yeni hedef koymaktır. Hatta hedef koymaktan öte durum tespiti. Yani ancak sonuç ortaya çıktıktan sonra rakam yazılıyor. Örneğin 2009 bütçe rakamlarında büyüme %4,5 öngörülmüştü. Eski maliye bakanımız böyle bir büyümenin Avrupa'da hayal dahi edilemeyeceğini söylemişti. O yıl ülkemiz %4,7 küçüldü. Keza OVP'da 2010 yılı büyüme oranı %3,5 konmuştu. Büyüme %8 civarında olacak. Son sekiz yıldan bu yana bütçenin hiçbir hedefi tutmadı. Tutmayan hedefler revize gibi masum bir kavramla açıklanabilecek oranda da olmadı. Ancak bizim yetkililer konulan hedefler olumsuz şekilde aşıldığında mazeret ürettiler, olumlu şekilde olduğunda ise çok sevindiler ve yönetimlerinde nasıl başarılı sonuçlar alındığını övünerek anlattılar. Hatta nazar değmesin diye temennide de bulundular.

Yurt içi ve dışındaki tüm belirsizliğe, otoritelerin tahmin yapmaktan kaçındığı, bütçenin son yıllarda hiçbir hedefinin tutmamasına rağmen 2011 yılı için yanılma pahasına tahminde bulunacağım. Nasıl olsa ülkemizdeki otoritelerin tahmini bile tutmamakta!

2011 yılı 2008 yılına benzeyecek. Yani kurlar düşecek, enflasyon artmayacak, cari

açık patlayacak, büyüme çok düşük olacak; %3 civarı, işsizlik mevcut seviyelerde seyredecek.

Şimdi tahminimizin gerekçelerini sıralayayım. ABD ve Avro bölgesi ekonomilerini ayakta tutmak için bol para basacak. Bu durum ülkemize sıcak para akışını hızlandırdı. Bu da kurların düşmesine neden olur. Çin, Japonya ve cari fazla veren petrol ülkelerinin ABD ve Avro bölgesinin devlet ve şirket tahvillerine yatırım yaparak bu iki parayı güçlü tutmaya çalışması sonucu geciktirebilir ancak engel olmaz. Kurlar düşecek.

Dünyanın üretim gücü olan Asya ülkeleri rekabetçi olabilmek ve mal satmak için mutlaka ürettikleri malların fiyatını düşürecek; bu durum dünyada ve ülkemizde yakın vadede bir ya da iki yılda dünya ve ülkemiz için enflasyonun anlamını yitirdiğini gösterir. Çekirdek enflasyon zaten %3 civarında. Enflasyon düşecek.

ABD'nin açtıkları Avro bölgesinin gizli para basması ve şirket ve devlet tahvillerini kısa ve orta vadeli faizlerde düşüşü mecbur kılıyor. Asya ülkelerinin dolar ve Avro tahvillerine ne pahasına olursa olsun yatırım yapmak zorunda olmaları faizleri düşürecek gibi enflasyondan arındırılmış faizlerde negatif faiz kaçınılmaz. Mali piyasalar deflasyona hazır olmalı. Faizler kısa ve orta vade düşecek.

Kurların düştüğü, işsizliğin sabit kaldığı ve hatta artacağı, TCMB'nin aldığı önlemler, baz etkisi ve dış ticaret açığının arttığı bir ortamda büyüme düşer. Büyüme düşecek. 2008 sonuçları çıkarsa hiç kimse şaşırılmamalı.

Önümüzdeki yıllar ülkemiz ve dünya yöneticileri için "mış gibi" yönetme yılları olacak. Gök kubbe altında yeni bir gelişme yok.

OSBÜK'ten Sanayi ve Ticaret Bakanı'na ziyaret

✓ **OSB Üst Kuruluşu**
yönetim kurulu Sanayi
ve Ticaret Bakanı
Nihat Ergün' ü
makamında ziyaret etti.

Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Yılmaz, Başkan Vekili Nurettin Özdebir, Bölge Müdürleri Komisyonu Başkanı Ali İhsan Karamanlı ve Genel Sekreter Ali Yüksel'den oluşan OSBÜK Heyeti; Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün' ü makamında ziyaret ederek OSBÜK'tin 2010 yılı faaliyetleri ve 2011 yılı projeleri hakkında bilgi verdi.

Toplantıda, OSBÜK tarafından hazırlanarak "V. Sektörel Ekonomi Şurası" toplantısında Başbakan Yardımcısı Ali Babacan ve ekonomiden sorumlu bakanlara sunulan "OSB'lerin Temel Sorunları Ve Çözüm Önerileri" isimli rapor sunuldu.

Söz konusu rapora göre OSB'lerin acil

çözüm bekleyen beş önemli sorunu:

- Kapalı alanı 2.000 metrekareden küçük olanlar ile Sanayi ve Ticaret Bakanlığından özel izin alan tesisler hariç, bütün sanayi tesislerinin OSB'lerde kurulmasının zorunlu ve/veya cazip hale getirilmesi,
- Yatırımcılar için OSB'lerin cazibe merkezi haline getirilmesi amacı ile teşvik politikalarında OSB'ler adına pozitif ayrımcılık yapılması,
- OSB yatırımcılarının kullandığı elektrik ve doğal gaz bedellerinin kamu yüklerinden arındırılması,
- OSB'lere lisanslı doğal gaz temin ve dağıtım yetkisinin verilmesi,
- OSB'lerde bedelsiz arsa tahsisine devam edilmesi,

şeklinde belirlendi.

Rapordaki konuları değerlendiren bakan, özellikle OSB'lerde bedelsiz arsa tahsisi konusunun Meclis tatile girmeden yasa-laştırmayı düşündüklerini belirtti.

OSBÜK tarafından geçen yıl ilki düzenlenen ve 2011 yılının ilk çeyreğinde ikin-



cisinin yapılması planlanan OSB Çevre Zirvesi'ne davet edilen Ergün, daveti kabul ederek söz konusu Zirveye katılmak istediğini bildirdi. Bakan Ergün'e iletilen taleplerden bir diğeri de doğal gaz konusundaydı. OSB'lerin daha ekonomik doğal gaz temini amacıyla, OSBÜK önderliğinde kurulan OSB Doğal Gaz A.Ş.'nin faaliyet ve amaçları hakkında bilgi sunulurak, adı geçen şirketin ithalat lisansı olma-

sına rağmen, spot LNG ithalatı esaslarını belirleyen yönetmelik gereği bu lisansın fiilen kullanılmadığı, BOTAŞ'ın 25 yıllık süresi sona eren 6 Milyar metreküplük doğal gaz sözleşmesini devir almak istediği bildirilerek, bu konuda destek talebinde bulunuldu. Bakan da OSB'lerin daha ekonomik fiyatlarla enerji temini amacıyla gerekli girişimlerde bulunacağını bildirdi.

İhracatın "atom karıncaları" KOBİ'ler

✓ **2009 yılında ihracatın %59.8'inin, ithalatın da %40'ının KOBİ'ler tarafından yapıldığı açıklandı.**

İhracatın 'atom karıncaları' 2009'da KOBİ'ler oldu. İhracatın yüzde 59.8'i 249 kişi çalışan ve KOBİ olarak değerlendirilen girişimler tarafından gerçekleştirildi. İthalatın ise yüzde 40.1'i KOBİ'ler tarafından yapıldı. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) 2009 Girişim Özelliklerine Göre Dış Ticaret İstatistiklerini açıkladı. Buna göre, 2009 yılında 47 bin 352 girişim ihracat, 51 bin 627 girişim ithalat yaptı. İhracatın yüzde 59.8'i 249 kişi çalışan ve KOBİ olarak değerlendirilen girişimler tarafından gerçekleştirildi. İthalatın ise yüzde 40.1'i KOBİ'ler tarafından yapıldı. İhracatta 0-9 kişi çalışan mikro girişimlerin payı yüzde 17.3 olurken, yüzde 25.1'i 10-49 kişi çalışan küçük ölçekli girişimler, yüzde 17.4'ü 50-249 kişi çalışan orta ölçekli girişimler ve yüzde 39.8'i 250 ve üzeri kişi çalışan girişimler tarafından gerçekleştirildi. İthalatın yüzde 59.8'i 250 ve üzeri kişi çalışan büyük girişimler tarafından gerçekleştirilirken, 0-9 kişi çalışan mikro ölçekli girişimlerin payı yüzde 8.5, 10-49 kişi çalışan küçük ölçekli girişimlerin payı yüzde 15 ve 50-249 kişi çalışan orta ölçekli girişimlerin payı yüzde 16.6 oldu.

Diş ticarete sanayi sektörü ilk sırada

Girişim ana faaliyetleri esas alındığında ihracatın yüzde 59.9'u, it-



halatın ise yüzde 54.6'sı sanayi sektöründe faaliyet gösteren girişimler tarafından yapıldı. Ana faaliyeti ticaret olan girişimlerin ihracattaki payı yüzde 34.5, ithalattaki payı ise yüzde 31.5 düzeyinde gerçekleşti. Sanayi sektörü ihracatının yüzde 60.8'i 250 ve üzeri kişi çalışan büyük girişimler tarafından yapıldı. Ticaret sektörünün ihracatında ise yüzde 41.3 payla 10-49 kişi çalışan küçük ölçekli girişimler en yüksek paya sahip grup oldu. Sanayi sektörü tarafından yapılan ithalatta yüzde 73.4, ticaret sektörü tarafından yapılan ithalatta ise yüzde 32.4 payla 250 ve üzeri kişi çalışan büyük girişimler ilk sırada yer aldı.



Yeni Ticaret Kanunu, KOBİ'lere Öncelik Veriyor

✓ Sanayi ve Ticaret Bakanı

Nihat Ergün, kabul edilen Yeni Ticaret Kanunu'nun "Önce küçük olanı düşün" diye özetlenebileceğini ve borç ödemelerinde KOBİ'lere öncelik tanınacağını söyledi.

Yeni Türk Ticaret Kanunu tasarısı, Türkiye Büyük Millet Meclisi Genel Kurulu'nda 13 Ocak 2011'de kabul edildi. Ticari hayat ile ilgili önemli değişiklikler içeren kanun, geç ödemelerde alacaklının korunmasına dair hükümler de içeriyor.

Sanayi ve Ticaret Bakanlığı, Türk Ticaret Kanunu'nda yapılan değişikliğin ardından öncelikle alacaklı durumda olan küçük işletmelerin borçlarının ödeneceğini duyurdu. Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, 'Önce küçük olanı düşün' düzenlemesi diye özetlediği uygulama ile KOBİ'lerin finansman sorununu önemli ölçüde çözüme kavuşturmuş olacağını söyledi. Bakan Ergün şöyle devam etti:

"Geç Ödemelerle Mücadeleyi düzenleyen 2000/35/EC sayılı Direktif 2002 yılında yürürlüğe konmuştur. Her türlü gerçek ve tüzel kişi teşebbüslere, aynı ülke içinde veya farklı ülkelerde, birbirleri arasında veya kamu ve diğer kurum ve kuruluşlar arasındaki herhangi bir ticari iş (mal veya hizmet sağlanması) karşılığında yapılacak her türlü ödeme bu direktif kapsamındadır. Mevcut mevzuatımızla söz konusu direktif arasında geç ödemelerde temerrüt faizinin başlangıcı konusunda bir uyumsuzluk bulunurken, bu durum KOBİ tanımı kapsamında yer alan işletmelerimizin büyük mali sıkıntıları aşmasına neden oluyordu. Söz konusu AB direktifinde, sözleşmede belirtilmemiş ise 30 günlük bir süre sonunda faizin otomatik olarak işle-

meye başlayacağı düzenlenmesine rağmen, 6762 Sayılı Türk Ticaret Kanununda 'temerrüde düşmenin ihtar gününden itibaren işlemeye başlayacağı' hükmü bulunuyordu. Türk Ticaret Kanunu'daki bu hüküm, 30 günden daha da önce ihtar çekilerek borçluyu temerrüde düşürmeye imkan verse de, uygulamada küçük tedarikçilerin büyük alıcılara karşı böyle bir yola başvuramadıkları görülmektedir. Bu olumsuz durumu küçük işletmeler lehine düzeltmek üzere, Yeni Türk Ticaret Kanunu'nun 1530. maddesinde gerekli düzenlemeler gerçekleştirilmiştir."

Yeni düzenleme ile; sözleşmede faiz şartı olmasa bile, mal veya hizmetin kabul edildiği tarihten veya fatura tarihinden sonraki 30 gün içinde ödenmeyen borçlar için herhangi bir ihtar şartına bağlanmaksızın temerrüt faizi ödenecek. Sözleşmeye haksız şartlar konulamayacak, konulsa bile geçersiz olacak. Temerrüt faizi oranının sözleşmede belirtil-

mediği veya haksız sayılacak kadar az belirlendiği durumlarda uygulanacak faiz, ticari işlere uygulanacak gecikme faizinden an az 8 puan daha yüksek olacak. Taksitle ödenecek mal ve hizmet bedellerinin vadesinde ödenmeyen her bir taksiti için temerrüt faizi ödenecek.



"Artık uluslararası ticaretin dilini konuşacağız"



TÜGİK Genel Başkanı Erkan GÜRAL

Türkiye Genç İşadamları Konfederasyonu (TÜGİK) Genel Başkanı Erkan Güral, yeni Ticaret Kanunu'nun Türk işletmelerini bütün unsurlarıyla birlikte kurumsallaşmaya yöneltecek olması nedeniyle son derece önemli olduğunu belirterek, Türk Ticaret Kanunu'yla birlikte Türkiye'nin uluslararası ticaretin kurallarına uyan ve onun dilini konuşan bir ülke haline geleceğinin altını çizdi. TÜGİK Genel Başkanı Erkan Güral Türk Ticaret Kanunu Tasarısı'nın TBMM'de genel bir uzlaşıyla kabul edilerek yasalaşmasının Türk iş dünyası için bir dönüm noktası olduğunu vurguladı.

Güral, Yeni Ticaret Kanunu'nun işadamlarının beklentilerine ve özlere cevap verdiğini bildirdi. Yeni

kanunun Türk işletmelerini bütün unsurlarıyla birlikte kurumsallaşmaya yöneltecek olması nedeniyle son derece önemli olduğunu ifade eden Güral, diğer yandan, Avrupa Birliği ile uyum müktesebatı çerçevesinde, değişen şartlara ve çağın gereklerine uygun bir Ticaret Kanunu ihtiyacının da önemli oranda karşılandığını dile getirdi. Birek gelişmiş ülkenin Ticaret Hukuku mevzuatlarını uluslararası ticaretin ve küreselleşmenin getirdiği yeni şartlar paralelinde tadil ettiklerini kaydeden Güral, "Türkiye'nin de bu sürecin bir parçası olması sevindiricidir. Yeni Ticaret Kanunumuzla birlikte inanıyoruz ki; Türkiye uluslararası ticaretin kurallarına uyan ve onun dilini konuşan bir ülke haline gelecektir. Türk iş dünyası, işletmelerimiz ve girişimcilerimiz; şeffaflık, hesap verebilirlik, sorumluluk ve sürdürülebilirlik gibi küresel standartlara uygun kavramlar doğrultusunda rekabet piyasasının etkin aktörleri olacaklardır. Bu anlamda yeni Türk Ticaret Kanunu'nun; Türkiye'nin 'dünya ekonomisi ile entegre olma ve ekonomik istikrarını sürekli kılabilme hedefine' de yardımcı olacağı ortadadır" dedi.

50.yıl **Diktas**

Kalitede Öncü

Market-Endüstriyel Tartım Sayıcı - Hassa Analitik Laboratuvar Terazileri

Barkodlu, Otomasyon Sistem Terazileri

Sayıcılı ve Tartım Baskülleri

Canlı Hayvan Baskülleri

Vinç Baskülleri

İşıklar Cad. No: 8 / A Ulus / ANKARA
 Tel: +90 312 310 33 30 (pbx) Fax: +90 312 324 11 96
 e-mail: info@diktastd.com.tr www.diktastd.com.tr

KÜMELENME'ye stratejik vurgu

✓ Bir süre önce açıklanan 2011-2014 Türkiye Sanayi Stratejisi Belgesinde KÜME ve KÜMELENME odaklı tespit ve eylemlere geniş yer veriliyor. Belgede, bölgesel kalkınma çerçevesinde, "İşletmelerin ortak Ar-Ge, ortak tedarik ve pazarlama faaliyetlerine önem verilecektir. Ağ oluşturma ve kümelenme girişimleri desteklenecektir" deniliyor.

Mevcut Durum ve Eylem Planlarında KÜMELENME vurgusu.

➔ "Sektörel ve bölgesel gelişme politikaları da, AB'ye uyumu da dikkate alarak ve sanayi stratejisi hedefleri doğrultusunda, bölgelerin verimliliğini yükseltme ve rekabet gücünü artırma amacına hizmet edecektir. Bölgesel gelişme stratejileri, sanayi stratejisi ile uyumlu bir şekilde, kümelenme ve değer zinciri analizlerinin sonuçları doğrultusunda tasarlanacak ve hayata geçirilecektir. Farklı gelişmişlik düzeyindeki bölgelerin değişik sektörler için sunduğu yerel avantajlar belirgin hale getirilerek, bölgesel dengesizliklerin giderilmesine önem verilecektir."

➔ "Yatay Sanayi Politikası Alanları; Bölgesel Kalkınma: Sanayi politikası açısından bölgesel kalkınma iki boyutludur. Sadece bölgeleri hedefleyen politikalarda ulusal önceliklerle uyumlu bölgesel önceliklerin belirlenmesi ve devlet yardımları sisteminin mekan odaklı olması gerekmektedir. Ulusal politikaların bölgelerde uygulanması için ise yatırım, iş yapma ve verimliliğin önündeki engellerin kaldırılması (insan kaynağı, kümelenmeler, üniversite-sanayi işbirliği vd.) ve bölgesel aktörler arasındaki yönetim mekanizmalarının etkin kullanımı önem kazanmaktadır."

➔ "2008 yılında Sanayi ve Ticaret Bakanlığı liderliğinde, kamu ve özel sektörden 200'ü aşkın katılımcıyla "Türkiye Sanayi Stratejisi Vizyonu" çalışması yapılmıştır. Son dönemde hazırlanmış olan Bilgi Toplumuna Stratejisi ve eki Eylem Planı (2006-2010), KOBİ Stratejisi ve Eylem Planı (2007-2009), Ulusal Yenilik Stratejisi (2008-2010) dokümanlarında da rekabet gücü konularını doğrudan ilgilendiren çok sayıda politika ve tedbir ele alınmıştır. Ayrıca bu dönemde özel sektör ve sivil toplum kuruluşları tarafından rekabet gücü analizi çalışmaları yapılmış, genel ve sektörel strateji önerileri geliştirilmiştir. Yerel ölçekte de, geniş paydaş katılımıyla, kümelenmeleri güçlendirme ve bölgesel rekabet gücünü artırma girişimleri hız kazanmıştır."

➔ "AB ile karşılaştırıldığında teknoloji yoğun sektörlerin Türkiye'nin toplam ihracatı içindeki payı hala çok geridedir. İmalat sanayinde 2001'in ardından hızlanmış olan yapısal dönüşümün de etkisiyle, Türkiye'de orta-üstü teknoloji ürünlerin ihracatının yükselmesine karşın, bu alanlardaki yerel kümelenmelerin henüz yeterince gelişmemiş olmasından dolayı, yüksek teknoloji ürünlerin katma değerinde herhangi bir artış yaşanmamaktadır. Bu

durum, büyük ölçüde Türkiye'de yapılan orta ve yüksek teknoloji üretimini ithal ara girdiye bağımlılığının bir sonucu olarak ortaya çıkmaktadır."

➔ "Bölgesel gelişmişlik farklarını azaltmayı, rekabet gücünü artıracak teknoloji ve AR-GE içeriği yüksek büyük ölçekli yatırımlara destek olmayı, sektörel kümelenmeyi desteklemeyi ve teşvik kapsamındaki yatırım konularında ekonomik ölçek kriterlerini öne çıkarmayı amaçlayan yeni bir teşvik sistemi hazırlanmıştır."

"Bölgesel Kalkınma: İşletmelerin ortak Ar-Ge, ortak tedarik ve pazarlama faaliyetlerine önem verilecektir. Ağ oluşturma ve kümelenme girişimleri desteklenecektir. İşletmelerin belirlenmiş sanayi bölgelerinde kurulması ve mevcutların bu alanlara taşınması özendirilecektir."

➔ "Kümelenme politikası geliştirilecek ve kümelenme potansiyellerinin belirlenmesi amacıyla analizler yapılacaktır. Başta OSB'lerde olmak üzere, işletmeler arası işbirlikleri desteklenecektir. Sektörel ve bölgesel gelişme politikaları AB'ye uyumu da dikkate alarak, bölgelerin verimliliğini yükseltmek ve rekabet gücünü arttırmak amacıyla hizmet edecektir. Bölgesel gelişme stratejileri, sanayi stratejisi

ile uyumlu bir şekilde, kümelenme ve değer zinciri analizlerinin sonuçları doğrultusunda tasarlanacak ve hayata geçirilecektir."

➔ "Yerel dinamiklere ve içsel potansiyelle dayalı gelişmenin sağlanması kapsamında işgücü eğitimleri ve girişimcilik programlarının uygulanması, işletmeler ve üniversitelerin birlikte çalışmalarını sağlayacak bir bölgesel yenilikçilik altyapısının kurulmasının desteklenmesi, yerel uzmanlaşmaya dayalı sektörel organize sanayi bölgeleri uygulaması yapılması, OSB'lerin kapasitelerinin artırılarak yatırımcılar için OSB'deki yatırımlarda tek durak ofis işlevi üstlenmesi, OSB'ler ve Yatırım Destek Ofisleri (YDO) arasındaki koordinasyonun artırılması, bölgelerin iş ve yatırım imkanlarının tanıtımının sağlanması, yerel kümelenmelerin desteklenmesi ve değer zinciri/kümelenme analizleri gibi yerel öncelikleri belirleyebilecek kapasitenin oluşturulması;

➔ "Ülkemizin, diğer birçok ülkenin uluslararası rekabet alanında kümelenme ile yakalamış olduğu ivmeyi yakalayabilmesi için, kümelenme modelini etkin ve zamanlı bir şekilde uygulaması gerekmektedir."

➔ "Politikalar: Bölgeler arası gelişmişlik farklarının azaltılması ve bölgelerin rekabet gücü açısından farklılaştırılmış KOBİ politikaları için uygun yatırım ortamı oluşturulacaktır. Bu kapsamda finansman kaynaklarının genişletilmesi ve araçlarının çeşitlendirilmesine, pazara erişimin kolaylaştırılmasına, sürükleyici sektörler liderliğinde kümelenmelerin desteklenmesine özel önem verilecektir. Bu çerçevede, yerel kümelenmeleri güçlendirmeye yönelik olarak kümelenme içindeki aktörlerin işbirliğini artırıcı mekanizmalar ile dünya piyasalarıyla entegrasyonunu sağlamaya yönelik mekanizmaların oluşumu özendirilecektir. Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı'nın, yerel kümelenmelerle ve bölgesel kalkınma girişimleriyle işbirliği ve koordinasyonu artırılacaktır. Kümelenme konusunda yerel ve merkezi düzeyde politika çerçevesini çizerek bir yönetim modeli geliştirilecek ve kümelenme stratejisi hazırlanarak uygulama sonuçlarının izlenmesi ve değerlendirilmesi sağlanacaktır. Ayrıca, kümelenme ve değer zinciri analizleri gibi, rekabet gücünü ilgilendiren alanlarda yerel öncelikleri belirleyecek kapasite güçlendirilecektir."



Gülnaz
KARAOŞMANOĞLU*

Belge, bölgemiz ve ülkemiz adına umut verici

Sanayi Strateji belgesi bölgesel kalkınma çalışmalarımıza adına uzun süredir dilediğimiz ve beklediğimiz güzel mesajlar veriyor.

"Bölgemizde faaliyet gösteren işletmelerin rekabetçiliğini nasıl artırabiliriz? Gelecekte daha güçlü var olabilmek için bu gündem ne yapmalıyız?" sorularından hareketle başlayan bölgesel ve sektörel kalkınma çalışmalarımız sırasında karşılaştığımız en önemli kavramlar; rekabet analizine dayandırılmış stratejik seçimler, işletmeler arasında daha fazla iletişim, işbirliği ve ortaklaşa rekabet oldu. Kümelenme ise tüm bu kavram ve gerekli takım oyununun alt yapısını sağlayan en doğru model olarak karşımıza çıktı. Bölgemizin kalkınması için çalışan kurumlar olarak 5 yıl önceki öngörülerimizden hareketle

çıktığımız bu yolda İş ve İnşaat Makinaları, Yenilenebilir Enerji ve Çevre Teknolojileri, Savunma ve Havacılık Sanayi ve Medikal Sanayi sektörlerinde gerçekleştirdiğimiz kümelenme çalışmalarının bu gün son derece verimli sonuçlarını almış olmanın memnuniyetini yaşıyor ve kendi deneyimimiz çerçevesinde rekabet analizi ve kümelenme çalışmalarının hem bölgemiz hem de ülkemiz için son derece doğru bir stratejik karar olduğuna bu gün daha çok inanıyoruz.

Kendi adımıza çalışmalarımızı sürdürürken bu konuda bir ilk olmanın zorluklarından biri de kümelenme modelinin bir kalkınma stratejisi olarak kamu tarafından yeterince tanınması ve tanımlanmamış olmasıydı. Oysa bu konuda yurtdışındaki başarılı örneklerin hemen hepsinde yerel çabalar kadar devletin yönlendirme, himaye,

teşvik ve rehberliğinin çok önemli bir rol oynadığına tanık olduk.

Sanayi Strateji Belgesinde ortaklaşa rekabeti hedefleyen Rekabet analizi ve kümelenme ile ilgili vurguları üstelik detaylı ve tutarlı bir biçimde görmeye yaptığımız çalışmaların geleceği açısından bizlere hem bölgemiz hem de ülkemiz açısından umut veriyor. Görülen o ki genel çerçevede bu konuda gerekli tüm kavramlara ve yapılabilecek tüm eylemlere yer verilen strateji belgesiyle bu konuda geniş bir perspektif sağlanmış. Artık kamusal vizyon sorunu ortadan kalkıp yerini "bilmenin sorumluluğuna" bıraktığına göre sanırım bundan sonra yapılacak iş hedeflerin gerçekleştirilmesi yani belgenin içinin doldurulması olacaktır. Bu vizyonun yakalanmasında bunu başarmış ülkelere kıyasla geç bile kalındığı söylenebilir; dolayısıyla bundan sonraki eylemlerin sürat ve koordinasyonu çok önemli.

İlerleyen süreçte Ostim olarak kümelenme çalışmalarımıza daha bir şevk ve umutla sarılacak, bu konuda ülkemizde yapılan her türlü çalışmayı destekliyor olacağız.

*OSTİM Vakfı Genel Sekreteri
gulnaz.karaosmanoğlu@ostim.com.tr

Ostım'ın 4 projesi onaylandı

✓ **OSTİM, bölgesel kalkınma kapsamında kurduğu kümelerin faaliyetleri kapsamında hazırladığı projelerine Ankara Kalkınma Ajansı ve DTM'den onay aldı. Yetkililer KOBİ'lerin rekabetçi yapılarını destekleyecek yeni projelerin de sırada olduğunu söylediler.**

OSTİM 2007 yılından beridir sürdürmekte olduğu bölgesel kalkınma çalışmaları kapsamında gerçekleştirdiği kümelenme tabanlı etkinliklerini bir adım ileri taşıyarak benzer yapılanmalara model teşkil etmeye devam ediyor. Kümelendirme çalışmaları kapsamında 2010 yılı sonunda hazırlanan yeni projeler hayata geçirilmeye başlandı. Bölge sanayici ve işadamlarını temsil eden katılımcılarla yapılan istişare toplantısında bilgi veren OSB yöneticileri, kümelendirme kapsamında geçen yıl çeşitli projeler geliştirildiğini ve bu projelerin ilgili kuruluşlara sunulduğunu söylediler.

Yetkililer onaylanan projelerin uygulama çalışmalarına başladıklarını ve çeşitli fonlardan faydalanmak suretiyle gerçekleştirilecek olan bu çalışmaların işletmelere ve bölgeye önemli katkılar sağlayacağını vurguladılar.

Özellikle firmaların sorunlarına hızlı çözümler geliştirebilmek amacıyla üretim, yatırım, istihdam, iç ve dış satış, finansman gibi konularda firmaların mevcut durumunu, iyileştirilmesi gerekli alanları ve önerileri ortaya koyacak olan çalışmaların ücretsiz olarak gerçekleştirileceği vurgulandı. 2011 Yılında OSTİM'de ODEM ve Küme Koordinatörlükleri işbirliğinde hazırlanan ve uygulamaları gerçekleştirilecek olan projeler:

OSTİM OSB'de Yer Alan Kümelerde Derinlemesine Analiz Projesi

Ankara Kalkınma Ajansı Doğrudan Faaliyet Destek Programı 2010

kapsamında OSTİM Vakfı adına hazırlanmıştır. 13.01.2011 tarihinde sözleşmesi imzalanarak proje uygulama çalışmalarına başlanmıştır. Proje kapsamında OSTİM Savunma Sanayi, Medikal Sanayi, İş ve İnşaat Makineleeri ve Yenilenebilir Enerji Kümelerine üye toplam 250 firmada derinlemesine analiz yapılacaktır. Analiz çalışmaları ile firmaların kurumsal ve sektörel kapasite gelişimine yönelik altyapı oluşturulması çalışmaları yürütülecektir.

KOBİ'lerde Sektör Bazlı İş Geliştirme Modelinin Oluşturulması Projesi

KOSGEB Meslek Kuruluşu Destek Programı kapsamında OSTİM Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü adına OSTİM Danışmanlık ve Eğitim Merkezi tarafından hazırlanmıştır. Onay sürecinde son aşamaya gelmiş olan proje ile; İşletmelerin analitik bilgi ve bulgular ışığında yönetim, finansman, teknoloji, pazarlama ve insan kaynakları gibi temel alanlarda kapasite, verimlilik, karlılık ve sürdürülebilirlik eksenlerinde gelişimleri haritalandırılacaktır. Böylece işletmelerin mevcut durumunun doğru ve gerçekçi olarak tespiti, işletme olanak ve yeteneklerine uygun hedef ve taleplerinin ortaya konması, bu hedeflere ulaşabilmek için gerekli yol haritası ile risk şemasının çıkarılmasına yönelik bir model geliştirilmesi amaçlanmaktadır. Proje uygulama sahası OSTİM olup pilot çalışmaların Medikal Sanayi Kümelendirme üzerinde gerçekleştirilerek daha sonra oluşturulacak model doğ-

rultusunda tüm OSTİM'li firmalara yaygınlaştırılacaktır.

Medikal Sanayi Kümelendirme, İhracat Kapasitesi Geliştirme Projesi

Dış Ticaret Müsteşarlığı'nın Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi Programı kapsamında Ankara İli sınırları içerisindeki tıbbi cihaz üretimi alanında faaliyet gösteren KOBİ'lerin, dış ticaret başta olmak üzere hem ticaret hem de imalatla bağlantılı hususlarda kapasitelerini iyileştirilmesi ve rekabet güçlerinin artırılması projesidir.

Proje kapsamında Medikal Sektörü'nde faaliyet gösteren işletmelere yapılacak eğitim ve danışmanlık ihtiyaç analizinin ardından; Eğitim, Danışmanlık, Yurt Dışı Pazarlama ve Yurt Dışı Alım Heyeti Organizasyonları konularında hizmetler sunulacaktır.

İŞİM, İş Makinaları ve Yedek Parçaları Firmalarının Uluslararası Rekabet Gücünün Arttırılması Projesi

Dış Ticaret Müsteşarlığı'nın Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi Programı kapsamında gerçekleştirilecek olan proje ile İş Makinaları ve Yedek Parçaları alt sektöründe faaliyet gösteren İŞİM Kümesine üye toplam 38 firmanın Uluslararası Rekabet Güçlerinin ve ihracatlarının artırılması doğrultusunda çalışmalar gerçekleştirilecektir. Projede katılımcı olarak yer alan işletmeler-

G+ NDEMDE OLAN PROJELER

Leonardo Da Vinci Hareketlilik Projeleri:

Avrupa'da eğitim almak ve staj yapmak sureti ile mesleki bilgi ve deneyimlerini arttırmak doğrultusunda gençlere yönelik olarak hazırlanan projelerdir. Söz konusu projeler; Stratejik Yönetim Uygulamaları, İşletmelerde Teknoloji Kullanımını ve İnovasyonu, Medya Sektöründe Mesleki Deneyim ve Meslek Lisesi Öğrencilerinin OSEP Kapsamında Deneyim Edinmeleri konularında Avrupa'da eğitim ve staj uygulamalarını kapsamaktadır. Gerçekleştirilmesi planlanan bu projeler ile gençlerimizin Avrupa'da ilgili meslek alanlarında kullanılan teknolojileri ve yapılan uygulamaları yerinde görüp öğrenerek deneyim kazanmaları ve meslek hayatlarında kullanabilir hale gelmelerinin sağlanması amaçlanmaktadır.

de yapılacak olan eğitim ve danışmanlık ihtiyaç analizinin ardından; Eğitim, Danışmanlık, Yurt Dışı Pazarlama ve Yurt Dışı Alım Heyeti Organizasyonları konularında ortak organizasyonlar yapılacaktır.

Kalkınma Ajansı 17 faaliyete destek verecek

✓ **Ankara Kalkınma Ajansı, Doğrudan Faaliyet Destek Programı (DFD) 2010 Yılı Başvuru Rehberi'nde belirlenen usullere uygun olarak belirlediği 17 faaliyeti destek kapsamına aldı.**

Ajansa sunulan 130 faaliyet teklifi, Kalkınma Ajansları Proje ve Faaliyet Destekleme Yönetmeliği ile DPT Müsteşarlığı tarafından hazırlanan Kalkınma Ajansları Destek Yönetimi Kılavuzunda belirtilen kurallar çerçevesinde incelenerek

değerlendirildi.

Ankara Kalkınma Ajansı'nın resmi internet sitesinde yer alan haberde şu bilgiler verildi:

"Herhangi bir faaliyet teklifinin başarılı kabul edilebilmesi için her bir değerlendirme komisyonu üyesin-

den birinci bölümden (ilgili) en az otuz ve toplamda her iki komisyonu üyesinden en az yetmiş puan alması zorunludur. Bu aşamada 59 faaliyet teklifi minimum puanları alamayarak elenmiştir. Eşik puanları geçen 43 faaliyet teklifi değerlendirme puanlarına göre en yüksek puan alandan başlayarak sıralanmış ve program bütçesine tekabül eden faaliyet teklifleri DFD 2010 Desteklenebilir Faaliyet Teklifleri Listesinde yer alarak Ankara

Kalkınma Ajansı Yönetim Kurulu'na sunulmuştur.

29 Aralık 2010 tarihli Yönetim Kurulu kararıyla T.C. Ankara Kalkınma Ajansı Doğrudan Faaliyet Destek Programı kapsamında "DFD 2010 Desteklenebilir Faaliyet Teklifleri Listesi"ndeki 17 adet faaliyet teklifinin 2010 yılı program bütçesinden desteklenmesi uygun bulunmuştur."



Ostim, hedeflerini istişare etti

✓ **Ostim OSB altyapı ve yönetsel faaliyetlerine ilişkin değerlendirme ve hedeflerini genişletilmiş istişare toplantısı ile masaya yatırdı.**

Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, "Bölgenin yönetiminde karar sürecine herkesin dahil edilmesini arzu ediyoruz. Çalışmalarımızı ve projelerimizi şeffaf ve katılımcı bir şekilde yürüteceğiz" dedi.

OSB toplantı salonunda düzenlenen istişare toplantısına Ostim OSB yönetim kurulu üyeleri, Çankaya Üniversitesi Rektörü, bölge müdürü, OSB birim yöneticileri, küme koordinatörleri, Ostim'de bulunan sanayici ve işadamları dernekleri ile vakıf yöneticileri, OSB genel kurul delegeleri, meslek lisesi ve meslek yüksek okulu ile teknokent yöneticileri katıldı.

Çırak Eğitim Ve Öğretim Vakfı-İbrahim Karakoç

"Ostim'i ziyarete gelenlerin Ostim'de üretilen mamülleri görebilecekleri sürekli bir sergi alanı oluşturulmalı. Sanayiciye son teknoloji ile ilgili eğitimler verilmeli. Çıraklık Eğitim ve Öğretim Vakfına gelen öğrencilere firmalarda hiç değilse bir günlük staj imkanı sunulmalı. Doğalgaz yerine yağ ve lastik yakarak çevreyi kirlüten firmalara yaptırımlar daha caydırıcı hale getirilmeli."

ORSİAD Başkanı Özcan Ülgener

"İnsana yapılan yatırımın önemi nedeniyle sanayicilere ve işçilere sürekli bilgilendirme ve eğitimler yapılmalı. Ostim'de çalışma koşullarının iyileştirilmesi için, sanayiciler ve çalışanlar için; sosyal aktivitelerin olduğu bir spor ve kültür merkezi kurulmalı. Bir zamanlar başlatılan ve geleneksel hale gelen Ostim Festivali yeniden hayata geçirilmeli. Ortadoğu ülkelerine ticaret gezileri ve fuar organizasyonları yapılmalı, o ülkelerde şubeler açılmalı. Dış pazarlarla ilgili firmalar yardımcı olmak üzere bir yol haritası hazırlanmalı."

ANKİSAD Başkanı-Harun Akça

"Bölgede üretim yapan KOBİ'lerde ihracat odaklı firmaların sayısı artırılmalı. Bunun için ilgili sivil toplum örgütleri ile işbirliği yapılmalı. Kümelene çalışmalarına katılım koşulları ilgili sektör firmalarına daha iyi tanıtılmalı."

Çankaya Üniversitesi Rektörü-Prof. Dr. Z.Burhanettin Güvenc

"KOBİ'ler tek başına dünya ile rekabet ede-

mez. Birlikte neler yapılabileceği ve dünya ile nasıl rekabet edilebileceğine dair çalışmalar yapılmalı. Nanoteknolojiye geçiş için çalışmalara çok geç kalmadan başlamak gerekmektedir. Kafamızı büyük oranda buna yormalıyız. Nanoteknolojinin insan kaynağı, altyapısı var, bunlar bir günde olmaz. Gecikmeden nanoteknolojiye geçilmezse, 10 yıl sonra birçok firmamız ayakta kalmaz. Bizi gelecekte var edecek faktör bu teknolojiye geçebilmektir. Ostim'in bize üniversite olarak yapmış olduğu çok büyük iyilik var. Ostim açık hava laboratuvarı gibi. Akademisyen hocalarımızın kafasındaki projeleri yapma uygulama fırsatımız oldu. Kardeşlik bağı gelişti. Bu ilişki eğitime yansdı. Bizim öğrencilerimiz her gün burada. İşletmelere girip çıkıyorlar ve onların sorunlarını birlikte yaşıyorlar. Öğrenciler hangi bilgiyi nerede kullanacağını farkına varıyor. Hem öğrenciler hayata hazırlanıyor, hem de firmalar birtakım sorunlarını çözme şansını elde ediyor. Birlikte oluşturduğumuz bu örnek dünyanın hiçbir yerinde yok. Desteklerimizi Ostim'deki her sektöre yapıp, ömür boyu devam ettirmek istiyoruz."

Ostimspor-Murat Kandazoğlu

"Bulvardaki trafik sorununa çözüm bulunmalı. Bunun için Uzakyağdı caddesinden geçecek olan köprüünün biran önce yapılması gerekiyor. Ostim'e turnuvaların düzenlenebileceği bir halı saha yapılması gerekliliği. Ostimspor sadece Ostim yönetiminin kulübü değildir. Ostimspor, tüm Ostimlilerin kulübüdür. Herkesi Ostimsporunu desteklemeye bekliyoruz. Halen üç branşta faaliyet göstermekteyiz. Futbol, Tekvando, Masa tenisi. En kısa zamanda bedensel engellilerin de kendini gösterebileceği branşları faaliyete geçireceğiz. Amacımız futbolda Ostim ligini gerçekleştirmek. Herkesin hatırlayacağı gibi önceleri futbol turnuvaları yapıyorduk. Fakat yeterli tesis olmaması nedeniyle bu uygulamadan vazgeçmiştik. Ancak yapılacak olan tesis sayesinde turnuva şeklinde değil de lig şeklinde futbol maçları yapmayı amaçlıyoruz. Bunun dışında Ostimspor futbol okulu kurmayı amaçlıyoruz. Sadece gençlerin değil tüm çalışanların spor yapabileceği şekilde faaliyetleri yapmamız gerekiyor."

Batıkent Endüstri Meslek Lisesi Müdürü-Mustafa Aydın

"Okul adının Ostim Endüstri Meslek Lisesi olarak değişmesi uygun olur. Büyük işletmeleri öğrencilerin ziyaret etmesi sağlanabilir. Firmalara staj için yerleştirilen öğrencilere ahlaki konularda da destek olunmasını istiyoruz. Okula makine-teçhizat desteği bekliyoruz. Okul olarak kurulu kümelerdeki mesleki ihtiyaçları OSEP Projesi kapsamında Meslek Lisesi olarak yetiştirebiliriz. Okulun yakınına yapılan Ostim kültür merkezini destekliyoruz."

Toplantıda söz alan bazı üyeler ise teknoloji eğitimi, çevre düzenlemesi, işyeri sağlığı ve güvenliği, tabela düzeni, imalatçı



yapının korunması, ortak laboratuvar, trafo bakımları gibi konulardaki hizmetlere yönelik görüş ve önerilerini dile getirdiler.

ODTÜ Teknokent Müdürü-Necip Özbey

"Ostim Teknokent binamız dolmuş durumda. Bölgede ODTÜ Teknokent idaresinin çalışmaları ile mükemmeliyet merkezi kurulması planlandı. Üretim ve ihracatta yenilikler yapmalıyız. Teknoloji artık daha yakından takip ediliyor. Üniversite sanayi işbirliğinde üniversite sanayi ve yenilikler bir araya gelecek. Gündemde teknoloji transfer ofisi lisanslama ofisi olarak gündeme gelecek. ODAGEM'le birlikte çalışacağız. Önümüzdeki dönemde ODTÜ'deki belli öğretim üyelerini grup olarak buraya getirmeyi planlıyoruz. Teknoparklarda belli oranda üretim yapılmasına yönelik destek yasası çıkmak üzere. Firmaların bu değişimden yararlanmalarını önemsiyoruz."

OSB'nin faaliyetlerinden bazı hedefler

- ▲ Bölgenin ihtiyacı olan TSE laboratuvarı yapılmasına yönelik 42710 ada 1 parsel ile ilişkin kısmi imar planı değişikliğinin sonuçlandırılması planlanmıştır.
- ▲ Büyükşehir Belediyesi'nin desteği ile 100. Yıl Bulvarı, Alınteri Bulvarı Metro durağı, metro durağı etrafı yeniden düzenlenmesi planlanmıştır.
- ▲ Elektrik trafolarının çevre düzenlemelerinin ve binalarının bakımlarının yapılması planlanmıştır.
- ▲ Yenimahalle Belediyesi'nde bulunan dosyaların tamamının alınıp mimari projelerinin taranarak İmar Bilgi Sistemine aktarılması planlanmıştır.
- ▲ Bölgemizin tamamında eski ve yeni sokak adlarının yer aldığı yönlendirme levhalarının yapılması planlanmıştır. Ana giriş noktalarına tak konulması planlanmıştır.
- ▲ Kaliteli ve kesintisiz enerji verme hedefi ile şebeke bakımları planlanmıştır.
- ▲ Yeni İdari bina için Yüksek Performans kriteri kapsamında alınacak olan Kojen, Isı Pompası, Absorpsiyon vb. sistemlerin devreye alınması ve binanın amaçlanan verimlilik kriterlerini karşılanması

planlanmıştır.

- ▲ Yeni İdari binada otomasyon sisteminin kurularak ısıtma, soğutma, havalandırma vb. tesisat işlerinin kontrollü bir şekilde çalıştırılması planlanmıştır.
- ▲ Tüm bölgedeki çöp konteyner eksikliğinin Belediye ile yapılacak çalışma ile tamamlanması planlanmıştır.
- ▲ Geri dönüşüme gönderilen atık miktarının 100 tona çıkarılması planlanmıştır.
- ▲ 13. Geleneksel Ağaç Şenliği ile OSB'deki üyelerimize yeni bir yeşil alan yapılması planlanmıştır.
- ▲ Yeni alanlarda 5000 adet ağaç/bitki dikimi planlanmıştır.
- ▲ Tüm sokakların düzenli olarak temizlenmesi planlanmıştır. Süpürge makinesi ile tüm ana caddeler ile sokakların düzenli olarak temizlenmesi planlanmıştır.
- ▲ Çevre Denetim Ekibi'nin eğitimlerle ulusal çevre mevzuatı hakkında bilinçlendirilmesi planlanmıştır.
- ▲ Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kurulu (OSBÜK) ve Çevre ve Orman Bakanlığı (ÇOB) işbirliği ile Mayıs ayında OSTİM OSB'de çevre başlıklarında üyelerimize yönelik bir bilgilendirme toplantısı düzenlenmesi planlanmıştır.
- ▲ Ocak 2011 itibarıyla OSTİM OSB'deki tüm sanayi bölgelerine günlük hizmet verilmesi planlanmıştır.
- ▲ Gıda üreten ve satan firmalara hijyen eğitimi verilmesi planlanmıştır.
- ▲ Bölgemizde faaliyet gösteren iş yerlerinin tamamının ruhsatlandırılması planlanmıştır.
- ▲ Gıda üretimi yapan firmaların denetlenmesi planlanmıştır.
- ▲ 13 adet yurtiçi 2 adet yurt dışı fuar katılımı planlanmıştır. İGEME ülke masası seminerlerinin yapılması planlanmıştır. İGEME ve DTM ile ortak çalışma yürütülerek desteklenen fuar ve iş organizasyonuna ortak katılım sağlanması planlanmıştır.
- ▲ Kalder İnsan kaynakları Kongresinde tanıtım standı kurulması planlanmıştır.
- ▲ Müşteri memnuniyetinin artırılması için eğitimler planlanmıştır.

endüstrinin
ihtiyacı;
yenilikçi
ürünler

Güneş enerjili
Kendi kendini çeviren civata

Birgün üretilirse
İkmal'de
bulabilirsiniz.



Enerji Sağlayıcı
Güneş Hücreleri

Enerji Depolayıcı Piller

Çift eksenli rotor

İçten Yivli Mekanizma

el değil "el ele"
ikmal
www.ikmal.com.tr

OSB'de verimli toplantı

✓ **OSTİM OSB üyesi bulunan bölge KOBİ'lerinin üretim, satış ve yönetim alanlarında daha verimli ve rekabetçi olabilmeleri için Milli Prodüktivite Merkezi ile işbirliği yapacak.**

Milli Prodüktivite Merkezi (MPM) Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Deryal ve kurum uzmanlarından oluşan bir heyet Ostim OSB'yi ziyaret etti. Bölgedeki KOBİ'lerin ve kuruluşların verimliliklerinin nasıl artırılacağına yönelik işbirliği için düzenlenen toplantı sonrası işyerleri de gezildi.

OSTİM OSB toplantı salonunda düzenlenen buluşmaya Ostim Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, Yönetim Kurulu Üyeleri Mithat Ertuğ, Yaşar Özelge ve Behzat Zeydan ile Bölge Müdürü Adem Arıcı da katıldı.

MPM Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Deryal, toplantıda yaptığı konuşmada MPM olarak KOBİ'lerin verimliliklerinden de sorumlu olduklarını ve bu yöndeki çalışmaların OSTİM'den başlayarak diğer OSB'lere yönelik de devam edeceğini söyledi. Deryal, OSTİM'in oluşturduğu

kurumlarla örnek bir bölge olduğunu, üye işletmelerin verimlilik ve rekabet güçlerini arttırmaya yönelik çalışmalarda Ostim yönetiminin belirgin bir nitelik ve sorumluluk taşıdığını anlatarak, "Ostim'de gerek insan gerekse ürün bazında verimlilik artışı sağlayacak projeleri ortaya çıkarmak istiyoruz. Bu yönde Ostim yönetimi ile işbirliği yapacağız" dedi.

Ostim Yönetim Kurulu Başkanı Aydın da MPM Başkanı ve uzmanlarını Ostim'de görmekten mutlu olduklarını, MPM'nin bundan böyle OSTİM'in değerli çözüm ortakları arasında yerini alacağını vurguladı. Aydın, "Biz bölgenin rekabetçi özelliğini geliştirmeye yönelik gelecek planlarımızı anlatıyoruz. OSB ve bölge çatısı altındaki şirketlerimizin çalışmaları, kümelenme projelerimiz, inovasyon ve ar-ge destek yapılanmalarımız hakkında bilgilendirme yapıyoruz. KOBİ'lerimizin insan kaynakları, üretim ve pazarlama gibi her faaliyet aşamasında verimlilik ilkelerine göre yönetilmesi gerekiyor. Bu konuda MPM ile bölgemizdeki ilgili birimler ortak bir çalışma yapabilir. Bunu hedefliyoruz" diye konuştu.

Toplantı, gezi ve ikili istişarelelerde OSTİM'de kurulan Yenilenebilir Enerji, Medikal, İş ve İnşaat Makineleri ile Savunma Kümeleri içinde yer alan sektör firmalarına yönelik insan kaynakları, işletme yönetimi, tanıtım ve satış yönetimi gibi alanlara yönelik olarak MPM ile ortak projeler yapılabileceği vurgulandı.



Mustafa DERYAL
(MPM Yönetim Kurulu Başkanı)



ideal
DANIŞMANLIK

ISO 9001:2008 KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ
ISO 14001:2004 ÇEVRE YÖNETİM SİSTEMİ
ISO 22000:2005 GIDA GÜVENLİĞİ YÖNETİM SİSTEMİ (HACCP)
OHSAS 18001 İŞÇİ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ YÖNETİM SİSTEMİ
ISO 13485 MEDİKAL SEKTÖRÜ İÇİN KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ
CE MARKALAMA (AVRUPAYA UYUMLULUK)
TSE / TSEK BELGELERİ / HYB HİZMET YETERLİLİK BELGESİ
MARKA / PATENT TESCİLİ
KAPASİTE RAPORU
KURUMSAL EĞİTİMLER

MERKEZ / ANKARA
HOŞDERE CAD.ÖZLEM APT.
130/10 YUKARI AYRANCI ÇANKAYA/ ANKARA
Tel: 0312 44 222 77
Fax: 0312 442 88 66

İSTANBUL
PERPA İŞ MERKEZİ B BLOK11. KAT NO:1610
ŞİŞLİ / İSTANBUL
Tel: 0212 222 70 33

İSTANBUL
RASİMPAŞA MAH. M.MİLLİ SOK NO:9/5
KADIKÖY / İSTANBUL
Tel: 0216 338 99 22

İZMİR
71. SOKAK 25/5 BORNOVA/ İZMİR
Tel: 0232 386 53 51

WEB : <http://www.idealdanismanlik.net> E-MAIL : info@idealdanismanlik.net

Çocuklar enerji tasarrufunu öğrendi

EMO Ankara Şubesi tarafından Altındağ Çocuk Kulübü üyesi çocuklara yönelik olarak "Enerji Tasarrufu ve Verimlilik" konulu sunum yapıldı.

Elektrik Mühendisleri Odası Ankara Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Pektaş tarafından gerçekleştirilen sunumda "Enerji tasarrufu nedir, enerji verimliliği nedir?" sorularına yanıt arandı.

Doğal kaynakların hızla tükendiğini, çevrenin kirlendiğini ve enerji için yüksek miktarda para ödendiğini bu nedenle enerjiyi tasarruflu ve verimli kullanmak gerektiğini anlatan Pektaş, aydınlatmada enerji tasarruf noktaları; buzdolabı, klima, çamaşır ve bulaşık makineleri, elektrikli süpürgeler, televizyon kullanırken alınacak küçük önlemlerle enerjinin daha verimli kul-

lanılabileceğini söyledi.

Binaların yalıtımı ile yüzde 25'den yüzde 50'ye varan yakıt tasarrufu sağlanmasının mümkün olduğunu anlatan Ramazan Pektaş, "Ekonomik üretim ana unsuru olan ve hayat kalitemizi iyileştiren enerjinin kullanımından vazgeçemeyeceğimize göre enerjiyi tasarruflu ve verimli kullanalım" dedi.



Ergün girişimcilik eğitimine katıldı

✓ **Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, bir kanalın canlı olarak yayınlanan programında, KOSGEB Ostim Hizmet Merkezi Müdürlüğünün açtığı Uygulamalı Girişimcilik Eğitimlerini başarıyla bitiren girişimci adaylarına sertifikalarını verdi.**



Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün; KOSGEB Başkanı Mustafa Kaplan, Başkan Yardımcıları Bayram Mecit, Hüseyin Tüysüz ve Metin Şatır ile OSTİM OSB Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın'ın da hazır bulunduğu ve CNN Türk' de canlı olarak yayınlanan programda, Didem Tümer'in KOSGEB'in Girişimcilik Eğitimleri

hakkında sorduğu soruları cevapladı.

KOSGEB'in yeni destek sisteminde, girişimciliğin ayrı bir destek programı olarak yer aldığı belirten Bakan Ergün; "Ülkemizdeki girişimcilik kültürünün geliştirilmesi, yaygınlaştırılması ve başarılı işletmelerin kurulması için KOSGEB, Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi, Yeni Girişimci Desteği, İŞGEM Deste-

ği ve İş Planı Ödülünü kapsayan 4 adet destekle Girişimcilik Destek Programını uygulamaya almıştır" dedi.

Girişimciliğin geliştirilmesinde en önemli araçlardan birinin girişimcilik eğitimleri olduğunu söyleyen Bakan Ergün, bu eğitimlerin tüm Türkiye'yi kapsayacak şekilde ve düzenli olarak yapıldığını ve 2010 yılı itibariyle il bazında İŞKUR, üniversiteler, belediyeler, meslek kuruluşları, odalar ve birlikler ile kalkınma ajansları ile birlikte düzenlenen 322 program ile 11.759 genç girişimci, kadın girişimci ve üniversite öğrencilerinin eğitimlere katılımının sağlandığını belirtti.

KOSGEB'in bilgi birikiminin geniş kitlelere aktarılacağı bir düzenlemenin yapıldığını belirten Ergün; "Şimdi, işsizler başta olmak üzere kadınlar, gençler, özürliüler gibi tüm gruplara bu eğitimler açılmıştır. KOSGEB ve KOSGEB'le işbirliği içerisindeki İŞKUR, üniversiteler, belediyeler, sivil toplum kuruluşları, meslek kuruluşları, odalar, birlikler ve kalkınma ajansları vb. kurum kuruluşlar tarafından bu eğitimler gerçekleştirilebilecektir" dedi.

KOSGEB'in Uygulamalı Girişimcilik Eğitimlerinin dört ana modülden oluştuğunu belirten Nihat Ergün; "Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri toplam 60 (altmış) saatlik sınıf içi ders ve atölye çalışmalarını kapsamaktadır ve ücretsizdir.

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri dört ana modülden oluşurken, sınıf içi ders ve atölye çalışmalarını kapsamaktadır. Bu eğitimler, girişimcilik özelliklerinin sınanması, iş fikri geliştirme ve yaratıcılık egzersizleri, iş planı kavramı ve öğeleri, iş planı öğelerinin pekiştirilmesine yönelik atölye çalışmaları ve iş planının yazılması ve sunumunda dikkat edilecek hususları kapsamaktadır" dedi.

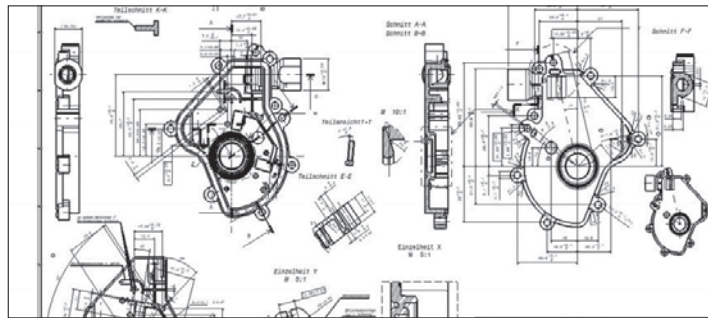
Eğitimi katılan girişimcilere hitap eden Bakan Ergün, konuşmasında; "Bugün burada tüm şartları değerlendirerek, risk alıp, yatırım yapılabilmesinin koşullarının uygulamalı olarak gösterildiği Uygulamalı Girişimcilik Eğitim Programının mutlu sonunu yaşıyoruz. Aramıza yeni girişimciler katılıyor. Eğitim alarak, iş kurma çabalarının başlangıcını yaşayan siz değerli girişimcileri kutluyorum. Girişimci olarak yapacağımız yeni yatırımlarda elbette istihdamı arttırmak üzere insanları çalıştıracaksınız. Bu görevde sizlerin yanında olacağız. Kendi işinizi kurmak istemeyen halde size hibe olarak 27 bin TL girişimci desteği, 70 bin TL'na kadar da kredi desteği verecektir" dedi.

Yapılan konuşmanın ardından OSTİM Hizmet Merkezi'nde yapılan eğitimi başarıyla tamamlayan girişimcilere Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün ile KOSGEB Başkanı tarafından sertifikaları verildi.

MMO, enerji kimlik belgesi uzmanı yetiştirecek

✓ **Makina Mühendisleri Odası(MMO) Yönetim Kurulu Başkanı Ali Ekber Çakar Enerji Kimlik Belgesi (EKB) Uzmanı Yetiştirme Eğitimlerine başladığını açıkladı.**

TMMOB Makina Mühendisleri Odası(MMO) Yönetim Kurulu Başkanı Ali Ekber Çakar, 2017 yılına kadar yaklaşık 9 milyon mevcut binaya ve her yıl inşa edilen ortalama 100 bin binaya "Enerji Kimlik Belgesi" düzenlenmesinin zorunlu kıldığını hatırlatarak, MMO'nun Enerji Kimlik Belgesi (EKB) Uzmanı Yetiştirme Eğitimlerine başladığını açıkladı. Böylece Türkiye'de binlerce uzmanın çok kısa sürede yetiştirileceğini kaydeden Çakar, verimlilik önlemleri ile sanayide yüzde 20, ulaşımda yüzde 25, binalarda ise yüzde 30 ile 50'lere varan enerji tasarrufunun sağlanabileceğine dikkat çekti. TMMOB Makina Mühendisleri Odası Yönetim Kurulu Başkanı Çakar, yaptığı açıklamada, Bayındırlık ve İskan



Bakanlığı'nın 2008 yılında yayımladığı yönetmelik uyarınca tüm yeni ve eski binalara Enerji Kimlik Belgesi düzenlenmesinin zorunlu kıldığını anımsatarak, bu belgenin, 2017 yılına kadar yaklaşık 9 milyon mevcut binaya ve her yıl inşa edilen ortalama 100 bin binaya düzenleneceğine dikkat çekti. Çakar, bu kadar büyük hacimli bir işin layıkıyla yerine getirilebilmesi için Türkiye'de binlerce uzmanın çok kısa sürede yetiştirilmesi ve belgelendirilmesine ihtiyaç duyulacağını vurgulayarak, bu kapsamda MMO'nun "Enerji Kimlik Belgesi Uzmanlarına ve Eğitici Kuruluşlara Verilecek

Eğitimi Dair Tebliğ" in 10 Haziran 2010 tarihinde yayımlanmasının ardından eğitici kurum olarak faaliyet göstermek üzere Bayındırlık ve İskan Bakanlığı'na yetkilendirildiğini açıkladı. Çakar, "Böylelikle MMO, Enerji Kimlik Belgesi düzenleyecek olan Serbest Müşavirlik ve Mühendislik hizmet büroları ve şirketler için bu konuda eğitimler düzenleyebilecek. Bu kapsamda, 20 Aralık 2010 tarihi itibarıyla Odamıza bağlı tüm şubelerimizde Binalarda Enerji Performansı Yönetmeliği kapsamında Enerji Kimlik Belgesi Uzmanı Yetiştirme Eğitimleri başlamıştır" dedi.

Binalarda yüzde 50'ye varan enerji tasarrufu sağlanabilir

Çakar, özel olarak enerji verimliliği alanında Türkiye'nin enerji politikasının temel hedeflerinden birisinin, enerji verimliliğinin artırılması ve enerji yoğunluğunda düzenli bir düşme eğiliminin yakalanması olması gerektiğini vurguladı. Çakar, "Bu kapsamda, içinde bulunduğumuz Enerji Verimliliği Haftası dolayısıyla sanayide yüzde 35 civarında, ulaşımda yüzde 20, binalarda yüzde 30-35 arasında bulunan nihai enerji tüketiminin, verimlilik önlemleri ile sanayide yüzde 20, ulaşımda yüzde 25, binalarda ise yüzde 30 ile 50'lere varan tasarruf potansiyelinin geri kazanılmasının olanaklı olduğunu belirtmek isteriz" dedi.

Çakar, MMO'nun 2010 yılında Türkiye'de yeni bir uygulama olan "Bina Enerji Yöneticisi" yetiştirme kursları düzenlenmesinin yanı sıra iki ayrı eğitim ve uygulama merkezi laboratuvarı kurarak Türkiye'deki laboratuvar sayısını üçe yükselttiğinin bilgisini verdi.

Gören Kalpler Merkezi kucaak açıyor

Ankara Ostim'de açılan Gören Kalpler Özel Eğitim Merkezi, görme engellileri hayata katmayı hedefliyor.

Bir süre önce Ankara'da Ostim'de faaliyet gösteren özel eğitim ve rehabilitasyon merkezi, Ankara başta olmak üzere ülkemizde yaşayan görme engelli çocuk, genç, yetişkin tüm bireylere ulaşmayı ve onları bir an önce eğitime, sanata, spora ve istihdama yönlendirmeyi hedefliyor.

Gören Kalpler Özel Merkezinin, Gören Kalpler Eğitim Derneğinin bir kuruluşu olduğunu belirten Gören Kalpler Derneği Başkanı Erol Sayıydan, "Ülkemizdeki görme engelli bireylere hizmet veren derneğimiz, engelli bireylerin eğitim, sanat, spor yoluyla kendi ayakları üzerinde durabilen, mutlu bireyler olarak topluma kazandırılmasını hedeflemektedir. Her engel gurubunun eğitiminde ayrı bir uzmanlık gerektirdiğini bilen derneğimiz, kurmuş olduğu bu merkezle sadece görme engelli bireylere hizmet vermektedir" dedi.

Merkezde, Milli Eğitim Bakanlığı Talim Terbiye Kurulunun "Görme Engelliler Eğitim Programı" doğrultusunda her yaşta çocuk, genç, yetişkin görme engelli bireylere destek eğitim veriliyor. Merkezde bireysel

alanda bağımsız hareket, özbakım, günlük yaşam, akademik kapsamda Türkçe, matematik ve İngilizce dersleri verilirken, resim, seramik ve bilgisayar grup eğitimleri veriliyor.

Başkan Sayıydan Dernek faaliyetleri kapsamında spor, müzik ve eğitim kadrosuna ilişkin olarak da şu bilgileri verdi:

"Gören Kalpler Ailesinin spor kulübünün desteğiyle çeşitli zaman ve mekânlarda bireylere uzman antrenörler eşliğinde tandem (ikili bisiklet), gollbal, (zilli paralimpik spor) futsal (B1,B2-B3), atletizm, yüzme, satranç, halter, judo branşlarında sporcular yetiştirilmekte, Türkiye Şampiyonalarına katılmakta, liglerde yer alınmakta ve hatta milli takıma sporcular kazandırılmaktadır. Gören Kalpler Ailesinin Müzik Kulübünün desteğiyle solistler, enstrüman çalan bireyler yetiştirilmekte, korolar, müzik gurupları kurulmaktadır. Merkezimizde her türlü enstrüman eğitimi verilmektedir. Bilindiği gibi Ülkemizde beş yaş öncesi görme engelli çocuklarımız için eğitim veren resmi veya özel okul bulunmamaktadır. Oysa görme engelli



çocuklarımızın özellikle okul öncesi duygusal, zihinsel ve sosyal gelişimlerinin desteklenmesi onların ileriki yaşamlarındaki başarıları için çok önemlidir. Bu nedenle merkezimizde uzman bir ekimiz; görme engelliler öğretmeni, okul öncesi çocuk gelişimi, spor, müzik ve psikolog her an hazır bulunmaktadır."

İletişim

Alınteri Bulvarı Gül Toplu İş Merkezleri
1/32, Macunköy-Ankara,

E-pasta: info@gorenkalperolegitim.org,
Tel: 312 385 83 05

OSTİM Gazetesine yazdığımız yazıları ve yaptığımız yorumları okuyan, takip eden sanayici bir dostumuz olan İstanbul'da ADELL firmasının ortaklarından Sayın R. Ali Topçu, çok güzel sözler derlemiştir. Topçu'nun izniyle bu güzel sözleri sizlerle paylaşmak istedim. Kendisine teşekkür ediyorum.



Veli SARTOPRAK

velisartoprak@gmail.com

İş adamlığı, girişimcilik, sanayicilik üzerine özlü sözler

- ✓ Her sabah kendimizi uyarmalıyız: İnsan biraz da başkaları için yaşadığı zaman insandır. Rüştü Bozkurt
- ✓ Başkaları yararına iyi bir şey yapmak görev değil, zevktir. Çünkü sizin sağlık ve mutluluğunuzu artırır. Zoroaster
- ✓ Kazandığımızın bir kısmını daha iyi bir dünya için harcamak düzgün sanayicilik anlayışının gereğidir.
- ✓ Sanayicinin gayesi bir insan olarak "zengin kişi" değil "erdemli kişi" olmalıdır.
- ✓ Rızık arayışı girişimcinin, işadamlarının Allah'ın lütfundan nasibimizi aramasıdır.
- ✓ İş adamlığı, girişimcilik maddi ve kültürel zenginlik üretmek insan yaşamını kolaylaştırır. Şimdi, kendimize ayna tutup, zenginlik üretiminin neresinde durduğumuzu sormanın tam zamanıdır.
- ✓ Gerçek iş adamı tüm kararlarını ve tutumunu aklın iknası, kalbin

- tatmini ve vicdanın kabulü esasına göre düzenler.
- ✓ İş adamının, sanayicinin makro seviyede asil meselesi "insanlığa hizmettir" ana başlığı altında toplayabiliriz.
- ✓ Girişimciliği, sanayiciliği merhametten tecrit etmek, şefkatten koparmak, saygıdan ayırmak insan gerçeğinden uzaklaşmaktır. İnsanın sanayi parıltılı ama neticesiz macerasıdır, başka bir şey değil.
- ✓ Sadece para kazanmaya yönelik sanayiciliğin hiçbir anlamı yoktur. İş adamı para kazanmak kadar kalp kazanmaya da önem vermelidir. İnsanların, müşterilerin paralarının yanında dualarını da almayı hedeflemelidir.
- ✓ Erdemli olmayı, dürüst olmayı fazilet değil, zaruret olarak görüyoruz.
- ✓ Mümin sıkıştırılmış şeker gibidir, deryayı tatlandırarak güce sahiptir. Necip Fazıl Kısakürek
- ✓ Servetin batıracağı insan sayısı,

- kurtardığından çok fazladır. Bacon
- ✓ Para ile yapılacak en güzel iş, onu paylaşmaktır.
- ✓ Para insanı varlıklı yapmaz, insanın gönlü de varlıklı olmalı. Alman Atasözü
- ✓ Hem para kazanıp hem de hayatını yaşamak, aynı anda hem etik hem de zengin olmak, çok para sahibi iken de son derece hoş biri olmak mümkündür. Richard Templar
- ✓ İş adamı bilgi ve parayı bizzat kendi elinde sıkı sıkıya tutmalıdır. Sakıp Sabancı
- ✓ Dürüst ve güvenilir iş adamı, ahirette nebiler, siddiklar ve şehitlerle beraberdir. Hz. Muhammed (SAV)
- ✓ Ticaret erbabı, takva iyilik sarihleriyle doğrulanlar hariç günahkâr olarak diriltileceklerdir. Hz. Muhammed (SAV)
- ✓ Bir adam sadece para kazanmak fikri ile işe başladıysa büyük ihtimalle yapamayacaktır.

- ✓ Vicdan hürriyetine saygılıdır, başkalarının hakkını yemez.
- ✓ Müşterilerinin menfaatini kendi menfaati gibi korur.
- ✓ Sözü namustur, sözlü ve yazılı taahhütlerine sadıktır.
- ✓ Sadece paraya odaklanmışsak ne sevdiğimiz, ne müşterilerimiz ve ne de ülkemiz için hiçbir değer yaratamayız. Çünkü değer yaratmak sabır ister, oysa ki paranın sabrı yoktur.
- ✓ Ülke sanayisine hizmet etmek kutsal bir görevdir.
- ✓ İş adamı; hayatın anlamını "maddi ve kültürel zenginlik üretmek insanların yaşamını kolaylaştırmak" ilkesini oturtmuştur.
- ✓ Sanayici, iş adamı seven ve sevilen kişidir. Mümin arızasız iş yapmanın yanında, yaptığı işlerinde denge unsuru olur, barıştırmayı, uzlaştırmayı, bir arada yaşamayı hareketlerinin önüne hedef olarak koyar.
- ✓ Sanayiciliği sanatkârlık olarak görüyoruz. Tüm faaliyetler sanatkâr hassasiyetinde, sanatkâr idealinde ve sanatkâr ustalığında yapılmalıdır.

Yemen'e OSB protokolü



Yemen'e resmi ziyarette bulunan Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, Türkiye-Yemen İş Forumu'nda yaptığı konuşmada, OSTİM'in imkanlarını Yemenli iş adamlarına anlattı. Gül, aynı şekilde bir organize sanayi bölgesinin de Yemen'de oluşturulacağını söyledi. Açılacak organize sanayi bölgesinin Yemen için önemini de vurgulayan Gül, "Küçük ve orta olarak başlayacak, sonra da inşallah büyük olacaksınız" dedi. Savunma sanayiine de ayrı bir önem verdiklerini, dün bu alanda Yemen ile Türki-

ye arasında bir anlaşmanın da imzalandığını ifade eden Gül, ziyaretine eşlik eden Milli Savunma Bakanı Vecdi Gönül'ün de görüşmelerde bulunduğunu söyledi. Türk iş adamlarına da "Burada iş yapacağız ama burası uzak diye mazeretler yok" diye seslenen Cumhurbaşkanı Gül, kendisinin 2005 yılındaki ziyaretinde 2 ülke arasında uçup olmadığını, bugün ise hem THY'nin hem de Yemen Havayolları'nın uçuşlarının olduğunu belirtti. İstihdamın da önemine dikkati çeken Gül, istihdamın artmasıyla "daha

çok iş ve aşım sağlanacağını" ifade etti. 2 ülke arasındaki dostluk ve beraberliğin iş alanında da güçlü bir biçimde süreceğine ilişkin inancını dile getiren Gül, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız'ın da kısa süre içerisinde Yemen'e ziyarette bulunacağını, enerji sektörünün temsilcilerinin de bu ziyarete Yıldız'a eşlik edeceklerini bildirdi.

OSTİM Modeli Yemen'de

Cumhurbaşkanı Abdullah Gül'ün Yemen Gezisi programı çerçevesinde Ostim Modeli de gündemde idi. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) toplantısına katılan OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın ve Ostim Yatırım AŞ Proje Koordinatörü Abdullah Çörtü, bu ülkede kurulması planlanan organize sanayi bölgesi inşası için düzenlenen protokole imza attılar.

Ostim'den esinlenerek kurulacak sanayi yerleşkesinin altyapı ve üst kurulumlarının oluşmasında proje desteği verilecek. Bu kapsamda Yemen Sanayi Bakanlığı yetkilileri ile yatırımcılar Ostim'e gelerek ortak çalışmaya yönelik yerinde inceleme yapacaklar.

Yatırım A.Ş. Projeler Koordinatö-

rü A.Çörtü, Yemen'deki temaslarda Ostim'in marka değerine ilişkin ulaştığı yeri gördüklerini belirterek, dünyanın birçok yerinde olduğu gibi Yemen'de de Ostim Modeli'ne benzer sanayi bölgelerine ihtiyaç olduğunu belirtti. DEİK kapsamında görüşmeler yapıldığını ve bazı imzaların atıldığını anlatan Çörtü, "Ostim olarak biz de bir protokole imza attık. Yemen'in önde gelen bir kentinde 40 milyon metrekarelik bir alanı sanayi bölgesi olarak ilan etmişler. İlk etapta 4 milyon metrekarelik bir alanı sanayiye açmaya karar vermişler. Bölgenin önde gelen sanayicileri tarafından kurulan şirket çalışmaya önderlik ediyor. Ostim işin daha çok know-how, danışmanlık ve bölgenin işletilmesine yönelik bilgi aktarımına yönelik çözüm ortağı olacak. Sözleşme Yemen Sanayi ve Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlandı. Organize Sanayi Bölgesi (OSB) deyincede büyük binalar ve bu büyük binalara gelen müteşebbisler anlaşılıyor. Yemen'de de böyle bir algı vardı, biz onlara çalışmamızın bölgesel kalkınma modeli olduğunu, nitelik tarafını anlatıyoruz. Sanayileşmeyi sağlayabilecek bir model önerdiğimizizi vurguluyoruz."

Kalkınma Ajansı EXPO 2020'yi takip edecek

Ankara Kalkınma Ajansı 2010 yılı son Yönetim Kurulu Toplantısı Ankara Valisi Alaaddin Yüksel başkanlığında 29 Aralık tarihinde yapıldı.

Yapılan toplantıya Ankara Kalkınma Ajansı Yönetim Kurulu üyeleri, Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek, İl Genel Meclisi Başkanı Ahmet Arslanoğlu, Ankara Ticaret Odası Başkanı Sinan Aygün, Ankara Sanayi Odası Başkanı Nurettin Özdebir, OSTİM Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Orhan Aydın, Ankaralılar Vakfı Başkanı Ayhan Sümer, Bilkent Cyberpark'tan Yasemin Eda Erdal ve Ankara Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Doç. Dr. Asım Balcı katıldılar.

2010 yılının son Yönetim Kurulu toplantısında 2010 yılı değerlendirilirken, 2011 yılının çalışma ve iş programı ele alındı. Ankara Kalkınma Ajansı'nın gerçekleştirmiş olduğu ve 130 başvuru alan Doğrudan Faaliyet Destek Programına ilişkin değerlendirmelerin de yapıldığı toplantıda Bölge Planı çalışmaları da masaya yatırıldı. Öte yandan, Ankara Valisi ve Ankara Kalkınma Ajansı Yönetim Kurulu Başkanı Alaaddin Yüksel, 2011'de öncelikli konunun EXPO 2020 ve Bilişim Vadisi çalışmalarını olduğunu kaydetti. Yüksel, bundan sonraki süreçte Ankara'nın EXPO 2020 adaylığı konusunu daha yakından takip edileceğini vurguladı.

"Enerji Üniversiteleri kurulsun" önerisi

Van Yüzüncü Yıl Üniversitesi (YYÜ) Öğretim Üyesi Yrd. Doç. Dr. Muzaffer Ateş, Türkiye'nin enerji kaynakları bakımında yüzde 75 oranında dışa bağımlı olduğunu, bu oranda bir bağımlılığın aynı zamanda siyasi bağımlılığı da kaçınılmaz hale getireceğini belirterek, "Bu bağımlılıktan kurtulmak için enerji üretiminde ulusal ve yenilenebilir kaynaklara öncelik verilmesi, Ar-Ge faaliyetlerinin yoğunlaştırılması ve üniversitelerden etkin bir şekilde yararlanılması gerekmektedir" dedi. Bilgi çağında üniversiteler toplumun sorunlarına çözümler üretmek ve iş imkanları sağlamak gibi çok önemli görevler üstlendiğini söyleyen Yrd. Doç. Dr. Muzaffer Ateş, son zamanlarda dünyada üniversite ve sanayi işbirliklerinin önem kazandığını ifade etti.

'Enerji Üniversitesi' Kurulmalı

Üniversitelerle işbirliği konusunda dünyada ve Türkiye'de ciddi gelişmeler gözlemlendiğini, özellikle teknoparklar konusunda olumlu gelişmeler yaşandığını kaydeden Ateş, "Van'ın enerji ihtiyacı Türkiye ortalamasının üzerindedir ve dolayısıyla enerji sıkıntısı had safhadadır. Sorunu değil çözmek, tartışacak uzman bir kadro dahi mevcut değildir. Bu vesileyle Van'ın ve Türkiye'nin enerji sorununun çözümüne bilimsel bir yaklaşım getirmek istiyoruz. Başta üniversitemiz olmak üzere Türkiye'nin birçok üniversitesinde 'Enerji Faktörleri' kurulursa hem Van'ın ve hem de Türkiye'nin enerji sorununa müthiş bir çözüm getirecektir. Ayrıca, bunlara ek olarak en önemlisi de Türkiye

ekonomisine yüksek oranda katma değer sağlayacak birkaç tane 'Enerji Üniversitesi' kurulmalı. Bu şekilde ülkemizin enerji sorunu çözümlerse, farklı alanlarda yüz binlerce kişiye iş imkanı sağlanmış olur. Böylece, dış ticaret açığımız da azalacak, bildiği gibi dış ticaret açığımız büyük bir kısmı enerji ithalatından kaynaklanmaktadır. Bu vesileyle ülkemiz ekonomik ve siyasi bağımlılıktan da büyük ölçüde kurtulmuş olacak, Türkiye rahatlıkla küresel güç olma yolunda büyük bir ivme kazanacaktır" dedi.

Yrd. Doç. Dr. Ateş, "Küresel ısınma sonucu getirilen ve daha doğrusu dayatılan özgün şartlar pranga görevini yapmaktadır. Artık enerji bağımsızlığı ve iklim değişikliği insanoğluna büyük bir düşünce gibi geliyor. Enerji, bir sistemin iş yapabilme yeteneğidir, demek ki iş yapabilmemiz için enerjiye ihtiyacımız olacak. Doğada çokça enerji kaynağı mevcuttur. Bu kaynaklar ise; kömür, petrol, doğalgaz, güneş, rüzgar, dalga, biyokütle, jeotermal, hidrolik, hidrojen enerji kaynaklarıdır. Bu kaynaklardan verimli bir şekilde faydalanmak için başta eğitim olmak üzere bilime, teknolojiye ve inovasyona yatırım yapılmalı. Çok yakın bir zamanda, Türkiye'de çevre, enerji verimliliği ve yenilenebilir enerji yatırımları yüz binlerce iş fırsatı sağlayacaktır. Bu alan dünyada milyonlarca kişiye istihdam sağlamış ve bu alanda çalışanların ücretleri de gayet yüksektir. Dolayısıyla, günümüzde yapılabilecek en önemli yatırım ise yenilenebilir enerji kaynaklarına yapılacak olan yatırımdır."



OSB üyelerine fuar desteği

OSTİM'in, 2011 yılında 13 ayrı yurtiçi, 2 adet yurt dışı fuar katılımı yapacağı bildirildi.



Ostım 2011 yılı fuar takvimi ni açıkladı. Buna göre Ostım Kobi'lerini desteklemek amacıyla 2'si yurt dışında olmak üzere toplam 15 fuara katılacak. Ayrıca üyelerinin İhracatı Geliştirme Merkezi (İGEME) seminerlerine katılımı ile İGEME ve Dış Ticaret Müsteşarlığı tarafından desteklenecek fuar ve iş organizasyonlarına katılım yönünde çalışma yapacak.

Ostım'ın üretim yeteneklerinin tanıtılması ve "OSTİM" markasının oluşma-

sında fuar katılımının önemli bir yer tuttuğunu belirten bölge yönetimi; bu etkinliklerin 2011 yılında da sürdürüleceğini bildirdi.

Bu kapsamda yıllık fuarların incelenip, katılım sağlanacak fuarların belirlendiği, bunun için tercihlerin kümelene projelerine katkı sağlayacak özellikler taşıması ve daha önce katılım yapılmayan bölgelerde de düzenlenmesi yönünde olacağı kaydedildi.

OSTİM'in fuar takvimi

NO	BAŞLAMA	BİTİŞ	FUARIN ADI	ŞEHİR
1	3 Şubat 11	6 Şubat 11	Win Metal Working'11 16.Makine İmalatı ve Metal İşleme Teknolojileri Fuarı	İstanbul
2	17 Şubat 11	20 Şubat 11	Adana 4.Belediye İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenlemeleri ve Spor Tesisleri Fuarı	Adana
3	10 Mart 11	13 Mart 11	3T ' 2011 9.Uluslararası Metal İşleme, Kalıp, Otomasyon Teknolojileri Fuarı	İzmir
4	31 Mart 11	3 Nisan 11	EKSPOMED 2011 18.Uluslararası İstanbul Tıbbi Analiz, Teşhis, Tedavi, Koruma ve Rehabilitasyon Ürün, Cihaz, Teknik ve Ekipmanları Fuarı	İstanbul
5	7 Nisan 11	10 Nisan 11	Automechanika İstanbul Uluslararası Otomotiv Üretim, Dağıtım ve Tamir Fuarı	İstanbul
6	20 Nisan 11	24 Nisan 11	KOMATEK 2011 12.Uluslararası İş ve İnşaat, Makine, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı	Ankara
7	10 Mayıs 11	13 Mayıs 11	IDEF 2011 10.Uluslararası Savunma Sanayii Fuarı	İstanbul
8	2 Haziran 11	5 Haziran 11	Expo Gateway to Middle East - 6.Uluslararası Komşu Ülkeler Genel Ticaret ve Sanayi Ürünleri Fuarı	Gaziantep
9	13 Ekim 11	16 Ekim 11	Ortadoğu 2.Belediye İhtiyaçları Fuarı 2011	Diyarbakır
10	20 Ekim 11	23 Ekim 11	RENEX yenilenebilir enerji ve çevre teknolojileri	İstanbul
11	27 Ekim 11	30 Ekim 11	Plast Eurasia İstanbul 2011 21.Uluslararası İstanbul Plastik Endüstrisi Fuarı	İstanbul
12	24 Kasım 11	27 Kasım 11	TIME 2011 6.Uluslararası Üretim Teknolojileri Fuarı	İstanbul

TEPAV'ın Öbeyin Havuzu Öşnerisi

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Murat Yalçıntaş, 2011 yılında ekonomide tek kırılma noktasının cari açık olacağını söyledi.

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Murat Yalçıntaş, 2011 yılında ekonomide tek kırılma noktasının cari açık olacağını söyledi. İTO merkez binasında ekonomi basını ile bir araya gelen Yalçıntaş, 2011 yılında ekonomiye ilişkin beklentilerini ve İTO'nun projelerini açıkladı.

2010'da dünya ekonomisinin yaklaşık yüzde 4 büyüdüğünü, 2011'de bunu yüzde 3.5 olacak gibi gördüğünü belirten Yalçıntaş, Türkiye ekonomisinin 2010 yılında yüzde 7 ile yüzde 8'lik büyüme ile kapanacağını, 2011 yılının ise baz etkisinin etkisi ile yüzde 4.5 ile yüzde 5.5 büyüme olacağını düşündüklerini söyledi. Bu büyümenin ise iç talepten geleceği öngörüsünde bulunan Yalçıntaş, "Çünkü geleneksel dış pazarlarımız olan AB ve ABD'de büyümenin son derece düşük olduğunu görüyoruz" diye konuştu. 2011'de ekonominin tek kırılma noktasının cari açık olduğunu vurgulayan Yalçıntaş, cari açığın artmaya devam edeceğini, bu durumun Orta Vadeli Program'da görüldüğüne dikkat

çekerek, "Herhalde 2010 yılını yaklaşık 145 milyar dolarlık cari açıkla kapatacağız. Bu da GSMH'nın yüzde 5.5-6' sına denk geliyor. 2011'de bu daha da artacak. Ekonomimizin olabilecek tek kırılma noktası bu gibi görülmüyor. Cari açık için kalıcı çözümler üretmek lazım" dedi.

"Ekonomiye katılan beyin gücü ekonomik gücü artırır"

TEPAV'ın notunda, uluslararası göç çalışmalarının beyin göçünün ekonomik kalkınma ile ilişkisini sıkça işlediğine dikkat çekildi. "Özellikle gelişmekte olan pek çok ülke için, yurtdışında eğitim görmüş 'transnasyonal' işgücü, araştırma ve geliştirme için gerekli olan teknoloji transferinin önemli bir kaynağıdır. Ayrıca, bu işgücü, geldikleri yabancı ülke ile bağlantıları üzerinden de kolektif çalışmalara ve eğitim sirkülasyonuna olanak sağlamaktadırlar" ifadelerine yer verildi. Güney Kore, Çin ve Hindistan'daki başarılı girişimlerin, beyin göçünü tersine çevirme konusunda diğer ülkeler için örnek oluşturduğu vurgulanan Not'ta, bu ülkelerin özellikle bilim ve teknoloji alanında yurtdışında eğitim almış vatandaşlarını istihdam etmekteki başarılarının oldukça cesaret verici olduğu kaydedildi. Not'ta, "Bahsi geçen bu ülkelerde geri dönüşün başlaması, her ne kadar bu ülkelerdeki ekonomik gücün artması ile gerçekleşiyor olsa da, ekonomik gücün artmasının bir nedeninin de ekonomiye katılan beyin gücü olduğu söylenebilir" denildi.





acinar@etik.com.tr

Atilla ÇINAR
Makina Mühendisi

Test cihazı tasarlayıp üretmek

İlk yurtdışı seyahatimi henüz genç bir mühendisken yapmıştım. Çalıştığım HEMA Dişli Fabrikası'na alınacak gelişmiş bir yüzey pürüzlülüğü test cihazının kullanıcı eğitimi için bir mühendis arkadaşım¹ birlikte İngiltere'deki imalatçı firmaya gönderilmistik.

Cihazın kullanımı ve bakımı için verilen eğitim bir hafta kadar sürmüştü. O bir haftalık süre içerisinde bir yandan eğitimi alırken bir yandan da ilk kez ülke dışında olmanın verdiği heyecan ve merakla etrafımı gözliyordum. Çevremdeki birçok şey benim için yeni idi ve kısa zamanda çok şey öğrenmem gerekiyordu.

O kısa seyahat sürecinde bilmediğim çok şey öğrendiğimi, hatta öğrendiklerimden birçoğunu da çoktan unuttuğumu söyleyebilirim. Ancak aklımda kalan ve hiç unutmadığımı bir şey var:

Eğitim aldığımız laboratuvar benzeri salonda genç bir teknisyen (ya da mühendis) bir cihazın başında oturup, bütün gün onu izliyor ve sürekli bir takım notlar alıyordu. Hatırladığım kadıyla bu bir yuvarlaklık ölçüm cihazı idi ve rulman, burç vb. yuvarlaklık (ovalılık) ya da eşmerkezliliğin önemli olduğu makine parçalarının kontrolünde kullanılmak üzere tasarlanıp üretilmişti. Benim o firmada kaldığım beş gün boyunca o genç teknik eleman neredeyse gün boyu yerinden hiç kalkmadan sürekli cihazın başında oturmuş ve cihazdan veri almıştı. Muhtemelen bu çalışmaya ben oraya varmadan başlamıştı ve ben döndükten sonra da devam etmiş olmalı.

Bir test cihazının düşünülmesi, tasarlanması ve üretilmesi gerçekten zorlu bir süreç olmalı. Bunun içindir ki en basit bir ölçüm aleti bile her yerde yapılamıyor. Birçok ara malını, makine ve otomobil parçasını, hatta uçak parçasını yapacak alt yapısı olan ülkelerde (bu arada bizim ülkemizde de) test cihazları tasarlanıp üretilmiyor. Dışarıdan bakıldığında kolayca yapılabilecekmiş gibi basit görünen birçok cihazın aynısını yapmaya çalışanlar bu konuda her türlü maddi olanağa sahip olsalar bile başarılı olamayabiliyorlar. Çünkü bir test cihazının ortaya çıkarılma süreci, ilk fikrin belirmesinden, tasarımı ve üretimin tamamlanmasına kadar her aşamada yaratıcılık, disiplin, sabır ve kuşkusuz uzmanlık gerektirmektedir.

Herhangi bir makineyi, örneğin bir hidrolik presi tasarlarken belirli parametreler esas alınır. Presin tipi (C tipi, kolonlu vb.), kapasitesi (tonaj), çalışma aralığı (kalıp yüksekliği vb.), motor gücü, kontrol ve emniyet sistemleri, kullanma ve bakım kolaylığı, müşterinin özel talepleri gibi temel parametreler göz önüne alınarak bir tasarım ve bu tasarıma uygun üretim yapılarak pres ortaya çıkarılır.

Ancak benzer bir pres laboratuvarlarda

malzemelerin çekme testi için kullanılacaksa, yukarıda belirtilen presi için geçerli parametrelerin tümü göz önüne alınacaktır. Ancak bir test cihazı için bu parametreler tek başına yeterli olmayacak ve işin içine başka kavramlar dahil olacaktır.

Bir test ya da ölçüm ekipmanı için mutlaka göz önünde bulundurulması gereken diğer parametreler başlıca nelerdir?:

- ▲ Çözünürlük (discrimination): Ortaya çıkan test cihazının belirleyebildiği en küçük değer (buna skala değeri de denebilir) ne olmalıdır?
- ▲ Kararlılık (stability veya drift): Cihaz ile aynı standart numune, görece uzun zaman aralıklarında tekrar ölçüldüğünde ne kadar yakın değerler elde edilmelidir?
- ▲ Doğruluk (bias): Cihaz bir üst laboratuvar tarafından değeri belirlenmiş bir standardı ne kadar doğru ölçebilmektedir?
- ▲ Tekrarlanabilirlik (repeatability): Aynı kullanıcı, aynı standart numuneyi tekrar tekrar ölçtüğünde ne kadar birbirine yakın değerler elde edebilmektedir?
- ▲ Tutarlılık (reliability veya hysteresis): Cihazın çalışma aralığı içerisindeki farklı numunelerin testleri yapılırken sonuçlar birbirleriyle ne kadar tutarlıdır? Yani 50 N yük gerektiren bir numune ile 500 N yük gerektiren bir numunenin testlerinde cihazın yaptığı hata ne kadar tutarlıdır?
- ▲ Yeniden Üretilirlik (reproducibility): Cihaz farklı operatörler tarafından aynı numuneyi test etmek için kullanıldığında ne kadar birbirine yakın değerler elde edilebilmektedir?

Bir cihaz yukarıda belirtilen parametrelere ilişkin açık verilerle sahip olduğu sürece gerçek bir test cihazı olabilir. Bu parametrelerin belirlenmesi ise her zaman birden fazla disiplini içeren, uzun gözlemler ve sabır gerektiren çalışmalar gerektirir.

Basit olduğunu düşünüp, işin içine girdiğimizde hiç de öyle olmadığının farkına vardığımız bir test cihazının tasarımı ve üretimi sürecinde bu gerçeklerin farkına vardım ve yıllar önce yaptığım seyahatin püf noktasını yeniden anımsadım.

Burada bahsedilen seyahate birlikte gitmiş olduğumuz arkadaşım makine mühendisi Yücel Yılmaz yakalandığı hastalık nedeniyle 2010 yılının son ayı içerisinde vefat etti. Bu yazı vesilesiyle kendisine bir kez daha rahmet diliyorum.

Komşu İran'dan ticaret heyeti

Tahran Ticaret, Sanayi ve Madenler Odası Başkanı Yahya Ali İshak ve 11 kişilik ticaret heyeti Ostim'i ziyaret etti.

Ankara Sanayi Odası tarafından bir süre önce İran'a yapılan geziye iade niteliği taşıyan ziyarete İranlı özel sektör temsilcileri ile meslek örgütü yöneticileri katıldı.

İran'dan gelen ticari heyet Ostim OSB'de yönetim ve bölgedeki çalışmalarına ilişkin bilgi aldıktan sonra bölgedeki sanayi kuruluşlarını ziyaret

etti. Heyetin bölge yöneticileri ile yaptığı ortak toplantıda Ostim Modeli'nin benzeri bir OSB'nin kurulması yönünde fikir alışverişinde de bulunuldu. Heyet mensupları daha sonra ilgilendikleri sektörlerle yönelik iş yapan Ostimli işadamları ile bir araya geldi. İran heyeti Sincan OSB'yi de ziyaret ederek incelemelerde bulundular.



OSB'den üyelerine 'çatı' uyarısı

OSB Müdürlüğü üye işyerleri sahiplerine atölyelerin çatı malzemelerinin eskimesi dolayısı ile kazalara sebebiyet verebileceği uyarısında bulundu.

Uzun yıllardır kullanılan işyerleri çatılarının örtüsünde kullanılan atermite malzemelerin çevresel faktörlerden ve iklim hareketlerinden etkilendiği ve taşıyıcı özelliğini kaybetmiş olabileceği hatırlatılarak, "Söz konusu çatılarda herhangi bir işlem yapılması durumunda taşıyıcı özelliği olmayan örtülerin çökmesine bağlı kazalar oluşabilir" dendi.

Son dönemlerde bu ve buna benzer kazalar yaşandığının hatırlatıldığı uyarıda, benzer kazaların meydana gelmesi için işyeri güvenliği ve işçi sağlığı açısından dikkat edilmesi istendi.

İşyerlerinde maddi ve manevi zararların önlenmesi ve telafisi mümkün olmayan kazalara yol açılmaması için binaların çatılarında yürünmemesi ve bu kısma su deposu, baca, vb. montajların yapılmaması hatırlatıldı.



Genel fuar takvimi

BAŞLAMA	BİTİŞ	FUARIN ADI	YER	ŞEHİR
19 Ocak 11	22 Ocak 11	Anfaş Hotel Equipment - 22.Uluslararası Konaklama, Ağırhama, İkram Sektörü Ekipmanları ve Dekorasyonu Fuarı	Antalya Fuar Merkezi	Antalya
26 Ocak 11	28 Ocak 11	SMM İstanbul 2011 Gemi İnşa, Makine ve Deniz Teknolojileri	Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı	İstanbul
1 Şubat 11	5 Şubat 11	IMOB 2011 7.İstanbul Mobilya Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
1 Şubat 11	6 Şubat 11	Kitchen World 2011 -Mutfak Banyo, ve Ankastre Cihaz Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
3 Şubat 11	6 Şubat 11	Alanya Turizm, Ticaret ve Sanayi Fuarı	Alanya Park	Antalya
3 Şubat 11	6 Şubat 11	Win Metal Working'11 16.Makine İmalatı ve Metal İşleme Teknolojileri Fuarı	Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi	İstanbul
10 Şubat 11	13 Şubat 11	5.Uluslararası Kapı Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
10 Şubat 11	13 Şubat 11	EMITT 2011 15.Doğu Akdeniz Uluslararası Turizm ve Seyahat Fuarı	Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi	İstanbul
11 Şubat 11	20 Şubat 11	Avrasya Boat Show 2011 5.Deniz Araçları, Ekipmanları ve Aksesuarları	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
17 Şubat 11	20 Şubat 11	Adana 4.Belediye İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenlemeleri ve Spor Tesisleri Fuarı	Tüyap Adana Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi	Adana
24 Şubat 11	27 Şubat 11	Bursa Gıda / Gıda Tek 2011 Bursa 10.Gıda ve İçecek Ürünleri, Gıda İşleme, İçecek Teknolojileri, Unlu Mamuller ve Teknolojileri ve Mağaza Market Ekipmanları Fuarı	Bursa Uluslararası Fuar Merkezi	Bursa
24 Şubat 11	27 Şubat 11	ISOHA	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
24 Şubat 11	27 Şubat 11	Gaptarım Tarım, Tarım Teknolojileri ve Hayvancılık Fuarı	OFM Ortadoğu Fuar Merkezi	Gaziantep
2 Mart 11	5 Mart 11	Avrasya Demiryolu, Hafif Raylı Sistemler, Altyapı ve Lojistik Fuarı	ANFA Altınpark Fuar Merkezi	Ankara
2 Mart 11	6 Mart 11	PIPEXPO 2.Boru Pompa, Vana, Filtre Endüstrisi Fuarı	Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi	İstanbul
3 Mart 11	6 Mart 11	FOTEG İstanbul 2011 Gıda İşleme Teknolojileri Uluslararası İhtisas Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
3 Mart 11	6 Mart 11	7.Uluslararası Boru ve Ek Parçaları Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
3 Mart 11	6 Mart 11	Mersin Agrodays - Mersin 6.Uluslararası Tarım Fuarı	Yenişehir Belediyesi Fuar Alanı	Mersin
9 Mart 11	13 Mart 11	Bursa 2.Sağlık Hizmetleri Fuarı (Sağlık Turizmi Özel Bölümü)	Bursa Uluslararası Fuar Merkezi	Bursa
10 Mart 11	12 Mart 11	Coolexpo Soğutma Tekniği, Buzdolabı, Gıda Soğutma Uzmanlık Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
10 Mart 11	13 Mart 11	SODEX ANKARA	ANFA Altınpark Fuar Merkezi	Ankara
17 Mart 11	20 Mart 11	GAS TURKEY 2011 Uluslararası 4.LPG & CNG & LNG Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
17 Mart 11	20 Mart 11	Win Otomasyon '11 18.Endüstriyel Otomasyon Fuarı	Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi	İstanbul
23 Mart 11	26 Mart 11	Exposhopping Europort İstanbul 2011 11.Denizcilik Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy	İstanbul
24 Mart 11	27 Mart 11	Citytech 5.Uluslararası Belediye ve Çevre 2011 Fuarı	ANFA Altınpark Fuar Merkezi	Ankara

Bu yıl 480 fuar düzenlenecek

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB)'un yayınladığı Türkiye Fuar Rehberine göre bu yıl 48 konu başlığı altında 120 tanesi uluslararası olmak üzere toplam 480 tane fuar düzenlenecek. Düzenlenecek fuarların 221'i İstanbul'da, 26'sı Bursa'da, 25'i İzmir'de, 24'ü ise Ankara'da yapılacak. En çok fuar ise inşaat malzemeleri, banyo, mutfak seramik nalburiye, hırdavat, tesisat, ısıtma, soğutma, havalandırma, doğalgaz ve sistemleri konularında yapılacak. Söz konusu konularda 13'ü uluslararası olmak üzere toplam 55 fuar düzenlenecek.

221 fuar İstanbul'da

Bu yıl düzenlenecek 480 fuarın 221'i İstanbul'da yapılacak. İstanbul'u 26 fuarla Bursa, 25 fuarla İzmir, 24 fuarla Ankara takip edecek. Adana'da 14, Afyonkarahisar'da 1, Antalya'da 15, Balıkesir'de 1, Çorum'da 8, Denizli'de 3, Diyarbakır'da 10, Gaziantep'te 13, Isparta'da 1, Kayseri'de 3, Kırklareli'nde 1, Konya'da 15, Malatya'da 4, Manisa'da 4, Mersin'de 5, Muğla'da 11, Ordu'da 4, Tekirdağ'da 5, Trabzon'da 2 fuar düzenlenecek.

En çok fuar mart'ta

En çok fuara ev sahipliği yapan ay 83 fuarla Mart ayı olurken, Ocak ayında 12, Şubat'ta 36, Nisan'da 51, Mayıs'ta 38, Haziran'da 18, Temmuz'da 12, Ağustos'ta 11, Eylül'de 39, Ekim'de 61, Kasım'da 27 ve Aralık ayında ise 26 fuar gerçekleştirilecek.

